

Журнал основан в 1918 г.

УЧЕНЫЕ ЗАПИСКИ
КРЫМСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО
УНИВЕРСИТЕТА имени
В. И. ВЕРНАДСКОГО.
ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Научный журнал

Том 2 (68). № 2

Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского
Симферополь, 2016

ISSN 2413-1644

Свидетельство о регистрации средства
массовой информации – ПИ № ФС 77–61827 от 18 мая 2015 года

**Редколлегия журнала «Ученые записки Крымского федерального
университета имени В. И. Вернадского. Экономика и управление»:**

Никитина М. Г. – д-р экон. наук, д-р геогр. наук, проф., главный редактор;
Апатова Н. В. – д-р экон. наук, д-р пед. наук, проф.;
Воронина Т. В. – д-р экон. наук, проф.;
Звонова Е. А. – д-р экон. наук, проф.;
Кирильчук С. П. – д-р экон. наук, проф.;
Климчук С. В. – д-р экон. наук, проф.;
Нижегородцев Р. М. – д-р экон. наук, проф.;
Онищенко К. Н. – д-р экон. наук, проф.;
Панков Д. А. – д-р экон. наук, проф., Республика Беларусь;
Подсолонко Е. А. – д-р экон. наук, проф.;
Ротанов Г. Н. – д-р экон. наук, проф.;
Симченко Н. А. – д-р экон. наук, проф.;
Скоробогатова Т. Н. – д-р экон. наук, проф.;
Солодовников С. Ю. – д-р экон. наук, проф., Республика Беларусь;
Сурнина К. С. – д-р экон. наук, проф.;
Тимиргалеева Р. Р. – д-р экон. наук, проф.;
Цехла С. Ю. – д-р экон. наук, проф.

Ответственный секретарь – Мираньков Д. Б.

**Печатается по решению ученого совета Крымского федерального университета
имени В. И. Вернадского, протокол № 9 от 29 сентября 2016 г.**

Подписано в печать 30.09.2016. Формат 70x100 1/16.

9,5 усл. п. л. 8,6 уч.-изд. л. Тираж 50. Заказ № 81.

Отпечатано в отделе редакционно-издательской деятельности КФУ,
пр. Академика Вернадского, 4,
г. Симферополь, 295007

<http://sn-ecomana.cfuv.ru>

Свободная цена

© Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского, 2016 г.

УДК 634.8: 631.526.32.001.3

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ВИНОГРАДАРСТВА В КРЫМСКОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ

Бейбулатов М. Р.¹, Саблин Н. И.²

¹ФГБУН «ВНИИВиВ «Магарач» РАН», Ялта, Российская Федерация

²Ассоциация фермеров и земледельцев Республики Крым, Симферополь, Российская Федерация

E-mail: nikolaysablin@mail.ru

Приведены сведения о состоянии виноградарства в историческом контексте и в настоящее время в Республике Крым. Проанализированы: динамика движения площадей виноградников, урожайность по годам, структура земель по виноградарским районам Крыма. Предложены пути решения перспективности развития виноградарства в Республике Крым.

Ключевые слова: виноградарство, урожайность, площадь виноградников, перспективы развития, природно-климатические районы, качественный посадочный материал, сортовой состав, управляемая агротехника.

ВВЕДЕНИЕ

Виноград – одна из самых древних и наиболее ценных культур, выращиваемых человеком. Виноград рано вступает в плодоношение, отличается высокой урожайностью и занимает одно из первых мест по содержанию сахаров среди плодовых культур. Его используют как в свежем виде, так и для переработки.

По направлению использования продукции винограда в мире ведущее положение занимает переработка на вино – 83 %, затем потребление в свежем виде – 12 % и сырье для производства сушеной продукции – 5 %.

Виноград, как и любое сельскохозяйственное растение, испытывает на себе действие большого количества различных факторов, под влиянием которых изменяются ростовые и генеративные процессы, продуктивность насаждений и качество продукции.

Распространение и возможность промышленной культуры винограда определяются экологическими условиями местности. Промышленная культура винограда сосредоточена в государствах, находящихся между 34–52° северной и южной широт [2]. На различных этапах развития государств площади виноградников были очень динамичными. Виноградovinодельческий комплекс является стратегической отраслью государств. От этой отрасли осуществлялось поступление в бюджет (до 20 %), когда еще был процесс поступательного развития по разным источникам. К сожалению, данная отрасль сегодня переживает кризис.

За общей тенденцией динамики сокращения площадей виноградников в мире скрывается достаточно разнообразная ситуация на разных континентах и в разных странах. Основными причинами сокращения площадей под виноградники в мире являются социальные, конъюнктурные и другие.

Вместе с тем производство винограда в мире с начала 90-х годов постепенно увеличивалось за счет повышения продуктивности насаждений, что можно объяснить как благоприятными климатическими условиями, так и увеличением их

площадей в виноградовинодельческих областях.

В настоящее время положение виноградовинодельческого комплекса Крыма очень сложное. Кризис отрасли, сокращение площадей и уменьшение объемов производства продуктов из натурального сырья, которое началось в 1985 году [1], продолжается до сих пор.

В основном природные условия Крыма достаточно благоприятны для культуры винограда, но в отдельные годы из-за погодных условий получить достаточно высокий и качественный урожай невозможно.

В Европе при ограничении урожая винограда для белых и красных сортов до 1,4–1,2 кг/м² соответственно урожайность составляет 14,0 и 12,0 т/га. В разрезе хозяйств Крыма урожайность составляет минимум 1,11 т/га и максимально – 8,63 т/га (потенциал продуктивности отдельно у сорта мерло – 19,4 т/га, у сорта алиготе – 19,4 т/га и сорта регент – 17,1 т/га).

В настоящий период большинство специализированных виноградарских хозяйств находятся в тяжелом финансовом положении. Поэтому целью работы является поиск путей стабилизации виноградовинодельческой отрасли Крыма. Перед крымскими виноградарями стоят задачи повышения урожайности насаждений с применением малозатратных и эффективных приемов в агротехнике выращивания винограда и использования высокопродуктивных сортов и клонов.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

Наиболее неуправляемым и лимитирующим фактором для культуры винограда является температура воздуха. Понижение температуры воздуха зимой и в другое время года, особенно в период вегетации, вызывает частичную или полную гибель растения.

За относительно короткое время в январе – феврале 2006, 2010, 2015 годов температура воздуха неоднократно опускалась в разных местах и на разные критические отметки: –27, –28 и –30°С. Повреждения также были разного уровня, на что могли повлиять особенности рельефа, морозоустойчивость сортов, технология возделывания винограда и другие факторы.

В последнее время принимается много мер для стабилизации и подъема отрасли. Одним из показателей, характеризующих состояние отрасли, является площадь, занимаемая культурой. Анализ динамики площадей виноградников в Крыму за период 1961–2011 гг. [3] показывает, что потенциал пригодных земель для возделывания винограда составляет более 100 тыс. га при средней урожайности от 2,1 до 7,5 т/га.

Расцвет виноградарства в Крыму был достигнут в 1961–1965 гг., когда стоимость винограда в валовой продукции сельского хозяйства составила 18,2 %, и в 1966–1970 гг. – до 20,1 %. Виноградники Крыма занимали 36,5 % из общих площадей насаждений Украины и 8 % из обрабатываемых земель Крыма при средней урожайности более 5,0 т/га.

Рекордные валовые сборы – 624,8 и 661,5 тыс. тонн винограда – были собраны в 1968 и 1969 гг. соответственно при урожайности 70,7 и 74,9 ц/га. Пик площади

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ...

виноградников в 152,5 тыс. га был достигнут в 1959 году. Сокращение площадей до 108,8 тыс. га в 1974–1976 гг. привело к уменьшению валовых сборов, что продолжалось и в последующее время.

Низкие критические температуры трёх лет из последних 10-ти негативно отразились на состоянии отрасли.

На сегодня площадь виноградников Республики Крым – 31,1 тыс. га, из которых 86,6% – плодоносящие, при этом валовые сборы находятся на уровне 50–119 тыс. т (рис. 1).

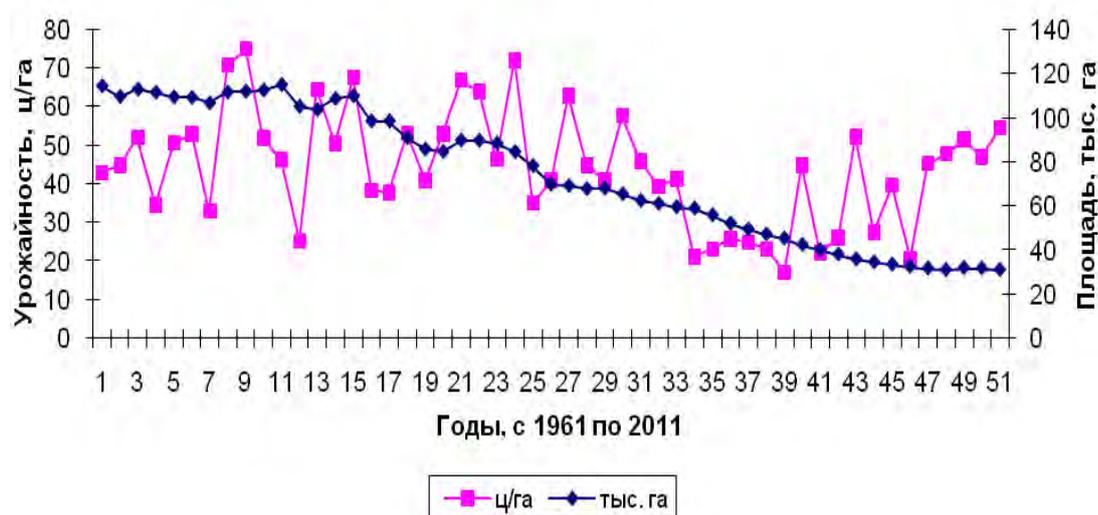


Рис. 1. Динамика площадей и урожайности виноградников в Крыму.

Процесс деградации в отрасли происходил по разным причинам. Так, в середине 70-х годов в Крыму, как и в других виноградопроизводящих областях, появилась филлоксера, которая заставила отрасль перейти на привитую дорогостоящую культуру. Другим ударом по отрасли было постановление ЦК КПСС 1985 г. «О мерах по преодолению пьянства и алкоголизма». Суровая зима 1984–85 гг. повредила виноградники даже в укрывной зоне, и в последующие годы резко уменьшились площади виноградников за счет раскорчевки и отсутствия новых посадок.

Главной причиной, нанесшей урон по отрасли, была экономическая нестабильность в стране, начавшаяся с 1991 года. Относительная стабилизация в отрасли виноградарства в Крыму наметилась с 2007 по 2011 годы. Перелом произошел благодаря действию Закона Украины «О сборе на развитие виноградарства, садоводства и хмелеводства» от 09.04.1999.

В мире и в каждом конкретном государстве в частности постоянно проводятся мероприятия, связанные с развитием отрасли виноградарства, повышения продуктивности и расширения площадей виноградников и его специализации.

В настоящее время в Республике Крым площадь сельхозугодий составляет 1858,4 тыс. га, в том числе:

БЕЙБУЛАТОВ М. Р., САБЛИН Н. И.

– под многолетними насаждениями занято 80,6 тыс. га;

– площадь под виноградниками – 31,0 тыс. га.

Удельный вес виноградников среди многолетних насаждений – 38,5 %.

Из всех площадей виноградников 83,9 % – плодоносящие; 22,1 % – орошаемые.

Виноградники имеют разный возрастной состав:

– 6108,5 га (20 %) – молодые до 5 лет (изреженность – 11 %);

– 10328 га (33 %) – от 5 до 25 лет (изреженность равна 14 %);

– 14564,8 га (47 %) – более 25 лет (изреженность – 25 %).

Согласно Кадастру структура земельных угодий, ситуация по районам Крыма следующая (табл. 1).

Таблица 1

Структура земельных угодий по районам Крыма

Район	Всего сельхоз. угодий, га	Всего виноградников, га	Процент виноградников в площадях сельхоз. угодий, %
Бахчисарайский	56229,3	5566,7	9,9
Белогорский	167700,0	167,7	0,1
Джанкойский	187860,0	939,3	0,5
Кировский	69511,5	1807,3	2,6
Красногвардейский	156800,0	1568,0	1,0
Ленинский	2960,0	296,0	0,1
Нижнегорский	102500,0	205,0	0,2
Первомайский	117366,7	352,1	0,3
Раздольненский	125500,0	125,5	0,1
Сакский	185380,0	926,9	0,5
Симферопольский	122651,2	5028,7	4,1
Советский	86266,7	258,7	0,3
Черноморский	133200,0	1332,0	1,0
НПАО «Массандра»	4109,8	4109,8	100
г. Феодосия	20724,1	2238,2	10,8
г. Судак	10075,0	362,7	3,6
Всего по Крыму (кроме Севастополя)	1685646,6	25284,7	1,5
Зона г. Севастополя	6647,2	5716,6	86,0
Всего по Крыму	1692293,8	31001,3	0,18

Из 31 тыс. га, занятых в Крыму виноградниками, технические сорта составляют 24602 га (79,4 %); столовые – 6399,0 га (20,6 %).

Анализ показывает, что виноградарство Республики Крым в целом развивается в относительно благоприятных условиях – около 54 % насаждений размещено в неукрывной зоне виноградарства, при этом почти 96 % насаждений сконцентрировано в районах достаточной и повышенной теплообеспеченности.

Для развития виноградарства и виноделия в Республике Крым необходимо провести поэтапную реконструкцию виноградных насаждений с учетом требований

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ...

к качеству получаемого сырья. Предстоит очень ответственная работа по переосмыслению размещения на территории Крыма основных виноградарских зон с целью получения не просто вала сырья, а сырья заданных кондиций и направлений использования, с тем чтобы в дальнейшем можно было выделить особые анклавные для получения вин контролируемых наименований.

Над многими аспектами этой программы работает институт «Магарач» в настоящее время.

В процессе внедрения научных разработок отрасль может расширить площади, увеличить валовые сборы, повысить урожайность, улучшить качество продукции.

Перед виноградарями Крыма стоит сложная задача – до 2020 года увеличить площади виноградников на 6200 га ежегодно [4], а в перспективе в Крыму возможно возделывание винограда различных направлений использования на площади 60–70 тыс. га (табл. 2).

В истории виноградарства Республики Крым был такой факт, когда за короткий период времени площади виноградников увеличились с 16,7 тыс. га в 1955 г. до 152,5 тыс. га в 1959 г., т. е. в 9 раз. Параллельно за счет прироста площадей шло наращивание производства винограда, с 1965 по 1985 годы среднегодовое валовое производство увеличилось в семь раз за счет прироста площадей, а урожайность возросла с 34 до 71 ц/га.

Таблица 2

Размещение виноградников в Крыму

Район	Площади существующих виноградников, тыс. га (на 1.01.14)	Площади виноградников к 2020 г., тыс. га (Программа)	Площади потенциально пригодные под виноградники, тыс. га
Южный берег (г. Ялта, г. Алушта, г. Судак)	4,516	4,98	5,0
Зона г. Феодосии	2,018	3,7	4,0
Зона г. Севастополя	5,716	8,9	10,0
Бахчисарайский р-н	5,960	7,500	12,0
Симферопольский р-н	5,71	8,0	10,0
Сакский р-н	2,079	4,660	12,0
Черноморский	1,903	2,9	5,0
Ленинский	0,276	1,0	5,0
Кировский	3,518	4,0	4,0
Общая	31,7	45,64	67,0

Основные площади новых виноградных насаждений Крыма должны концентрироваться в неукрывной зоне, охватывающей Бахчисарайский, Кировский, Ленинский, Сакский, Черноморский, Судакский районы, а также большую часть Симферопольского района и земли городов Алушты, Ялты и Севастополя (табл. 3).

Таблица 3

Площади земель, потенциально пригодных под закладку виноградников по Крыму

Районы	Площадь (га)
Бахчисарайский	2474
Белогорский	465
Джанкойский	1195
Кировский	1573
Красногвардейский	1030
Красноперекопский	0
Ленинский	242
Нижнегорский	44
Первомайский	47
Раздольненский	521
Сакский	1107
Симферопольский	2523
Советский	508
Черноморский	1470
города	252
Всего:	13451

Земли г. Севастополя (до высоты 300 м над уровнем моря) также отличаются исключительно благоприятными для винограда почвенно-климатическими условиями, а западные и юго-западные территории по агроэкологическим условиям довольно близки к ЮБК. Преобладают коричневые горные карбонатные почвы – лучшие в Крыму для выращивания винограда, значительный удельный вес имеют дерновые карбонатные и бурые горные остепененные почвы, также обладающие высоким бонитетом для винограда.

Это один из наиболее ценных районов Крыма для производства высококачественных столовых вин и шампанских виноматериалов, а также виноградного сока. Особенно ценны для культуры винограда долины таких рек, как Бельбек, Кача, Альма, Булганак. Исходя из почвенно-климатических ресурсов, данный район рекомендуется максимально ориентировать на виноградарскую специализацию и довести площади виноградников до 10 тыс. га.

Сакский район отличается мягким приморским климатом и большим приходом солнечной радиации. Отсутствие сильных морозов позволяет успешно выращивать здесь виноград. Почвенные ресурсы несколько хуже, чем в других районах, но всё-таки характеризуются как «хорошие» для винограда. Здесь преобладают чернозёмы южные и карбонатные. Условия района позволяют возделывать виноград на площади 12 тыс. га.

Перспективными для развития виноградарства в Крыму являются также Черноморский, Ленинский и Кировский районы. Данные территории отличаются значительным варьированием степени благоприятности почвенно-климатических условий для винограда, но при научно обоснованном подходе к выбору участков

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ...

для закладки виноградников и подбору сортового состава в каждом из данных районов можно разместить до 5 тыс. га виноградных насаждений.

Развитие виноградарства и виноделия Республики Крым во многом зависит от организации питомниководческой базы, которая должна полностью обеспечить высококачественным посадочным материалом новые насаждения, а также их ремонт. Кроме того, современное питомниководство должно базироваться на достижениях мирового уровня и ориентироваться на международные стандарты. Своего посадочного материала такого уровня в нужном количестве ни в Крыму, ни на юге России, к сожалению, в настоящее время нет.

Предстоит большая и ответственная работа по модернизации всего питомниководческого комплекса. Мы обязаны полностью перейти на производство высококачественного посадочного материала. А это значит, что необходимо перезаложить практически все маточники как подвойных, так и привойных лоз. Для выполнения «Программы...» необходимо иметь 100–120 га маточных насаждений.

В питомниководческих хозяйствах, функционирующих в Крыму, выращивается менее 10 % от необходимого количества виноградных саженцев.

Для решения этого вопроса есть несколько путей, один из них – построить большой комплекс на 16–18 млн прививок. Для этого необходимо создать питомниководческий ГУП с полным производственным циклом, включающим прививочные мастерские, маточник подвоя, привоя, закалочные теплицы, школку открытого грунта, холодильники/подвалы для хранения подвоя, привоя, саженцев и агрохимическую лабораторию, что обеспечит ежегодно от 5 до 8 тыс. га новых посадок.

Крым имеет разнообразные почвенные, агрохимические и погодные условия, поэтому необходимо сделать процесс питания растений макро- и микроудобрениями управляемым на каждом этапе развития саженцев, чтобы оптимизировать питание виноградного куста, а также с целью экономии затрат на приобретение и внесение удобрений.

Использование применительно к винограду метода функциональной диагностики, разработанного в институте «Магарач», позволяет перед каждой подкормкой растений определить потребность в макро- и микроэлементах, сбалансировать питание, активизировать биохимические процессы растения [5].

Для сохранения влаги на глубине залегания основных корней нами разработана влагосберегающая технология с применением искусственного абсорбента влаги. Процесс поглощения и отдачи влаги может повторяться практически неограниченное количество раз до полного распада абсорбирующего вещества (6–10 лет) [6].

В 2014 году Постановлением Правительства РФ № 1912 от 19.12.2014 внесены изменения в Госпрограмму на период 2013–2020 гг., установлены уточненные целевые индикаторы: доведение площадей виноградных насаждений до 140 тыс. га (включая насаждения в Крымском федеральном округе), объемов производства винограда – не менее 700 тыс. тонн, ежегодных площадей закладки – до 9,1 тыс. га в год (против 3,2 тыс. га в 2014 г).

Обеспеченность винодельческой промышленности собственным сырьем должна составить 55 %.

ВЫВОДЫ

Таким образом, вопросы расширения площадей под виноградниками с учетом более рационального использования природно-климатических условий, особенно вопросы качества подготовки почвы, подбора сортов (подвоев, привоев), формирования кустов, шпалеры, системы защиты растений, внесение удобрений и т. д., должны решаться с привлечением и непосредственным участием квалифицированных кадров, с использованием опыта хозяйств и разработок научно-исследовательских профильных учреждений.

Список литературы

1. Превратим Крым в область садов и виноградников. Материалы III пленума Крымского Обкома КПУ 6 октября 1956 г. Симферополь: Крымиздат, 1956. 231 с.
2. Энциклопедия виноградарства. В 3 томах. Кишинев, 1987.
3. Виноградный кадастр Украины / Министерство аграрной политики Украины. Киев, 2010. 97 с.
4. Концепция развития виноградарства и виноделия в Российской Федерации на период 2016–2020 гг. и плановый период до 2025 г. Симферополь, 2015. 50 с.
5. Методические рекомендации по усовершенствованию методов диагностики и разработка системы оптимизации питания растений и управления уровнями урожаев и качества продукции применительно к винограду / Под ред. М. Н. Борисенко. Ялта, НИВиВ «Магарач», 2014. 24 с.
6. Патент на корисну модель 88191 України, МПК А01G 1/06. Спосіб захисту щеплень винограду від висихання / Бейбулатов М. Р., Тіхомірова Н. О., Михайлов С. В., Буйвал Р. О., Матюха Р. А.; заявник і власник НІВіВ «Магарач». № U 2013 08373; заявк. 03.07.2013; опубл. 11.03.2014, Бюл. № 5.

Статья поступила в редакцию 26.09.2016

УДК 336.64

SWOT-АНАЛИЗ И АНАЛИЗ РИСКОВ ПАО «ФИРМА СЭЛМА»

Боднер Г. Д., Куличихин Р. В.

Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского, Симферополь, Российская Федерация

E-mail: ahahammonster@mail.ru

В статье рассмотрены различные подходы к определению понятия «финансовые риски», выявлены слабые и сильные стороны предприятия, выполнен анализ финансового состояния и финансовых рисков, определены направления их минимизации.

Ключевые слова: финансовые риски, SWOT-анализ, финансовое состояние.

ВВЕДЕНИЕ

В условиях рыночной экономики финансовые риски являются сопутствующим и объективным явлением при функционировании субъектов предпринимательства. Современная экономика характеризуется нестабильностью и изменчивостью происходящих процессов, волатильностью финансовых рынков, что не может не влиять на результаты финансовой деятельности предприятия, показатели его финансовой устойчивости. Поэтому для каждого предприятия и организации является важным постоянный анализ существующих финансовых рисков и своевременное принятие соответствующих мер по снижению их влияния.

Актуальность темы исследования обусловлена также тем, что в условиях роста инфляции, снижения курса рубля, международных санкций, которые ощущают все предпринимательские структуры России, крымские предприятия все еще испытывают риски, связанные с вхождением в состав Российской Федерации.

В процессе исследования изучены труды ученых-экономистов, занимающихся вопросами анализа и управления финансовыми рисками предприятий, в частности Бланка И. А. [1], Жарикова В. В. [2], Колчиной Н. В. [5], Резниченко В. Ю., Цыганковой И. В. [4] и др.

Цель исследования заключается в выявлении финансовых рисков в деятельности предприятия и определении направлений сглаживания их влияния.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

Целью любой предпринимательской деятельности, как известно, является достижение максимальных доходов при минимальных вложениях капитала. Реализация этой цели требует соизмерения размеров вложенного (авансированного) в производственную деятельность капитала с финансовыми результатами этой деятельности. Вместе с тем, как считает Колчина Н. В., «при осуществлении любого вида хозяйственной деятельности объективно существует опасность (риск) потерь, объем которых обусловлен спецификой конкретного бизнеса. Риск – это вероятность потерь, убытков, недопоступлений планируемых доходов, прибыли. Потери, понесенные в предпринимательской деятельности, можно разделить на материальные, трудовые, финансовые» [5].

По мнению Бланка И. А., «финансовый риск предприятия представляет собой результат выбора его собственниками или менеджерами альтернативного финансового решения, направленного на достижение желаемого целевого результата финансовой деятельности при вероятности понесения экономического ущерба (финансовых потерь) в силу неопределенности условий его реализации» [1].

Резниченко В. Ю. и Цыганкова И. В. отмечают, что «понятие финансового риска организации связано с заключением финансовых, кредитных и других сделок, с анализом валютных и инфляционных рисков и защитой от них, со спецификой внедрения нововведений» [4].

С точки зрения Жарикова В. В., «финансовый риск предприятия – это риск для его владельцев, состоящий в неустойчивости их доходов с предприятия, а также в том, что вложенный в предприятие капитал может вообще быть потерян при банкротстве предприятия. В определённой мере финансовый риск предприятия – это также риск для его кредиторов, долги которым могут неустойчиво обслуживаться из-за неустойчивых доходов самого предприятия» [2].

Таким образом, финансовые риски связаны, как правило, с осуществлением предприятием финансовой деятельности, выходом его на финансовый рынок в целях привлечения финансовых ресурсов, вложения свободных денежных средств в различные финансовые инструменты и т. п.

Эффективность управления риском, прежде всего, определяется правильной идентификацией риска по научно разработанной классификационной системе. Такая система объединяет категории, группы, виды, подвиды и разновидности рисков и создает предпосылки для эффективного применения соответствующих методов и приемов управления риском. Причем каждому риску соответствует свой прием управления риском.

Главная задача эффективного управления риском состоит в идентификации рисков, их классификации и в принятии решения по улучшению финансового состояния предприятия на основе различных методов оценки рисков.

Прежде всего, в зависимости от возможного результата (рискового события) риски можно подразделить на следующие группы: чистые и спекулятивные. Также выделяют такие большие группы, как общие и специфические. Следует отметить, что существует риск финансовый, технический, политический, риск обстоятельств непреодолимой силы, маркетинговые и многие другие риски.

