

УДК 338.242.330

ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО КАК МЕХАНИЗМ АКТИВИЗАЦИИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА

Кравченко Л. А.

*Таврический национальный университет имени В.И. Вернадского, Симферополь, Украина
E-mail: kravchenko_l.a@mail.ru*

В статье рассмотрены основные направления использования механизма государственно-частного партнерства в реализации инновационного потенциала, проанализированы формы и преимущества государственно-частного партнерства, предложены меры государственной политики по стимулированию его развития.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, механизм, инновационный потенциал, инвестиции, государственная экономическая политика.

ВВЕДЕНИЕ

Формирование национальной инновационной системы Украины требует более эффективных методов управления инновационной деятельностью для устранения диспропорций между потребностями и возможностями национальной экономики, преодоления асимметрии процессов инвестирования инноваций. В современных условиях важнейшей составляющей развития национальной экономики является трансформация и совершенствование связей между экономическими субъектами. На практике уже сложилось достаточное количество общих и конкретных форм взаимопроникновения государственного и частного хозяйствования. Одной из таких форм можно считать государственно-частное партнерство (ГЧП). Для реализации масштабных модернизационных проектов в разных секторах экономики требуются значительные инвестиционные ресурсы, мощным источником которых может стать частный бизнес. В то же время в условиях послекризисного развития растет интерес бизнеса к государственной поддержке, что позволит повысить надежность инвестиционных проектов. Все это актуализирует необходимость применения механизмов ГЧП как дополнительного источника инноваций.

Проблемам развития инновационной деятельности, партнерства государства и частного капитала в финансовом обеспечении модернизации экономики посвящены исследования многих украинских ученых. Отдельные вопросы развития ГЧП исследуются в работах С. Грищенко [12], И. Запатриной [16], Л. Продановой [17], К. Павлюка [3], С. Тринчук [6] и других ученых. Однако многие теоретические и методологические основы требуют дальнейшего исследования и систематизации. Среди них актуальными и недостаточно изученными остаются проблемы совершенствования механизмов инвестирования в инновационную деятельность, ГЧП-проекты для обеспечения устойчивого инновационного развития.

Целью статьи является анализ использования механизма ГЧП в реализации инновационного потенциала, разработка предложений направленных на ускорение введения основных форм ГЧП с целью привлечения инвестиционных ресурсов для модернизации экономики.

ОСНОВНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

Многообразие форм ГЧП и распространенность во многих зарубежных странах позволяют рассматривать его как характерную черту современной рыночной экономики.

Следует отметить, что не существует единого общепризнанного определения ГЧП. Термин «государственно-частное партнерство» можно рассматривать в широком и узком смысле этого слова.

В широком смысле ГЧП - это любое взаимодействие государства и бизнеса в достижении общих целей социально-экономического развития. Речь может идти о совместной разработке стратегических документов, нормативных правовых актов, продвижении государством частных проектов отечественных компаний за рубежом, совместной работе по улучшению имиджа страны.

В узком смысле ГЧП - это совместное финансирование крупномасштабных проектов либо иное финансовое участие государства в бизнес-проектах с целью привлечения частных инвестиций в реализацию программ и инвестиционных проектов, имеющих стратегическое значение.

Европейская экономическая комиссия ООН под ГЧП понимает партнерство, которое осуществляется с целью обеспечения финансирования, планирования, создания и эксплуатации объектов и предоставления общественных услуг. При этом главными особенностями ГЧП отмечаются: а) долгосрочность обеспечения и предоставления услуг (иногда свыше 30 лет); б) распределение рисков между государственными и частными партнерами; в) разнообразие форм долгосрочных контрактов, которые заключаются между частными и государственными структурами [1].

Чтобы определить сущность и основные характеристики ГЧП приведем еще несколько определений данного понятия.

Так, Поровская А. Я. отмечает управленческо-правовые аспекты ГЧП, определяя его как институт регулирования общественного развития, основанный на нормах права, системе взаимовыгодных отношений органов власти и бизнеса, направленных на достижение синергетического эффекта от согласования интересов, координации усилий и консолидации ресурсов его сторон при реализации общественно значимых проектов [2].

