

УДК 339.5

ТРАНСФОРМАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В РАЗВИТИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ ТОВАРАМИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Горда А. С., Горда О. С.

Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского, Симферополь, Российская Федерация
e-mail: alx7777@mail.ru

Выявлены и исследованы основные детерминанты снижения темпов роста объёмов международной торговли на современном этапе посткризисного развития мировой экономики. Показано, что данные процессы обусловлены как циклическими, так и структурными факторами экономического развития. Среди таких факторов ключевыми являются значительное снижение темпов роста международной экономики в целом, кардинальное изменение конъюнктуры мировых рынков сырья и энергоресурсов, активизация использования протекционистских мер, усиление проблем финансирования международной торговли. Критически анализируется прогноз ВТО относительно перспектив развития международной торговли на современном этапе.

Ключевые слова: Международная торговля товарами, циклические и структурные факторы снижения темпов роста международной торговли, глобальные производственные сети, риски развития международной торговли.

ВВЕДЕНИЕ

В современных условиях на структуру и динамику развития международной торговли товарами оказывает влияние целый комплекс факторов, среди которых ключевыми выступают: последствия кризисных процессов в мировой экономической системе 2008–2009 г.; снижение экономической активности во многих сегментах мирового хозяйства; кризисные процессы в еврозоне; коренные трансформации в структуре современного мирового хозяйства; тенденции формирования новых полюсов влияния и трансформационные сдвиги мировых центров экономического развития с Атлантики в Евразию и Азиатско-Тихоокеанский регион; усиление напряжённости во взаимоотношениях на мировой политической арене и активное использование санкций и ограничений в сфере международной торговли и др.

В результате на современном этапе в развитии международной торговли товарами прослеживается ряд принципиально новых трансформационных процессов. К таковым следует отнести: значительное снижение темпов роста международной экономики в целом, кардинальное изменение конъюнктуры мировых рынков сырья (в первую очередь рынков энергоресурсов), активизация использования протекционистских мер во многих странах, усиление проблем финансирования международной торговли.

Научно-исследовательские работы по проблемам развития международной торговли в условиях глобальных трансформационных сдвигов в структуре мирового хозяйства содержат как комплексные и системные теоретические исследования и эффективные методические и методологические разработки, так и ценные эмпирические наблюдения. Значительный вклад в исследования теоретической базы

развития международной торговли внесли Дж. Брандер, Э. Венейблс, А. Диксит, Дж. Маркузен, П. Кругман, Б. Спенсер, Э. Хелпман, И. Хорстман и др. Сформулированные в теоретических исследованиях гипотезы эмпирически проверены в работах Ф. Вильгельмсона, Дж. Левинсона, Р. Липсея, Н. Лундина, И. Крэвиса, Т. Хазлендине, А. Харрисона, Б. Хоекмана и др.

Теоретические и практические исследования проблемных аспектов развития международной торговли нашли отражение и в отечественной экономической науке в работах Авдокушина Е.Ф., Буглая В.Б., Булатова А.С., Данильцева А.В., Дюмулена И.И., Ливенцева Н.Н., Ломакина В.К., Никитиной М.Г., Преснякова В.Ю., Сабельникова Л.В., Смитиенко Б.М., Фаминского И.П., Хасбулатова Р.Н., Фомичева В.И., Холонова А.В. и др. Влияние процессов глобализации на тенденции развития международной торговли, условия конкуренции на мировых товарных рынках, причины и последствия кризисных явлений в мировой торговой системе исследованы Богомоловым О.Т. [1], Дынкиным А.А. [2,6], Ивановой Н.И. [2], Дюмуленом И.И. [3], Загашвили В.С. [4], Пискуловым Ю.В. [5], Спартаком А.Н. [7] и др.

Вместе с тем следует признать недостаточную изученность особенностей трансформационных изменений в тенденциях развития мировых товарных рынков под влиянием вновь формирующихся факторов развития мировой экономической системы.