Рассмотрим подробнее некоторые риски ПАО «ФИРМА СЭЛМА», а именно: региональные, финансовые и правовые.

ПАО «ФИРМА СЭЛМА» зарегистрировано в Республике Крым. Риски, связанные с политической и экономической ситуацией в России, в настоящее время можно оценить как риски средней значимости.

Как свидетельствует практика, предприятие наиболее подвержено рискам, связанным с его местоположением. Так, его деятельность находится в зависимости от Керченской переправы, работа которой, в свою очередь, зависит от погодных условий. Данный фактор влияет на оперативность доставки на предприятие материалов и комплектующих изделий, а также на своевременность отправки готовой продукции.

SWOT-АНАЛИЗ И АНАЛИЗ РИСКОВ ПАО «ФИРМА СЭЛМА»

Что касается финансовых рисков, то под такими рисками, как правило, подразумевают вероятность возникновения у предприятия неблагоприятных финансовых последствий в форме потери дохода и капитала в ситуации неопределенности условий осуществления его финансовой деятельности.

В настоящее время предприятие ведет свою основную финансово-хозяйственную деятельность на внутреннем рынке, экспорт составляет небольшую долю в доходах. В связи с этим финансовое состояние фирмы незначительно подвержено действию валютных рисков. Вместе с тем в условиях инфляционной экономики существует возможность обесценивания реальной стоимости капитала в форме финансовых активов предприятия, а также возможность снижения ожидаемых доходов в условиях инфляции.

Рост инфляции может привести к увеличению затрат предприятия на энергоресурсы, сырье и материалы и, как следствие, к уменьшению прибыли фирмы, что, соответственно, может привести к нехватке оборотных средств предприятия.

Так как основным рынком сбыта является Российская Федерация и цены на товары установлены в рублях РФ, то, соответственно, такие правовые риски, как изменение валютного регулирования, изменение правил таможенного контроля и пошлин для предприятия, не существенны.

Изменение налогового законодательства, как и для других предприятий, может ухудшить финансово-экономические показатели предприятия, если изменения произойдут в сторону ужесточения требований (увеличение ставок налогов, изменение налогооблагаемой базы), но может и положительно повлиять на результаты деятельности фирмы, если произойдет, к примеру, снижение ставок налогов.

SWOT-анализ представляет собой анализ сильных и слабых сторон предприятия, а также существующих и будущих угроз.

Конкурентными преимуществами ПАО «ФИРМА СЭЛМА», на наш взгляд, являются:

- подготовленный квалифицированный персонал;
- известность предприятия и контроль над значительной долей регионального отраслевого рынка;
- большое количество надёжных источников поставок, что позволяет лучше формировать предложение и наращивать объёмы торговой деятельности;
- опыт работы по международным стандартам.

Слабыми сторонами фирмы являются:

- отсутствие выхода на западный рынок (европейские страны) в связи с санкциями;
- фирма уязвима в случае болезни или ухода высококвалифицированных сотрудников.

В результате проведенного анализа финансового состояния ПАО «ФИРМА СЭЛМА» (далее – фирма) можно сделать вывод, что в 2012 году предприятие имело достаточный уровень платежеспособности и финансовой независимости. Однако в 2013–2014 гг. наблюдается уменьшение показателей текущей и абсолютной ликвидности. В 2013 году доля собственных источников составляет в валюте баланса предприятия – 91 %, а в 2014 году – 79 % (спад – негативная тенденция, свидетельствующая о привлечении заемных источников средств).

В процессе данного исследования также были изучены показатели деятельности двух предприятий одной отрасли за период с 2012 по 2014 годы: завода «Симферопольсельмаш» и фирмы «СЭЛМА» Их можно примерно сопоставить по численности работников, а также по территориальному признаку – они находятся на территории Республики Крым. Как видно из таблицы 1, показатель ликвидности (то есть платежеспособности) больше у 2-го предприятия, а у фирмы меньше показатель фондоотдачи (менее эффективно используются основные фонды) и подвижности запасов (срок оборота больше, чем у 2-го предприятия).

Таблица 1.

Показатели финансового состояния ПАО «ФИРМА СЭЛМА» и завода «Симферопольсельмаш» в 2014 году

Показатели	«ФИРМА СЭЛМА»	Завод «Симферопольсельмаш»
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,02	0,12
Фондоотдача	3,03	3,44
Коэффициент финансовой автономии	0,79	0,89
Коэффициент финансового риска	0,26	0,12
Срок оборачиваемости запасов, дни	181,06	162,59
Рентабельность продаж	0,03	0,01

Источник: составлено на основании материалов [3].

ВЫВОДЫ

Таким образом, ПАО «ФИРМА СЭЛМА» по сравнению с другим предприятием отрасли более эффективно использует свои ресурсы (показатели рентабельности выше), однако больше подвержено финансовому риску (коэффициент финансового риска почти в 2 раза больше, чем у 2-го предприятия; коэффициент финансовой автономии меньше, чем у предприятия-аналога, что означает меньшую финансовую устойчивость). Для улучшения показателей деловой активности следует создать службу финансового контроллинга, которая на основании слабых и сильных сторон организации принимает альтернативные решения по улучшению ситуации.

Список литературы

1. Бланк И. А. Управление финансовыми рисками. К.: Ника-Центр, 2005. 600 с.
2. Жариков В. В., Жариков И. А., Евсейчев А. И. Антикризисное управление предприятием: учебное пособие. Тамбов: изд-во Тамб. гос. техн. ун-та, 2009. 128 с.
3. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 01.02.2016).
4. Резниченко В. Ю., Цыганкова И. В. Управление финансовыми рисками банка: учебное пособие. М.: Московский международный институт эконометрики, информатики, финансов и права, 2003. 228 с.
5. Финансы организаций (предприятий): учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Под ред. Н. В. Колчиной. – 4-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. 383 с.

Статья поступила в редакцию 26.09.2016

УДК 004.056.5

ОБЕСПЕЧЕНИЕ БЕЗОПАСНОСТИ КРИТИЧЕСКИ ВАЖНЫХ ОБЪЕКТОВ ИНФРАСТРУКТУРЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Бойченко О. В., Аношкина А. А.

Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского, Симферополь, Российская Федерация

E-mail: bole61@mail.ru

В статье исследованы характеризующиеся интенсивно возрастающей ролью информационной сферы проблемы по предупреждению и ликвидации угроз информационной безопасности Российской Федерации. Изучены основные источники угроз информационной безопасности, определены способы и методы обеспечения безопасности критически важных объектов. Предложен ряд правовых и организационных мер, направленных на обеспечение безопасности инфраструктуры Российской Федерации.

Ключевые слова: информационная инфраструктура, информационная безопасность, критически важные объекты инфраструктуры.

ВВЕДЕНИЕ

Рост информационной инфраструктуры, возникающий в общественных отношениях, приводит к тому, что национальная безопасность Российской Федерации имеет существенную зависимость от обеспечения информационной безопасности.

Данная проблема имеет системообразующее значение для развития государства как в политической и экономической сферах, так и для обеспечения безопасности в целом. Приведенное утверждение определяет актуальность проведения научных исследований, направленных на разработку способов и методов обеспечения безопасности информационной инфраструктуры Российской Федерации.

Цель исследования заключается в разработке методических рекомендаций для решения проблемы информационной безопасности КВО Российской Федерации в единой системе обнаружения, предупреждения и ликвидации последствий компьютерных атак на инфраструктуру РФ.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

Анализ основных направлений государственной политики в области обеспечения безопасности автоматизированных систем управления производственными и технологическими процессами критически важных объектов инфраструктуры Российской Федерации, прежде всего, позволяет выделить методы, направленные на оборону КВО.

Данные методы на современном этапе развития государственности способствуют устранению уязвимостей программного обеспечения и разработке

ОБЕСПЕЧЕНИЕ БЕЗОПАСНОСТИ КРИТИЧЕСКИ ВАЖНЫХ ОБЪЕКТОВ...

комплексных систем защиты управления критически важных объектов. Кроме того, они предусматривают:

- обнаружение и предупреждение компьютерных атак, создание сил и средств ликвидации последствий компьютерных инцидентов в критической информационной инфраструктуре;
- внедрение комплексных систем защиты управления КВО, отвечающих прогрессу информационных технологий и минимизирующих штат обслуживающего персонала [1].

Функционирование КВО инфраструктуры РФ на данном этапе позволяет выделить ряд определенных проблем, которые способствуют нарушению общей безопасности инфраструктуры РФ. Основной проблемой является обеспечение информационной безопасности, которая способствует защите информации от неправомерного доступа, уничтожения, модифицирования, блокирования, копирования, предоставления, распространения, а также иных неправомерных действий в отношении безопасности КВО [2].

Анализ основных направлений государственной политики в области обеспечения безопасности автоматизированных систем управления производственными и технологическими процессами критически важных объектов инфраструктуры Российской Федерации, прежде всего, позволяет выделить методы, направленные на оборону КВО.

Данные методы уже на современном этапе развития государственности способствуют устранению уязвимостей программного обеспечения и разработке комплексных систем защиты управления критически важных объектов. Кроме того, они предусматривают:

- обнаружение и предупреждение компьютерных атак, создание сил и средств ликвидации последствий компьютерных инцидентов в критической информационной инфраструктуре;
- внедрение комплексных систем защиты управления КВО, отвечающих прогрессу информационных технологий и минимизирующих штат обслуживающего персонала [1].

Функционирование КВО инфраструктуры РФ на данном этапе позволяет выделить ряд определенных проблем, которые способствуют нарушению общей безопасности инфраструктуры РФ. Основной проблемой является обеспечение информационной безопасности, которая способствует защите информации от неправомерного доступа, уничтожения, модифицирования, блокирования, копирования, предоставления, распространения, а также иных неправомерных действий в отношении безопасности КВО [2].

В связи с широкими возможностями использования информационных ресурсов в террористических целях, создаются дополнительные условия возрастания фактора

опасности для личности, социума, государства и их интересов в информационном пространстве.

Информационная безопасность КВО инфраструктуры Российской Федерации – это совокупность систем государственного управления, направленных на обеспечение обороноспособности объектов, нарушение функционирования которых приводит к потере управления и необратимому разрушению инфраструктуры экономики страны, субъекта или административно-территориальной единицы Российской Федерации, снижению безопасности населения государства на длительный период [1].

Как известно, первичная классификации основных источников угроз информационной безопасности предусматривает их деление на внешние и внутренние. Анализ показывает, что наиболее актуальными, в связи со сложившейся ситуацией на международной арене, являются внешние предпосылки, а именно деятельность зарубежных разведывательных и информационных подразделений, направленная против интересов Российской Федерации в информационной сфере через создание условий, предусматривающих ущемление интересов России в мировом информационном пространстве и разработку концепций информационных войн.

К внутренним источникам относятся неблагоприятное состояние отраслей промышленности, тенденция объединения государственных и криминальных структур в информационной сфере, а также снижение степени защищенности конституционных интересов граждан и общества в целом в информационной сфере. Воздействие приведенных угроз на критическую информационную инфраструктуру Российской Федерации может привести к нарушению их функционирования и стать причиной наступления тяжких последствий для государства как в экономической, так и в политической сферах.

Как показывает практический опыт, наибольший вес в современном состоянии защищенности информационного суверенитета России занимают внешние факторы, прежде всего основанные на информационной агрессии и планомерном использовании современных концепций информационных войн. Потому приоритетными в настоящее время являются исследования, направленные на усовершенствование и разработку новых подходов к функционированию системы информационной безопасности инфраструктуры КВО Российской Федерации.

Как указывалось ранее, решение проблематики вопросов безопасности критической информационной инфраструктуры, прежде всего, предусматривает разработку инноваций в отношении комплекса основных способов и методов обеспечения информационной безопасности в целом.

Так, в соответствии с требованиями Федерального закона от 27.07.2006 № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» (ч. 1, ст. 16), определено, что защита информации представляет собой принятие организационных и правовых мер, которые направлены на обеспечение защиты

ОБЕСПЕЧЕНИЕ БЕЗОПАСНОСТИ КРИТИЧЕСКИ ВАЖНЫХ ОБЪЕКТОВ...

информации от неправомерного доступа, уничтожения, модифицирования, блокирования, копирования, предоставления, распространения, а также от иных неправомерных действий в отношении такой информации; соблюдение конфиденциальности информации ограниченного доступа; реализацию права на доступ информации.

На основании приведенного утверждения целесообразным, по мнению авторов, является разработка инновационного уровневого комплекса мер в составе уровня физической защиты, уровней авторизации и аутентификации, а также уровня поддержки работоспособности (рис. 1):



Рис. 1. Основные способы и методы обеспечения информационной безопасности.

Источник: составлено авторами по материалам [3].

Основываясь на приведенной методологии, возможно создание условий для повышения эффективности системы информационной безопасности инфраструктуры КВО Российской Федерации.

ВЫВОДЫ

Таким образом, используя разработанный механизм информационной безопасности для обеспечения функционирования критической информационной инфраструктуры Российской Федерации, возможно на начальных стадиях защитить

государственный строй от возникновения ситуаций, способных децентрализовать политику и экономику государства. Это, в свою очередь, обеспечивает создание условий политической, экономической и социальной стабильности, искоренение основных угроз в информационном пространстве, приводящих к нарушению международного мира и безопасности, а также обеспечение законности и правопорядка.

Список литературы

1. Основные направления государственной политики в области обеспечения безопасности автоматизированных систем управления производственными и технологическими процессами критически важных объектов инфраструктуры Российской Федерации (утв. Президентом РФ 03.02.2012). № 803.

2. Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27.07.2006 № 149-ФЗ (ред. от 13.07.2015).

3. Гришина Н. В. Организация комплексной системы защиты информации. М., 2007. С. 250–254.

Статья поступила в редакцию 26.09.2016

УДК 330

**СУЩНОСТЬ ИННОВАЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ КАК СПОСОБА
ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПАССАЖИРСКОГО
ТРАНСПОРТА И ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
РЕГИОНА НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ КРЫМ**

Буркальцева Д. Д., Зелена Н. В.

*Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского, Симферополь, Российская Федерация
E-mail: di_a@mail.ru*

Определена сущность инноваций в транспортном секторе. Выделены сферы деятельности транспортных инноваций. Приведены основные проблемы развития пассажирского транспорта в регионах РФ. Представлена динамика междугородных пассажирских перевозок Республики Крым за 2011–2014 гг. Предложена модель системы обеспечения экономической безопасности региона.

Ключевые слова: транспорт, инновации, конкурентоспособность, эффективность, управление, менеджмент, безопасность, экономическая безопасность, безопасность, логистика

ВВЕДЕНИЕ

В муниципальном образовании исправный и эффективно действующий транспорт имеет значение и для людей, находящихся на его территории, и для бизнеса. Транспорт служит в производственном и потребительском измерении и представляет собой неотъемлемую часть современной экономики любой страны.

Особенно актуальным является развитие логистической системы городских пассажирских перевозок, которая основана на применении современных технологий с использованием на практике развивающейся стратегии, тактики и методологий логистики [1, с. 3]. При увеличении численности городского населения, развитии промышленного бизнеса, расширении территориальных границ городов логистики необходимо повышение качественной конкурентоспособности и доступности пассажирских перевозок.

Городской пассажирский транспорт является составной частью инфраструктуры муниципального образования, города. Работа городского пассажирского транспорта оказывает существенное влияние на формирование баланса общественного времени, расширение территориальных связей, размещение производительных сил, экономическую безопасность региона.

Поэтому в разных странах мира проводится активная работа по развитию транспорта, повышению его комфортности и безопасности в целом.

Современные решения бизнеса в менеджменте связаны с конкурентоспособностью и эффективностью транспорта. Необходимо соответствовать условиям активно развивающегося транспортного рынка для конкурентоспособности. Это важно для сохранения положения и функционирования транспортного бизнеса на рынке перевозок, снижения эксплуатационных расходов, увеличения доходов, его экономической безопасности и безопасности в целом.

СУЩНОСТЬ ИННОВАЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ КАК СПОСОБА...

Во временном процессе игнорирование транспортного сектора экономики привело к уменьшению возможности экономического развития, снижению ее конкурентоспособности, экономической безопасности.

Необходимость развития инновационной деятельности как основы повышения конкурентоспособности транспортных предприятий раскрыта в ряде работ отечественных и зарубежных ученых, а именно: В. А. Андрианова, В. Г. Афанасьева, Б. В. Артамонова, Б. С. Балашова, В. Н. Ганьшина, В. Д. Касьянчика, Е. А. Костроминой, А. В. Мирошникова, А. Т. Сидорова, В. М. Тихонова и др.

Объект исследования – развитие транспорта в России. Предмет исследования – инновационные решения, процессы и продукты как способ повышения конкурентоспособности пассажирского транспорта и обеспечения экономической безопасности региона.

Цель исследования – определить сущность инновационных решений как способа повышения конкурентоспособности пассажирского транспорта и обеспечения экономической безопасности региона на примере Республики Крым.

Для достижения поставленной цели решены следующие задачи:

- определена сущность инноваций в транспортном секторе;
- выделены сферы деятельности транспортных инноваций;
- приведены основные проблемы пассажирского транспорта в регионах РФ;
- представлена динамика междугородных пассажирских перевозок Республики Крым за 2011–2014 гг.;
- предложена модель системы обеспечения экономической безопасности региона.

При написании статьи использовались следующие методы исследования. Метод анализа был применен при выявлении основных проблем пассажирского транспорта в регионах; диалектический и системно-структурный методы использовались при анализе подходов к пониманию сущности экономической безопасности и ее составляющих; в ходе исследования современного состояния и уровня транспортного сектора Республики Крым применены расчетно-аналитические методы наблюдения, измерения, анализа и сравнения; при обосновании приоритетных инновационных направлений в транспортном секторе использовались эвристические методы, а также методы логического обобщения.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

Инновации являются мерой современного уровня качества менеджмента, в котором целью является поиск решений, направленных на защиту окружающей среды, приносящих комфорт субъекту хозяйственной деятельности, повышающих экономическую безопасность.

Большинство инновационных решений и проектов имеют научную, техническую, организационную, финансовую, коммерческую цели и состоят в том, чтобы разработать и внедрить новые или значительно улучшить старые продукты, процессы, решения.

В транспортном секторе под инновациями понимается деятельность, включающая совершенствование существующих и/или внедрение новых решений, процессов, продуктов по всем аспектам изменения и направления, которые способствуют

повышению экономической безопасности, эффективности в финансовой, технической, технологической средах транспортных систем в целях максимизации социально-экономических последствий и управления эффективностью на микро-, мезо-, макроуровнях в государственном и частном секторах.

Транспортные инновации охватывают многие сферы деятельности (рис. 1):

- планирование, организация и управление транспортными системами;
- финансирование транспорта в отношении содержания и модернизации существующих ресурсов, новые инвестиции в инфраструктуру и др.



Рис. 1. Сферы деятельности транспортных инноваций.

Источник: составлено авторами.

Инновация в области транспортного сектора является внедрением в транспортный рынок решения, процесса, продукта, технологические особенности которого существенно отличаются от предложенных ранее решений, процессов, продуктов на рынке или действие которых значительно улучшилось, и он может обеспечить получателю объективно новые выгоды и возможности.

Инновационный процесс является принятием новых или значительно усовершенствованных методов работы (процесса) в различных аспектах услуг транспорта, производства, перевозки или другие продукты транспорта, управления транспортом и т. д. К этому можно отнести изменения в организации и технологии, человеческие ресурсы, методы труда, оборудование или качественное сочетание таких изменений.

В табл. 1 приведены основные проблемы пассажирского транспорта в регионах РФ.

Таблица 1.

Проблемы пассажирского транспорта в регионах России

	Основные проблемы пассажирского транспорта	Примечание
1	несоответствие системы пассажирского транспорта потенциальным потребностям населения и качество транспортного обслуживания	износ подвижного состава, отсталость материально-технической базы, затраты времени на передвижения особенно в часы «пик»
2	несогласованность работы различных видов транспорта в обеспечении пассажирских перевозок	
3	недоступность транспортных услуг	низкая скорость и длительное время сообщения, отсутствие альтернативных маршрутов проезда, высокая стоимость проезда
4	устаревшая транспортная инфраструктура	контактные сети, депо и парки

Источник: составлено авторами по [2, 3].

СУЩНОСТЬ ИННОВАЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ КАК СПОСОБА...

Функционирование транспортных организаций характеризуется рядом негативных тенденций, для устранения которых требуются значительные объемы капиталовложений, оздоровление финансового состояния организаций, совершенствование нормативно-правовой базы и усиление государственной поддержки [4].

Наличие статистической информации о пассажиропотоках за 2011–2014 гг. показывает нам картину востребования населением междугородного пассажирского транспорта [5].

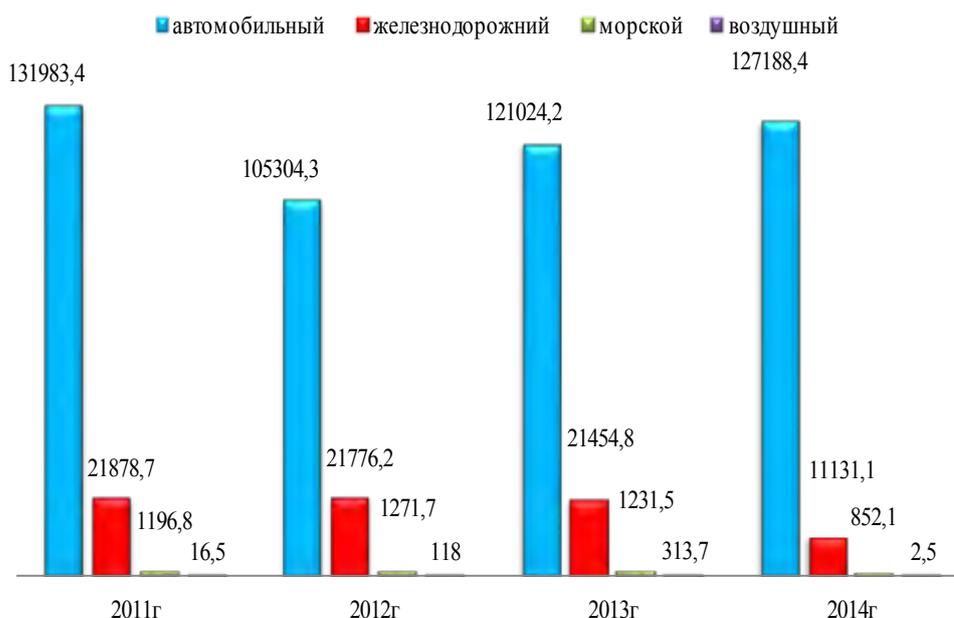


Рис. 2. Динамика междугородных пассажирских перевозок Республики Крым за 2011–2014 гг.

Источник: составлено по [5].

Данные на рис. 2 приведены с учетом объемов автомобильных пассажирских перевозок, которые выполняют физические лица-предприниматели.

На существующем этапе развития полуострова Крым (в том числе крупных городов) возникает четко выраженная проблема модернизации, совершенствования системы городских пассажирских перевозок [6]. Требуется создание новых систем менеджмента, применение инновационных управленческих решений, методов работы (процесса), продукта. Необходимо проанализировать организационные проблемы деятельности инфраструктуры пассажирских перевозок, наличие рыночных отношений между всеми участниками логистической системы транспортного сектора.

Устойчивое развитие, экономическая безопасность транспортного сектора на старте инноваций требует создания системы взаимного сотрудничества всех представителей органов власти (государственных, местных), региональных транспортных предпринимателей, промышленности, транспорта, организаций правительственных экологических исследований, представителей пользования транспортных услуг данного сектора, учитывая модель системы обеспечения экономической безопасности региона. Участники процесса обязаны включать в процесс наиболее перспективные концепции, оборудование, инновационные продукты и обращаться к наилучшей практике в части реализации и финансирования инновационной деятельности транспортного сектора.

На рис. 3. представлена модель системы обеспечения экономической безопасности региона. Можно сформулировать кратко определение экономической безопасности. Это устойчивый качественный экономический рост при отсутствии внутренних и внешних угроз. Исходя из такого определения экономической безопасности, на микроуровне эффективным показателем этого полисистемного явления выступает инвестиционная привлекательность. Очень важно с большой вероятной точностью определиться при построении модели управления обеспечения инвестиционной привлекательности региона от внешних и внутренних угроз с постановкой и выполнением следующего ряда задач [7]:

1. Цель, задачи, функции, принципы инвестиционной привлекательности с учетом внешних и внутренних угроз.
2. Определение и использование группы показателей (индикаторов), определяющих инвестиционную привлекательность.
3. Установление пороговых и граничных значений, при которых инвестиционная привлекательность переходит в состояние инвестиционной непривлекательности и, таким образом, из экономически безопасного состояния трансформируется в состояние небезопасное.
4. Выбор механизма обеспечения – в зависимости от уровня инвестиционной привлекательности принятие решений во времени следует поделить с учетом внешних и внутренних угроз на стратегический, тактический, оперативный;
5. Мониторинг – проведение систематического мониторинга в онлайн режиме.
6. Принятие корректирующих действий для достижения устойчивого уровня инвестиционной привлекательности с учетом внешних и внутренних угроз.

Исходя из этого, наглядно видно, что при выборе подходов к оценке уровня инвестиционной привлекательности на любом уровне следует выделять особое внимание группам показателей экономической безопасности.



Рис. 3. Модель системы обеспечения экономической безопасности региона.
Источник: доработано авторами по [8, 7].

Спрос на инновационные решения в транспортном секторе высокий, и это связано с необходимостью повышения эффективности её системы в целях уменьшения зависимости Республики Крым от иностранных источников питания, повышения необходимости безопасности и сокращения времени перевозки пассажиров. Реализация данных целей в большей степени движется от центральных органов региональной власти, где наиболее остро ощущается дефицит транспортных решений. Примером этого может быть развитие автомобильного транспорта.

Инициирование работы по инновационной деятельности в области транспорта является задачей сложной и новой, в частности, для областей, которые имеют меньший опыт в такой деятельности, чем административные центры. Местные органы власти должны быть инициатором таких инновационных решений в подготовке их концепции и принимать решение о форме их реализации, а также должны повысить

финансирование для развития этих инновационных проектов. Необходимой является реализация проектов, которые лучше отвечают критериям экономической безопасности, эффективности и удовлетворению потребностей пассажиров в регионе.

