

УДК 339.924

РЕГУЛИРОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОМПАНИЙ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ НАЦИОНАЛЬНЫХ ЭКОНОМИК

Илясова Ю. В., Холодов В. Г.

Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского, Симферополь, Российская Федерация

Email: holodov-vitaliy@mail.ru

В данной статье рассмотрены положительные и отрицательные факторы влияния ТНК на экономики стран, приведены масштабы влияния ТНК на мировое хозяйство. Государства анализируются с позиций разделения на страны базирования ТНК и страны-реципиенты. Предложен механизм регулирования вмешательства ТНК в экономическую политику государств.

Ключевые слова: конкурентоспособность национальных экономик, транснациональные компании, глобализация, прямые иностранные инвестиции, страны базирования ТНК, принимающие страны.

ВВЕДЕНИЕ

Современная мировая экономическая система характеризуется постепенным выходом экономических ресурсов за пределы национальных экономик. Всё больше развиваются способы взаимодействия хозяйствующих субъектов на международной экономической арене, происходит постепенное формирование единого мирового рынка товаров, услуг, капитала и рабочей силы – глобального рынка.

На глобальном рынке действуют особые хозяйствующие субъекты – транснациональные компании (ТНК), обладающие огромной экономической мощностью и развитой сетью филиалов и дочерних компаний по всему миру.

Учитывая крупный размер ТНК и их возможности на мировой арене, возникает вопрос о необходимости контролирования степени вмешательства ТНК в экономическую и социально-политическую жизнь отдельных государств, поскольку в наиболее развитых странах капитал крупнейших ТНК может быть гораздо больше бюджетов отдельных стран, что создаёт значительные диспропорции в развитии глобального рынка. На долю ТНК приходится около 90 % всех прямых иностранных инвестиций (ПИИ), то есть именно эти компании являются своеобразным двигателем укрепления экономики многих развивающихся стран, которые не в состоянии обеспечить это своими силами. Более того, в собственности ТНК находится около 4/5 всех существующих в мире патентов, лицензий и ноу-хау, что делает их важными центрами научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработках (НИОКР) [2].

Различными аспектами влияния ТНК на международную экономику и страны занимались многие отечественные и зарубежные учёные. Исследованию влияния ТНК на экономики государств посвящены работы Ю. Г. Козака, И. В. Амелиной, Т. Л. Поповой, С. О. Якубовского, И. И. Павленко, О. В. Варяниченко, Н. А. Навроцкой, Я. В. Антонова.

Цель данной статьи: определение действенного механизма регулирования вмешательства ТНК в политическую и экономическую жизнь стран.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

Согласно данным, содержащимся в докладах о мировых инвестициях ЮНКТАД за последние годы, в 2014 году общий размер ПИИ сократился на 16 %: с 1,47 трлн долл. США до 1,23 трлн (рис.1). Однако в связи с расширением деятельности ТНК потоки ПИИ в развивающиеся страны стабильно растут. Отчётливо видно, что при наступлении мирового экономического кризиса в 2007 году размеры ПИИ в развитые страны упали гораздо стремительнее, чем в развивающиеся. Подобная ситуация наблюдается и во время второй волны кризиса в 2011 году. В 2012 году впервые больший объём ПИИ получили развивающиеся страны, чем развитые: доля ПИИ, приходящаяся на них, составила 52 %. Как отмечают специалисты ЮНКТАД, «это произошло отчасти из-за того, что наибольшее снижение притока ПИИ отмечалось в развитых странах, на которые сейчас приходится лишь 42 % его глобального объёма. Почти треть мирового вывоза ПИИ также пришлось на развивающиеся страны, обозначив продолжение устойчивой повышательной тенденции» [4]. В 2013 и 2014 году данная тенденция усилилась: так, на развивающиеся страны в 2014 году пришлось около 55 % от общего объёма ПИИ.