Цель статьи – выделить новые тенденции в процессах развития международной торговли и исследовать ключевые факторы, оказывающие влияние на масштабы и структуру развития мировых товарных рынков в современных условиях трансформационных изменений в системе мирового хозяйства.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

Проведенный анализ ключевых показателей развития международной торговли в посткризисный период даёт основания выделить несколько принципиально новых тенденций её развития. Сопоставление стоимостных объёмов мирового экспорта в период до кризиса 2008–2009 гг. и после него говорит о чётко прослеживаемой тенденции снижения темпов прироста мировой торговли в посткризисные годы.

Так, если в период с 1990 г. по 2000 г. среднегодовой темп прироста объёмов мирового товарного экспорта составлял 8,5 %, в период с 2000 г. по 2005 г. данный показатель вырос до 12,5 %, а с 2005 г. по 2008 г. превышал 15 %, то после 2011 г. темп прироста объёмов мирового экспорта товаров снизился практически на порядок – до уровня 0,41–2,24 %. Высокие значения анализируемого показателя в 2010–2011 гг. были обусловлены тенденциями посткризисного восстановления мировой экономики (таблица 1). Кроме того, проведенный факторный анализ свидетельствует о том, что изменились и факторы роста объёмов международной торговли.

Таблица 1

Показатели динамики мирового товарного экспорта [11]

Годы	Объём мирового товарного экспорта, млрд долл.	Темп прироста, %
1990	3490	-
2000	6457	85,01
2005	10508	62,74
2006	12120	15,34
2007	14023	15,70
2008	16160	15,24
2009	12554	-22,31
2010	15300	21,87
2011	18328	19,79
2012	18404	0,41
2013	18816	2,24
2014	18950	0,71

Снижение темпов прироста объёмов международной торговли в течение 2012–2014 гг. было обусловлено как снижением уровня мировых цен, так и сокращением физических объёмов мирового товарного экспорта. Совокупный индекс цен экспортируемых товаров в последние годы характеризовался отрицательными значениями, а рост физических объёмов мирового экспорта снизился до уровня 2,2–2,8 % в год (Рис. 1).

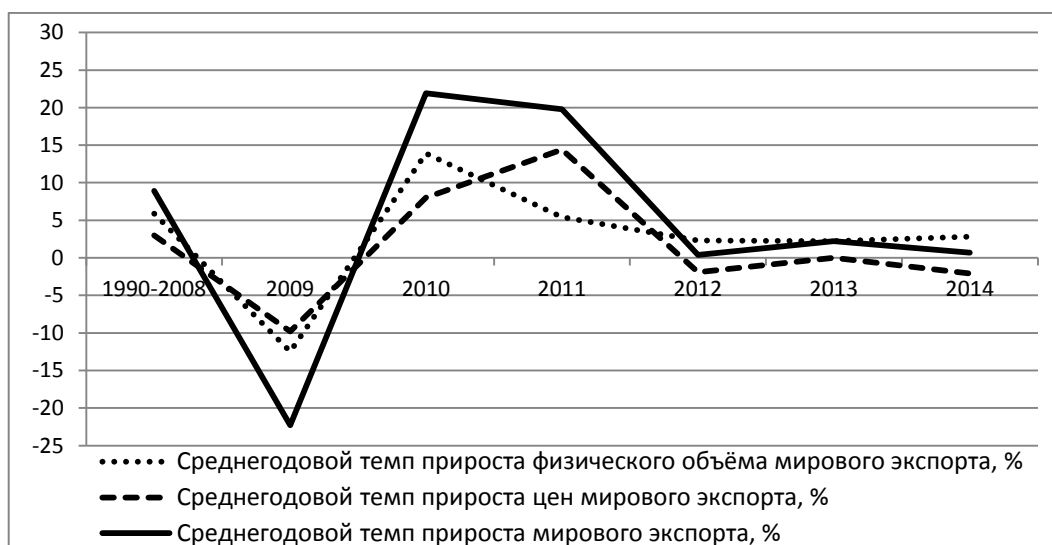


Рис. 1. Показатели динамики изменения мирового товарного экспорта [11]

ТРАНСФОРМАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В РАЗВИТИИ...