Бесспорно, что все направления инициирования инновационной деятельности в области транспорта, как и в других сферах, возможны только при активной инвестиционной политике.

Инновационные решения должны способствовать:

- эффективному и устойчивому развитию инфраструктуры перевозки в стране, провинции, городе, округе;
- эффективному и устойчивому развитию инфраструктуры;
- эффективному и устойчивому развитию транспорта как с точки зрения количества, так и качества;
- созданию и развитию новых потенциальных участников транспортных перевозок и логистики;
- увеличению по отношению к текущему статусу и потенциалу способности государственного сектора (государственные и местные органы власти) решать задачи в системе планирования, организации и управления транспортом;
- созданию современных форм планирования, финансирования и реализации проектов транспорта и логистики.

Большое внимание следует уделять более эффективному использованию существующей инфраструктуры и подготовке инновационных форм планирования, финансирования и реализации проектов в области транспортного сектора.

Необходимо создать прочную платформу и механизмы сотрудничества государственных, частных и научных исследований, распространения ведущего опыта, способствовать внедрению инноваций в области транспортного сектора, а именно: поддержке местных органов власти в выявлении, генерации и подготовке отдельных инновационных проектов транспорта, определяющих концепцию проекта; применению соответствующих решений, финансированию и практической реализации этих проектов (объем помощи должен применяться ко всем этапам и элементам разработки таких проектов, начиная с идентификации потребностей и существующих решений и заканчивая анализом возможностей их осуществления и оценкой желаемых эффектов); оказанию помощи в подготовке необходимой документации для каждого этапа проекта, включая надлежащее описание задач и подготовку необходимой документации для инновационного проекта.

Применение возможных инновационных решений во всех аспектах развития транспортной системы является необходимым для доведения проекта от его идентификации в полную и эффективную реализацию.

ВЫВОДЫ

Благодаря расширению инноваций необходимо использовать имеющиеся ресурсы, в том числе инфраструктуру, потому что это приводит к эффективному осуществлению инвестиционных программ. Развитие инноваций в области транспортного сектора стало одним из основных экономических целей в современных условиях.

СУЩНОСТЬ ИННОВАЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ КАК СПОСОБА...

Инновационные проекты в области транспорта приводят к росту конкурентоспособности и обеспечению экономической безопасности. Такие проекты крайне важны в отдельных регионах, для которых транспортная доступность к рынку сбыта зачастую имеет решающее значение.

Инновации в области транспортного сектора способствуют росту качества жизни и управления в регионах за счет увеличения объема разнообразия и эффективности услуг, которые предоставляет транспорт. Развитие инновационного транспорта в ближайшие годы является ключевым фактором в развитии экономики любого региона.

При выборе подходов к оценке уровня инновационно-инвестиционной привлекательности на любом уровне следует уделять особое внимание группам показателей экономической безопасности. Поэтому дальнейшие исследования необходимо направить на качественный подбор группы показателей транспортного сектора с учётом использования инноваций.

Список литературы

1. Мальчикова А. Г. Организация логистических потоков в системе городских пассажирских перевозок [Электронный ресурс]. URL: <http://ecsocman.hse.ru/data/654/522/1219/malxx5eikowa>.
2. Аксенова Е. С. Развитие пассажирской транспортной системы как одного из условий совершенствования социальной инфраструктуры города [Электронный ресурс]. URL: <http://www.disserscat.com/content/razvitie-passazhirscoi-transportnoi-sistemy-kak-odnogo-iz-uslovii-sovershenstvovaniya-sotsia>.
3. Основные принципы развития транспортных систем городов. Международная ассоциация предприятий городского электрического транспорта [Электронный ресурс]. URL: http://mapget.ru/uploads/docs/strategy/CityTransit_Principles.
4. Програма некоммерческого лизинга городского пассажирского транспорта, работающего на газомоторном топливе, а также наземного электрического транспорта на территории Крымского федерального округа. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_173907/?frame=1.
5. Государственный орган Федеральной службы государственной статистики по Республике Крым (Крымстат) [Электронный ресурс]. URL: http://gosstat.crimea.ru/ukotran2.php#_pas.
6. Ходоскина О. А. Логистика пассажирских перевозок в условиях городского и регионального развития [Электронный ресурс]. URL: <http://eprints.kname.edu.ua/29815/1/84>.
7. Буркальцева Д. Д., Бычкова А. С., Сапрыкина А. С. Модель системы обеспечения инвестиционной привлекательности организации от внешних и внутренних угроз // Актуальные проблемы социально-экономического развития предприятий, отраслей, комплексов: по материалам международной научно-практической конференции (11 декабря 2015 г.). Тула: АНО ВПО «Институт экономики и управления», 2015.
8. Буркальцева Д. Д. Модель институционализации системы обеспечения экономической безопасности (на примере Украины) // Вестник Екатеринбургского института. Москва: Екатеринбургский институт, 2014. № 4 (28). С. 24–30.
9. Зелена Н. В. Современная транспортная система Крымского федерального округа: проблемы и перспективы развития // Проблемы материальной культуры – экономические науки [Электронный ресурс]. URL: <http://dspace.nbuv.gov.ua/bitstream/handle/123456789/93965/14-Zelenaia.pdf?sequence=1>.
10. Юрьева Т. П., Далека М. В., Щелкунова В. А. Проблемы обеспечения качества пассажирских перевозок на городском транспорте // Харьковская национальная академия городского хозяйства [Электронный ресурс]. URL: <http://eprints.kname.edu.ua/31813/1/48>.

Статья поступила в редакцию 26.09.2016

УДК 338.484

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В КРЫМУ

Буц Т. М.

Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского, Симферополь, Российская Федерация

E-mail: buts-tatiana@ya.ru

В статье рассмотрена взаимосвязь туризма с окружающей средой, определены факторы, оказывающие влияние на окружающую среду в процессе развития туризма в Крыму. Определены основные проблемы взаимосвязи туризма и окружающей среды, предложены пути уменьшения негативного влияния туризма на экологию. Рассмотрен ряд экологических сертификатов туристических объектов, а также задачи, которые ставятся местными властями для сбалансированного использования, охраны и воспроизводства ресурсного потенциала рекреации и туризма Крыма.

Ключевые слова: туризм, туристская индустрия, экология, окружающая среда, экологические проблемы, экологическая сертификация, экологический туризм.

ВВЕДЕНИЕ

По мнению швейцарских исследователей, использующих системный метод исследования туризма, система «туризм» возникла и существует в рамках трех взаимосвязанных суперсистем: «общество», «экономика», «природная среда».

На сегодня потребление туристских услуг включает в себя 3 аспекта: экономический (расходы туристов, доходы туристических предприятий, налоговые поступления от туризма), культурный (контакты туристов с местным населением, ознакомление с историко-культурными ценностями) и экологический (использование туристами природных и антропогенных ресурсов). Жизнедеятельность системы «туризм» невозможна без взаимодействия с окружающей природной средой, следовательно, большое значение приобретает экологический аспект исследования туризма как системы.

Парадокс туризма в том и состоит, что чем больший потенциал для создания среды отдыха имеется, тем большее количество туристов он привлекает и тем большее негативное влияние на качество природной среды оказывает. То есть, разрушая окружающую среду, туризм снижает возможности своего собственного развития.

Значительный вклад в разработку теоретической и методологической основ исследования проблем рекреации, развития туризма и взаимосвязи экологии и туризма внесли такие ученые, как Бузни А. Н., Ветрова Н. М., Виноградова М. В., Квартальнов В. А., Кекушев В. П., Кубай Д. И, Кудрик И. Д., Сергеев В. П., Подсолонко В. А., Подсолонко Е. А. Слепокуров С. А., Степаницкий В. Б., Яковенко И. М. и другие.

Важное место в исследовании имеют правительственные документы: Стратегия экономического и социального развития АР Крым на 2011–2020 гг., Стратегия развития туристско-рекреационного комплекса Крыма – 2020, Программа развития и реформирования рекреационного комплекса АРК на 2014–2016, а также статистические данные по развитию туризма в Крыму, представленные в

Статистическом бюллетене Министерства курортов и туризма Крыма за 2013 г. «Крымская стратегия. Рекреация». Кроме того, следует учитывать утвержденную 31 мая 2014 г. Стратегию развития туризма в Российской Федерации на период до 2020 года, в которой одной из задач является интеграция Крыма в систему управления сферой туризма Российской Федерации, обеспечения развития туризма, а также повышения качества жизни населения Республики Крым и г. Севастополя.

Туризм часто рассматривают как наиболее близкую и безопасную по отношению к окружающей среде отрасль, при этом приводят большие количественные примеры роста числа прибытий, поступлений, создания рабочих мест и других показателей. Однако кроме положительных существуют еще и отрицательные стороны влияния туризма на окружающую среду. Начиная с 70–80 годов во всем мире началась дискуссия о пользе и вреде туризма для экологии, экономики и общества, если ранее рассматривалась только экономика. Очевидно, что в будущем экологические вопросы будут волновать людей еще больше, чем сегодня. И все-таки, несмотря на заинтересованность в чистоте окружающей среды, индустрия туризма является крупным ресурсопотребителем и производителем отходов.

Целями данной статьи являются определение воздействия индустрии туризма на экологию и оценка влияния развития туризма и туристической инфраструктуры на окружающую среду на примере туризма Крыма, а также определение основных негативных и позитивных последствий развития туризма для окружающей среды.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

Крым является одним из ведущих регионов стран СНГ по представлению рекреационно-туристических, санаторно-курортных и бальнеологических услуг. Большое количество солнечного тепла и света, минерально-солевой состав морской воды, ее температурный режим, чудесные пляжи, живописная природа, огромное число природных и историко-культурных достопримечательностей создают благоприятные условия для развития этой отрасли. Здесь насчитывается свыше 800 санаториев, домов отдыха и туристических баз.

Так, по методике расчета НАПКС, за 2012 г. всего в Крыму отдохнуло 6,13 млн чел., из них организованных – 1,16 млн чел. и неорганизованных – 4,7 млн чел [7, с. 24].

Как видим из диаграммы (рис. 1), после 90-х гг. произошел спад числа отдыхающих, но за последние несколько лет начинается резкий подъем количества туристов, происходит строительство гостиниц, ресторанов и туристических комплексов, что усиливает нагрузку на рекреационный комплекс Крыма.

Рассмотрим влияние туризма на окружающую среду.

Развитие туризма играет важную роль в решении социальных проблем. Во многих странах мира именно за счет туризма появляются новые рабочие места, поддерживается высокий уровень жизни населения, создаются предпосылки для улучшения платежного баланса страны. Необходимость развития сферы туризма способствует повышению уровня образования, совершенствованию системы

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В КРЫМУ

медицинского обслуживания населения, внедрению новых средств распространения информации, улучшению инфраструктуры и т. п.

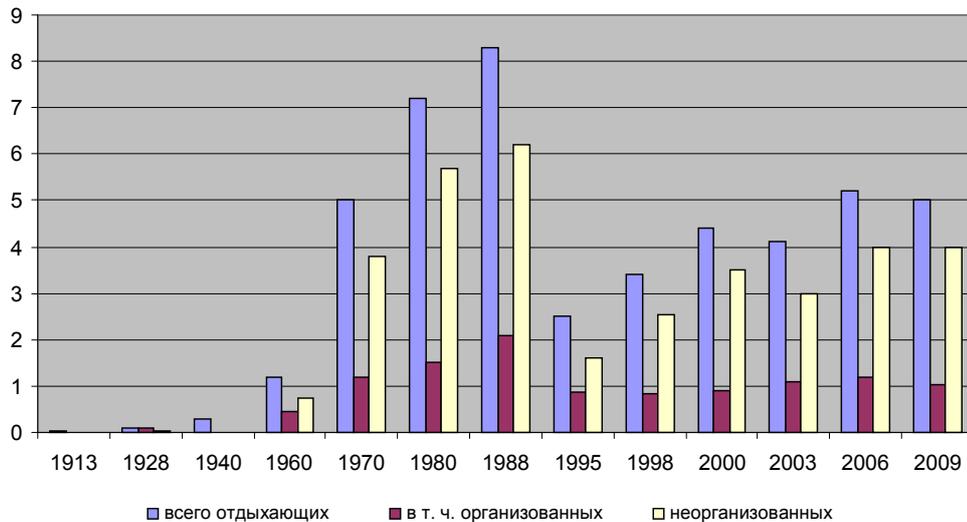


Рис. 1. Динамика численности отдыхающих в Крыму в 1913–2009 гг. [1, с. 15].

Взаимосвязь туризма с окружающей природной средой сводится в основном к следующему:

1. Природная среда – необходимое условие существования и развития туризма (примерный перечень проблем: качество среды обитания человека; естественные факторы туристского происхождения и их влияние на туристское предложение).

2. Рекреация и туризм негативно влияют на окружающую среду (примерный перечень проблем: рациональное использование природных ресурсов в целях туризма; предотвращение разрушения ландшафта, загрязнения воды, воздуха и т. п.).

3. Рекреация и туризм сохраняют окружающую среду (примерный перечень проблем: защита и сохранение природы и памятников культуры; создание парков и заповедников; рациональное природопользование; формирование экологического сознания у туристов и производителей туристских услуг и т. д.).

К сожалению, негативное влияние туризма – это воздействие на качество воды в реках, озерах, морях и на качество воздуха, рост выбросов вредных веществ транспортными средствами, самовольное размещение временных баз отдыха, загрязнение отходами окружающей среды, самовольное разжигание костров. Такие виды туристического отдыха, как охота, рыбалка, сбор растений, наносят значительный ущерб живой природе и приводят к уменьшению численности или даже к полному исчезновению фауны и флоры определенных территорий. Рост населения в туристских регионах, строительство новых туристических мощностей требует привлечения как можно большего количества природных ресурсов, что в свою очередь увеличивает нагрузку на окружающую среду [2].

Виноградова М. В. в своем исследовании [8] выделяет положительные и отрицательные стороны влияния туристической индустрии с точки зрения устойчивого развития.

Таблица 1
Некоторые положительные аспекты деятельности составляющих туристской индустрии

	Экономическое воздействие	Социально-культурное воздействие	Экологическое воздействие
Сфера размещения	Занятость и доход для местного населения; рынки для местных товаров и услуг; создание более современной инфраструктуры	Предотвращение миграций, особенно когда объекты размещения расположены в удаленных и сельских районах; сохранение традиционного стиля архитектуры	Альтернатива другой, более разрушающей деятельности; охрана близлежащих природных объектов
Круизы	Расширение участия в международном разделении труда; занятость и доход для местного населения	Концентрация деятельности около терминалов	Создание фондов по исследованию и охране
Сфера развлечения	Основа для начала диверсификации местной экономики	Вклад в развитие местных традиций	
Сфера питания	Рост потребления местных товаров; связь с другими секторами экономики (сельским хозяйством и др.)	Поддержание традиционных форм хозяйствования	Предоставление возможностей для развития потребления натуральных продуктов (а значит, уменьшение использования ядохимикатов)
Транспорт	Стимуляция развития смежных отраслей; внесение различных налогов и сборов	Новые возможности культурно-социального обмена	

Рассмотрим факторы, оказывающие негативное воздействие на окружающую среду в процессе развития туризма и влияющие на привлекательность региона, результативность туристической деятельности в Крыму.

1. Несоответствующая пропускному потенциалу курорта рекреационная нагрузка и концентрация туристической инфраструктуры в наиболее привлекательных рекреационных зонах без учёта экологических возможностей территории. Ежегодно в летний сезон санитарные службы закрывают пляжи из-за сверхнормативного микробного загрязнения рекреационных вод вследствие как высокой рекреационной нагрузки непосредственно на пляжи, так и переборами в работе очистных сооружений, испытывающих в сезон пиковые нагрузки. Также

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В КРЫМУ

катастрофическая нехватка пресной воды, пригодной для использования, является проблемой при устойчивом развитии территорий [3]. С целью водоснабжения рекреационных предприятий ежегодно забирается из поверхностных и подземных источников более 3 млн куб. м воды. Дефицит качественной питьевой воды тормозит процесс рекреационного освоения Керченского полуострова, Тарханкута и других районов Крыма. Серьезной проблемой является и неорганизованный туризм.

Таблица 2

Некоторые отрицательные аспекты деятельности составляющих туристской индустрии

	Экономическое воздействие	Социально-культурное воздействие	Экологическое воздействие
Сфера размещения	Увеличение стоимости аренды земли; потеря экономической независимости	Сезонность занятости и низшие должности для местных работников	Интенсивное использование ресурсов, загрязнение воды, рост отходов и потеря с.-х. земель
Круизы	Анклавность структур; минимум финансовых потоков принимающей стороне (на суше)	Использование зарубежных работников	Массивное загрязнение твердыми отходами; использование топлива с вредными примесями
Сфера развлечения		Займствование иностранных культурных ценностей, столкновение материальных и духовных интересов. Потребительское отношение к местной культуре – эффект «зоопарка»	Шумовое загрязнение; деградация природных ресурсов и ландшафтов
Сфера питания	Рост импорта как угроза местным производителям	Конфликт с местным населением, т. к. лучшие продукты предлагаются туристам	Рост числа пластиковых упаковок; нагрузка на с/х в связи с увеличением потребления продуктов питания
Транспорт	Экономическая слабость из-за высокой доли иностранного капитала		Рост перемещений создает дополнительное шумовое и воздушное загрязнение

Острая ситуация сложилась в рекреационном землепользовании: для многих районов характерно нерациональное использование ценных земель, в т. ч. отчуждение значительных площадей из общественного пользования под элитарный дачный отдых; наличие многочисленных нарушений в землеотводе и конфликтных ситуаций между альтернативными видами землепользования; несанкционированный захват земель на территории объектов природно-заповедного фонда. Даже в составе РФ не соблюдаются требования 100-метровой защитной прибрежной полосы [1, с. 20–21].

2. Несоответствующий курортно-рекреационному статусу комплекс инфраструктуры.

В прибрежных зонах недостаточно развиты сети канализации, длина глубоководных выпусков не соответствует нормативной, загрязнение морской

среды происходит также за счет смыва загрязнителей с городских территорий и сброса ливнестоков без очистки. Примером может служить закрытие в июле 2013 г. пляжа поселка Малореченское между Алуштой и Судакком из-за сброса нечистот в прибрежную акваторию в связи с поломкой очистных сооружений.

Отсутствуют сооружения по утилизации отходов, свалки мусора организуются стихийно. Практически все курорты в летний период испытывают дефицит питьевой воды, что особенно характерно для рекреационных зон Керченского полуострова. Показатель удельного водоснабжения здесь один из самых низких и составляет 60 литров в сутки на человека при среднем 160–200 литров. Строительство водопроводных сетей практически не ведется [3].

3. Отсутствие эффективного механизма планирования и управления. Развитие туризма при отсутствии надлежащего планирования и управления приводит к деградации природной среды и потере доходов в туристической отрасли. К сожалению, в нашей стране пока доминирует оборонительная концепция природопользования, характеризующаяся борьбой с последствиями, а не с причинами отрицательных воздействий; продолжает господствовать ориентация на достижение сиюминутных тактических интересов, а не долгосрочных стратегических целей.

4. Сезонный характер туристической деятельности, вызывающий значительное увеличение количества туристов и транспорта в летний период, создает дополнительную нагрузку на окружающую среду, что в конечном итоге сказывается на ее качестве. Хотя деятельность Министерства курортов и туризма направлена на расширение сезона за счет весны и осени, высокий и средний сезон ограничивается только летним периодом (рис. 2).



Рис. 2. Динамика туристического потока в Крым по месяцам за 2011–2012 гг. [7, с. 6].

5. Отсутствие специальных, экологически чистых строительных технологий и материалов. Строительство объектов туризма не всегда ведется из материалов, приемлемых для использования в курортной зоне. Строительные технологии зачастую не учитывают природных особенностей прибрежных зон, в том числе их повышенной чувствительности.

6. Деградация лесов на ЮБК из-за антропогенных факторов (рекреационная нагрузка, вырубка лесов под застройку дачами, гостиницами, пожары и др.), нерациональное использование земель.

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В КРЫМУ

В горнолесной зоне Крыма отмечается рост числа регистрируемых туристских групп (в 2009 г. их число достигало 705) и неорганизованных туристов. Среднесуточная посещаемость лесных угодий в сезон «пик» в окрестностях аттрактивных объектов (водопад Учан-Су, Большой Каньон, Демерджи, Ай-Петри) составляет от 500 до 1200 чел. Превышение норм лесопользования приводит к деградации уникальных лесных массивов: вытаптыванию растительного покрова, замусориванию, уничтожению подлеска и подроста, к частым пожарам [1, с. 20–21].

7. Нерациональное использование природных лечебных ресурсов, отсутствие должного государственного контроля за их эксплуатацией.

8. Наиболее острыми проявлениями несбалансированного природопользования являются загрязнение воздушного бассейна курортов выбросами автомобильного транспорта и ухудшение рекреационных характеристик водоемов.

Большое количество вредных веществ поступает в атмосферу курортных городов – Алушты (более 32 тыс. т в год), Ялты (19,3 тыс. т) и Евпатории (12,2 тыс. т). По сравнению с другими районами Украины, состояние воздушного бассейна крымских городов существенно лучше. При средних выбросах на 1 жителя по Украине 85,9 кг в Ялте этот показатель равен 13,8 кг, в Севастополе – 8,7 кг [1, с. 20].

9. Нерешенность вопроса с твердыми бытовыми отходами. В районе Ялты устройство свалок недопустимо по санитарно-гигиеническим причинам, поскольку загрязненные воды со свалок проникают в подземные горизонты или весьма быстро достигают прибрежных вод поверхностным путем.

Интересно, что по образованию в год отходов 1–4 класса опасности 3-е место по Крыму занимает Ялта (110718 т. в год, большая часть 4 класса), после Армянска (1221788 т. в год) и Красноперекопска (1630525 т. в год).

В связи с ухудшением экологической ситуации в Крыму основной бальнеологический ресурс Ялты – климат – потерял лечебные свойства, а основной оздоровительный ресурс – прибрежные воды Черного моря – становится опасным для здоровья.

Из рассмотрения взаимосвязи туризма и экологии следует, что они не могут существовать друг без друга, так как природные ресурсы входят в состав туристских ресурсов наравне с другими составляющими туристского бизнеса, такими как капитал, технологии, кадры. Но вместе с тем нельзя не принимать решительных мер, направленных на предотвращение ущерба природе в процессе туристской деятельности. Ведь отказ от туризма чреват экономическими потерями, а игнорирование связанного с ним экологического аспекта влечет за собой разрушение природной среды, что для общества иногда имеет большие последствия, чем получение госбюджетом налогов от туризма.

Решением этой дилеммы может стать развитие экологического туризма, который в последнее время набирает популярность в мире и в странах СНГ. Экологический туризм – это посещение уникальных природных территорий, мало затронутых хозяйственной деятельностью, сохранивших традиционный уклад жизни местного населения; повышение уровня экологической культуры всех участников туристского процесса и улучшение жизненного уровня местного

населения, соблюдение природоохранных норм и технологий при выполнении экологических туров и программ [9, с. 33]. То есть этот туризм основан на принципе «не оставляй после себя ничего, кроме следов песка».

Во многих странах мира существует экологическая сертификация туристических объектов как один из способов стимулировать производство новых туристических услуг, не наносящих экологический вред окружающей среде. К таким сертификатам относятся:

1) Зеленый Глобус 21 (Green Globe 21; сайт: www.greenglobe21.com).

Стандарты системы «Зелёный Глобус 21» охватывают 6 сфер:

- уменьшение объёма отходов, многократное использование и переработка;
- эффективность использования энергии;
- управление использованием пресной воды;
- управление сточными водами;
- экологически чувствительная торговая политика;
- социальное и культурное развитие [5].

2) Голубой флаг (Blue Flag; сайт: www.blueflag.org).

Требования «Голубого флага» предназначены для объектов туризма на прибрежных территориях (пляжи и гавани с пристанями, маломерные суда) и включают в себя следующие требования:

- качество воды,
- экологический менеджмент,
- экологическое просвещение и информирование посетителей, туроператоров и лиц, принимающих решения,
- безопасность,
- сервис [6].

В Крыму 12 пляжей и 1 причал имеют сертификат «Голубой флаг».

3) Зелёный ключ (Green Key/Den Groenne Noegle; сайт: www.green-key.org).

Чтобы получить этот эко-сертификат, необходимо соответствовать 55 обязательным критериям и ряду рекомендуемым. Критерии представляют собой несколько блоков по таким направлениям: экономия воды и электроэнергии, использование экологически дружественных моющих средств, сортировка мусора для вторичного использования, информирование посетителей, мотивирование персонала к более высокому уровню озабоченности экологическими проблемами, зеленые зоны и автостоянки и др.

В настоящее время экологическим сертификатом обладают более 2300 заведений в 44 странах по всему миру [7].

В Крыму эко-маркировку имеют отели «Ореанда», «Красотель Левант», «Radisson Resort & Spa» и объекты туристической инфраструктуры – аквапарк «Голубой залив» и «Театр морских животных», г. Ялта.