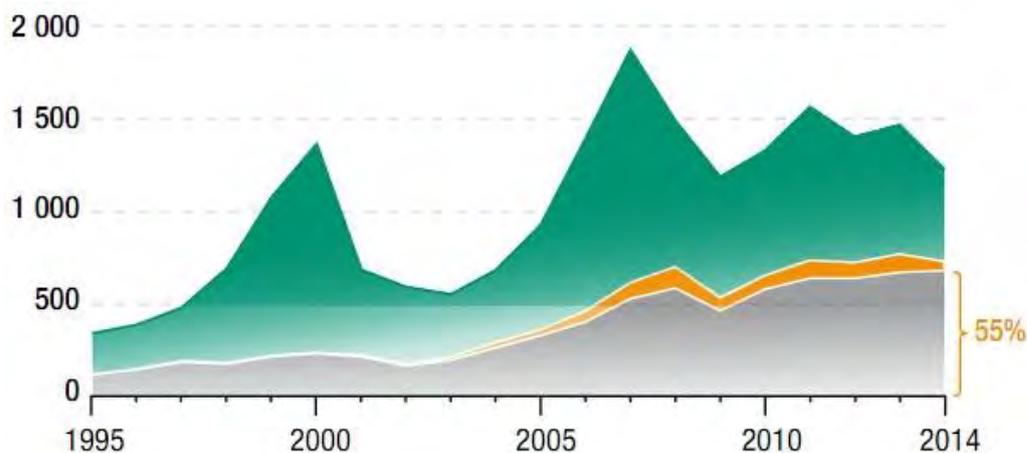


Рис. 1. Динамика объёмов ПИИ за 1995–2014 гг.*

*Источник:[5]

Превалирование объёмов ПИИ в развивающиеся страны над развитыми говорит о том, что ТНК хотят воспользоваться дешёвой рабочей силой в этих странах или наличием на территории данных стран необходимых полезных ископаемых. При этом ТНК имеют достаточно финансовых ресурсов, чтобы обеспечить защиту своих интересов, которые зачастую не совпадают с интересами самих стран. Именно поэтому принимающие ПИИ страны в большинстве своём – страны, отнесённые к развивающимся.

В современном мире принимающие страны, как развивающиеся, так и развитые, обычно одобряют деятельность транснациональных компаний на своей

территории. Более того, страны могут даже конкурировать между собой с целью привлечения наибольшего количества ПИИ ТНК, результатом чего является предоставление ТНК различных налоговых и прочих льгот.

Мнения учёных о том, насколько деятельность ТНК полезна для экономического развития стран, поощряющих её на своей территории, различны. Существует два основных подхода.

Первый подход обобщает все положительные факторы такой деятельности. В соответствии с ним ТНК, входя на внутренний рынок страны, конкурентоспособность национальных товаров на котором гораздо ниже того уровня, которым обладают товары ТНК, создают благоприятные условия для его повышения. ПИИ ТНК позволяют усовершенствовать процесс производства товаров, организацию управленческих и маркетинговых служб предприятий, в результате чего увеличивается общая производительность труда, что и ведёт к развитию экономики принимающей страны и повышению её конкурентоспособности на мировой арене.

Получение страной ПИИ и открытие ТНК филиалов на её территории также способствует увеличению объёмов внутренней торговли, так как корпорациям выгоднее обеспечивать потребности своих филиалов в материалах, оборудовании и комплектующих закупаая их у местных производителей, чем завозить из страны базирования ТНК.

Прямое зарубежное инвестирование ТНК приводит к перетеканию факторов производства из мест, где данные факторы в избытке, в места, где эти ресурсы востребованы, следовательно, транснациональные компании повышают эффективность производства и обеспечивают более равномерное распределение производственных факторов среди стран мира.

Также ТНК при открытии филиалов на новых рынках часто ставят во главе управленцев из уже успешно действующих филиалов из соседних стран, а весь остальной персонал (менеджеры, технические работники и т. д.) набирают из местного населения. Таким образом, благодаря опытному руководству повышается и квалификация местных кадров, плюс к этому большинство рабочих мест занимают работники из страны, в которой компания решила открывать филиалы. Немаловажным фактором является и то, что зачастую именно транснациональные корпорации выступают «донором» передовых технологий производства и техники, которая раньше не использовалась в стране. Более того, производители – конкуренты ТНК могут перенять и богатый управленческий опыт ТНК, её более эффективные системы проведения НИОКР, организации труда и маркетинга.