Общеизвестно, что начиная со второй половины 20 века темпы роста объёмов международной торговли существенно превосходили темпы роста мирового материального производства. Поэтому ещё одна, и, с нашей точки зрения, более значимая трансформация в развитии мировых товарных рынков заключается в нехарактерном для предыдущих этапов развития выравнивании темпов роста мировой экономики в целом и темпов роста объёмов международной торговли (Рис. 2).

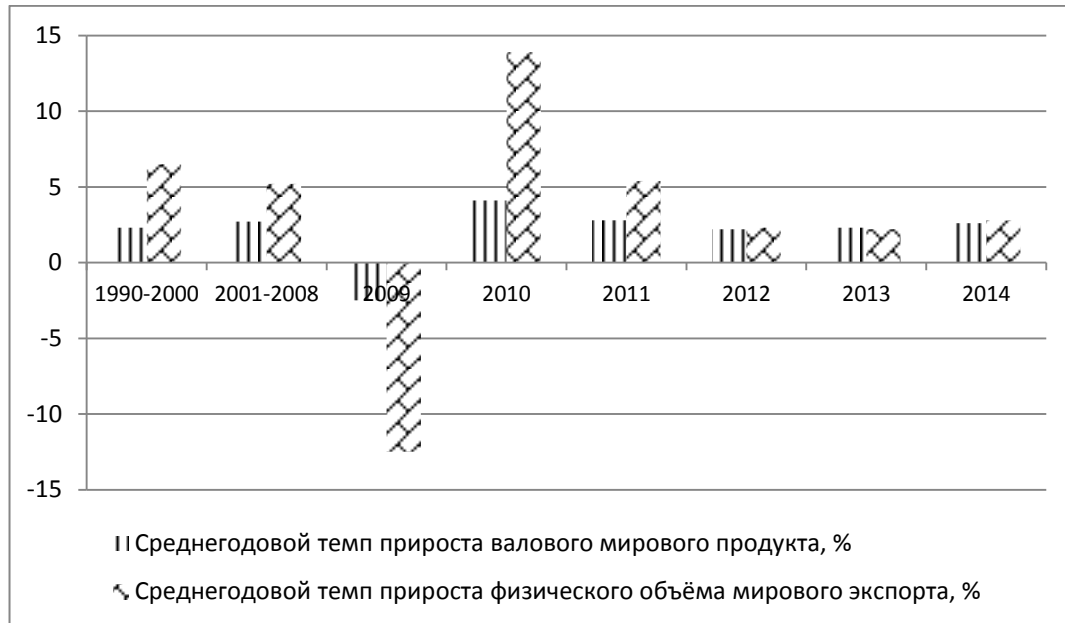


Рис. 2. Динамика изменения мирового валового продукта и мирового товарного экспорта [11]

Вышеуказанная тенденция выравнивания темпов прироста мирового валового продукта и мирового экспорта позволяет сделать вывод о том, что в течение последних лет международная торговля товарами утратила роль драйвера и катализатора развития мирового хозяйства. Кроме того, данные процессы в некоторой степени снижают перспективы распространения процессов глобализации, одной из характерных черт которой является превышение темпов роста мирового экспорта над темпами роста материального производства.

На первый взгляд, логичным объяснением снижения темпов роста международной торговли и их выравнивания с темпами роста мирового производства могут служить проявляющиеся в посткризисный период циклические факторы развития экономических систем. Среди таких факторов доминирующими можно считать: проблемы с финансированием международной торговли, расширение практики использования протекционистских мер, низкие темпы восстановления экономики многих стран после кризиса 2008–2009 гг. В данном

контексте снижение темпов роста объёмов международной торговли может быть обусловлено и падением темпов роста мировой экономики в течение последних лет до уровня 2,2–2,6 % [10].