Павлюк К. В. рассматривает ГЧП, как сотрудничество государства, субъектов предпринимательской деятельности и гражданских институтов в экономической, политической, социальной, гуманитарной и других сферах общественной деятельности для реализации общественно значимых проектов на принципах приоритетности интересов государства, его политической поддержки консолидации ресурсов сторон, эффективного распределения рисков между ними, равноправия и прозрачности отношений для обеспечения поступательного развития общества [3].

Представляется, конструктивным подход к ГЧП, как особой форме государственной инвестиционной политики, позволяющей эффективно реализовать потенциал частнопредпринимательской инициативы, с одной стороны, и сохранить контрольные функции и собственность государства в социальнозначимых секторах экономики - с другой [4]. Развитие ГЧП для привлечения инвестиций определено

одним из основных направлений реализации Программы развития инвестиционной и инновационной деятельности в Украине [5].

Особенно важна роль ГЧП как механизма стимулирования и реализации инновационного потенциала. Государственно-частное партнерство в научно-технологической и инновационной сферах - это юридически оформленные равноправные договорные отношения на фиксированный или неопределенный период времени между государством и бизнесом с целью реализации общественно значимых проектов и программ в широком спектре отраслей промышленности и научных исследований [6].

В инновационной области государственно-частное партнерство можно определить как совокупность организационно-правовых отношений, действий государства и частного бизнеса, направленных на построение инновационной экономики в стране. Следовательно, в рамках государственно-частного партнерства, миссия государства – создание «правил игры» и комфортных условий для всех участников, подготовка соответствующих кадров, обеспечение необходимой базы данных по разработанным технологиям, а также их доступность коммерческим предприятиям; задача науки – предлагать новые идеи и их разработки; роль бизнеса – материализация научных замыслов.

К числу базовых признаков государственно-частного партнерства можно отнести следующие: взаимодействие сторон закрепляется на официальной, юридической основе;

- сторонами ГЧП являются государство и частный бизнес;
- взаимодействие сторон имеет равноправный характер;
- ГЧП имеет четко выраженную публичную, общественную направленность;
- в процессе реализации проектов на основе ГЧП консолидируются, объединяются ресурсы и вклады сторон;
- финансовые риски и затраты, а также достигнутые результаты распределяются между сторонами в заранее определенных пропорциях.

Характеристиками инструментов государственно-частного партнерства выступают:

- экономическая эффективность, масштабность инвестиционного проекта экономического развития региона;
- реализация проекта без участия государства непривлекательна для частного инвестора;
- высокий мультипликативный эффект, роль «катализатора» развития отрасли;
- обеспечение увеличения бюджетного налогового денежного потока за счет развития экономики территории.

При объединении усилий государства и бизнеса в рамках ГЧП каждая сторона реализует собственные интересы. Это взаимодополняющие и противоречивые интересы. Каждый из партнеров ГЧП имеет свои причины, по которым он вступает в этот альянс. Мотивация участия в партнерстве частного сектора экономики, как правило, обусловлена возможностями получения более высокой прибыли, налоговых льгот, расширения рынков сбыта, возможностями для развития инновационного бизнеса [7]. Однако частные компании могут также присоединиться к государственно-

частному партнерству с более специфической мотивацией, в частности для обеспечения доступа к государственному финансированию, результатам исследований и разработок государственного сектора, его инфраструктуре, а также информации и оборудованию. Основным преимуществом ГЧП для частных организаций является возможность увеличивать свой доход от инвестиций в те отрасли, которые ранее считались только сферой государственных капиталовложений.

Государство получает дополнительный источник финансирования социальной инфраструктуры, эффективное управление, способность к новаторству и другие. Так, ГЧП создает преимущества для государства в достижении публичных целей благодаря: возможности сокращения бюджетных расходов на развитие новой инфраструктуры; ускорению строительства необходимых объектов по сравнению с периодом строительства исключительно за счет государственных средств; получению доступа к внедрению новых технологий, разработанных или приобретенных частными компаниями; привлечения различных финансовых ресурсов через посредничество бизнес - структур. Основным преимуществом ГЧП для частных организаций является возможность увеличивать свой доход от инвестиций в те отрасли, которые ранее считались только сферой государственных капиталовложений.

На уровне национальной экономики в целом партнерство между государственным и частным сектором позволяет решить две основные проблемы: заменить частично или полностью систему поддержки заранее определенных секторальных или политических приоритетов; улучшить связи между всеми участниками инновационной системы путем их самоорганизации и усиления рыночно-ориентированных стимулов [8].