Результатом деятельности транснациональной компании на территории отдельно взятого государства может быть создание новой инфраструктуры и отдельных видов производств, необходимых для эффективной деятельности ТНК на внутреннем рынке страны, особенно если это небольшая развивающаяся страна, экономическое благополучие которой во многом зависит от того, насколько тесно она будет сотрудничать с данной корпорацией. Более того, от деятельности ТНК бюджет принимающей страны пополняется налоговыми поступлениями и прочими платежами, которые могут быть использованы государством на его нужды.

Второй подход обращает внимание на негативное влияние транснациональных компаний в странах, принимающих их. Так, деятельность ТНК может привести к «отмиранию» неэффективных субъектов экономики страны, которые не смогут выдержать конкуренции. Как было отмечено авторами [1], «При отсутствии законодательных ограничений и достойных конкурентов ТНК получают возможность занять в подобных отраслях практически монопольное положение. При этом у национальных производителей фактически не остается никаких шансов восстановить свои позиции в отрасли, так как ТНК намного мощнее экономически» [1, с. 193].

В случае с монополизированными отраслями экономики монополисты будут всячески пытаться подорвать успешное функционирование филиалов ТНК и сделать их нерентабельными, что может привести к обострению экономических отношений между монополистами и ТНК, что в свою очередь дестабилизирует экономику всей страны.

Выделяют основные отрицательные черты воздействия корпораций на экономику принимающей страны:

1. Опасность превращения принимающей страны в место сброса устаревших и экологически опасных технологий.
2. Захват иностранными фирмами наиболее развитых и перспективных сегментов промышленного производства и научно-исследовательских структур принимающей страны.
3. Возможность навязывания компаниям принимающей страны неперспективных направлений в системе разделения труда в рамках транснациональных корпораций.
4. Ориентация транснациональных корпораций на поглощение влечет возрастание неустойчивости инвестиционного процесса.
5. Устойчивое положение транснациональных корпораций дает им возможность более решительных мер в случае кризисов: закрытие предприятий, сокращение производства, что ведет к безработице и подобным негативным явлениям.
6. Склонность транснациональных корпораций к преувеличенной реакции на изменение конъюнктуры дает множество поводов для снижения выпуска продукции, если конкурентоспособность данного государства по тем или иным причинам снижается [3, с. 61].

Схожая неоднозначная ситуация наблюдается и с оценкой влияния транснациональных компаний на государства своего базирования. Так, положительным моментом является то, что полученную в других странах прибыль ТНК, как правило, переводят в страны базирования, укрепляя их экономическое положение. Открывая филиалы в других странах, корпорации на наиболее ответственные должности берут граждан своей страны, создавая тем самым новые рабочие места и уменьшая безработицу в стране базирования. Также успехи ТНК на внутреннем рынке определенной страны зачастую приводят к упрощению входа на этот рынок компаниям из страны базирования компании, так как ТНК уже создала имидж надёжного партнёра своим соотечественникам. Но самым важным и весомым плюсом для страны базирования является расширение её экономического

и, как следствие, политического влияния на страны, в которых действуют компании. При уходе с внутреннего рынка страны такого крупного хозяйствующего субъекта принимающее государство потеряет тысячи рабочих мест, ему придётся сокращать многие социальные программы или искать новые источники их финансирования ввиду недополучения средств, которые в виде налогов ранее поступали от ТНК. Естественно, что страны в таких условиях будут стремиться не разрывать дружеские отношения со странами базирования ТНК, действующих на своей территории.