В первую очередь низкий уровень данных показателей связан с кризисными процессами в Европейском союзе, снижение ВВП которого за 2012–2013 гг. превысило 1 % [10]. Основными причинами негативных тенденций экономического развития в странах ЕС стали их финансовые проблемы и кризис задолженности, рост безработицы, снижение уровня жизни населения. В результате снизились и объёмы импорта в страны ЕС, что, безусловно, отразилось негативным образом на ключевых поставщиках товаров в европейские страны. В первую очередь речь идёт о Китае, Южной Корее и некоторых других странах Юго-Востока Азии.

Не меньшее влияние на общее сокращение темпов роста мировой экономики оказали и развивающиеся страны. Темпы экономического роста этой группы стран сократились с 6,3 % в 2011 г. до 4,4 % в 2014 г. Для сравнения темпы экономического роста развитых стран существенно сократившись в 2012–2013 гг., в 2014 г. вышли на уровень 2011 г. в 1,8 % [10].

С нашей точки зрения, замедление темпов роста международной торговли не следует объяснять исключительно циклическими факторами экономического развития и снижением темпов роста мирового материального производства в посткризисный период. Тот факт, что падение темпов роста международной торговли значительно превышает падение темпов роста мировой экономики в целом, позволяет выдвинуть гипотезу о существовании (наряду с циклическими) и структурных факторов, снижающих возможности развития мировых товарных рынков.

Один из таких структурных факторов связан с исчерпанием потенциала дальнейшей интернационализации (транснационализации), диверсификации и фрагментации многих глобальных производственных сетей. Другими словами, речь идёт о том, что эффективность одного из ключевых катализаторов роста объёмов международной торговли достигла своего предела, для преодоления которого на современном этапе общественного, социально-экономического и технико-технологического развития не сформированы соответствующие условия и предпосылки.

На протяжении 90-х годов 20 века именно стремительное развитие глобальных производственных сетей, главным образом в виде транснациональных корпораций, обусловило быстрые темпы роста объёмов международной торговли товарами. Этому способствовали либерализация международной торговли, активизация процессов международной экономической интеграции, унификация и стандартизация технических, санитарных, экологических и других норм и стандартов, совершенствование средств транспортировки грузов, стремительное развитие информационных и телекоммуникационных сетей и т. п. Всё это позволило в рамках крупномасштабных производственных комплексов разбить процесс производства продукции на отдельные составляющие элементы и регионально распределить их в соответствии с критериями оптимальности и эффективности. Распределение производственных мощностей осуществлялось с

учётом стоимости сырья, рабочей силы, механизмов государственного регулирования внутренних рынков и внешней торговли, возможностей соблюдения экологических, фитосанитарных, ветеринарных и других норм, правил и требований национального законодательства той или иной страны.

В итоге это позволяло максимально снизить производственные издержки и соответственно повысить уровень международной конкурентоспособности выпускаемой продукции. Диверсификация размещения производственных мощностей в разных странах обусловило увеличение объёмов международной торговли не только готовой продукцией, но и отдельных компонентов, узлов, деталей и т. п. В некоторой степени именно поэтому темпы роста объёмов международной торговли превышали темпы роста мировой экономики в целом.

В начале 21 века роль глобальных производственных сетей как катализаторов развития международной торговли стала снижаться. Произошло это вследствие того, что при существующей межстрановой дифференциации уровней оплаты труда, стоимости ресурсного обеспечения производства и величине транзакционных издержек был достигнут оптимальный уровень развития существующих глобальных производственных сетей. Последующая дифференциация и фрагментация производства, перенос производств за рубеж может приводить к тому, что соответствующий рост транзакционных издержек будет нивелировать выигрыш от снижения уровня затрат производства.