Основанием для организации такого партнерства в сфере инноваций могут быть межведомственная программа, договор.

Стратегическая цель такой инновационной программы – создание экономико-правовых и организационных условий, необходимых для эффективного партнерства по реализации и дальнейшему развитию научно-технического потенциала и перевода соответствующей отрасли в режим устойчивого роста и конкурентоспособного функционирования на внутреннем и международном рынках.

Комплексные взаимоотношения государственно-частного партнерства, возникающие на основе договоров, представляют собой совокупность взаимосвязанных общей генеральной целью проектов и мероприятий, выполняемых в рамках одного из приоритетных направлений. К мероприятиям, выполняемым в рамках подобных проектов, могут быть отнесены фундаментальные исследования, прикладные разработки, опытно-конструкторские, технологические и экспериментальные разработки, патентование результатов этих работ, реализация мероприятий по развитию приборной базы, обеспечению функционирования уникальных стендов и установок участников проекта, развитию центров коллективного пользования [9].

Сегодня общепризнано, что введение государственно-частного партнерства является важным для общества, так как снижает затраты на администрирование и снижает риски функционирования такого объекта. Эта отдача часто весомее, чем просто прямое государственное финансирование [10]. Прямое участие государства в

финансировании инновационных процессов увеличивает нагрузку на бюджет, поэтому эффективность механизма финансирования должна базироваться на использовании диверсифицированного инструментария государственной поддержки, с учетом, мирового опыта и национальных особенностей деятельности отечественных предприятий. С этой целью для аккумуляции дополнительных средств целесообразно внедрить распределительные механизмы, которые обеспечивали бы перераспределение финансовых ресурсов из сверхприбыльных секторов (торговля недвижимостью и предметами роскоши, развлекательные услуги) в фонды поддержки инноваций. При этом средства из таких источников следует мобилизовать на региональном уровне, где их перераспределение в пользу инновационного сектора в условиях разработки и внесения изменений в действующее законодательство может быть более эффективным. Следует отметить, что на уровне региона обостряются противоречия между интересами бизнеса и власти. Власть старается поддержать наиболее крупные предприятия, играющие в экономике региона важную роль. Многие преференции часто определяются неформальными договоренностями, направленными на реализацию индивидуальных целей предпринимателя, когда не учитываются интересы других субъектов. Такие отношения не являются эффективными, и не способствуют развитию региона [11].

Разработка и финансирование инноваций может происходить за счет инвестиций частных промышленных фирм, но при условии государственной поддержки. Это объясняется тем, что не все научные разработки осуществляются только в интересах отдельных частных предприятий, в частности это касается разработок в отраслях с высокой долей государственных предприятий в производстве продукции и оказании услуг. На время монополистические объединения в отдельных отраслях промышленности - электроэнергетике, транспорте, строительстве сдерживают внедрение новых технологий.

Потребность государственной поддержки частных инвестиций в инновации также объясняется тем, что далеко не все разработки могут в достаточном объеме стимулировать и финансировать частные предприятия. Стимулируя научные разработки, государство поддерживает конкурентоспособность предприятий и условиях кризиса, спада или депрессии производств. Участие его в этом процессе происходит через освоение новой техники и применение новых технологий, государство поддерживает тем самым предпринимателя по перераспределению рисков и расходов, которые связаны с техническим и организационным обслуживанием.

Высокая эффективность ГЧП как формы взаимодействия государства и бизнеса доказана опытом многих стран мира. Следует отметить, что в разных странах существует достаточно широкий спектр форм сотрудничества в рамках ГЧП. Мировой опыт показывает, что обычно государство определяет ограниченное количество сфер и форм реализации ГЧП, которая позволяет эффективно использовать государственные ресурсы и направить их на решение важнейших проблем. Механизм ГЧП чаще использовался в европейских странах для создания инфраструктурных объектов. Например, в Финляндии таким образом были

построены центральные автодороги, в Португалии - реконструированные аэропорты и региональные дороги, во Франции - обновлены сети водоснабжения и построенные скоростные автомагистрали. На территории Германии, Греции, Италии, Нидерландов с использованием схемы ГЧП реализуются инвестиционные проекты. В странах с невысоким уровнем развития проекты ГЧП реализуются в первую очередь в сферах транспортной инфраструктуры и коммунального хозяйства на основе договоров [12].