Также в Стратегии развития туристско-рекреационного комплекса Крыма – 2020 для сбалансированного использования, охраны и воспроизводства ресурсного потенциала рекреации и туризма Крыма ставятся следующие задачи [1, с. 57–58]:

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В КРЫМУ

- Смена ранее преобладавшего индивидуального подхода к использованию рекреационных ресурсов региона комплексным подходом – освоением и использованием территориальных сочетаний ресурсов разного типа.
- Снижение сырье-, водо- и энергоемкости производимого турпродукта; использование нетрадиционных источников энергии, в первую очередь солнечной; переход к замкнутым безотходным циклам использования ресурсов.
- Проведение комплекса мероприятий, направленных на улучшение качества рекреационной среды районов Крыма (экологизация автомобильного транспорта; проведение берегоукрепительных, противооползневых, противоэрозионных и пляженакопительных работ на всем побережье; создание эффективных систем очистки сточных вод, глубоководных выпусков и ливневой канализации в населенных пунктах прибрежной зоны; упорядочение полигонов ТБО и строительство мусороперерабатывающих заводов; проведение лесовосстановительных работ).
- Регулирование рекреационной нагрузки на природные комплексы для снижения экологических рисков на основе научно обоснованных стандартов, нормативов и лимитов (расчет плотности сети туристских маршрутов, числа оборудованных стоянок; нагрузки на пляжные комплексы; определение сроков массового посещения лесов и промысловых занятий); прекращение несанкционированной рекреационной нагрузки на природные комплексы.
- Учет элементов экологической сети Крыма при разработке стратегических планов рекреационного освоения регионов полуострова; проведение обязательной государственной экологической экспертизы проектов строительства и реконструкции объектов туристско-рекреационного комплекса.
- Предотвращение конфликтных ситуаций экологического характера путем ограничения строительства и расширения в рекреационных зонах нецелевых промышленных, коммунально-складских, транспортных и селитебных объектов; соблюдение режима зон санитарной охраны курортов.
- Внедрение системы резервирования территорий рекреационного назначения; искоренение нерационального землепользования, включая освобождение рекреационных территорий от недостроенных объектов.
- Своевременное проведение комплекса восстановительных и рекультивационных работ на территориях, нарушенных прежней туристско-рекреационной деятельностью; содействие привлечению инвестиций в охрану и воспроизводство объема и качества ресурсного потенциала рекреации и туризма.
- Расширение площади рекреационно-природоохранных территорий (национальных и региональных ландшафтных парков и др.) и разработка рациональных схем их функционального зонирования с учетом туристско-рекреационных функций.
- Проведение работ по объявлению природных территорий курортами местного и государственного значения (Большая Алушта, Евпатория, Керчь, Судак, Бахчисарайский, Ленинский, Раздольненский, Черноморский районы).
- Внедрение в практику управления экологической сертификации санаторно-курортных и туристских учреждений.

- Развитие системы экологической информации и просвещения для посетителей рекреационных районов и охраняемых природных территорий; формирование экологического мышления у туристов, представителей туристской индустрии и местного населения.

- Участие в европейских проектах экологического туризма, внедрение системы экологического менеджмента в отелях, экосертификация отелей и пляжей.

В целях предотвращения загрязнения экосистем Крыма необходимо осуществлять следующий комплекс мероприятий:

1. Запретить сброс загрязненных и недостаточно очищенных сточных вод.
2. Довести работы комплексов по очистке сточных вод до установленных норм.
3. Увеличить финансирование на развитие сетей канализационных коллекторов в прибрежных городах.
4. Довести нитки глубоководных выпусков до нормативных.
5. Привести существующие свалки в соответствии с нормативами путем вложения инвестиций в строительство мусороперерабатывающих заводов.
6. Снизить уровень загрязненности атмосферного воздуха от передвижных и стационарных источников путем использования в прибрежных городах (для автотранспорта) неэтилированного бензина, газового топлива, электроэнергии и т. д.
7. Строить новые автомагистрали повышенной пропускной способности с выносом их за пределы города и населенных пунктах [3].
8. Увеличение пропускной способности рекреационных территорий, сдерживание урбанизации курортных местностей, адаптация рекреационных учреждений и всей сферы обслуживания к сезонной неравномерности спроса на отдых.

При организации туристической деятельности на особо охраняемых территориях в первую очередь должен быть налажен учет и обслуживание неорганизованных туристов. Для них необходимо организовать специальные автомобильные стоянки, пункты обслуживания, питания, с тем чтобы предотвратить неконтролируемое воздействие на окружающую среду. Обслуживание туристов должно быть спланировано так, чтобы сделать для них привлекательными пешеходные и велосипедные маршруты, на которых они могли бы с удовольствием высаживать деревья, облагораживать прилегающие к маршрутам территории и вносить свой вклад в устойчивое развитие. Дешевые челночные автобусы, работающие на «чистом» топливе, и троллейбусы должны составить альтернативу частному автотранспорту. Информация о транспортных услугах курорта должна распространяться в гостиницах и местах обслуживания туристов.

Проблема восприятия экологических явлений и управления ими заключается в том, что многие из этих явлений не могут быть четко определены. Нельзя также объективно оценить воздействие их на туристов и местных жителей. Приходится констатировать то, что многие нарушения экологического равновесия распознаются слишком поздно. Часто происходит так, что не воздействия, которые были обнаружены первыми и которые имеют длительный характер, а их последствия неблагоприятно сказываются на человеке.

В итоге можно сделать следующие рекомендации:

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В КРЫМУ

1. На индивидуальном уровне необходимость сохранения окружающей среды должна сознаваться каждым туристом, должно быть соответствующее отношение к этой среде.

2. На государственном уровне должен получить развитие экологический туризм. Это туризм, который стремится сохранить равновесие между окружающей средой, отдыхом и экономическим воспроизводством или между экологией, обществом и экономикой. Необходимо стимулирование развития экологического менеджмента на туристских предприятиях.

3. Процесс нового мышления должен коснуться также и лиц, ответственных за туристскую деятельность, поскольку для развития туризма задачи целенаправленной защиты окружающей среды должны стать важнее кратковременных интересов получения прибыли, а экологические интересы должны стоять на одном уровне с экономическими.

4. Политика должна содействовать сохранению окружающей среды.

Таким образом, состояние экологии оказывает большое воздействие на систему туризма, так как туристская отрасль сильнее всех остальных отраслей экономики зависит от целостности окружающей среды. Туризм же как массовое явление может наносить вред окружающей среде.

ВЫВОДЫ

Будущее туризма Крыма неразрывно связано с качеством окружающей природной среды. Соблюдая все требования, предъявляемые экологами к управлению природоохранной деятельностью, можно не только увеличить темпы роста этого вида хозяйственной деятельности, но и внести значительный вклад в концепцию устойчивого развития региона как с экономической точки зрения, так и в природоохранном деле.

Необходимо не только осуществление мер по защите окружающей среды со стороны государства и местных властей, а и осознание необходимости защиты окружающей среды и ее сохранения со стороны туристических предприятий, объектов размещения и т. д., а также заинтересованность в этом самих туристов и местного населения.

Список литературы

1. Стратегия развития туристско-рекреационного комплекса Крыма – 2020 (проект) / Научный руководитель проекта И. М. Яковенко. Симферополь, 2011. 75 с.
2. Кубай Д. И. Екологічні аспекти сучасного розвитку туризму // Вісник Львівського університету. Серія: міжнародні відносини. 2008. Вип. 24. С. 142–146 [Электронный ресурс]. URL: http://tourlib.net/statti_ukr/kubaj.htm.
3. Кудрик И. Д. Туризм и рекреационные ресурсы в контексте устойчивого развития Крыма [Электронный ресурс]. URL: <http://www.be5.biz/ekonomika1/r2011/00221.htm>.
4. Слепокуров С. А. Геоэкологические и инновационные аспекты развития туризма в Крыму. Симферополь: СОНАТ, 2000. 327 с. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.pan-i.ru/documents/man-serv-utility/Slepokurov/geoecology.pdf>.
5. Официальный сайт экологического знака «Зеленый Ключ» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.green-key.org/menu/awarded-sites/ukraine>.

6. Официальный сайт экологического знака «Голубой флаг» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.blueflag.org/menu/awarded-sites/2013/northern-hemisphere/ukraine>.
7. Крымская стратегия. Рекреация: статистический бюллетень Министерства курортов и туризма Крыма за 2013 г. [Электронный ресурс]. URL: http://www.crimea.gov.ua/images/DOC/crimean_strategy_2013.pdf.
8. Виноградова М. В. Социально-экономическое влияние развития регионального туристского комплекса на экономику региона [Электронный ресурс]. URL: <http://lib.convdocs.org/docs/index-173190.html>.
9. Сергеева Т. К. Экологический туризм: Учебник. М.: Финансы и статистика, 2004. 360 с. [Электронный ресурс]. URL: http://www.studmed.ru/view/sergeeva-tk-ekologicheskij-turizm_d159ca99c6c.html.
10. Подсолонко В. А., Подсолонко М. В., Тарасюк В. Д. Стратегия инновационного повышения занятости населения в рекреационном регионе на основе развития малого предпринимательства // Ученые записки Крымского федерального университета имени В. И. Вернадского. Экономика и управление. 2012. Т. 4. № 25 (64). С. 182–191.

Статья поступила в редакцию 26.09.2016

УДК 336.273.3 (100):339.9

ВНЕШНИЙ ДОЛГ СТРАН МИРА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Буценко И. Н., Селюнина В. С.

Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского, Симферополь, Российская Федерация

e-mail: selunina-valentina@mail.ru

В условиях глобализации мировой экономики рост объёма внешнего долга стран мира обуславливает особый интерес к исследованию его динамики и факторов, влияющих на его величину. В статье приведены основные тенденции состояния и динамики внешнего долга стран мира. Обобщены факторы, влияющие на величину внешнего долга отдельных стран мира.

Ключевые слова: внешний долг, внешняя задолженность, отношение внешнего долга к ВВП, государственный долг, внешний долг на душу населения.

ВВЕДЕНИЕ

Внешний долг играет существенную и многогранную роль в макроэкономической системе любой страны, оказывает значительное влияние на состояние государственных финансов, денежного обращения, инвестиционного климата, структуры потребления и развития международного сотрудничества. В условиях глобализации мировой экономики внешние заимствования становятся все более значимыми для экономического развития стран мира, что обуславливает особый интерес к исследованию динамики и факторов, влияющих на объем внешнего долга стран мира.

Изучению структуры, состояния и роли внешних заимствований и внешнего долга для экономики отдельной страны и всего мира посвящены работы многих ученых, в частности таких авторов, как Капранова Л. Г. [2]; Климанова Н. Б. [3]; Князев Ю. К., Куликова Н. В. [4]; Кульбида М. В. [5]; Миклашевская Н. А. [7]; Ракова Е., Шиманович Г. [8]; Сиденко В., Юрчишин В., Маркевич К. [12]; Тюпа Д. И. [13]; Чистякова Е. С., Якубовский С. А. [14] и др.

Цель статьи – исследование основных тенденций состояния и динамики внешнего долга стран мира и факторов, влияющих на величину внешнего долга отдельных стран мира.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

подавляющее большинство стран мира не в состоянии полностью за счет собственных средств обеспечить себя необходимым объемом финансовых ресурсов, необходимых для выполнения основных функций государства. Согласно данным Мирового банка [10], в мировой экономике в последние годы наметилась четкая тенденция к росту внешнего заимствования. С 2006 по 2014 гг. величина внешнего долга развивающихся стран увеличилась на 137,9 % (рис. 1).

ВНЕШНИЙ ДОЛГ СТРАН МИРА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

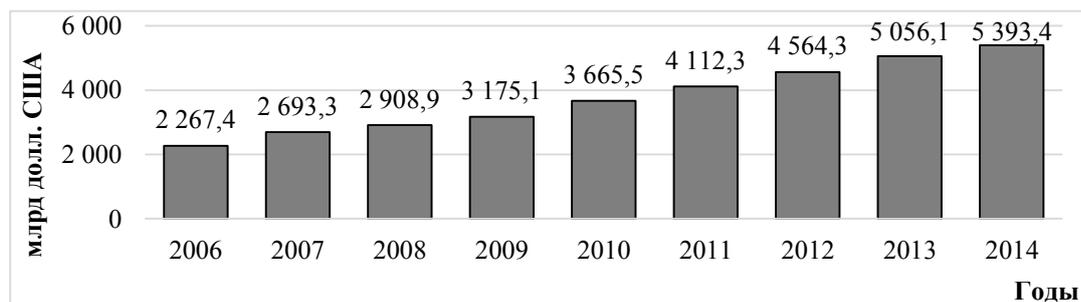


Рис. 1. Динамика внешнего долга развивающихся стран, 2006–2014 гг., млрд долл. США.

Источник: составлено авторами на основе [6].

За период 2012–2014 гг. мировым лидером по размеру ВВП и объему внешнего долга являются США. Лидирующие позиции по ВВП и внешнему долгу занимают высокоразвитые страны: Япония, Германия, Великобритания, Франция, Италия. Россия в рейтинге по ВВП находится на 9 месте, а в рейтинге по внешнему долгу – на 21 месте (1985,25 млрд долл. США). Китай занимает 18 место с внешним долгом в 860,368 млрд долл. США (табл. 1).

Таблица 1

Рейтинг стран мира по величине ВВП и внешнего долга в среднем за 2012–2014 гг.

Страна	Рейтинг по ВВП	ВВП (млрд долл. США)	Рейтинг по внешнему долгу	Внешний долг (млрд долл. США)
США	1	16783,404	1	17260,000
Китай	2	9435,686	18	860,368
Япония	3	5158,500	5	5180,000
Германия	4	3717,741	3	5597,000
Великобритания	5	2777,221	2	9219,000
Франция	6	2773,619	4	5496,000
Бразилия	7	2383,765	25	493,733
Италия	8	2116,444	8	2459,000
Россия	9	1985,245	21	654,775
Индия	10	1914,034	27	429,348
Канада	11	1819,022	12	1491,000
Австралия	12	1518,701	13	1381,000
Испания	13	1363,517	9	2064,000
Республика Корея	14	1312,932	28	409,100
Мексика	15	1245,988	29	395,863
Индонезия	16	905,629	32	270,696
Нидерланды	17	857,478	6	4154,000
Турция	18	803,512	30	378,183
Саудовская Аравия	19	741,513	37	166,100
Швейцария	20	683,788	11	1533,000

Продолжение таблицы 1

Аргентина	21	585,474	40	147,000
Швеция	22	564,571	17	1010,000
Польша	23	523,084	31	354,200
Бельгия	24	516,910	15	1312,000
Нигерия	25	514,809	79	22,428
Норвегия	26	510,624	20	661,200
Иран	27	508,052	115	6,636
Австрия	28	424,320	19	820,000
Таиланд	29	407,487	44	135,780
ОАЭ	30	386,691	36	171,900

Источник: составлено авторами на основе [12, 16].

Показатели внешней задолженности стран мира демонстрируют разную динамику. Наиболее высокие показатели наблюдаются в развитых странах, что объясняется уровнем развития их финансовых рынков.

Согласно Маастрихтскому договору для стран Евросоюза, требуемым и безопасным является соотношение долга к ВВП на уровне, не превышающем 60 %. Однако современные реалии демонстрируют совсем иные показатели по странам мира (табл. 2, табл. 3).

Таблица 2

Отношение внешнего долга к ВВП по отдельным странам мира, в среднем за 2012–2014 гг., %

Рейтинг	Страна	% от ВВП	Рейтинг	Страна	% от ВВП
1	Палау	7333,65	34	Австралия	94,94
2	Люксембург	5134,57	36	Киргизия	94,00
3	Ирландия	781,46	43	Украина	84,62
4	Исландия	574,49	44	Канада	83,51
5	Нидерланды	472,41	55	Греция	72,79
6	Гонконг	443,46	56	ЕС	70,49
7	Сингапур	432,01	60	Казахстан	67,82
8	Кипр	410,23	63	Польша	64,99
9	Великобритания	308,44	65	Литва	63,72
10	Бельгия	246,83	68	Малайзия	63,23
11	Швейцария	218,68	82	Беларусь	53,25
12	Португалия	214,54	85	Турция	47,05
14	Финляндия	201,13	90	ОАЭ	43,03
16	Франция	194,26	97	ЮАР	38,54
17	Австрия	187,69	111	Россия	32,94
18	Швеция	176,85	114	Мексика	31,71
19	Дания	156,15	119	Индонезия	29,92
20	Монголия	149,69	125	Республика Корея	29,01

ВНЕШНИЙ ДОЛГ СТРАН МИРА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Продолжение таблицы 2

21	Испания	149,42	130	Аргентина	27,34
22	Германия	144,69	142	Индия	22,42
23	Норвегия	132,29	144	Саудовская Аравия	22,26
25	Латвия	129,45	154	Бразилия	20,74
27	Италия	114,84	160	Узбекистан	19,16
29	Япония	112,57	169	Египет	15,13
32	США	99,09	177	Китай	9,10

Источник: составлено авторами на основе [12, 16].

Внешний долг некоторых ведущих государств мира значительно превышает их ВВП. Лидерами по отношению внешнего долга к ВВП в среднем за 2012–2014 гг. (табл. 2) являются такие страны, как Палау (7333,65 %), Люксембург (5134,57 %), Ирландия (781,46 %), Исландия (574,49 %), Нидерланды (472,41 %), Гонконг (443,46 %), Сингапур (432,01 %), Кипр (410,23 %), Великобритания (308,44 %). Значительный размер внешнего долга имеют развитые страны: Швейцария, Франция, Австрия, Швеция, Дания, Германия, Норвегия, Япония, США, Австралия, Канада. Отношение совокупного внешнего долга стран ЕС к ВВП составляет 70,49 %. Украина в рейтинге по данному показателю (43 место, 84,62 %) намного опережает Россию (111 место, 32,94 %), имеющую приемлемый показатель. Образцовым является показатель Китая, который находится на 177 месте – 9,09 %.

В соответствии с данными таблицы 1 и 2, странами, входящими в десятку стран-лидеров в общем по трем позициям (ВВП, внешний долг, внешний долг/ВВП), являются: Великобритания, Франция, Нидерланды, Германия, США, Япония, Италия, Испания, Бельгия, Сингапур (рис. 2).

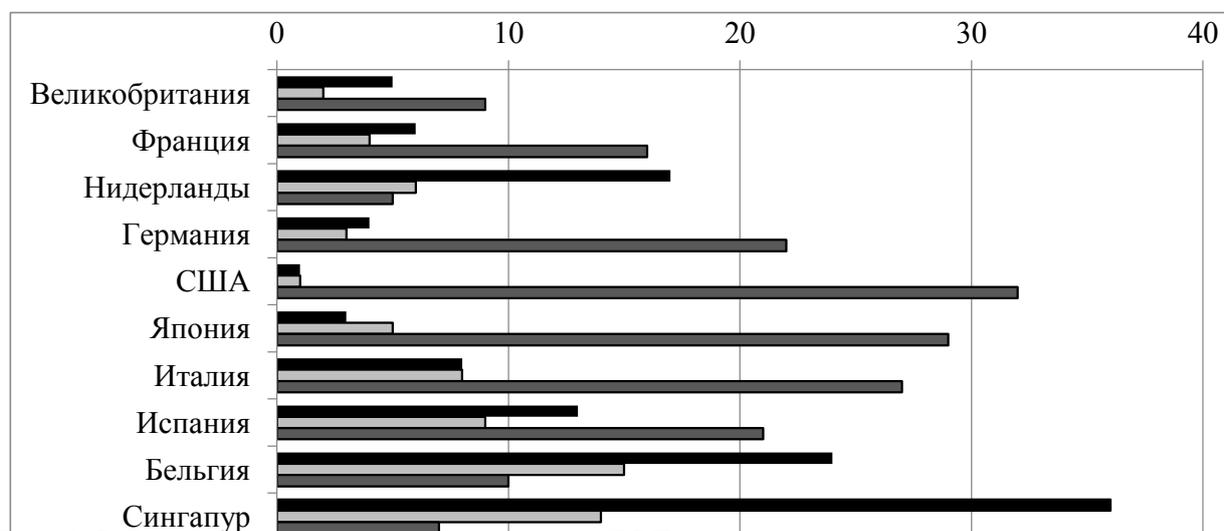


Рис. 2. Рейтинг стран-лидеров по показателям ВВП, внешнего долга и отношения внешнего долга к ВВП, в среднем за 2012–2014 гг.
 Источник: составлено авторами на основе [12, 16].

В структуре внешнего долга выделяют долг государственный и частный. Отношение государственного долга к ВВП в 2014 г. (табл. 3) превышает 100 % у следующих стран: Япония (246,17 %), Греция (177,05 %), Ямайка (139,12 %), Ливан (133,05 %), Италия (132,09 %), Эритрея (132,07 %), Португалия (130,19 %), Кабо-Верде (114,01 %), Ирландия (107,55 %), Бутан (107,51 %), Кипр (107,49 %), Бельгия (106,55 %), США (104,79 %), Гамбия (101,14 %), Гренада (100,48 %) (табл. 3).

Таблица 3
Отношение государственного долга к ВВП в разрезе отдельных стран мира, 2012–2014 гг., %

Страна	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Япония	236,65	242,59	246,17
Греция	156,49	174,95	177,05
Ямайка	148,02	142,92	139,12
Ливан	130,8	133,36	133,05
Италия	123,14	128,54	132,09
Эритрея	127,61	130,39	132,07
Португалия	125,76	129,66	130,19
Кабо-Верде	91,11	100,69	114,01
Ирландия	120,24	119,99	107,55
Бутан	72,22	89,22	107,51
Кипр	79,5	102,21	107,49
Бельгия	103,87	104,43	106,55
США	102,49	104,78	104,79
Гамбия	76,96	83,32	101,14
Гренада	103,34	106,69	100,48
Сингапур	106,26	103,23	99,27
Антигуа и Барбуда	87,15	95,5	98,24
Испания	84,44	92,09	97,67
Франция	89,4	92,29	95,56
Египет	78,9	89,03	90,47
Великобритания	85,82	87,31	89,4
Иордания	81,79	86,68	89,05
Канада	87,94	87,66	87,91
Хорватия	69,23	80,75	85,12
Австрия	81,54	80,83	84,45
Исландия	92,7	85,28	82,54
Белиз	75,58	76,09	76,04
Германия	79,31	76,98	74,62
Судан	94,74	89,92	74,04
Украина	37,54	40,65	71,21
Швейцария	48,22	47,08	46,28
Швеция	36,56	38,74	43,81
Китай	37,05	39,42	41,14
Россия	12,66	14,03	17,82

Источник: составлено авторами на основе [1].

ВНЕШНИЙ ДОЛГ СТРАН МИРА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Отношение государственного долга к ВВП в 2014 г. у Украины составляет 71,21 %, а у России в 4 раза меньше – 17,82 %.

Лидером по размеру внешнего долга и ВВП на душу населения в среднем за 2012–2014 гг. является Люксембург (5990210 долл. США и 111946 долл. США соответственно), чей размер внешнего долга на душу населения в 53,5 раза превышает аналогичный показатель по ВВП (табл. 4). В Палау размер внешнего долга на душу населения превышает аналогичный показатель по ВВП в 78,7 раз, в Мальте – в 19,6 раз.

Таблица 4

Внешний долг и ВВП на душу населения в разрезе отдельных стран мира, в среднем за 2012–2014 гг., долл. США

Страна	Рейтинг	Внешний долг на душу населения (долл. США)	Рейтинг	ВВП на душу населения (долл. США)
Люксембург	1	5990210	1	111946,000
Палау	2	871213,9	75	11067,918
Ирландия	3	424912,1	14	51722,047
Исландия	4	298 58,5	19	47918,859
Мальта	5	287 16	63	14650,835
Нидерланды	6	246 67	15	51023,985
Сингапур	7	243157,8	10	55613,824
Швейцария	8	187174,3	5	84490,769
Гонконг	9	178135	31	38413,838
Великобритания	10	142907,2	23	43311,844
Норвегия	11	128726,4	2	100567,790
Швеция	13	104236	8	58785,365
Дания	16	94794,55	7	59387,335
Франция	17	83012,46	26	42070,190
Кипр	18	82589,47	49	21096,629
Катар	19	72189,37	3	95738,935
Германия	20	69193,15	22	46091,509
США	22	54130,84	11	53022,066
Япония	29	40745,12	29	40502,463
Россия	66	4562,801	65	13834,380
Беларусь	70	3990,889	98	7494,669
Украина	79	2995,205	149	3596,903
ЮАР	88	2685,208	104	6988,256
Бразилия	92	2415,764	73	11672,644
Китай	137	633,567	106	6948,838
Индия	153	335,384	181	1495,426

Источник: составлено авторами на основе [12, 16].

Внешний долг на душу населения в несколько раз превышает ВВП на душу населения в 35 странах мира, среди которых Ирландия (в 8,2 раза), Исландия (в 6,2

раза), Нидерланды (4,8), Сингапур (4,4), Великобритания (3,3), Швейцария (2,2), Финляндия (2,05), Франция (1,97), Австрия (1,92), Швеция (1,77), Дания (1,6), Германия (1,5), Норвегия (1,28), США (1,02), Япония (1,01).

По странам БРИКС наблюдается тенденция к росту ВВП на душу населения. В среднем за 2012–2014 гг. разница составляет: Бразилия (в 4,8 раза), Россия (в 3 раза), Индия (в 4,46 раз), Китай (в 10,97 раз), ЮАР (в 2,6 раз). Лидерами по показателю превышения ВВП на душу населения над показателем внешнего долга на душу населения являются следующие страны: Туркменистан (в 85,3 раза), Иран (в 76,6 раз), Алжир (в 39 раз), Нигерия (в 22,98 раз), Кирибати (в 12,75 раз), Экваториальная Гвинея (в 12,3 раза), Ливия (в 11,96 раз), Свазиленд (в 10 раз) [11].

В последнее десятилетие объем внешнего долга подавляющего большинства стран мира постоянно увеличивается. Причинами этого явления являются дефицит бюджета; расходы на поддержку национальной валюты; финансирование социальных и инфраструктурных программ и т. д. «Процесс получения займов, с одной стороны, позволяет стране быстро решить острые проблемы и финансировать перспективные национальные проекты, с другой – неэффективное использование заимствований существенно увеличивает нагрузку на государственный бюджет будущих лет» [2].

Зарубежные ученые-экономисты [15, 17] выделяют ряд факторов, влияющих на объем внешнего долга стран мира: стихийные бедствия, политический фактор, колебания цен на экспортные товары, разрыв в объемах производства, реальный эффективный обменный курс, реальная процентная ставка, дисбалансы в денежно-кредитной политике, мягкая фискальная и валютная политика и др.

Особое влияние оказывают политические факторы – чрезмерные расходы на выборах, переход ответственности при смене правительства и др.

В качестве примеров приведем факторы, которые повлияли на увеличение объема внешнего долга разных стран в разное время. Согласно исследованиям Барро (1979 г.), факторами роста внешнего государственного долга США после Первой мировой войны были снижение производства и чрезмерно большие государственные расходы. Эви Герковиц (1986 г.) определил, что на размер внешней задолженности Израиля ключевое влияние оказали крупные односторонние переводы (трансферты) как государственному, так и частному сектору. Исследования Пастора (1988 г.) определили следующие основные причины накопления долгов в Латинской Америке: бедная фискальная и валютная политика, сокращение темпов роста экономики США, неблагоприятные условия торговли, высокие процентные ставки, рост цен на нефть. Чрезмерные государственные расходы также являлись определяющим фактором для наращивания внешнего долга стран Африки к югу от Сахары (по Аджайи и Хану, 2000 г.). Исследования Аджайи, Барунги и Атинги (2000 г.) для Нигерии и Уганды определили, что главными переменными, влияющими на их внешнюю задолженность в 1970-х гг. и 1980-х гг., были условия торговли и реальные эффективные обменные курсы валют. Джавед и Сахиноз (2005 г.) связывают недавний рост государственного внешнего долга Турции с финансированием относительно большого бюджетного дефицита [17].