Изучение ключевых тенденций развития мировой экономики в течение последних 10–15 лет позволяет сделать вывод о том, что произошел ряд трансформаций, повлиявших на возможность и целесообразность переноса производственных мощностей много- и транснациональных корпораций за рубеж. С одной стороны, это было обусловлено ростом величины транспортных расходов вследствие высоких цен на нефть в течение последнего десятилетия. Кроме того, высокий удельный вес транспортных расходов в себестоимости продукции был связан и с необходимостью транспортировать как отдельные узлы и компоненты, производимые в разных странах, так и готовые изделия в места их реализации конечным потребителям.

С другой стороны, в целом ряде развивающихся стран с развитой филиальной структурой ТНК в значительной степени выросли уровень оплаты труда, стоимость ресурсов и других производственных издержек. Безусловно, это снизило заинтересованность руководства ТНК в размещении в этих странах своих производственных мощностей. Наиболее показательным в данном контексте является пример КНР. Для Китая на протяжении нескольких последних десятилетий характерно было наличие благоприятного инвестиционного климата, политической стабильности, огромного внутреннего рынка, дисциплинированной и дешевой рабочей силы. Низкая стоимость рабочей силы на протяжении нескольких десятилетий обеспечивалась за счёт расширенного воспроизводства населения и масштабных миграционных потоков из сельской местности, что обуславливало высокую конкуренцию на рынке труда и позволяло удерживать уровень заработных плат на достаточно низком уровне.

Перечисленные факторы способствовали созданию в КНР разветвлённой сети

филиалов крупных ТНК и МНК. В итоге Китай стал крупнейшей производственной базой мирового хозяйства, в рамках которой выпускается широчайшая номенклатура продукции, ориентированная практически на все сегменты мировых товарных рынков.

Однако к 2015 г., по мнению экспертов, страна достигла так называемой «точки Льюиса», когда нескончаемый прежде поток мигрантов из сельской местности в города иссякает, и размер заработной платы начинает быстро расти [12]. Следует также отметить, что роль китайской экономики в глобальных производственных сетях изменилась вследствие появления тенденции снижения зависимости экспорта Китая от импорта узлов, комплектующих и компонентов. Так, отношение импорта частей и компонентов к общему объему китайского экспорта снизилось с 60 % в середине 90-х годов до 35 % в 2012 году [9]. Снижение удельного веса импортных комплектующих в экспорте Китая свидетельствует об их замещении внутренним производством.

Ещё одним фактором, сдерживающим развитие зарубежных производственных мощностей крупных корпораций, является идея «реиндустриализации», выдвинутая руководством некоторых развитых стран. В первую очередь это касается США, где идея возврата производственных мощностей на родину (стратегия решоринга) имела определённый успех. Кроме роста затрат производства в Китае и увеличения транспортных расходов, в период кризиса для американских компаний появились дополнительные риски осуществления зарубежных операций. Сланцевая революция обеспечила снижение цен на природный газ, повысила конкурентоспособность внутреннего производства в США и позволила восстановить ряд энергозатратных и нефтехимических производств.

Влияние глобальных производственных сетей на динамику развития международной торговли, безусловно, будет видоизменяться и трансформироваться в ближайшем будущем. Падение цен на энергоресурсы снизит затраты на транспортировку грузов и тем самым позволит повысить эффективность функционирования зарубежных производственных комплексов. Не в полной мере оправдываются и надежды на стратегию решоринга. Рассчитываемый консалтинговой фирмой А.Т. Кеамеу Решоринг-индекс в 2014 г. оказался на 20 пунктов ниже, чем в 2013 г., что, по-видимому, свидетельствует о замедлении решоринга в США [8].

В экспертных кругах высказывается точка зрения, что проблема роста производственных затрат в Китае и других странах азиатского региона может быть решена посредством переноса в ближайшие 10–15 лет производственных мощностей в другие развивающиеся страны. В первую очередь речь идёт об Африке южнее Сахары, Южной Азии и Южной Америке [9]. С нашей точки зрения, такие прогнозы представляются слишком оптимистическими для данной группы стран, где отсутствуют благоприятные институциональные условия, которые сложно будет эффективно трансформировать в столь близкой перспективе. Кроме того, созданию новых «мировых фабрик» могут препятствовать структурные сдвиги в мировой экономической системе в сторону всё большего распространения капиталоемких технологий и снижение роли дешевой рабочей силы как

ТРАНСФОРМАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В РАЗВИТИИ...