Однако для стран базирования есть и минусы. При расширении деятельности ТНК инвестируют значительные средства в создание филиалов на новых рынках, что является утечкой ресурсов для стран базирования и, как следствие, потерей рабочих мест, так как при открытии филиалов за рубежом ТНК набирает практически весь персонал (кроме наиболее важных должностей) в стране, где открыт филиал: это зачастую дешевле, улучшает отношения с принимающей страной и местные работники лучше знают специфику деятельности в своей стране. Также перемещение производства в развивающиеся страны (что особенно актуально в настоящее время) означает и потерю для государства части налогооблагаемой прибыли корпорации, что выгодно самой компании ввиду более низких ставок налогов в развивающихся странах. Более того, особо крупные ТНК могут лоббировать свои интересы в правительстве стран базирования при проведении экономической политики государства, продвигая решения, более выгодные им. Таким образом, транснациональные корпорации координируют внешнеэкономическую политику государств по отношению к интересующим их странам.

ВЫВОДЫ

Функционирование транснациональных компаний как в странах базирования, так и в странах, принимающих их капитал, приносит как выгоды, так и минусы. Трудности в отслеживании финансовых потоков ТНК, их экономическая мощь и охват крупного количества стран указывают на необходимость создания надёжного механизма контроля и регулирования их деятельности.

В более уязвимом положении находятся развивающиеся страны, для которых поощрение деятельности корпораций на своей территории продиктовано желанием создания новых рабочих мест для населения и развития национальной экономики, что должно привести к улучшению социально-экономической ситуации в государстве. Однако отношения с ТНК опасны тем, что подобная страна может превратиться в место размещения производств, опасных для окружающей среды и отравляющей её, поскольку в стране базирования компании их размещение может быть запрещено. Также велик риск навязывания ТНК правительству страны выгодной корпорации экономической политики, в случае чего государство практически полностью теряет свой экономический суверенитет.

Для стран базирования компаний главной проблемой остаётся возможность перемещения прибылей ТНК в зарубежные филиалы с целью уплаты налогов на неё по меньшим ставкам, что приводит к потере этих средств для бюджета страны.

В связи со столь неоднозначным влиянием транснациональных компаний на национальные экономики как принимающих стран, так и стран базирования правительства государств принимают меры по регулированию деятельности ТНК на своих территориях. Характерной особенностью регулирования деятельности ТНК на современном этапе является заключение межнациональных соглашений, позволяющих регулировать деятельность компаний вне зависимости от территориальных границ государств.

Для регулирования влияния ТНК на экономики как стран базирования, так и принимающих стран необходимо создание механизма, позволяющего ограничить данное вмешательство. Элементами данного механизма являются:

1. Создание международного законодательства, которое будет регулировать деятельность ТНК вне зависимости от их национальной принадлежности;
2. Поддержка национальных производителей в принимающих странах, предоставление им определённых привилегий и льгот, благодаря которым они смогут конкурировать с ТНК на внутреннем рынке;
3. Запрет корпорациям финансово поддерживать политические партии, что уменьшит прямое влияние ТНК на политику государств;
4. Принятие в странах базирования кодексов деятельности ТНК, что позволит избежать негативных экономических действий корпораций, а также обеспечит прозрачность их деятельности.

Таким образом, при использовании вышеперечисленных методов регулирования деятельности ТНК страны смогут ограничить негативное влияние корпораций на их экономики, при этом продолжая пользоваться выгодами от присутствия ТНК на своей территории. Страны базирования смогут отслеживать прибыли корпораций и получать налоги с них, а принимающие страны – создавать дополнительные рабочие места и перенимать современные технологии в совокупности с передовым опытом управления предприятиями.

Список литературы

1. Транснациональные корпорации [Текст] Монография. / Под ред. Зиновьева Ф. В. и Реутова В. Е. Симферополь: Таврия, 2007. 220 с.
2. Трифонова И. В. Роль транснациональных корпораций в глобализации мировой экономики // Молодой ученый. 2013. № 9. С. 243–245. URL: <http://www.moluch.ru/archive/56/7687/>.
3. Шагурин, С. В., Шимко П. Д. Экономика транснационального предприятия [Текст] Учебное пособие. СПб.: СПбГПУ, 2008. 335 с.
4. UNCTAD World Investment Report 2013. URL: http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2013_en.pdf.
5. UNCTAD World Investment. Report 2015 URL: http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2015_en.pdf.

Статья поступила в редакцию 09.11.2015