ВНЕШНИЙ ДОЛГ СТРАН МИРА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Согласно исследованиям Глеба Шимановича, ключевым фактором роста внешнего долга Беларуси с 2007 г. (и до 2007 г.) является потребность в уравнивании отрицательного сальдо текущего счета. Изменения в объеме внешнего долга Беларуси зависят от конкретных политических решений о получении/выдаче займов (в краткосрочном периоде), делового цикла, административного регулирования экономикой, в том числе директивного кредитования (в кратко- и долгосрочном периодах) [15].

Кульбида М. В. [5] среди факторов роста внешнего долга Украины выделяет неэффективную экономическую политику, коррупционные схемы отмывания государственных средств, в частности и заемных, а также нецелевое использование заемных средств.

Для стран БРИКС важнейшими факторами, повлиявшими на состояние и объемы внешней задолженности, в кризисный период 2008–2009 гг. стали: либерализация финансовых рынков, структура внешней задолженности (соотношение между краткосрочными и долгосрочными займами); доля спекулятивного капитала; расхождение в банковских балансах между пассивами и активами по степени ликвидности, срокам погашения, валюте.

Среди причин увеличения внешнего долга стран Центральной и Восточной Европы можно выделить следующие: нерациональное использование заемных средств (привлекательность жизни в долг); постоянные дефициты государственных бюджетов и счета текущих операций платежного баланса [4].

Осуществление внешних заимствований и их обслуживание связано с определенными рисками [7]. К основным относятся: риск долгового кризиса (неспособность государства своевременно обслуживать внешний долг) с возможностью трансформации в глобальный финансово-экономический кризис; риск негативного воздействия на рост ВВП (его замедление или снижение); риск негативного влияния на состояние денежной и финансовой системы государства (величину золотовалютных резервов, процентных ставок, валютного курса; состояние бюджета государства) и риск угрозы внешней безопасности государства. Следовательно, осуществление внешних заимствований и обслуживание внешнего долга требуют особого внимания и должны находиться под тщательным контролем со стороны регулирующих органов государства.

Центральную роль в решении проблемы внешней задолженности стран мира выполняют международные валютно-кредитные организации. МВФ для каждого должника разрабатывает стабилизационную программу.

ВЫВОДЫ

Внешний долг является неотъемлемым элементом финансовых систем большинства мировых государств, а также способом регулирования макроэкономических процессов и инструментом реализации экономической стратегии государств. Динамика и объем внешнего долга отдельных стран мира обусловлена не только приоритетами экономической и кредитно-финансовой политики государств, но и развитостью финансовых рынков, доступностью финансовых ресурсов и инструментов. Основными факторами, влияющими на

объем внешнего долга стран мира, являются стихийные бедствия, политический фактор, колебания цен на экспортные товары, разрыв в объемах производства, реальный эффективный обменный курс, реальная процентная ставка, дисбалансы в денежно-кредитной политике, мягкая фискальная и валютная политика и др.

Проблема внешней задолженности требует особого внимания и постоянного контроля, поскольку может оказывать очень серьезное негативное влияние на экономическое развитие отдельных стран мира и мировой финансовой системы в целом, особенно в долгосрочной перспективе.

Список литературы

1. База данных по государственному долгу // Международный валютный фонд [Электронный ресурс]. URL: data.imf.org/?sk=806ED027-520D-497F-9052-63EC199F5E63.
2. Капранова Л. Современное состояние мирового внешнего долга // Теоретические и практические аспекты экономики и интеллектуальной собственности. 2014. № 1 (10), том 2. С. 179–184 [Электронный ресурс]. URL: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/Траєів_2014_1\(2\)_31](http://nbuv.gov.ua/UJRN/Траєів_2014_1(2)_31).
3. Климанова Н. Глобализация как фактор возникновения финансовых кризисов // Вестник Донского государственного технического университета. 2008. С. 21–28 [Электронный ресурс]. URL: vestnik.dstu.edu.ru/vestnik/2008-3/zip/+03.doc.zip?lang=en.
4. Князев Ю., Куликова Н. Долговой кризис в мире и проблема задолженности стран Центрально-Восточной Европы на фоне всеобщего долгового кризиса. М.: Институт экономики РАН, 2013. 57 с.
5. Кульбида М. Сотрудничество международных финансовых организаций со странами Восточной Европы // Научный вестник Херсонского государственного университета (Экономические науки). 2015. Вып. 12, часть 2. С. 24–29 [Электронный ресурс]. URL: http://www.ej.kherson.ua/journal/economic_12/61.pdf.
6. Международная долговая статистика / Международный валютный фонд [Электронный ресурс]. URL: <http://datatopics.worldbank.org/debt/ids/>.
7. Миклашевская Н. Внешний долг: актуальные вопросы теории и практики // Вестник Московского университета. Серия 6: Экономика. М.: МГУ им. М. В. Ломоносова, 2013. № 1. С. 19–35.
8. Ракова Е., Шиманович Г. Приватизация или внешний долг? Варианты финансирования внешнеторгового дефицита Беларуси. СПб.: Невский простор, 2007. 87 с.
9. Статистика внешнего долга: руководство для составителей и пользователей / Международный валютный фонд [Электронный ресурс]. URL: <https://www.imf.org/external/russian/pubs/ft/eds/guide/guider.pdf>.
10. Статистические данные / Всемирный банк [Электронный ресурс]. URL: <http://data.worldbank.org>.
11. Селюнина В. Анализ состояния внешнего долга стран мира // Вопросы конвергенции социально-гуманитарных и естественно-технических наук: сб. науч. трудов / Под ред. Ю. Соболевой. Орел: Изд-во ОрелГИЭТ, 2016. С. 94–96.
12. Сиденко В., Юрчишин В., Маркевич К. Долги: время брать и время отдавать. Глобальные тенденции и вызовы для Украины // Аналитический доклад. Киев: Завещание, 2015. 72 с.
13. Тюпа Д. Современная структура внешних заимствований, формирующих долги // Вестник НТУ ХПИ. Сборник научных трудов: Актуальные проблемы управления. 2014. № 4 (1047). С. 114–125 [Электронный ресурс]. URL: http://www.kpi.kharkov.ua/archive/Наукова_періодика/vestnik/Актуальні%20проблеми%20управління/2014/4/СУЧАСНА%20СТРУКТУРА%20ЗОВНІШНІХ%20АПОЗИЧЕНЬ.pdf.
14. Чистякова Е., Якубовский С. Структура внешней задолженности страны как фактор изменения доходности государственных облигаций // Вестник ОНУ им. И. И. Мечникова. 2012. Т.17. Вып. 3–4. С. 89–96 [Электронный ресурс]. URL: <http://dspace.onu.edu.ua:8080/handle/123456789/3933>.
15. Шиманович Г. Факторы экономической политики, ведущие к росту внешнего долга Беларуси // Исследовательский центр ИПМ. 2012. 26 с. [Электронный ресурс]. URL: <http://belinstitute.eu/images/doc-pdf/ar012012ru.pdf>.

ВНЕШНИЙ ДОЛГ СТРАН МИРА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

16. External debt / The World Factbook // Central Intelligence Agency [Электронный ресурс]. URL: <https://www.cia.gov/library/publications/resources/the-world-factbook/rankorder/2079rank.html>

17. Greenidg K., Drakes L, Craigwell R. The external public debt in the Carribean community // Journal of Policy Modeling. 2010. № 32. С. 418–431.

Статья поступила в редакцию 26.09.2016

УДК 339.9

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КЛАСТЕРНОГО АНАЛИЗА В РАМКАХ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Ванюшкин А. С.

*Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского, Симферополь, Российская Федерация
e-mail: vanyushkin2@yandex.ru*

В статье на конкретных примерах раскрыты особенности применения метода кластерного анализа применительно к задачам экономической интеграции: структурированию номенклатуры товарных групп КВЭД с точки зрения (не)целесообразности снижения импортных таможенных пошлин на них, а также структурированию стран-участниц интеграционного объединения с точки зрения требований однородности их экономического развития и тесноты связей.

Ключевые слова: кластерный анализ, экономическая интеграция, структурирование, товарные группы, таможенные пошлины.

ВВЕДЕНИЕ

Сегодня процессы интеграции претерпевают существенные трансформации в связи с меняющейся политической и экономической ситуацией в мире. Все более очевидные и трудноразрешимые проблемы в развитии Евросоюза (Греция и т.п.), экономические санкции Запада против России, навязывание США другим странам концепции Транстихоокеанского и Трансатлантического партнерства заставляют пересмотреть правила принятия ключевых решений касательно процессов интеграции.

Подобный пересмотр правил принятий ключевых внешнеэкономических решений значительно затруднен дефицитом хорошо формализованных правил принятия этих решений. Так, например, отсутствуют формализованные критерии и основанные на них правила установления предельных размеров снижения таможенных пошлин на разные группы товаров в процессе образования интеграционных группировок или заключения двусторонних договоров о преференциальной торговле. Решения вырабатываются группами экспертов в составе межправительственных комиссий и носят в основном субъективный характер, продиктованный соотношением силы позиций договаривающихся сторон.

В то же время, несмотря на наличие известных критериев устойчивого существования интеграционного объединения, они редко используются в процедурах принятия реальных решений по этому поводу. Это хорошо видно на примере Евросоюза. Прием в Евросоюз таких стран, как Болгария, Румыния, Польша, Латвия, Литва, Эстония, Хорватия, явно противоречил критерию порогового минимального уровня ВВП на душу населения. Более того, будучи однажды принятым, такое решение практически не подлежит пересмотру. Так, несмотря на ухудшающуюся экономическую ситуацию в ряде стран Южной Европы, особенно катастрофическую финансовую ситуацию в Греции, европейские чиновники в Брюсселе явно не спешат денонсировать соответствующие договоры о вхождении этих стран в Евросоюз.

Между тем это пагубно влияет на экономическую ситуацию в Евросоюзе, тормозя развитие и рост экономик большинства стран Евросоюза.

С научной точки зрения оба упомянутых вида ключевых решений в контексте интеграционного процесса сводятся к выделению типов (групп) в уже имеющихся статистических данных. Это, в свою очередь, хорошо стыкуется с сущностью известного метода кластерного анализа (кластеризации). Все вышеизложенное указывает на *актуальность* выбранной темы исследования.

Степень изученности проблемы. Теории экономической интеграции рассмотрены в трудах Б. Баласса, Дж. Вайнера, Дж. Мида и др. Применение инструментов кластерного анализа в решении задач экономической интеграции рассматривается в статьях Бурькова С. М. и Григоряна К. Г. В первом случае метод «пошагового» кластерного анализа применен для оценки перспектив интеграции регионов России в систему мировой экономики [1]. Во втором случае высказана возможность применения метода иерархического кластерного анализа по отношению к индексам интенсивности торговли пар стран для выявления «функциональных регионов» [2]. Стоит отметить, что в труде Бурькова С. М. кластеризация регионов РФ проведена по экономическим показателям развития регионов, а не по показателям интеграции. Кроме того, в данном труде не показаны механизмы формирования выделенных «модельных рядов». В труде Григоряна К. Г. основное внимание уделено обзору индикаторов региональной экономической интеграции, однако не показана специфика применения метода иерархического кластерного анализа по отношению к этим многочисленным индикаторам. Таким образом, необходима детализация специфики применения метода кластерного анализа для решения задач экономической интеграции.

Целью данного исследования является выявление особенностей использования метода кластерного анализа для решения ключевых задач экономической интеграции.

Данная цель предопределяет такие *задачи* исследования:

- выявление особенностей использования метода кластерного анализа для установления предельных размеров снижения таможенных пошлин на товарные категории в разрезе КВЕД;
- выявление особенностей использования метода кластерного анализа для принятия решений о вхождении/исключении стран из интеграционного объединения.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

Кластерный анализ (англ. cluster analysis) – формирование статистической классификации объектов по характеризующим их признакам, разделение совокупности объектов на однородные группы, близкие по определяющим критериям, выделение объектов определенной группы. *Кластер* – это группа объектов, выделенная в результате кластерного анализа на основе заданной меры сходства или различий между объектами. Кластерный анализ решает такие *задачи* [3]:

- разработка типологии или классификации;
- исследование полезных концептуальных схем группирования объектов;
- представление гипотез на основе исследования данных;

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КЛАСТЕРНОГО АНАЛИЗА В РАМКАХ РЕШЕНИЯ...

– проверка гипотез или исследований для определения, действительно ли выделенные типы (группы) присутствуют в имеющихся данных.

Независимо от предмета изучения применение кластерного анализа предполагает следующие этапы [3, 4]:

- отбор выборки для кластеризации на основании количественных данных;
- определение переменных, по которым будут оцениваться объекты в выборке;
- вычисление значений меры сходства (или различия) между объектами;
- применение кластерного анализа для создания групп сходных объектов.

Кластерный анализ применяется в различных отраслях науки. В экономической науке кластерный анализ применяют в рамках решения комплексных задач прогнозирования социально-экономической ситуации в стране/регионе, а также оптимального планирования и регулирования.

С помощью методов кластерного анализа возможно решать нетривиальные задачи экономического развития, которые на сегодня не имеют более или менее внятной методики их решения. К ним относятся следующие задачи, связанные с развитием экономической интеграции между странами:

1. Структурирование номенклатуры товарных групп КВЕД с точки зрения (не)целесообразности снижения импортных таможенных пошлин на них.
2. Структурирование стран-участниц интеграционного объединения с точки зрения требований однородности их экономического развития и тесноты связей.

Далее рассмотрим решение первой из представленных двух задач. Сначала поясним, почему данная задача крайне важна для экономического развития любой страны в современном мире, насквозь пронизанном процессами глобализации. Очевидно, что теоретически возможны два крайних случая экономической открытости страны: нулевая открытость (полная изоляция), полная открытость. Оба случая являются крайними и потому нежелательными. Например, классический пример изоляционной экономики – КНДР – не является положительным. С другой стороны, к пределу полной открытости максимально приближены такие страны, как Нидерланды, Бельгия, Сингапур, Швейцария и т.п., т.е. страны, имеющие максимальный индекс глобализации. К чему приводит бездумное копирование политики экономической открытости этих стран государствами принципиально иного экономического, технологического уклада и меньшей конкурентоспособности, хорошо видно на примере стран постсоветского пространства.

В то же время следует отметить, что в силу сложности, многофакторности и взаимной обусловленности интеграционных процессов невозможно однозначно спрогнозировать будущие результаты вхождения страны в те или иные интеграционные объединения. Учитывая накопленный мировой опыт экономической интеграции, а также последние тенденции в этой сфере (например, разно скоростная интеграция), более прагматичной и реалистичной является задача структурирования товарных групп КВЕД с точки зрения их уязвимости, чувствительности к одинаковому снижению импортных таможенных пошлин. Очевидно, что правильное решение этой задачи позволит избежать масштабных потерь наподобие тех, с которыми столкнулись страны

постсоветского пространства в 1990-е гг. и совсем недавно – Украина (Соглашение об ассоциации между Украиной и Европейским союзом).

Задача прогнозирования эффекта от снижения таможенных пошлин на уровне отдельной товарной группы на порядок проще, чем на уровне всей экономики. Как известно, эффект от снижения таможенных пошлин на любой товар зависит от того, в какую сторону и насколько изменятся товарные потоки. С точки зрения направленности изменений товарных потоков возможны два случая [5]:

– эффект «создания торговли» на отечественном рынке, т. е. переориентация местных потребителей с внутреннего источника поставки товара на импорт из страны-партнера в результате устранения импортных пошлин;

– эффект «создания торговли» на рынке страны-партнера, т. е. переориентация зарубежных потребителей с внутреннего источника поставки товара на импорт отечественных товаров в результате устранения импортных пошлин.

Очевидно, что выгода любой страны будет тем выше, чем меньше эффект первого типа и чем больше эффект второго типа. Снижению эффектов первого типа способствует политика замещения импорта отечественными товарами, а повышению эффектов второго типа – политика развития экспортного потенциала и диверсификации экспорта. Однако указанные виды экономической политики способны принести требуемый эффект лишь в долгосрочном плане. Между тем основой для создания долгосрочных эффектов в стране является реализация выгоды / недопущение убытков от приведенных выше краткосрочных эффектов [5].

Поскольку рассматриваемая задача наиболее актуальна для стран с низкой конкурентоспособностью национальных экономик, то это означает больший акцент на эффектах первого типа, т. е. на максимальном сдерживании возможного товарного «натиска», «наплыва» из-за рубежа. Экономистами давно доказано, что ни одна страна в мире не может быть одинаково эффективной и высоко конкурентной в производстве всех видов товаров. На это указывает, помимо прочего, усиливающаяся товарно-производственная специализация стран в мире [5]. Поэтому логичным и оправданным является структурирование товарной номенклатуры КВЕД с точки зрения ее разделения на те товары, на которые можно в разной степени снизить таможенные пошлины, и те, по которым их снижать нельзя ввиду угрозы потери внутреннего рынка для отечественных производителей. Если сравнить формулировку данной задачи с приведенной ранее формулировкой сущности кластерного анализа, то становится видна их полная идентичность. Это и обуславливает применение методов кластерного анализа для решения рассматриваемого класса задач.

В рамках конкретного вида товара / товарной группы эффект от снижения таможенных пошлин в общем случае зависит от соотношения двух показателей: цены на товар и его качества [5]. Имеется в виду, что следует сравнивать между собой соотношение цен на товар отечественных и зарубежных производителей с соотношением качества этого же товара этих же производителей. Причем следует учитывать, что снижение таможенных пошлин немедленно сказывается на снижении цены товара, поставляемого из-за рубежа, в то время как на изменение качества товара снижение таможенных пошлин вообще никак не влияет.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КЛАСТЕРНОГО АНАЛИЗА В РАМКАХ РЕШЕНИЯ...

Из изложенного выше понятно, что в данном случае перед нами двумерная задача кластерного анализа. При этом если с первым измерением – ценами – вопросов не возникает, то о втором измерении – качестве – этого сказать нельзя. Дело в том, что измерением качества занимается специальная наука – квалиметрия. Однако не существует накопленных статистических наблюдений по качеству товаров как по всей номенклатуре КВЕД, так и по большинству товарных групп. Поэтому учитывать соотношение качества товаров отечественных и зарубежных производителей приходится опосредованно. В качестве статистически доступных опосредованных показателей качества товаров, на наш взгляд, вполне могут выступать следующие два их типа:

– *рейтинги популярности* торговых марок / производителей для товарных групп конечного потребления;

– *рейтинги корпораций* (ТОП-100, 200, 500), публикуемые признанными изданиями / рейтинговыми агентствами типа Эксперт РА, Forbes, Fortune и т. д. для товарных групп «производство средств производства».

Рейтинги как первого, так и второго типа несложно найти в сети Интернет. Поскольку товарные группы «производство средств производства» не предназначены для конечного потребления рядовыми потребителями (т. е. гражданами), то для них рейтингов популярности не существует. В то же время всем без исключения отраслям, выпускающим товарные группы «производство средств производства», характерны высокие барьеры вступления в отрасль и эффект масштаба производства. В свою очередь это означает, что рыночный успех, доля рынка в товарных сегментах «производство средств производства» в решающей степени зависит от таких показателей, как *объем продаж* и *размер прибыли*. Это как раз те показатели, которые учитываются в рейтингах корпораций всеми рейтинговыми агентствами. Что и обусловило наш выбор второго типа опосредованных показателей качества товаров для товарных групп «производство средств производства».

Поскольку рейтинги качества обоих видов измеряются в безразмерных показателях, а соотношение цен – в денежных единицах, то необходимо перед статистическими процедурами выделения кластеров выполнить нормирование соотношения цен или воспользоваться ценовыми рейтингами, выстроенными в порядке убывания (возрастания) цен на товар.

Далее рассмотрим примеры определения допустимой величины снижения таможенных пошлин на товар конечного потребления и продукцию машиностроения. В табл. 1, 2 даны исходные данные для решения этой задачи [6].

Таблица 1.

Рейтинги популярности торговых марок шампуней [6]

Компания	Рейтинг качества	Рейтинг цены	сред. геом.	отн. откл.	Компания	Рейтинг качества	Рейтинг цены	сред. геом.	отн. откл.
Lunden	1	5		0,11	Danphil	3	3		0,08
Vilavi	1	5		0,11	Neo Pharm	3	3		0,08
НИЗАР	1	4		0,11	Sophin	3	3	3,26	0,08
Carmex	1	4		0,11	Tervapuun Tuoksu	4	3		0,42
Stefani Corsotti	1	5		0,11	Анифлора	4	2		0,06
Swiss clinical	1	5		0,11	Интеллект-К	4	2		0,06
РИА Панда	1	4		0,11	Кредо	4	2		0,06
Carlo di Roma	1	4		0,11	Элитар	4	2		0,06
Chandi	1	5		0,11	Alfar Kozmetik	4	2		0,06
Vision	1	4		0,11	Arcancel	4	2	2,12	0,06
Donna Karan	1	5	4,52	0,11	Bilka	5	2		0,26
Himani	2	4		0,09	Burberry Group	5	2		0,26
Kosan Kozmetik	2	4		0,09	C.N.D.	5	2		0,26
Neu Kosmetic	2	4		0,09	Deesse	5	2		0,26
Nu Skin	2	3		0,19	Denova	5	2		0,26
O.P.I.	2	4		0,09	Essie Cosmetics	5	2		0,26
Rossmann	2	4		0,09	GlaxoSmi th Kleine	5	2		0,26
Solvex	2	3	3,68	0,19	Greek Island Labs	5	2		0,26
Urban Decay	3	3		0,08	Green Planet	5	1		0,37
Альфа-студио	3	3		0,08	Herbina	5	1		0,37
БРК-косметикс	3	3		0,08	Hermes	5	1		0,37
Alessandro	3	4		0,23	Ikarov	5	2		0,26
Aurelia	3	3		0,08	Ingrid Thor	5	2		0,26
СЕМ.С.А.	3	4		0,23	IQ mascara	5	1		0,37
Artsana	3	3		0,08	Iris	5	1	1,59	0,37

Поясним основные моменты применения методики кластерного анализа при решении данной задачи. Из табл. 1 видно, что рейтинги качества имеют пятибалльную шкалу и отличаются на один балл. Исходя из этого, принято искусственное разделение на кластеры в рамках одного и того же балла качества продукции вместо использования статистических формул, что тем не менее сохраняет их смысловую сущность. Далее определена средняя геометрическая рейтинга цены продукции в пределах каждого выделенного кластера. После этого рассчитано относительное отклонение рейтинга цены от ее среднего в рамках выделенного кластера по формуле (1):

$$\Delta_{\text{отн.}} = \left| \frac{X_i - \bar{X}}{\bar{X}} \right| \quad (1).$$

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КЛАСТЕРНОГО АНАЛИЗА В РАМКАХ РЕШЕНИЯ...

Алгоритм дальнейших действий следующий. Выявляем наличие торговых марок отечественных производителей продукции рассматриваемого класса хотя бы в большинстве из выявленных кластеров. Так, в табл. 1 торговые марки отечественных производителей (см. курсив) присутствуют в 3-х из 4-х выделенных кластеров. Это дает основание выявить наличие или отсутствие лучших рейтингов по цене отечественных производителей относительно среднего рейтинга по цене в рамках выделенного кластера. При этом меньший по значению рейтинг является лучшим. Для табл. 1 такое условие соблюдается. После этого остается найти *минимум относительного отклонения* (см. формулу 1) и принять его за предельно допустимое снижение таможенной пошлины по данному виду товара (0,06 или 6 % для табл. 1). Если бы условие лучших рейтингов по цене не выполнялось, то не было бы никакого смысла лимитировать величину снижения таможенной пошлины по такому товару.

Теперь рассмотрим решение этой задачи на примере класса продукции «производство средств производства» (машиностроение), как показано в табл. 2.

Как видно из табл. 2, рейтинги машиностроительных фирм мира прерывистые, поскольку рейтинги корпораций мира включают все отрасли. В данном случае деление на кластеры выполнялось также искусственно, без использования статистических формул. При этом установленная минимальная разница между соседними значениями рейтингов увеличивалась по мере роста абсолютного значения рейтингов (до 100, 150 и т. д.). Здесь также необходимо выявлять наличие/отсутствие отечественных машиностроительных корпораций в каждом из выделенных кластеров. Из табл. 2 видно, что ни в одном из выделенных кластеров нет ни одной отечественной машиностроительной корпорации. Все они находятся в конце списка (см. курсив, 6 шт.), при этом ни одна из них не входит ни в Fortune-500, ни в Fortune-1000 [7].

Для большей наглядности на основании данных по выручке компаний нами был произведен пересчет данных по отечественным компаниям из рейтинга «Эксперт-400» [8] в рейтинг Fortune. Согласно этому перерасчету (см. табл. 2), одна отечественная корпорация имела бы рейтинг между 1500 и 2000, одна – около 3000, одна – чуть выше 3500, две – между 4000 и 4500 и одна – выше 5500.

Таблица 2.