сравнительного преимущества в международной торговле.

Таким образом, снижение темпов роста международной торговли на современном этапе посткризисного развития мировой экономики объясняется влиянием как циклических, так и долгосрочных структурных факторов. Это позволяет сделать предположение о сохранении в ближайшие годы схожей динамики развития мировых товарных рынков. В то же время снижение транспортных расходов на фоне снижения цен на энергоресурсы, позволяет высказать предположение, что возможно некоторое увеличение темпов роста международной торговли. С учетом вышеизложенного, достаточно реалистичными выглядят прогнозные показатели развития международной торговли, рассчитанные специалистами ВТО, согласно которым в 2015 г. прирост объемов международной торговли составит 3,3 %, а в 2016 г. – 4,0 % (таблица 2).

Таблица 2

Прогноз темпов прироста физического объема международной торговли товарами, % [11]

Регионы и группы стран	2011	2012	2013	2014	2015*	2016*
Мировая торговля товарами	5,4	2,2	2,4	2,8	3,3	4,0
Экспорт						
Развитые страны	5,2	1,1	1,6	2,2	3,2	4,4
Развивающиеся страны**	5,8	3,7	3,9	3,3	3,6	4,1
Северная Америка	6,6	4,5	2,8	4,3	4,5	4,9
Южная и Центральная Америка	6,6	0,8	1,5	-2,5	0,2	1,6
Европа	5,6	0,8	1,6	1,9	3,0	3,7
Азия	6,4	2,7	5,0	4,9	5,0	5,4
Африка, СНГ, Ближний и Средний Восток	2,0	4,0	0,7	0,1	-0,6	0,3
Импорт						
Развитые страны	3,4	-0,1	-0,2	3,2	3,2	3,5
Развивающиеся страны**	7,8	4,9	5,3	2,0	3,7	5,0
Северная Америка	4,4	3,2	1,1	4,4	4,9	5,1
Южная и Центральная Америка	12,6	2,3	3,2	-3,0	-0,5	3,1
Европа	3,2	-1,8	-0,3	2,8	2,7	3,1
Азия	6,5	3,6	4,8	3,6	5,1	5,1
Африка, СНГ, Ближний и Средний Восток	7,9	9,9	3,9	0,0	-2,4	1,0

* Прогноз

В соответствии с прогнозом ВТО наиболее высокие темпы роста международной торговли будут отмечены в странах Азии и Северной Америки.

Заметно улучшится ситуация в европейских странах. Наихудшие результаты прогнозируются (как по экспорту, так и по импорту) для стран Южной и Центральной Америки, а также для стран Африки, Среднего Востока и стран СНГ.

Сопоставление данных прогнозных оценок с мнением экспертов Мирового банка о темпах роста мировой экономики (в 2015 г. рост на 3,0 %, в 2016 г. – 3,3 %) говорит о том, что специалисты ВТО прогнозируют, что международная торговля товарами будут опережать мировую экономику в 2015 г. в 1,1 раза, а в 2016 г. – в 1,2 раза [10].

ВЫВОДЫ

В целом благоприятный прогноз развития международной торговли на практике может быть скорректирован под влиянием определённых факторов и рисков. Один из таких рисков обусловлен разной направленностью кредитно-денежной политики стран ЕС и США. Федеральная резервная система США повысила процентную ставку в декабре 2015 г. до уровня 0,25–0,5 %. В то же время Европейский центральный банк только начинает собственную программу количественного смягчения.

Ещё один риск заключается в угрозе возникновения новых долговых и бюджетных кризисов в Еврозоне. Так, например, напряжённые переговоры между Грецией и её кредиторами могут существенно снизить уровень финансовой стабильности в регионе, который является крупнейшим игроком на мировых товарных рынках.