Таким образом, накопленный мировой опыт использования форм, методов и конкретных механизмов ГЧП может быть применен при решении важных задач государственного регулирования национальной экономики Украины.

На сегодня в Украине официальная и систематизированная информация относительно ГЧП значительно ограничена. Сделать выводы о состоянии ГЧП можно лишь на основании информации с сайтов отдельных министерств и местных органов власти, однако эти данные являются фрагментарными и не всегда точными.

В целом следует отметить, что практическое применение ГЧП не приобрело достаточного развития в Украине, однако активное стремление к сотрудничеству с Европейским Союзом и процессы глобализации требуют открытости для новых идей. Мировой банк ежегодно проводит сравнительный мониторинг развития проектов ГЧП в сфере инфраструктуры в странах мира и отдельных регионах. В соответствии с этим мониторингом в Украине в течение 1992-2011 гг. было реализовано 25 проектов, в которые инвестировано около 12 млн дол. США, из них 11,5 млн дол. США - в сферу телекоммуникаций (табл. 1).

Таблица 1

Проекты ГЧП в Украине в 1992—2011 гг. [13]

| Сфера реализации проекта | Количество проектов, единиц | Объем инвестиций, млн.долл.США |
|-----------------------------|-----------------------------|--------------------------------|
| Энергетика | 12 | 225 |
| Телекоммуникации | 10 | 11416 |
| Транспорт | 1 | 130 |
| Водоснабжение и канализация | 2 | 202 |
| Всего | 25 | 11973 |

Необходимой целью развития ГЧП в Украине является создание государством благоприятных условий для привлечения инвестиций частного сектора. Существенную долю инвестиционных потребностей отраслей экономики Украины можно будет обеспечить за счет прямых инвестиций и выполнения инвестиционных обязательств частными партнерами. Иностранные компании будут способствовать интеграционным процессам, выходу украинских предприятий на международные рынки капитала и привлечению новейших технологий в Украину и повышению конкурентоспособности национальной экономики.

Таким образом, сегодня существует острая потребность в организации, обобщении и использовании позитивного опыта государственно-частного партнерства, механизмов стимулирования бизнеса для привлечения его в

высокотехнологическую сферу. Сегодня в инновационной сфере в Украине существует серьезный разрыв между государственным и частным секторами, так как основная часть исследований проводится в государственном секторе, а применяться полученное знание должно в частном секторе. При этом среди основных факторов, сдерживающих реализацию инновационного потенциала Украины можно выделить следующие: недостаток собственных денежных средств у предприятий, что препятствует осуществлению инновационной деятельности на постоянной основе; высокая стоимость нововведений; низкий инновационный потенциал организации; недостаточная поддержка со стороны государства.

Следовательно, усилия по стимулированию инновационной деятельности должны быть сконцентрированы на устранении основных причин незаинтересованности бизнеса в долгосрочных инновационных проектах. При поддержке технологических инноваций необходимо следовать тому, что отбор таких проектов является преимуществом частного бизнеса, за исключением тех случаев, когда он получает прямые государственные заказы. Несмотря на роль государственной поддержки на разных этапах становления высокотехнологичных отраслей и компаний, в рыночной среде решающее место принадлежит предпринимателям. Именно они заняты постоянным, многовариантным и дорогостоящим поиском перспективных рыночных сегментов для освоения технологий, берут на себя основные риски экономической оценки потенциала научных исследований и разработок [14].

По нашему мнению, роль государства заключается в том, чтобы сбалансировать интересы бизнеса с общенациональными приоритетами, краткосрочными тактическими приоритетами и стратегическими долгосрочными перспективами, поддерживать инновации в рыночном секторе, формировать благоприятный инновационный климат, поддерживать малый и средний инновационный бизнес, развивать научно-техническую и инновационную инфраструктуры. Можно выделить инструменты и условия инвестирования проектов ГЧП в инновационной сфере:

- обеспечение реализации проекта достаточными финансовыми средствами;
- наличие необходимой инновационной инфраструктуры для реализации проекта, в том числе создание специализированной компании, соствляющей проект ГЧП;
- наличие технико-экономического обоснования и бизнес-плана, с учетом признанных международных методик и условий финансирования;
- наличие долгосрочных государственных финансовых гарантий;
- окончательная готовность проекта согласно проектной и финансовой концепции;
- наличие всех правовых условий для осуществления проекта, в том числе контрактов, лицензии и др.;
- поддержка проекта со стороны региональных органов власти;
- справедливое распределение проектных рисков между всеми участниками проекта.