Рейтинги корпораций Fortune Global 500 (2014 г.) [7]

Корпорация машиностроения	Рейтинг Fortune	Поступления, млн \$	Прибыль, млн \$	сред. геом.	Корпорация машиностроения	Рейтинг Fortune	Поступления, млн \$	Прибыль, млн \$	сред. геом.
Volkswagen	8	261539	12071		Toshiba	145	64907	507	
Toyota Motor	9	256454	18198		Robert Bosch	155	61632	1455	149,9
Samsung	13	208938	27245	9,78	Caterpillar	181	55656	3789	
Philips 66	19	161175	3726		Renault	190	54339	778	
Daimler	20	156628	9083		LG Electronics	194	53118	162	
General Motors	21	150276	9190		Intel	195	52708	9620	
Ford Motor	26	146917	7155		ThyssenKrupp	197	52247	-1831	191,3
General Electric	27	146231	13057	22,4	Cisco Systems	214	48607	9983	
AT&T	34	128752	18249	34	Fujitsu	222	47538	485	
Honda Motor	45	118210	5730		Lockheed Martin	229	45358	2981	221,6
Hewlett-Packard	50	112298	5113	47,4	Kia Motors	246	43486	3487	
Siemens	58	106124	5620		Beijing Auto motive Group	248	43323	918	
Nissan Motor	61	104635	3883	59,5	Volvo	258	41863	550	
BMW Group	68	100971	7054		ABB	259	41848	2787	252,7
IBM	71	99751	16483	69,5	Sinomach	278	39418	249	
Hitachi	78	95988	2645	78	Huawei Holdings	285	38875	3402	
SAIC Motor	85	92024	4034		Lenovo Group	286	38707	817	
Boeing	90	86623	4585	87,5	Tata Motors	287	38502	2313	
Hyundai Motor	100	79766	7804		Canon	292	38247	2362	
Airbus Group	103	78666	1944		Deere	298	37795	3537	287,6
Sony	105	77532	-1281		Оборонпром	1788*	6300	444	**
Panasonic	106	77225	1202		Авианпром	2932*	3842	-224	**
Mitsubishi	108	75755	4439		Группа АвтоВАЗ	3644*	3091	-183	**
China FAW Group	111	75005	3263		Трансмашхолдинг	4181*	2694	333	**
Dongfeng Motor Group	113	74008	1448		Группа ГАЗ	4500*	2503	87	**
Peugeot	119	71807	-3076	108	Группа КамАЗ	5643*	1996	98	**

** – данные согласно рейтингу «Эксперт-400» (2014 г.) [8].

* – рейтинг вычислен согласно формуле обычной пропорции.

Эти величины показывают гигантский разрыв между основными показателями деятельности зарубежных и отечественных машиностроительных компаний. Для преодоления такого разрыва требуются стратегические решения на уровне государства в первую очередь касательно скорейшей разработки и реализации программ замещения импорта.

Главное отличие кластерного анализа касательно класса продукции «производство средств производства» заключается в кардинальном отличии выводов на основании проведенных расчетов. Так, по отношению к продукции конечного потребления малое количество или отсутствие отечественных фирм среди большинства выделенных кластеров означает нецелесообразность

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КЛАСТЕРНОГО АНАЛИЗА В РАМКАХ РЕШЕНИЯ...

установления предельной величины снижения таможенной пошлины. В случае класса продукции «производство средств производства» в аналогичной ситуации делается обратный вывод – о целесообразности *недопущения* какого-либо снижения таможенных пошлин на эту продукцию. Более того, для реализации программы замещения импорта было бы неплохо, наоборот, поднять таможенные пошлины.

Следующей задачей экономической интеграции является структурирование стран-участниц интеграционного объединения. Эта задача также актуальна ввиду значительных проблем, которые претерпевает в последние годы такое интеграционное объединение, как Евросоюз. В данном случае для кластеризации целесообразно учесть два следующих наиболее общепризнанных показателя:

- соотношение внутри- и внеинтеграционного товарооборота по странам;
- ВВП на душу населения страны.

При этом первый из упомянутых показателей должен служить критерием отсеивания (исключения) стран, у которых абсолютное значение отрицательного отклонения от среднего арифметического по этому показателю выше порогового. Второй показатель (ВВП на душу населения) может служить основой для выявления кластеров стран, наиболее однородных по своему уровню экономического развития. Кроме того, целесообразно и по этому показателю назначать пороговый уровень отсеивания (исключения) стран по границе выявленных кластеров. Таким образом, будут отсеяны целые кластеры стран с малым ВВП на душу населения. Исходная информация и разделение стран Европы на кластеры по рассмотренному выше принципу выполнены в табл. 3 [9].

Таблица 3.

Кластеризация стран Европы по степени целесообразности их экономической интеграции в рамках Евросоюза [9]

<i>Страна Европы</i>	<i>Интегр./Мир, %</i>	<i>ВВП/1 чел., \$</i>	<i>Средн. геом.</i>	<i>Отклонение доли</i>
Норвегия	75	55400		11
Швейцария	78	54800	55099	14
Нидерланды	64	43300		0
Австрия	65	42600		1
Швеция	60	40900		-4
Германия	58	39500		-6
Бельгия	76	37800		12
Дания	63	37800		-1
Великобритания	56	37300		-8
Финляндия	56	35900		-8
Франция	62	35700	38891	-2
Испания	64	30100		0
Италия	52	29600		-12

Продолжение таблицы 3

Словения	68	27400		4
Чехия	63	26300	28307	-1
Словакия	60	24700		-4
<i>Греция</i>	50	23600		-14
Португалия	78	22900		14
Литва	65	22600		1
Эстония	75	22400		11
Польша	68	21100	22857	4
Венгрия	76	19750		12
Латвия	58	19100	19422	-6
<i>Болгария</i>	44	14400		-20
Румыния	58	14400	14400	-6

Как видно из табл. 3, 25 стран Европы разделены на 6 кластеров по уровню ВВП на душу населения. При этом в табл. 3 специально помещены две страны (Норвегия и Швейцария), которые не входят в Евросоюз. Однако именно у этих двух стран наблюдается самые высокие ВВП на душу населения и доля торговли с ЕС.

В последнем столбце табл. 3 рассчитано отклонение от среднего арифметического по соотношению внутри- и внеинтеграционного товарооборота по странам. В табл. 3 он обозначен как «Интегр./Мир». При этом в последнем столбце табл. 3 курсивом выделены три самых больших по абсолютному значению отрицательные отклонения от среднего по первому столбцу табл. 3 («64»).

В первом столбце табл. 3 курсивом выделены две страны: Болгария и Греция. С одной стороны, у этих двух стран наблюдаются максимальные отрицательные значения отклонения от среднего соотношения внутри- и внеинтеграционного товарооборота, а с другой – Болгария находится в самом нижнем кластере по уровню ВВП на душу населения, а Греция – в третьем снизу, что ниже средне кластерного значения «27004». В то же время Италия, имеющая также значительное отрицательное отклонение в последнем столбце табл. 3, имеет уровень ВВП на душу населения выше средне кластерного значения «27004». Поэтому Италия не выделена курсивом в табл. 3, т. е. не подлежит «исключению». Кроме того, в первом столбце табл. 3 центрированием выделены четыре страны снизу списка, которые помещены в два самых нижних кластера по уровню ВВП на душу населения. У всех этих стран он меньше \$ 20000. Поэтому эти страны (Румыния, Болгария, Латвия, Венгрия) следует исключить из евроинтеграции. Для Евросоюза такое решение существенно облегчит бремя его бюджета.

Что касается таких двух стран, как Норвегия и Швейцария, то здесь меняются местами позиции «одобряющего» и «одобряемого». Поскольку властям этих стран прекрасно известно о том, что средний ВВП на душу населения в Евросоюзе более чем в два раза ниже, чем в любой из них, то они явно не спешат с вхождением в Евросоюз. Пример Германии как главного донора Евросоюза их не воодушевляет.

ВЫВОДЫ

Проведенное исследование позволило детализировать особенности применения метода кластерного анализа при решении задач, связанных с процессами экономической интеграции. Первая из них связана со структурированием номенклатуры товарных групп КВЕД с точки зрения (не)целесообразности снижения импортных таможенных пошлин на них. В рамках конкретного вида товара/товарной группы эффект от снижения таможенных пошлин зависит от соотношения двух показателей: цены на товар и его качества. При этом снижение таможенных пошлин немедленно сказывается на снижении цены товара, поставляемого из-за рубежа, в то время как на изменение качества товара снижение таможенных пошлин вообще никак не влияет.

Поскольку не существует накопленных статистических наблюдений по качеству товаров по большинству товарных групп, то приходится опосредованно учитывать соотношение качества товаров отечественных и зарубежных производителей. В качестве статистически доступных опосредованных показателей качества товаров нами выбраны следующие два их типа:

- *рейтинги популярности* торговых марок/производителей для товарных групп конечного потребления;
- *рейтинги корпораций* (ТОП-100, 200, 500), публикуемые признанными изданиями/рейтинговыми агентствами типа Эксперт РА, Forbes, Fortune и т. д. для товарных групп «производство средств производства».

Детализированы процедурные особенности применения метода кластерного анализа при решении рассматриваемой задачи. Для товарных групп конечного потребления кластеры товаров производителей выделяются на основании рейтингов качества и цены продукции. Рассчитывается относительное отклонение ценового рейтинга товаров от среднего геометрического в рамках выделенного кластера. Выявляется наличие или отсутствие лучших рейтингов по цене отечественных производителей относительно среднего ценового рейтинга в рамках каждого выделенного кластера. Среди отечественных товаров определяется минимум относительного отклонения ценового рейтинга от среднего и принимается за предельно допустимое снижение таможенной пошлины по товарной группе. Если бы условие лучших рейтингов по цене не выполнялось, то не было бы никакого смысла лимитировать величину снижения таможенной пошлины по такому товару.

Для товарных групп «производство средств производства» разделение на кластеры товаров производителей выделяется на основании корпоративных рейтингов Forbes, Fortun», Эксперт РА с учетом дискретности и среднего геометрического самих рейтингов. Выявляется наличие или отсутствие рейтингов отечественных производителей в рамках каждого выделенного кластера.

Главное отличие кластерного анализа выделенных классов продукции заключается в кардинальном отличии *выводов* на основании проведенных расчетов. Так, по отношению к продукции конечного потребления отсутствие отечественных фирм среди большинства выделенных кластеров означает нецелесообразность установления предельной величины снижения таможенной пошлины. В случае класса продукции

«производство средств производства» в аналогичной ситуации делается обратный вывод – о целесообразности *недопущения* какого-либо снижения таможенных пошлин на эту продукцию.

Для кластеризации стран-участниц интеграционного объединения целесообразно учесть два следующих наиболее общепризнанных показателя:

- соотношение внутри- и внешнеэкономического товарооборота по странам;
- ВВП на душу населения страны.

При этом первый из упомянутых показателей должен служить критерием отсеивания (исключения) стран, у которых абсолютное значение отрицательного отклонения от среднего арифметического по этому показателю выше порогового. Второй показатель (ВВП на душу населения) может служить основой для выявления кластеров стран, наиболее однородных по своему уровню экономического развития. Кроме того, целесообразно и по этому показателю назначать пороговый уровень отсеивания (исключения) стран по границе выявленных кластеров. Таким способом возможно отсеивать целые кластеры стран с малым ВВП на душу населения. На рассмотренном примере кластеризации стран Европы доказана необходимость исключения из Евросоюза таких стран, как Болгария, Греция, Румыния, Латвия, Венгрия.

Список литературы

1. Бурьков С. М. Механизм интеграции регионов России в систему мировой экономики // Экономика региона. 2005. № 2. С. 50–56.
2. Григорян К. Г. Система индикаторов региональной экономической интеграции [Электронный ресурс]. URL: <http://www.e-rej.ru/Articles/2012/Grigoryan.pdf>.
3. Дюран Б., Одедл П. Кластерный анализ: пер. с англ. М.: Финансы и статистика, 1997. 130 с.
4. Мхитарян В. С., Дубров А. М., Трошин Л. И. Многомерный статистический анализ в экономике. М.: МЭСИ, 1995. 149 с.
5. Линдерт П. Экономика мирохозяйственных связей: пер. с англ. М., 1992. 352 с.
6. Рейтинг популярности торговых марок косметики [Электронный ресурс]. URL: <http://ratings.7ya.ru/cosmetics/rating.aspx?brands=1>.
7. Рейтинги корпораций Fortune Global 500 [Электронный ресурс]. URL: <http://fortune.com/global500/>.
8. Рейтинг российских корпораций «Эксперт-400» [Электронный ресурс]. URL: <http://raexpert.ru/ratings/expert400/>.
9. Статистика международной торговли стран Евросоюза [Электронный ресурс]. URL: <http://ec.europa.eu/eurostat/data/database>.

Статья поступила в редакцию 26.09.2016

УДК 347.27.01

ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ В РФ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Горпинченко Ю. В., Ягунова Е. А.

Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского, Симферополь, Российская Федерация

e-mail: druzinrv@gmail.com

Статья посвящена исследованию особенностей ипотечного жилищного кредитования в России. Представлен анализ рынка ипотеки за последние годы в условиях экономического и валютного кризиса. Выявлены основные проблемы, которые препятствуют эффективному развитию ипотечного кредитования в современных экономических условиях. На основе проанализированных в статье данных были раскрыты основные перспективы развития ипотеки в нашей стране.

Ключевые слова: ипотека, кредитование, ипотечный рынок, жилищное кредитование, процентная ставка.

ВВЕДЕНИЕ

Покупка своего собственного жилья – это главная потребность для каждой семьи, но далеко не все в России могут позволить себе приобрести собственный дом или квартиру без помощи кредита в банке, так как низкий уровень дохода не позволяет решить квартирный вопрос за счёт собственных средств. Поэтому население обращается к оформлению ипотечного кредита.

В нынешних условиях ипотечное кредитование – основной способ решить жилищный вопрос. Также ипотека является преобладающим источником финансирования приобретения жилья. В этом заключается актуальность раскрытия и изучения вопроса проблем и перспектив ипотечного кредитования в РФ в сложившейся экономической ситуации.

Рынок ипотечного кредитования в России является достаточно молодым по сравнению со многими странами Запада. В 2005 году началось активное его развитие, тогда объём выданных ипотечных кредитов составил 56 млрд руб. И с 2005 года ипотека прошла большой путь развития, а банковские ипотечные продукты стали одним из самых доступных способов решить вопрос с жильем. Но на данный момент возникло много трудностей и проблем в области ипотечного кредитования из-за нестабильности экономики, низкого уровня жизни населения, неустойчивостью рубля и т. д. Эти причины сильно повлияли на уменьшение объемов выдаваемых жилищных займов, произошло усложнение процедуры выдачи кредитов и увеличение процентных ставок. Население крайне серьезно и осторожно подходит к такому способу покупки жилья.

Весь 2015 год правительство РФ обещало населению улучшить условия ипотечного кредитования, повысить доступность данных кредитов, но, к сожалению, кроме нескольких государственных программ, для решения данного вопроса сделано было мало. Также ничего хорошего не предвещает нынешняя политическая и экономическая ситуация в стране и в мире. Поэтому сейчас нельзя дать однозначный ответ на вопрос, стоит либо не стоит в начале 2016 года оформлять ипотеку. На данный момент ключевая ставка ЦБ РФ и ставка

ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ В РФ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

рефинансирования имеют одинаковое значение – 11 %. Желающим получить кредит это грозит удорожанием ипотеки, чтобы выбрать подходящее правильное предложение, им нужно рассмотреть условия ипотечных программ в различных банках.

Целью данной статьи является изучение ипотечного кредитования в России на современном этапе. Задачами статьи являются анализ рынка ипотечного кредитования РФ, определение основных факторов, влияющих на него, выделение проблем и перспектив развития. Объектом исследования выступает рынок ипотечного кредитования в России. Предмет исследования – отношения, складывающиеся между кредитором и заемщиком в процессе ипотечного кредитования.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

Вопрос о дальнейшей судьбе ипотеки на сегодня стоит остро, мнения экономистов расходятся. Многие ученые настроены оптимистично и отмечают, что, несмотря на все трудности в 2014 году, российское ипотечное кредитование достигло своего наивысшего значения.

Таблица 1

Объем предоставленных банками ипотечных кредитов, млн руб.

Дата	01.01.2014	01.01.2015	01.01.2016
Объем	1338731	1753294	1147339

Источник: составлено автором по данным ЦБ РФ [5].

Из таблицы видно, что банки в 2014 году выдали ипотечных кредитов на общую сумму в 1,75 трлн рублей, что превышает уровень 2013 года в 1,3 раза. Всего кредитов было выдано за год больше миллиона. В 2015 году было выдано кредитов уже на сумму 1,15 трлн рублей, что также ниже, чем в 2014 году.

Темп прироста ипотечного рынка в 2014 году почти в два раза превысил темп прироста рынка кредитования. Примерно 15 % от общей суммы всех выданных населению кредитов занимает ипотечное кредитование, и оно является достаточно надежным источником дохода для банка. Так, объем просроченной задолженности по данным кредитам на 01.01.2015 составил 48 млрд руб., это примерно 3,5 % от общей суммы ипотечных кредитов в 2014 году. Поэтому банки не хотят терять такой хороший источник дохода.

Так как объем жилищного кредитования в 2014 оказался на высшей точке, то среди банков началась конкуренция за ипотечных заемщиков, и для привлечения клиентов были несколько снижены требования к ним. Несмотря на это, качество кредитного портфеля банков осталось на высоком уровне. Например, объем ипотечных кредитов без единого просроченного платежа составил 95,5 % и всего 2,1 % – это удельный вес ипотечных кредитов со сроком задержки платежей более 90 дней.

Нужно сказать, что 2014 год был необычным: большой спрос на ипотечные кредиты поддерживался благодаря будущим ожиданиям роста цен на жилье, на что

повлияла нестабильность экономики и девальвация рубля. Население начало активно инвестировать свои накопленные сбережения в дома и квартиры еще в марте 2014 года, при первых признаках ухудшения экономических условий, и это получило лавинообразное развитие к концу года по причине девальвации рубля [2].

Однако на протяжении 2014 года отмечалось постепенное снижение темпов роста выдачи ипотеки по месяцам: в январе он составил 52 %, а в ноябре снизился до 13 % [4].

Процентная ставка по ипотечным кредитам с января по май 2015 года составила 14,4 % годовых, некоторые банки устанавливали ставку на уровне 18 % и выше (например, Сбербанк России и ВТБ 24). Поэтому не стоит думать, что в 2016 году процентная ставка снизится до значения 12–13 % годовых, хотя в европейских и западных странах ставки устанавливаются на уровне 3–4 %.

В 2015 году, как было сказано выше, у населения снизилась платежеспособность, а расходы увеличились. У банков увеличились просроченные займы. У тех, кто брал ипотеку в иностранной валюте, появились большие проблемы из-за падения курса рубля. Заемщикам стало трудно выплачивать кредит, а иногда приходилось продавать купленное ипотечное жилье, чтобы погасить долги, и приобретать квартиру или дом дешевле и скромнее предыдущего варианта [3].

Можно сказать, что ипотечное кредитование в РФ развивается, но пока не достигло того уровня, при котором оно смогло бы помочь населению нашей страны в решении проблем с приобретением жилья. Это происходит по многим причинам, основные из которых:

- 1) низкая платежеспособность населения, падение уровня жизни;
- 2) высокий уровень инфляции в стране;
- 3) проблемы в связи с нестабильной экономической ситуацией, падение курса рубля;
- 4) высокая стоимость кредитов на жилье;
- 5) монополия на рынке кредитования;
- 6) малое количество социальных ипотечных программ;
- 7) проблемы, связанные с миграционной политикой.

Еще одной проблемой можно выделить то, что в декабре 2014 года некоторые банки перестали выдавать ипотечные кредиты или установили высокие ставки – 30 % и выше. Минимальные ставки по ипотеке выросли до уровня 14,5–16 % в январе 2015 года, не считая некоторые акции банков и строительных компаний на покупку жилья. По сравнению с 2014 годом, ставки по кредитам в 2015 году выросли в ведущих банках страны на 4–6 %, то есть годовой процент составил в среднем 16–19 % (против 12–13 % прошлого года). Сдерживать рост процентных ставок пытались крупные государственные банки, но все чаще аналитики и участники рынка говорили о падении ипотеки в России [6].

У экономистов разные мнения по поводу высшего уровня процента по ипотечным кредитам. Многие утверждают, что для большинства населения ставка в 15 % – психологический барьер, но если ипотека срочно необходима, то могут взять кредит и под 16–18 % годовых. Довольно высокой ставкой считают уже 20 %,

ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ В РФ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

однако и под такой процент граждане берут ипотеку, но только при острой необходимости в жилье и, как правило, на короткий срок [1].

Исключительным для рынка ипотечного кредитования стал 2015 год, так как впервые государство приняло на нем роль жесткого регулятора. Рынок ипотеки в начале 2015 года оказался на грани кризиса, поэтому государственное вмешательство было необходимо. Правительство РФ в марте 2015 года запустило программу льготного ипотечного кредитования. По этой государственной программе из федерального бюджета было выделено 20 млрд руб. для субсидирования ставок процентов по ипотеке на уровне 12 %. Считалось, что это обеспечит выдачу ипотечных кредитов на сумму до 400 млрд рублей. Программа действовала с 1 марта 2015 года до 1 марта 2016 года. По условиям программы кредиты на жилье по ставке 12 % выдавались на покупку квартир на первичном рынке, то есть в новостройках, а размер первоначального взноса составлял не менее 20 % от их стоимости, сумма кредита не должна превышать 3 млн рублей. Для некоторых регионов, таких как Санкт-Петербург, Москва и Московская область, сумма кредита не должна превышать 8 млн руб. [3].

Государственная поддержка рынка ипотечного кредитования была необходима в связи с его охлаждением. По данным Агентства по ипотечному жилищному кредитованию, без такой поддержки выдачи кредитов снизились бы с 1,7 трлн руб. в 2014 году до 200 млрд руб. в 2015 году, то есть в 8,5 раз. Даже с господдержкой выдачи кредитов сократились, но не так сильно.

Самыми сложными месяцами в 2015 году стали апрель и май, когда сократилось количество ипотечных сделок больше чем в 3 раза по сравнению с апрелем – маем 2014 года. Уже летом количество заявок на кредит начало расти, в месяц примерно на 10–15 %, и к осени сформировалось представление о спросе на ипотеку. Однако реализоваться ему не давали три фактора:

- 1) снижение реальных доходов граждан вследствие кризисных явлений в экономике;
- 2) неуверенность людей в стабильности своего материального положения, что мешает брать долгосрочные кредиты;
- 3) переоцененные ожидания падения цен на жилье (до 30 %).

Перемена во взглядах участников ипотечного кредитования произошла осенью 2015 года, когда кредиторы и заемщики адаптировались к изменившимся условиям, начали грамотно оценивать сложившуюся ситуацию, расстались с необоснованными иллюзиями и использовали знания для решения накопившихся жилищных вопросов.

Такая адаптация участников рынка ипотечного кредитования к современным явлениям в сочетании с неизбежностью решения актуальных жилищных проблем обусловили его развитие в 2016 году [7].

Рассмотрим, как же будет развиваться рынок ипотеки в 2016 году.

Развитие ипотеки прямо зависит от состояния экономики и уровня доходов населения. Поэтому можно полагать, что в 2016 году принципиальных улучшений соответствующих показателей не будет. А значит, нет речи и о возвращении ипотечного рынка на докризисный уровень.

С другой стороны, банки крайне заинтересованы в развитии ипотеки как основном направлении своей кредитной политики. В 2015 году их кредитный портфель увеличивался исключительно за счет кредитных карт и ипотечного кредитования. Ведущие банки ожидают, что с целью поддержки строительной отрасли государственная программа субсидирования ипотечной ставки будет продлена в 2016 году, скорее всего в измененном виде.

Продолжится увеличение занимаемой крупными банками с государственным участием (Сбербанк, группа ВТБ) доли рынка – многие потенциальные заемщики считают их наиболее надежными и выгодными по условиям кредитования. Именно эти банки имеют максимальные возможности выбора клиентов и в настоящее время делают основной упор в работе на программу льготного кредитования на первичном рынке. При сохранении текущей относительной макроэкономической стабильности процентная ставка по ипотеке на вторичном рынке, вероятно, будет плавно снижаться и во втором полугодии достигнет средней величины 2014 года – 12,2–12,5 %.

Банки продолжают целенаправленную работу по привлечению наиболее интересных для них целевых групп клиентов. Но одновременно будут стараться минимизировать риски путем предельно жесткого андеррайтинга, включающего:

- оценку устойчивости предприятия, в котором работает потенциальный заемщик;
- соответствие декларируемой заработной платы уровню зарплаты на аналогичных должностях на рынке труда;
- анализ кредитной истории;
- получение данных по потенциальному заемщику из пенсионного фонда, налоговой инспекции, а также проверку отсутствия задолженностей по уплате коммунальных платежей, штрафов, алиментов;
- отслеживание поведения потенциального заемщика по социальным сетям [7].

ВЫВОДЫ

Подводя итоги данного исследования, необходимо отметить, что в современных экономических условиях основной способ решить вопрос с жильем для большинства населения нашей страны – это оформить ипотечный кредит в банке, так как из-за высокой стоимости жилья собственных средств на его покупку недостаточно. Однако сейчас в области ипотечного кредитования возникло много проблем, что тормозит развитие данной сферы.

2014 год показал самые высокие результаты по выдаче ипотеки – 1,75 трлн рублей. Уже в 2015 году у населения снизились доходы и платежеспособность, а расходы возросли, значительно ухудшилась экономическая ситуация, курс рубля претерпел падение, в стране держался высокий уровень инфляции, рынок ипотеки оказался на грани кризиса. Такая ситуация повлекла за собой значительное удорожание кредитов на жилье. Население с опаской стало подходить к оформлению ипотечных кредитов, многие боятся зависимости от банка, многие лишились работы, расходы и цены выросли. Государственное вмешательство было

ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ В РФ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

необходимо, и с марта 2015 года начала действовать программа льготного ипотечного кредитования.

Развитие ипотечного кредитования в РФ прямо зависит от экономической ситуации и уровня доходов населения, поэтому в 2016 году ждать сильных улучшений не приходится. Благоприятный прогноз ожидает лишь в том случае, если укрепится рубль и страна выйдет из кризиса.

Список литературы

1. Алешкина Т., Пастушкин А. 20 млрд на ипотеку: банки начинают раздачу льготных кредитов // Информационное агентство «РосБизнесКонсалтинг» [Электронный ресурс]. URL: <http://top.rbc.ru/>.
2. Гольдберг М. Российский рынок ипотеки – потенциал развития еще не исчерпан // ОАО «Агентство по ипотечному жилищному кредитованию» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.ahml.ru/ru/>.
3. Ипотека – что ждет рынок в 2016 году? [Электронный ресурс]. URL: <http://www glavnoe-spb.ru/poleznaia-informaciya/ipoteka>.
4. Итоги 2014 года: Ипотека установила новый рекорд // ЗАОИД «Комсомольская правда» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.kp.ru/>.
5. Официальный сайт Центральный банк Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: <http://www.cbr.ru>.
6. Смирнов А. Ипотека против кризиса // Группа «Эксперт» [Электронный ресурс]. URL: <http://expert.ru>.
7. Прогноз: количество ипотечных сделок в 2016 году может увеличиться на 10–15 % // Информационное агентство «РосБизнесКонсалтинг» [Электронный ресурс]. URL: <http://realty.rbc.ru/experts/10/12/2015/562949998572687.shtml>.