Не менее существенным представляется риск, связанный со снижением темпов роста экономик развивающихся стран (особенно ресурсэкспортирующих стран Африки, Среднего Востока, СНГ и Южной Америки). Серьезный ущерб экономике развивающихся стран может нанести и ужесточение денежно-кредитной политики США. Рост процентных ставок приведёт к тому, что внутренний рынок США станет более инвестиционно привлекательным. В результате можно ожидать перетока капитала из развивающихся стран в США, что в свою очередь приведёт к девальвации национальных валют развивающихся стран, росту темпов инфляции в этих странах, увеличению стоимости кредитных ресурсов для данной группы стран. Эти процессы уже четко прослеживаются на рубеже 2015–2016 гг.

Фактором снижения темпов роста международной торговли может стать неблагоприятный прогноз развития экономики Китая и начавшийся кризис на фондовом рынке этой страны. Уровень экономической активности в крупнейшей экономике мира за последние три года существенно снизился. Прирост ВВП Китая в 2014 г. (7,4 %) стал самым низким за последние 24 года, и на ближайшие годы власти страны понизили прогнозы по росту экономики.

С другой стороны, безусловно, существует и ряд факторов, которые могут благоприятно сказаться на темпах роста объёмов международной торговли. Падение цен на сырьё и энергоресурсы может обеспечить ещё большие темпы роста объёмов торговли. Однако это станет возможным при условии, если положительное влияние такого уровня цен на нетто-импортеров продукции окажется сильнее, чем потери

нетто-экспортеров. Темпы роста международной торговли могут оказаться также выше, если страны Евросоюза будут характеризоваться существенным ростом деловой активности в ответ на программу денежной либерализации Европейского центрального банка. В таких условиях увеличение спроса в еврозоне в значительной степени скажется на темпах роста всей международной торговли.

Список литературы

1. Богомолов О.Т. Мировая экономика в век глобализации. М.: Экономика, 2007. 368 с.
2. Глобальная перестройка / под ред. акад. А. А. Дынкина, Н. И. Ивановой / ИМЭМО РАН. М.: Весь Мир, 2014. 528 с.
3. Дюмулен И.И. Международная торговля. Экономика, политика, практика. М.: ВАВТ, 2010. 448 с.
4. Загашвили В.С. Кризис институциональной структуры международной торговли // Российский внешнеэкономический вестник. 2015. № 2. С. 49–65
5. Пискулов Ю.В. Геополитические риски в глобальной экономике и международной торговле // Российский внешнеэкономический вестник. 2015. № 2. С. 14–21
6. Стратегический глобальный прогноз 2030 / под ред. акад. А. А. Дынкина / ИМЭМО РАН. М.: Магистр, 2011. 480 с.
7. Спартак А.Н. Направления и методы международной конкуренции в начале XXI века: геоэкономические и торгово-политические аспекты // Российский внешнеэкономический вестник. 2011. № 9. С. 3–16
8. 2014 A. T. Keamey Reshoring Index. URL: <http://www.atkeamey.com/gbpc/reshoringindex>
9. Constantinescu C., Matto A., Ruta M. Slow Trade//Finance & Development, December 2014, vol. 51, №4, P. 2. URL: <https://www.imf.org/external/pubs/ft/fandd/2014/12/pdf/fd1214.pdf>
10. Global Economic Prospects, January 2015, World Bank, P. 4. URL: https://www.worldbank.org/content/dam/Worldbank/GEP/GEP2015a/pdfs/GEP15a_web_full.pdf
11. International Trade Statistics 2014, WTO; Press Release WTO, Press/739 14 April 2015. URL: https://www.wto.org/english/news_e/pres15_e/pr739_e.htm
12. Wildau G. China migration: at the turning point // Financial Times, May 4, 2015. URL: <http://www.ft.com/cms/s/2/767495a0-e99b-11e4-b863-00144feab7de.html#axzz3xV0kVKy2>

Статья поступила в редакцию 09.11.2015