Содержание и результативность государственно-частного партнерства также зависит от сущности государственной политики. Государственная политика задает векторность и интенсивность реализации ГЧП. Далее следует процесс воплощения политики государства в различных формах правовой, экономической, технологической и иных видах взаимодействия менеджмента государственных и частных предприятий. Формы взаимодействия государства и бизнеса чрезвычайно многообразны, соответственно, многочисленны способы интеграции интересов через организационно-хозяйственный механизм ГЧП. Партнерство государства и частного капитала должно способствовать улучшению условий для инноваций, который требует соответствующей политики в таких сферах, как макроэкономическое регулирование, корпоративное управление, антимонопольное законодательство, рынок труда, финансово-кредитная система [15].

В финансовой сфере важными методами привлечения частного сектора к решению общественно значимых задач являются: разработка и принятие сбалансированных мер налогового стимулирования инновационной деятельности; совершенствование механизмов долевого финансирования государством научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ; совершенствование механизмов кредитования экспорта высокотехнологичной продукции; создание новой или использование существующей сети фондов с продуманными инвестиционными декларациями и четко сформулированными задачами; приобретение зарубежных активов.

ВЫВОДЫ

Формирование эффективных институтов взаимодействия государства и бизнеса является одним из условий устойчивого экономического и социального развития, повышения инновационной и инвестиционной активности предпринимательского сектора. В условиях ограниченных бюджетных ресурсов партнерство с бизнесом способствует решению вопросов финансирования проектов, установлению устойчивых связей между наукой и рынком, а также коммерциализации результатов научно-технических исследований и разработок.

В контексте вышеизложенного, ГЧП в инновационной сфере можно охарактеризовать как долгосрочный институциональный и организационный альянс между государством и бизнесом в целях реализации общественно значимых проектов и программ в широком спектре отраслей промышленности и областях научных исследований, причем эффективность такого альянса обеспечивается не столько прямым объединением финансовых ресурсов на условиях софинансирования, сколько максимально полным использованием синергизма возможностей каждого из участников проекта и совокупным сокращением рисков. Задачи ГЧП в инновационной сфере - отбор и финансовая поддержка реализации инновационных проектов, имеющих важное значение для национальной экономики, и развитие национальной инновационной системы на основе интенсификации сетевых взаимосвязей между ее участниками.

Для практического внедрения основных форм ГЧП с целью привлечения частных инвестиционных ресурсов для модернизации экономики Украины,

необходимо проведение последовательной государственной экономической политики. Она должна быть направлена на формирование благоприятной экономической и управленческой среды для разработки и реализации проектов ГЧП, а именно: совершенствование нормативно-правовой базы регулирования отношений ГЧП; совершенствование институционального обеспечения развития ГЧП; повышение гарантий защиты интересов государственных и частных партнеров в процессе разработки, утверждения и реализации проектов.

Применение механизмов ГЧП позволит обеспечить: осуществление общественно значимых проектов в наиболее короткие сроки, малопривлекательных для традиционных форм частного финансирования; повышение эффективности проектов за счет участия в них частного бизнеса, как правило, более эффективного на рынке, чем государственные институты; снижение нагрузки на бюджет за счет привлечения частных средств и переложения части затрат на пользователей (коммерциализации предоставления услуг); привлечение лучших управленческих кадров, техники и технологий, повышение качества обслуживания конечных пользователей.

Основными направлениями развития механизмов ГЧП в инновационном развитии национальной экономики Украины являются: создание фондов, предоставляющих финансовые ресурсы организациям на стадии научно-исследовательских разработок; создание системы венчурных инвестиционных фондов; создание инновационных кластеров; организация наукоградов. Таким образом, использование инструментов ГЧП может обеспечить эффективное взаимодействие частного сектора и государства при реализации инновационного потенциала.