Статья поступила в редакцию 26.09.2016

УДК 369.03:336.64

МЕТОДИКА ДИАГНОСТИКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Жаворонок Т. Г., Шальнева В. В.

*Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского, Симферополь, Российская Федерация
e-mail: druzinrv@gmail.com*

В данной статье на примере акционерного общества (АО) «Завод “Фиолент”» рассмотрено несколько методов диагностики финансового состояния, произведена их оценка с точки зрения достоверности и полноты полученной в ходе анализа информации.

Ключевые слова: диагностика финансового состояния, оценка, методика финансового анализа, эффективность, финансовая устойчивость.

ВВЕДЕНИЕ

В современных условиях обеспечение эффективного функционирования предприятий является одной из наиболее актуальных задач настоящего этапа экономического развития. Для успешного продолжения своей деятельности организации необходимо в процессе функционирования следить за показателями устойчивости финансового состояния. Разумное руководство должно прибегать к диагностике финансового состояния, угроз финансовой несостоятельности и на основе полученных результатов корректировать тактику функционирования предприятия. Важным вопросом является выбор эффективного аналитического инструментария для получения наиболее полной и достоверной информации о финансово-экономической деятельности предприятия.

Вопросам диагностики предприятия уделяют внимание многие авторы, среди которых Васильева Л. С. [3], Никитина Н. А. [6], Кольцова И. В. [5], Жилкина А. Н. [4], Беспалов М. В. [2] и др. Однако в современных условиях проблемы диагностики финансового состояния предприятий все еще остаются актуальными и требуют научного и систематизированного подхода к их изучению. Вопрос выбора наиболее эффективной методики диагностики финансового предприятия не проработан.

Целями статьи являются рассмотрение и выбор эффективного инструментария диагностики финансового состояния предприятия.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

В данной статье на примере акционерного общества (АО) «Завод “Фиолент”» с использованием его бухгалтерской отчетности предлагается рассмотреть несколько методик диагностики финансового состояния и оценить полученный результат с точки зрения достоверности и полноты.

К рассматриваемым методам оценки финансового состояния предприятия относятся:

- методика экспертной оценки;

- методика оценки финансового состояния на основе расчета коэффициентов финансовой устойчивости;
- методика Федеральной службы по финансовому оздоровлению и банкротству.

Сущность первого метода заключается в экспертной оценке финансовой устойчивости. Данная методика подразумевает выбор совокупности частных критериев и формирование факторной модели финансовой устойчивости. Выбранные критерии рассчитываются и оцениваются экспертами с учетом их влияния на финансовую устойчивость, сравниваются с их нормативным значением. В результате формируется комплексная факторная модель финансовой устойчивости вида. [2]

Рассмотрим данный метод поэтапно на примере АО «Завод «Фиолент»»:

1 этап – определение значения критериев, характеризующих различные аспекты финансовой устойчивости. Такими критериями выступают коэффициенты, которые отображены в таблице 1.

Таблица 1.

Коэффициенты экспертного метода

№	Название коэффициента	Расчетная формула	Значение		Норм. значение
			на 31.12.2014	на 31.12.2015	
1	Коэффициент оборачиваемости запасов X1	$\frac{\text{Выручка от реализации}}{\text{Запасы}}$	3,01	2,84	> 3
2	Коэффициент покрытия краткосрочных пассивов оборотными активами X2	$\frac{\text{Оборотные средства}}{\text{Краткосроч. обязат-ва}}$	2,7	2,55	> 2
3	Коэффициент структуры капитала X3	$\frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Заемный капитал}}$	2,55	2,31	> 1
4	Коэффициент общей рентабельности активов X4	$\frac{\text{Балансовая прибыль}}{\text{Активы}}$	0,2	0,22	> 0,3
5	Рентабельность продаж X5	$\frac{\text{Балансовая прибыль}}{\text{Выручка от реализации}}$	0,14	0,14	> 0,2

Значение коэффициента оборачиваемости запасов (X1) характеризует скорость оборота средств, вложенных в материальные активы. На АО «Завод «Фиолент»» в 2015 году наблюдается понижение данного показателя, что негативно влияет на уровень финансовой устойчивости и свидетельствует о недостаточной

МЕТОДИКА ДИАГНОСТИКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ...

эффективности управления запасами. Значение коэффициента в 2015 году – 2,84, это значит, что на каждый рубль запасов приходится 2,84 руб. выручки от реализации, что ниже нормативного показателя. В 2014 году данный коэффициент соответствовал норме.

Значение X2 показывает степень покрытия краткосрочных обязательств оборотными средствами. Понижение данного показателя на заводе «Фиолент» в 2015 году – негативное явление. Однако значение коэффициентов на протяжении двух последних лет выше нормативного, что говорит о достаточном уровне платежеспособности.

Значение коэффициента структуры капитала (X3) показывает, сколько рублей собственного капитала приходится на 1 руб. заемного. В данном случае на каждый рубль заемных средств приходится 2,31 руб. собственного капитала, что в 2 раза выше нормативного показателя.

Значение X4 показывает, сколько рублей прибыли до налогообложения приходится на каждый рубль активов. Согласно расчетам, на 1 рубль активов завода «Фиолент» в 2015 году приходится 22 коп. прибыли до налогообложения, что ниже нормативного значения в 30 коп. Динамика в 2015 году коэффициента положительна, что свидетельствует о повышении эффективности управления имуществом предприятия.

Показатель рентабельности продаж (X5) показывает, сколько рублей балансовой прибыли приходится на рубль полученной выручки от реализации. Расчет показал, что на АО «Завод “Фиолент”» за анализируемый период на каждый рубль полученной выручки приходится 14 коп. прибыли до налогообложения, а нормативное значение – 20 коп. Сложившаяся ситуация говорит о недостаточном качестве менеджмента предприятия.

На 2 этапе экспертами устанавливается значимость каждого частного критерия в соответствии с его влиянием на финансовую устойчивость. Совокупное влияние факторов должно иметь значение 100:

$$\sum W(X_i) = 100;$$

$$W(X1) = 25; W(X2) = 25; W(X3) = 20; W(X4) = 20; W(X5) = 10.$$

На 3 этап рассчитывается соотношение между полученным и нормативным значением коэффициентов.

$$K = \frac{Xi}{Xн.}$$

Наконец, на 4 этапе формируется факторная модель и рассчитывается комплексный индикатор финансовой устойчивости (J):

$$J = W(X1) * K1 + W(X2) * K2 + + W(X3) * K3 + W(X4) * K4 + W(X5) * K5.$$

Финансовая ситуация на предприятии считается хорошей, если значение данного показателя (J) больше 100. Если значение меньше сотни, это свидетельствует о неблагоприятном финансовом состоянии организации. Чем больше отклонение от ста в меньшую сторону, тем более вероятно наступление в ближайшее время для предприятия финансовых трудностей. [2]

Таблица 2.
Расчет комплексного индикатора финансовой устойчивости АО «Завод
«Фиолент»»

Xi	W	Значение		Хн	Соотношение (К)		<i>W × K</i>	
		на 31.12.2014	на 31.12.2015		на 31.12.2014	на 31.12.2015	на 31.12.2014	на 31.12.2015
X1	25	3,01	2,84	3	1,00	0,95	25,07	23,67
X2	25	2,7	2,55	2	1,35	1,28	33,78	31,90
X3	20	2,55	2,31	1	2,55	2,31	51,09	46,27
X4	20	0,2	0,22	0,3	0,66	0,74	13,24	14,75
X5	10	0,14	0,14	0,2	0,69	0,71	6,92	7,15
Комплексный индикатор							130,09	123,74

Согласно расчетам, значение комплексного индикатора свидетельствует об устойчивом финансовом положении АО «Завод «Фиолент»». Однако в динамике наблюдается его понижение, что говорит об ухудшении финансовой устойчивости в 2015 году.

Следующая рассматриваемая методика диагностики финансового состояния основана на расчете двух групп коэффициентов финансовой устойчивости. Расчет коэффициентов и их динамика представлены в таблице 3.

МЕТОДИКА ДИАГНОСТИКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ...

Таблица 3.

Расчет и динамика показателей финансовой устойчивости АО «Завод
«Фиолент»»

Название коэффициента	Расчетная формула	Значение		Изменение, %
		на 31.12.2014	на 31.12.2015	
1. Показатели, характеризующие соотношение собственных и заемных средств				
Коэффициент финансовой автономии	СК/ВБ	0,72	0,7	-2,78
Коэффициент финансовой зависимости	ВБ/СК	1,39	1,43	+2,88
Коэффициент заемного капитала	ЗК/ВБ	0,28	0,3	+7,14
Коэффициент маневренности собственного капитала	СОС/СК	0,67	0,67	0
Коэффициент структурных долгосрочных вложений	ДЗК/ВОА	Отсутствуют долгосрочные заемные средства на предприятии		
Коэффициент долгосрочного привлечения заемных средств	ДКЗ: (СК+ДЗК)			
Коэффициент структуры заемного капитала	ДЗК/(ДО+КО)			
Коэффициент финансового риска	ЗК/СК	0,39	0,43	+10,26
Индекс постоянного актива	Внеоб. А/СК	0,33	0,33	0
Коэффициент накопленной амортизации (износа основных средств)	Амортизация/Первонач. с-ть ОС	0,62	0,59	-4,84
Коэффициент соотношения реальной стоимости основных средств и имущества	ОС/ВБ	0,23	0,22	-4,35
Коэффициент реальной стоимости имущества производственного назначения	(Внеоб. активы+Запасы+НДС)/ВБ	0,72	0,78	+8,33
Чистые активы	А-П	491 435	607 017	+23,52
2. Показатели, характеризующие степень обеспеченности предприятия собственными оборотными средствами				
Наличие собственных оборотных средств	СОС=ПП-ІА	327 408	407 257	+24,39
Наличие собственных и долгосрочных источников формирования запасов и затрат	СД = СОС+ІВП	Отсутствуют долгосрочные заемные средства на предприятии		
Общая величина основных источников формирования запасов и затрат	СД + КЗС			

Анализ показателей 1-й группы, характеризующих соотношение собственных и заемных средств, показывает превышение доли собственного капитала. Данный факт подтверждает коэффициент финансовой автономии, который соответствует нормативному значению. Коэффициент финансового риска также соответствует норме, что указывает на устойчивое финансовое состояние предприятия. Однако в 2015 году наблюдается понижение данных показателей, что свидетельствует об ухудшении финансовой устойчивости АО «Завод «Фиолент»».

В результате анализа показателей 2-й группы, характеризующих степень обеспеченности предприятия собственными оборотными средствами, можно говорить о том, что предприятие обеспечено собственными средствами для покрытия запасов и обязательств. Значение данных показателей выше нуля. Согласно условиям характеристик финансового состояния предприятия по степени его устойчивости, соблюдается неравенство: $1 > 0$, $2 > 0$, $3 > 0$, что свидетельствует о положительном финансовом состоянии предприятия и его финансовой независимости.

Еще одним рассматриваемым инструментарием анализа является методика Федеральной службы по финансовому оздоровлению и банкротству.

Данная методика утверждена приказом Федеральной службы по финансовому оздоровлению РФ (ФСФО РФ) от 23 января 2001 г. № 16, она устанавливает порядок проведения диагностики финансового состояния с целью получения объективной информации о платежеспособности, финансовой устойчивости, инвестиционной и деловой активности предприятия [1].

Методика ФСФО РФ дала следующие результаты:

✓ Анализ общих показателей показывает рост среднемесячной выручки и численности работников, что характеризует предприятие с положительной стороны.

✓ Значение показателей платежеспособности соответствует норме и имеет тенденцию к снижению, что говорит о способности предприятия рассчитываться по своим обязательствам в будущем. Текущие обязательства предприятия покрываются оборотными активами, однако наблюдается снижение данного показателя за анализируемый период, что свидетельствует об ухудшении ликвидности активов.

МЕТОДИКА ДИАГНОСТИКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ...

Таблица 4.

Сводная таблица значений коэффициентов по методике ФСФО РФ

Показатель	Расчетная формула	Значение		Изменение
		на 31.12.2014	на 31.12.2015	
1. Общие показатели				
Среднемесячная выручка (К1)	Выручка/Т	81684,50	112142,17	+30457,7
Доля денежных средств в выручке (К2)	Денежные средства в выручке/валовая выручка	0,49	0,40	-0,09
Среднесписочная численность работников (К3)		1682,00	1690,00	+8,00
2. Показатели платежеспособности и финансовой устойчивости				
Степень платежеспособности общая (К4)	с. 1500+с. 1400/К1	2,35	2,34	-0,02
Коэффициент задолженности по кредитам банков и займам (К5)	Нет задолженности по кредитам банков и займам			
Коэффициент задолженности другим организациям (К6)	(с. 5561+с. 5562+с. 5566)/К1	1,66	0,33	-1,33
Коэффициент задолженности фискальной системе (К7)	с. 5563/К1	9,84	1,87	-7,97
Коэффициент внутреннего долга (К8)	(1530+1430+1540+1550)/К1	0,11	0,04	-0,06
Степень платежеспособности по текущим обязательствам (К9)	с. 1500/К1	2,35	2,34	-0,02
Коэффициент покрытия текущих обязательств оборотными активами (К10)	с. 1200/с. 1500	2,70	2,55	-0,15
Собственный капитал в обороте (К11)	с. 1300-с. 1100	327408,00	407257,00	+79849
Коэффициент обеспеченности собственными средствами (К12)	(с. 1300-с. 1100)/с. 1200	0,63	0,61	-0,02
Коэффициент автономии (К13)	с. 1300/ВБ	0,72	0,70	-0,02
3. Показатели эффективности использования оборотного капитала, доходности и финансового результата				
Коэффициент обеспеченности оборотными средствами (К14)	с. 1200/К1	6,36	5,97	-0,39
Коэффициент оборотных средств в производстве (К15)	(с. 1210+с. 1220)/К1	3,99	4,24	+0,25
Коэффициент оборотных средств в расчетах (К16)	(с. 1200-с. 1210-с. 1220)/К1	2,37	1,73	-0,64
Рентабельность оборотного капитала (К17)	с. 2400/с. 1200	0,22	0,22	0,00
Рентабельность продаж (К18)	с. 2200/с. 2110	0,22	0,16	-0,06
Среднемесячная выработка на одного работника (К19)	К1/К3	48,56	66,36	+17,79
4. Показатели эффективности использования внеоборотного капитала и инвестиционной активности				
Эффективность внеоборотного капитала (фондоотдача) (К20)	К1/с. 2400	0,72	0,75	+0,03
Коэффициент инвестиционной активности (К21)	(с. 1120+с. 1130+с. 1140+с. 1160 + с. 1170)/С. 1100	0,00	0,00	0,00

✓ Анализ показателей финансовой устойчивости свидетельствует о наличии собственного капитала в обороте, большая часть оборотных средств организации сформирована за счет собственных средств, что позитивно сказывается на финансовом состоянии предприятия.

✓ Коэффициент инвестиционной активности имеет нулевое значение, что свидетельствует о неправильной стратегии развития организации и отсутствии инвестиционных вложений.

Настоящая методика предполагает комплексную оценку финансового состояния предприятия посредством расчета показателей, характеризующих различные аспекты хозяйственной деятельности предприятия. Алгоритм, результаты расчета и изменение их в динамике представлены в табл. 4.

Анализ финансового состояния АО «Завод “Фиолент”» был осуществлен, используя вышеизложенные методики. Подводя итог, можно сделать следующие выводы по результатам проведенной диагностики:

- Финансовое состояние предприятия устойчивое. АО «Завод “Фиолент”» обеспечено собственными средствами, способно вовремя и в полной мере покрывать свои обязательства. Большая часть активов организации обеспечиваются собственными источниками.

- В 2015 году наблюдается незначительное ухудшение финансового климата на предприятии. Данные изменения вызваны снижением уровня ликвидности активов предприятия, о чем свидетельствуют сокращение значений коэффициента автономии, коэффициента покрытия текущих обязательств оборотными активами, уменьшение доли денежных средств в выручке.

- На предприятии недостаточно эффективно используется оборотный капитал и наблюдается ухудшение качества управления им, что негативно влияет на уровень финансовой устойчивости.

Далее возникает необходимость выбора наиболее эффективной методики. Сравним данные методы и выберем инструментарий, который комплексно охватывает важные аспекты финансово-экономической деятельности предприятия и дает наиболее полный результат.

Результат диагностики финансового состояния предприятия в соответствии с методикой экспертной оценки оказался достаточно противоречивым.

Полученный показатель комплексного индикатора указывает на устойчивое финансовое положение предприятия, в то время как значения рассчитанных коэффициентов оборачиваемости запасов, рентабельности активов и рентабельности продаж по балансовой прибыли не соответствуют их рекомендуемым значениям. Заниженное значение данных коэффициентов свидетельствует о снижении финансовой устойчивости предприятия.

Однако, согласно полученному значению комплексного индикатора, условия модели выполняются ($J > 100$), что противоречит результату предварительного анализа, который выявил заниженное значение трех показателей частных критериев.

Методика диагностики финансового состояния предприятия, основанная на расчете коэффициентов устойчивости, достаточно удобна и практична в

применении.

Но она имеет ряд недостатков:

- в системе расчета отсутствует показатель выручки от реализации продукции, который является немаловажным;
- отсутствует система нормативных значений показателей 1-й группы коэффициентов в данной отрасли производства;
- диагностика финансового состояния с применением данного метода не носит комплексного характера из-за отсутствия таких важных показателей финансовой устойчивости, как ликвидность, платежеспособность, доходность и финансовый результат.

Таким образом, диагностика финансового состояния предприятия, проведенная в соответствии с данной методикой, не подходит для его полноценной, комплексной оценки.

Методика, предложенная Федеральной службой России по финансовому оздоровлению и банкротству, в сравнении с предыдущими, носит комплексный характер и основывается на расчете показателей пяти групп коэффициентов, характеризующих различные аспекты финансово-экономической деятельности предприятия.

Данный метод диагностики имеет следующие преимущества:

- ❖ определяет четкий алгоритм расчета;
- ❖ учитывает показатель выручки от реализации и количество месяцев в отчетном периоде;
- ❖ отображает степень эффективности управления активами предприятия;
- ❖ определяет уровень рентабельности оборотного капитала и инвестиционной активности;
- ❖ позволяет сделать вывод о степени платежеспособности и динамике ее изменения.

Недостатки методики ФСФО РФ наблюдаются в ее структуре в виде несоответствия названиям 2-й и 3-й групп входящих в их состав коэффициентов. Согласно названию 2-й группы, в ее состав должны входить показатели платежеспособности и финансовой устойчивости. Однако она содержит семь показателей платежеспособности и всего два – финансовой устойчивости. Остальные четыре показателя, характеризующие финансовую устойчивость, входят в состав 3-й группы под названием «Показатели эффективности использования оборотного капитала, доходности и финансового результата».

Логичным будет упрощение структуры рассматриваемого метода путем совмещения 2-й и 3-й групп показателей, название скорректировать в соответствии с входящими в нее показателями: «Показатели платежеспособности, финансовой устойчивости и финансового результата». Таким образом, алгоритм построения данного метода будет более последовательным.

ВЫВОДЫ

В ходе оценки финансового состояния АО «Завод «Фиолент»» рассмотрены три методики диагностики финансового состояния. Согласно полученным результатам, финансовое состояние предприятия устойчивое.

Метод экспертной оценки противоречив. Рассчитанный результативный показатель в виде комплексного индикатора не отображает всей финансовой картины и искажает полученные результаты.

Следующие два метода диагностики финансового состояния более содержательно охарактеризовали финансовое состояние АО «Завод «Фиолент»».

Сравнивая результаты анализа, полученные в ходе диагностики по данным методикам, наблюдается сходство в описании состояния оборотных средств, эффективности управления активами и капиталом предприятия.

Однако вторая методика – расчет коэффициентов устойчивости – не предполагает анализ платежеспособности, ликвидности, финансового результата и инвестиционной активности, что является ее недостатком. В представленном методе отсутствует комплексная система критериев оценки финансового состояния предприятия, поэтому результат диагностики полностью не отражает финансовую ситуацию исследуемого предприятия.

Методика Федеральной службы по финансовому оздоровлению РФ применима с целью выявления неплатежеспособных организаций и выработки рекомендаций для их финансового оздоровления.

В результате сравнения данного метода с двумя предыдущими можно сделать следующие выводы:

- метод определяет комплексный подход к диагностике финансового состояния, дает подробную информацию об анализируемых аспектах финансово-экономической деятельности организации;
- расчет коэффициентов платежеспособности базируется на соотношении выручки от реализации и анализируемого временного интервала, что позволяет реально дать оценку срокам погашения задолженности;
- расчет последующих групп коэффициентов также основан на проекции выручки от реализации на различные аспекты хозяйственной деятельности, что дает возможность оценить степень эффективности использования оборотного и внеоборотного капитала, уровень рентабельности продаж.

Таким образом, для эффективного анализа финансового состояния предприятия рекомендуется применять последний метод, используемый в практической деятельности Федеральной службы по финансовому оздоровлению Российской Федерации.

Список литературы

1. Методические указания по проведению анализа финансового состояния организации. Утв. приказом Федеральной службы РФ по финансовому оздоровлению и банкротству от 23.01.2001 г. № 16.
2. Беспалов М. В. Комплексный анализ финансовой устойчивости компании: коэффициентный, экспертный, факторный и индикативный // Финансовый вестник. 2011. № 5. С. 10.
3. Васильева Л. С., Петровская М. Б. Финансовый анализ: учебник. М.: КНОРУС, 2006. 544 с.

МЕТОДИКА ДИАГНОСТИКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ...

4. Жилкина А. Н. Управление финансами. Финансовый анализ предприятия: учебник. М.: ИНФРА-М, 2007. 332 с.
5. Кольцова И. В., Рябых Д. А. Практика финансовой диагностики и оценки проектов: учеб. пособие. М.: Вильямс, 2007.
6. Никитина Н., Филатова В. Методы исследования финансового состояния промышленного предприятия // Проблемы теории и практики управления. 2008. № 5.

Статья поступила в редакцию 26.09.2016

УДК 331.55

ТРУДОВА МОБІЛЬНІСТЬ ТРУДОВИХ РЕСУРСІВ: КЛАСИФІКАЦІЯ ЇЇ

ВИДІВ

Іванов Г. С.

Науково-дослідний інститут праці та соціального страхування Міністерства праці та соціального захисту Російської Федерації, Москва, Російська Федерація
E-mail: niitruda.gleb@yandex.ru

У статті запропоновані наукові підходи до уточнення класифікації видів трудової мобільності трудових ресурсів відповідно до причин, що її викликають. Також розглянуті такі види трудової мобільності, як вертикальна, професійна, географічна, корпоративна.

Ключові слова: трудова мобільність, види мобільності, причини мобільності, трудові ресурси, територіальна (географічна) мобільність, професійна мобільність, вертикальна мобільність, текучість кадрів, корпоративна мобільність

ВСТУП

Однією з головних задач суб'єктів ринкових відносин стає необхідність підтримки високої конкурентоспроможності за рахунок підвищення кваліфікаційного рівня робочої сили і розширення її професійної гнучкості в сучасних умовах господарювання.

Рішення цієї задачі знаходиться в площині вивчення і регулювання процесів трудової мобільності як в рамках підприємств, так і на рівні ринку праці.

Регульована трудова мобільність сприяє формуванню кадрового потенціалу з високим професійним рівнем робочої сили, що підвищує в сучасних ринкових умовах адаптаційні можливості як окремо взятого працівника, так і всього підприємства в цілому. Підвищений рівень мобільності персоналу приводить до дисбалансу кадрової структури підприємства, що позначається на зниженні виробничих показників і збільшенні витрат, пов'язаних з адаптацією, навчанням, підбором і наймом нових працівників.

Таким чином, очевидна необхідність більш поглибленого вивчення закономірностей прояву мобільності кадрів в умовах інтенсивних структурних зрушень і дослідження критеріїв стабільності і мобільності робочої сили на ринку праці.

Різні автори одностайні в думці, що причиною трудової мобільності є невідповідність взаємозв'язаних якостей працівника і його робочого місця, ця невідповідність сприймається працівником як незадоволеність працею.

В цілому зв'язок між задоволеністю і мобільністю має складний характер. Розуміння задоволеності як оцінки індивідом свого місця в системі суспільного розподілу праці на перший погляд дозволяє очікувати, що усі звільнені повинні бути незадоволені працею, проте цього не відбувається.

ОСНОВНИЙ МАТЕРІАЛ

Хоч трудова мобільність є прямим наслідком незадоволеності працею, зв'язок між ними має статистичний характер. Пояснюється це тим, що, як правило, індивід змінює місце роботи не через загальну незадоволеність працею, а внаслідок незадоволеності яким-небудь елементом її структури, який не завжди виявляється домінуючим. Зв'язок між мобільністю та загальною задоволеністю виявляється в тих випадках, коли фактор, незадоволеність яким призвела до зміни робочого місця, домінує в структурі задоволеності працею, тобто незадоволеність їм приводить до загальної незадоволеності.

Якщо використовувати в якості основи класифікації видів руху робочої сили характер рушійних індивідом сил, то переміщення, пов'язані з робочим місцем, розбиваються на дві групи:

1. Мобільність – зміни, що відбуваються внаслідок прояву працівником активності і призводять до збільшення ефективності його виробничої діяльності (підвищення кваліфікації, пошук оптимальної професії).

2. Текучість – переміщення, пов'язані з пасивним ухиленням від несприятливих обставин, які не дають позитивного суспільного ефекту.

Приведене положення, співвіднесене з прийнятою структурою задоволеності працею, дозволяє дати наступну класифікацію видів трудової мобільності, відповідно до причин, що її викликають.

Соціальний рівень структури задоволеності працею є джерелом вертикальної мобільності – коли індивід прагне покращити соціально значимі характеристики власного положення. Вертикальна мобільність може проявлятися у сфері професійної мобільності, оскільки професії різняться за рівнем кваліфікації, то бажання підвищити кваліфікацію може викликати необхідність зміни професії.