Список литературы

1. Guidebook on Promoting Good Governance in Public-Private Partnership / United Nations Economic Commission for Europe. – New York : Geneva, 2008. – P. 14 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.unecce.org/fileadmin/DAM/ceci/publications>
2. Поровская А. Я. Теоретические основы частно-государственного партнерства на современном этапе развития экономики России / А. Я. Поровская // Экономика. – 2008. – № 2. – С. 146-149.
3. Павлюк, К. В. Сутність і роль державно-приватного партнерства в соціально-економічному розвитку держави / К. В. Павлюк, С. М. Павлюк // Наукові праці КНТУ. – Економічні науки. – 2010. – Вип. 17.
4. Вилисов М.В. Государственно-частное партнерство: политико-правовой аспект // – Власть. – 2006. – № 7. – С. 56-63.
5. Про затвердження Програми розвитку інвестиційної та інноваційної діяльності в Україні : постанова Кабінету Міністрів України від 02.02.2011 р. № 389 // Офіційний вісник України. – 2011. – № 28. – С. 94.
6. Тринчук С.В. Особливості реалізації державно-приватного партнерства (ДПП) у сфері інновацій // Структурні реформи і трансформації в промисловості: перспективи і пріоритети: редкол. О.І. Амоша та ін. – Донецьк, 2010. – С.136
7. Балашов Е.Б., Наумов Е.А. О корпоративных моделях государственно-частного партнерства в сфере науки и инновационной деятельности // Государственно-частное партнерство в инновационных системах / под общ. ред. С.Н. Сильвестрова. М., 2008. С. 4 - 49.
8. Государственно-частное партнерство в научно-инновационной сфере / О.Г. Голиченко и др. – М.: ИНФРА-М, 2009. – 329 с.
9. Державне управління регіональним розвитком України: монографія / за ред. В.С.Воротіна, Я.А. Жаліла. – К.:НІСД, – 2010. – С. 61.

10. Медведева Г.Б., Захарченко Л.А. Государственно-частное партнерство как форма взаимодействия двух институтов // Формування ринкової економіки: зб. наук. праць. – Спец. вип. Методологічні проблеми сучасної політичної економії. – К.: КНЕУ, 2011.- С.472.
11. Хлунов А. Регулирование государственно-частного партнерства в инновационной сфере // Проблемы теории и практики управления. – № 11. – 2007. – С. 8-15.
12. Грищенко, С. Підготовка та реалізація проєктів публічно-приватного партнерства : практ. посіб. для органів місцевої влади та бізнесу / С. Грищенко, О. Москаленко М. – К.: ФОП, 2011. – С. 32.
13. Private Infrastructure Projects – The World Bank & PPIAF [Электронный ресурс]. – Режим доступа : http://ppi.worldbank.org/explore/ppi_exploreCountry
14. Леонов А.А. Альянсы и партнерства как вариант увеличения инновационности для фармацевтических компаний // Инновации. – 2007. – № 9. – С. 41-47.
15. Иванова Н.И. Инновационный бизнес: основа ускоренного роста экономики Российской Федерации (окончание): Доклад [и др.] // Инновации. – 2006. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://innov.eltech.ru/Innov_W/irmov.html.
16. Запатріна І. В. Розвиток державної підтримки публічно-приватного партнерства в Україні / І. В. Запатріна // Економіка і прогнозування. – 2011. – № 3. – С. 9–24.
17. Проданова, Л. В. Державно-приватне партнерство: сутність і форми / Л. В. Проданова [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.nbu.gov.ua/portal/natural/Nvuu/Ekon/2009>

Кравченко Л. А. Державно-приватне партнерство як механізм активізації використання інноваційного потенціалу/ Л.А. Кравченко // Вчені записки Таврійського національного університету імені В.І Вернадського. Серія «Економіка і управління». – 2012. – Т. 25 (64). № 3. - С. 118-127.

У статті розглянуто основні напрями використання механізму державно-приватного партнерства в реалізації інноваційного потенціалу, проаналізовано форми і переваги державно-приватного партнерства, запропоновано заходи державної політики щодо стимулювання його розвитку.

Ключові слова: державно-приватне партнерство, механізм, інноваційний потенціал, інвестиції, інноваційний проєкт.

Kravchenko L.A. State-private partnership as mechanism of activation of the use of innovative potential/ L. A. Kravchenko // Scientific Notes of Taurida National V.I. Vernadsky University. – Series: Economy and Management. – 2012. - Vol. 25 (64), № 3. – P. 118-127.

In the article basic directions of the use of mechanism of state-private partnership are considered in realization of innovative potential, forms and advantages of state-private partnership are analysed, the measures of public policy offer on stimulation of his development.

Keywords: state-private partnership, mechanism, innovative potential, investments, innovative project.

Статья поступила в редакцию 10. 12. 2012 г.