Психологічний рівень структури задоволеності працею породжує текучість кадрів – коли індивід ухиляється від несприятливих факторів, робоча сила «перетікає» з одного місця в інше. Текучість – це переміщення робочої сили, яке відбувається внаслідок причин, що породжуються функціонуванням підприємства. Текучість може проявлятися у формі зміни професії.

У випадку «текучості кадрів» можлива зміна працівником свого соціального шару або професії, проте це не буде вертикальною або професійною мобільністю, оскільки причиною переміщення став психологічний елемент структури задоволеності працею.

Психофізіологічний рівень структури задоволеності формує професійну мобільність – пошук виду праці з функціональним змістом, відповідним психофізіологічним характеристикам працівника. Професійна мобільність може проявлятися і у формі вертикальної мобільності.

Група «рухомих» факторів – заробітна плата і інфра-еко-структура, перебуваючи на певному рівні структури задоволеності працею, – бере участь в реалізації відповідних видів переміщень робочої сили.

Вертикальна і професійна мобільність так само, як і текучість, можуть в окремих випадках проявлятися у формі територіальної трудової мобільності. Фактори «заробітна плата» і «інфра-еко-структура» в ситуації, коли індивід не може їх

ТРУДОВА МОБІЛЬНІСТЬ ТРУДОВИХ РЕСУРСІВ: КЛАСИФІКАЦІЇ...

покращити, довести до бажаного стану в рамках даного регіону, є джерелом територіальної мобільності. Тобто, прагнучи до високої зарплати, люди їдуть на Північ, а заради зміни клімату – на Південь. Відповідно до цього, виділяючи в процесі міграції населення територіальну трудову мобільність, можна розрізнити в ній прояви вертикальної і професійної мобільності, текучість кадрів і безпосередньо територіальну мобільність.

Соціально-економічна оцінка територіальної трудової мобільності має двоїстий характер. У випадку, коли причиною зміни місця проживання є фактор заробітної плати, реалізується заплановане державою матеріальне стимулювання переміщення робочих кадрів в певні райони країни. У випадку, коли «працює» фактор інфра-еко-структури, їдуть в місця з більш сприятливими умовами, де, як правило, робочої сили достатньо і подібне переміщення небажано.

Одна з форм професійної мобільності – здобуття додаткової професії.

З позицій інтересів суспільного виробництва вертикальна і професійна мобільність володіють значним економічним і соціальним ефектом, так як сприяють збільшенню продуктивності праці, тому надають собою необхідну частину переміщень працівників. Текучість робочої сили хоча і володіє деяким соціальним ефектом, змушуючи організатора виробництва покращувати умови праці та побуту працівників, особливо в ситуації дефіциту робочої сили, однак, поруч з цим має негативний економічний ефект для народного господарства, внаслідок цього відноситься до зайвої частини переміщень робочої сили.

Росії необхідно реструктурувати свою економіку і перевести людей з менш продуктивних робочих місць на більш продуктивні. Зараз, при вступі в Світову організацію торгівлі (СОТ), цей процес буде відбуватися значно швидше. Причому нові вакансії не обов'язково будуть створюватися в тих місцях, де будуть вивільнятися працівники.

Дерегулювання є необхідною, але не достатньою умовою для поглинання вивільнених трудових ресурсів. Дерегулювання стимулює створення малого бізнесу в густонаселених і процвітаючих регіонах, навряд чи варто очікувати швидке зростання сектора послуг у мономістах з високим безробіттям і низьким попитом.

Тому достатньо гостро стоїть питання про те, щоб полегшити працівникам можливість для переїзду з одних місць в інші.

Зараз географічна мобільність населення достатньо низька. Основними перешкодами до зміни місця проживання є адміністративні бар'єри, нерозвиненість ринку житла, відсутність інформації. Крім того, суттєво обмежує мобільність і нестача грошей на переїзд (низькі доходи обмежують мобільність). Традиційно найбільш мобільною є молодь, однак саме молоді спеціалісти найбільше страждають від нестачі ліквідних коштів для фінансування переїзду і нерозвиненості ринку житла. Невисока географічна мобільність не означає відсутності у працівників бажання шукати нову роботу: близько 10 % робітників щорічно змінюють своє місце роботи всередині того ж міста, приблизно 10–15 % населення мають 2 або більше робочих місця. Крім того, достатньо широке поширення отримала неформальна тимчасова міграція: за деякими оцінками, близько 10–15 % глав сімей, що живуть в депресивних районах, їде в інший

регіон на заробітки. Аналіз даних по міграції за останні роки дозволяє сказати, що люди їдуть в основному в європейську частину.

Мобільність досить висока лише усередині федеральних округів Російської Федерації, тоді як мобільність між округами практично відсутня, не дивлячись на величезні відмінності в рівнях життя і безробіття. Абсолютно така ж картина має місце і на рівні регіонів.

Ключовими заходами збільшення географічної мобільності є пропаганда мобільності, скасування адміністративних бар'єрів, розвиток іпотеки, стимулювання перепідготовки мігрантів. Можна видавати ваучери на придбання квитків і оплату житла в спеціальних гуртожитках і т. д. При цьому важлива інформаційна підтримка цього процесу, тобто розвиток інформаційної мобільності, і створення можливостей для професійної переорієнтації працівників, тобто професійна мобільність.

Однією з центральних мір, спрямованих на зростання географічної мобільності, є розвиток іпотечних кредитів. Вважається, що розвиток іпотеки стримується відсутністю банківської системи, однак для розвитку іпотеки повноцінні банки і не потрібні. Необхідна національна іпотечна корпорація, яка буде викуповувати заставні і випускатиме під заставу нерухомості всілякі папери, що торгуються на ринку. Таким чином, люди будуть займати гроші практично на ринку цінних паперів. Така структура дає роботу і російським банкам, які видаватимуть первинні кредити, але і пред'являє попит на страхові послуги. Крім того, буде створено і довгостроковий фінансовий інструмент.

Регіональні та місцеві влади побоюються, що збільшення мобільності призведе до збільшення конкуренції між регіонами і (для багатьох регіонів) масового відтоку трудових ресурсів і, отже, інвестицій. Це вірно – підвищення мобільності змусить регіональні та місцеві влади докладати набагато більше зусиль для залучення і утримання кваліфікованих кадрів і капіталу. Втім, це хоча й важко, але можливо: одним із прикладів успіху такої політики є розвиток економіки Новгородської області в останні роки.

У Новгородській області була створена відповідна нормативна база для залучення інвестицій. Діючі на території області спільні підприємства отримують різні податкові пільги та звільняються від місцевих і регіональних податків до повної окупності інвестиційного проекту.

Робоча сила в Росії – одна з найосвіченіших у світі, особливо якщо порівнювати її з країнами, що мають такий же рівень доходу на душу населення. Однак для того, щоб нам повною мірою використати цей потенціал, потрібно підвищити професійну мобільність робочої сили. У сучасному світі потрібні не просто освічені працівники, а працівники, які можуть і бажають вчитися і пристосовуватися до нових умов. Професійна мобільність є, мабуть, навіть більшою проблемою для Росії, ніж географічна. У нашій країні досить добре розвинена система шкільної та вищої освіти, але не система підвищення кваліфікації і перекваліфікації. В результаті наш ринок праці досить інертний і не сприяє швидкій реструктуризації економіки. Єдиний виняток – це перехід на роботи, які не потребують серйозної професійної підготовки, – скажімо, у «човникову» торгівлю.

ТРУДОВА МОБІЛЬНІСТЬ ТРУДОВИХ РЕСУРСІВ: КЛАСИФІКАЦІЇ...

Підвищення професійної мобільності необхідно Росії не тільки для того, щоб подолати негативний ефект від реструктуризації економіки, але й для того, щоб успішно розвиватися в майбутньому. Як ми вже відмічали вище, сучасний світ дуже динамічний, нові сфери діяльності виникають дуже часто, а технічний прогрес майже повністю змінює уявлення про умови праці в старих галузях. В результаті навіть впродовж життя одного покоління можуть відбуватися серйозні структурні перебудови економіки. Тому треба бути готовим до того, що здобутої первинної освіти буде недостатньо і доведеться впродовж життя постійно доучуватися і перенавчатися. У сучасній глобальній економіці ті країни, в яких професійна мобільність робочої сили висока, можуть швидко розвиватися, не випробовуючи тривалих економічних катаклізмів, тоді як в більш інертних країнах можливі серйозні затримки і відставання в розвитку в разі недостатньої мобільності трудових ресурсів.

Як приклад можна привести досвід штату Массачусетс США і досвід Валлонії – французької частини Бельгії. У кінці 60-х років Массачусетс зіткнувся з проблемою необхідності серйозної структурної перебудови своєї економіки, оскільки традиційна для цього штату галузь – взуттєва – перестала бути конкурентоздатною. Ця проблема була успішно вирішена за рахунок використання наукового потенціалу штату, в якому знаходяться два ведучих американських університети – Гарвард і Массачусетський технологічний інститут. В результаті в 90-і роки Массачусетс став одним з найбільш успішних американських штатів, другою Силіконовою Долиною, з дуже високим рівнем життя і рекордно низьким рівнем безробіття – трохи більше 1 %. З подібними ж проблемами в післявоєнні роки зіткнулася і Валлонія, де неконкурентоздатними стали традиційні металургійні галузі. Проте через невисоку професійну мобільність населення Валлонія не змогла швидко перебудуватися, стикається зараз з серйозними економічними проблемами і навіть відстала від традиційно менш розвиненої голландської частини Бельгії – Фландрії.

Суттєвий внесок в зростання професійної мобільності внесе реформа освіти, що реалізовується нині. Стратегія уряду сповна адекватна, потрібно лише прискорити її виконання. Головне – це змінити сприйняття освіти як галузі соціальної сфери і розглядати її як галузь виробництва знань. Звичайно, освіта – це галузь, продукт якої характеризується зовнішніми ефектами, в ній вкрай важлива сертифікація якості, тому освіту необхідно регулювати, але саме як виробничу галузь: податками, моніторингом якості, контролем над консолідацією та забезпеченням розумної конкуренції, забезпеченням рівних прав всіх освітніх підприємств незалежно від джерела фінансування і форми власності, введенням сучасних структур корпоративного управління в державних навчальних закладах.

Професійна мобільність повинна мати серйозну інформаційну підтримку, а значить, спиратися на інформаційну мобільність. Забезпечення широкого доступу до інтернету суттєво змінить попит на освітні послуги: люди більш повно уявлятимуть собі свої можливості і потреби. Розвиток географічної мобільності зробить професійну мобільність ефективнішою (оскільки промисловість географічно концентрована, здобування освіти і зміна спеціальності дуже часто пов'язані з переїздом). Саме недоліком інформаційної і професійної мобільності пояснюється в першу чергу те, що, не дивлячись на сильну освітню систему, показник віддачі від освіти в Росії

надзвичайно низький. Проте однієї лише мобільності трудових ресурсів недостатньо – трудова мобільність повинна спиратися на корпоративну мобільність і мобільність капіталу.

Питання корпоративної мобільності пов'язані зі створенням більш гнучких управлінських структур, більш сприйнятливими, з одного боку, до зміни кон'юнктури ринку, з іншого боку, до технологічних і організаційних інновацій. Для вирішення проблеми корпоративної мобільності Росії потрібно вирішувати проблему вищої професійної підготовки управлінських кадрів. Росії необхідна революція керуючих, потрібні люди, які змогли б перейти від ієрархічної (феодальної, військової) структури корпорації до сучасної, мережевої.

ВИСНОВКИ

Необхідні інструменти створення стимулів для менеджерів і робітників, такі, наприклад, як опціони на купівлю акцій. Введення такого роду стимулів не лише змусить краще працювати наявних співробітників, але і залучить нових, більш кваліфікованих професіоналів. Втім, для того, щоб стимули, засновані на опціонах, запрацювали в повну силу, необхідні зміни в оподаткуванні доходів від приросту капіталу і створення ліквідного ринку цінних паперів.

Зміни в організаційній структурі корпорації і стимулів всередині неї необхідно доповнити розвитком сучасного сектора послуг як у сфері ділового консалтингу і аудиту, так і, як це не дивно, у сфері оптової торгівлі. Створення ефективніших торговельних мереж забезпечить ефективнішу передачу сигналів про зміну кон'юнктури виробникам, а значить, і підвищить ефективність останніх. Вступ до СОТ, а також підвищення інформаційної мобільності сприятимуть цьому процесу за рахунок входження в сферу послуг іноземних фірм і відповідному поліпшенню якості роботи російських фірм. З іншого боку, необхідною умовою підвищення корпоративної мобільності є перехід на міжнародні стандарти бухгалтерського обліку, який зробить діяльність корпорацій прозорішою. Останнє важливе не лише з точки зору вищої корпоративної мобільності, але і з точки зору зростання мобільності капіталу.

Список літератури

1. Колосова Р. П., Василюк Т. Н., Артамонова М. В., Луданик М. В. Економіка персоналу: підручник. М.: ИНФРА-М, 2009. 896 с.
2. Економіка трудових ресурсів: навч. посібник / За ред. проф. П. Е. Шлендера. М.: Вузівський підручник, 2008. 302 с.
3. Соболевська А. А., Попов А. К. Трудова і професійна мобільність, динаміка заробітної плати в США // Труд за рубежом, 2006. № 4. С. 3–20.
4. Стрільців В. Конкурентоздатність і професійна мобільність працівників // Людина і труд, 2009. № 1. С. 45–48.
5. Іванов Г. С. Класифікація видів мобільності трудових ресурсів // Мікроекономіка, 2012. № 5. С. 68–72.
6. Іванов Г. С. Вплив зовнішньої трудової міграції на структуру соціально-трудова відносин в Російській Федерації: монографія. М.: Директ-Медіа, 2015. 155 с.

Стаття надійшла до редакції 19.09.2016

УДК 004: 026.6

«ОБЛАЧНЫЕ ВЫЧИСЛЕНИЯ» ДЛЯ ВИРТУАЛИЗАЦИИ СЕТЕЙ БИБЛИОТЕК

Круликовский А. П., Панченко И. А.

*Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского, Симферополь, Российская Федерация,
E-mail: anat03385@mail.ru*

В статье рассмотрены преимущества использования технологии «облачных вычислений» для перехода библиотечных систем в электронную библиотеку, показана финансовая эффективность и новые возможности в оказании библиотекой информационных услуг для широкого круга удаленных пользователей.

Ключевые слова: информационные услуги, библиотечная система, «облачные вычисления», автоматизированная библиотека.

ВВЕДЕНИЕ

В нынешних экономических условиях одной из первостепенных задач является формирование информационного общества. В информационном обществе качество жизни граждан, перспективы социальных изменений в обществе и перспективы экономического развития все больше зависят от доступа к информации и ее использованию. Первыми источниками для получения информации, доступным для всех слоев населения, являются публичные библиотеки. Именно библиотеки позволяют гражданам реализовать их право на доступ к информации и знаниям. Особенно это касается граждан, проживающих на периферии, в сельской местности.

В этих условиях пользователям требуется поддержка квалифицированного библиотекаря, который должен уметь оказывать помощь в поиске, отборе, оценке доступных информационных ресурсов. Огромные возможности открывает сочетание преимуществ применения информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) с возможностями сложившейся разветвленной сети библиотек.

Задачи модернизации библиотечных услуг с использованием ИКТ исследованы в большом количестве работ российских и зарубежных ученых. В работе М. Я. Дворкиной [1, с. 206–207] рассмотрена электронная библиотечно-информационная деятельность. Использованию ИКТ в деятельности библиотек посвящены работы Е. И. Бобровой [2, с. 41], Ф. С. Воройского [3, с. 37–41], Я. Л. Шрайберга [4, с. 68–77]. Вопросами применения современных информационных технологий в библиотеках занимались многие авторы, в том числе Г. А. Евстигнеева [5, с. 6–9], Е. В. Ковязина [6, с. 25–27], Т. Я. Кузнецова [7, с. 29–30], Л. А. Пронина [8], Н. С. Редькина [9, с. 43–44]. Применение компьютеров для поиска информации в библиотечных каталогах и базах данных, использование сети Интернет для библиотечно-информационного обслуживания становится очевидным фактом.

В нашем государстве чрезвычайно распространены системы небольших региональных библиотек. Информатизация в таких библиотеках проводится по

разным программам, без должного финансирования. Для решения задачи автоматизации в региональных библиотеках необходимо обосновать стратегию внедрения ИКТ, особенно для большого числа небольших библиотек, составляющих библиотечную систему. Для этого необходимо исследовать преимущества «облачных вычислений» для создания автоматизированных библиотечных систем.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

Библиотеки находятся в центре процессов формирования информационного общества и для выполнения своего назначения по обеспечению всеобщего доступа к информации и знаниям непрерывно приспособляются к новым информационно-коммуникационным технологиям.

В регионах каждая библиотека покупает оборудование, устанавливает и обновляет программное обеспечение, создает и поддерживает в актуальном состоянии базы данных с цифровым библиотечным фондом. Местные, небольшие библиотеки, имеющие низкооплачиваемый небольшой штат сотрудников, занимаются оцифровкой библиотечного фонда, созданием каталогов, обслуживанием вычислительной техники и многим другим. Их деятельность многократно дублируется в большом количестве региональных библиотек, и процесс автоматизации библиотеки замыкается в бесконечных обновлениях, настройках, испытаниях. С ростом объемов оцифрованных документов появляются дополнительные проблемы, связанные с сохранностью контента, архивированием и защитой от вирусных и хакерских атак.

В библиотечном деле происходят постоянные изменения. Меняется структура библиотек, их отделов и служб. А значит, необходимо обеспечить возможность повседневной работы специалистов библиотеки в удаленном режиме. Имеется в виду выполнение в удаленном режиме всего спектра технологических операций автоматизированной библиотеки.

Возможности покупки специализированного программного обеспечения, современных технологий для автоматизации работы небольших региональных библиотек малоперспективны. Технологии могут быть сложными и дорогими, а многие библиотеки не имеют достаточного финансирования для использования эффективных технологий, они не имеют возможности содержать высококвалифицированный в области внедрения ИКТ персонал.

Проведем исследование для МКУК «Районная централизованная библиотечная система» Джанкойского района Республики Крым. Библиотечная система представляет собой Центральную районную библиотеку, 61 сельскую библиотеку и 2 поселковые. На 01.07.2016 суммарный библиотечный фонд составляет 541892 документов, а электронный каталог содержит 304 записи. Компьютеризировано 4 библиотеки – общее количество компьютеров достигает 21. Три библиотеки имеют собственные веб-сайты. Общая площадь помещений, в которых расположена библиотечная система, составляет 6,5 тысяч кв. метров, на которых занято 78 специалистов [11]. Средняя заработная плата в 2016 году составляет 15000 рублей.

«ОБЛАЧНЫЕ ВЫЧИСЛЕНИЯ» ДЛЯ ВИРТУАЛИЗАЦИИ СЕТЕЙ...

На рисунке 1 представлено изменение финансовых средств на содержание библиотечной системы за последние 5 лет.

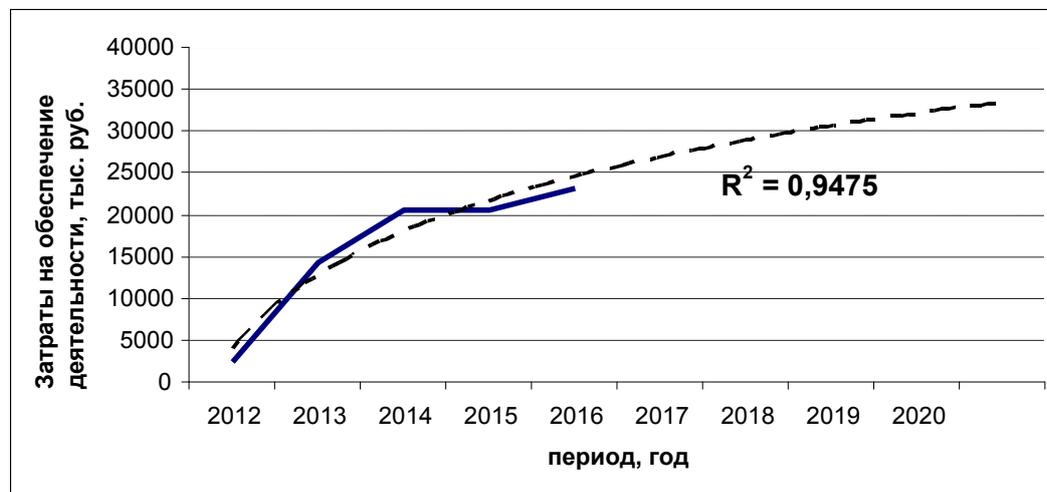


Рис. 1. Увеличение средств на содержание библиотечной системы.

Источник: составлено согласно данным [11].

Результаты, представленные на рисунке 1, показывают, что расходы на содержание библиотечной системы растут из года в год. Сплошной линией показано изменение затрат на обеспечение деятельности библиотечной системы с 2012 по 2016 год. Пунктирной линией показан прогноз расходов до 2020 года, через четыре года содержание библиотечной системы возрастет почти на 30%. Заработная плата сотрудников библиотеки не дает повода сомневаться в невозможности принять на работу квалифицированных специалистов в области внедрения ИКТ в работу библиотек.

Структура расходов на содержание МКУК «Районная централизованная библиотечная система» Джанкойского района Республики Крым представлена на рисунке 2.

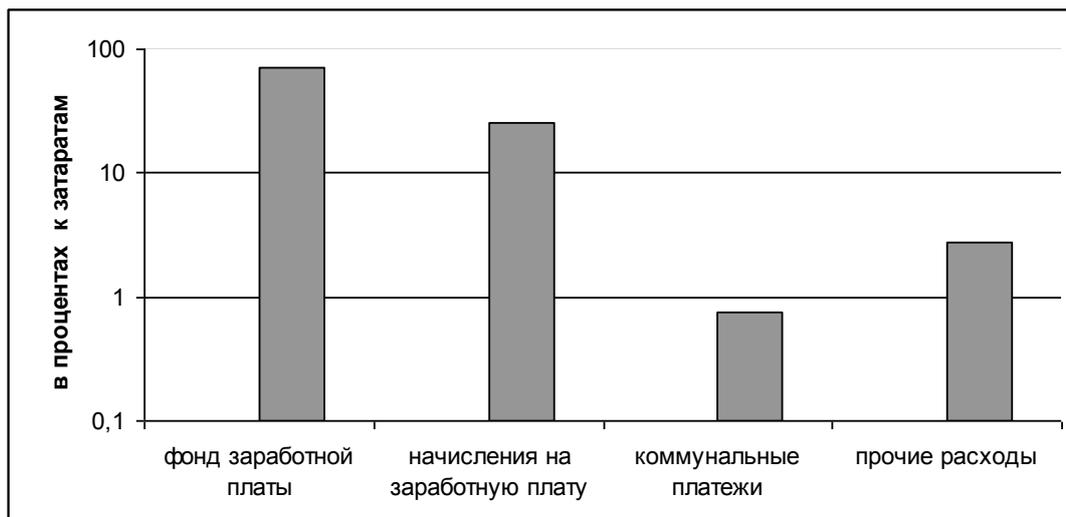


Рис. 2. Структура затрат на содержание библиотечной системы.
Источник: составлено согласно данным [11].

Как видно из рисунка 2, основные затраты приходятся на оплату труда работников библиотек и содержание площадей, а на развитие библиотек, если статью расходов «прочие» отнести к этому, приходится менее 1 % запланированных средств. Этого финансирования явно недостаточно ни на пополнение библиотечных фондов, ни на закупку аппаратного обеспечения и специализированного программного обеспечения, необходимого для проведения работ по внедрению современных ИКТ.

Следовательно, надо разработать другую модель автоматизации деятельности библиотечной системы. Потребность новых сервисов для пользователей библиотек, значительное увеличение количества пользователей, невозможность покупки и обслуживания современной вычислительной техники и специализированного лицензионного обеспечения и связанного с ними привлечения высокооплачиваемых специалистов, имеющих компетенции в автоматизации библиотек, однозначно приводят нас к применению технологии «облачных вычислений».

«Облачные вычисления» (cloud computing) – это модель виртуального сетевого доступа по требованию к общим конфигурируемым вычислительным ресурсам, включающим сервера, системы хранения, программное обеспечение.

«Облачные вычисления» – перспективные ИКТ, переход на них сейчас является мировой тенденцией во всех отраслях деятельности. Большому числу небольших предприятий «облако» является весьма желанной и экономной технологией. Нет необходимости приобретать сложную и дорогостоящую вычислительную технику, не надо нанимать высокооплачиваемый квалифицированный персонал для её обслуживания.

«ОБЛАЧНЫЕ ВЫЧИСЛЕНИЯ» ДЛЯ ВИРТУАЛИЗАЦИИ СЕТЕЙ...

Современный рынок предлагает ряд моделей «облачных вычислений», необходимо проанализировать их достоинства и недостатки с точки зрения использования их для автоматизации библиотечной системы.

Модель «Программное обеспечение как услуга» (SaaS) – это модель, которая позволяет библиотеке использовать программное обеспечение при помощи веб-приложения, используя сеть Интернет. Аренда программного обеспечения в этой модели существенно ниже, чем его покупка. Достоинства этой модели очевидны:

1. Доступность – читатель библиотеки может подключиться к библиотеке из любого места, где есть Интернет;

2. Надежность – программное обеспечение «облачных вычислений» находится в специально оборудованных Центрах обработки данных, которые оборудованы источниками бесперебойного питания, проводят регулярное резервирование данных, применяют современные методы обеспечения информационной безопасности.

3. Использование «облачных вычислений» позволяет экономить не только на покупке специализированного программного обеспечения, но и на приобретении вычислительной техники, на стоимости услуг обслуживающего персонала.

Модель «Инфраструктура как услуга» (IaaS). В рамках этой модели клиенту предоставляется в аренду разнообразная компьютерная инфраструктура, состоящая из серверов, систем хранения данных, сетевого оборудования, а также специализированного лицензионного программного обеспечения для управления этими ресурсами. Библиотека платит только за то, что ей в данный промежуток времени необходимо, с возможностью гибкого увеличения или уменьшения объема используемых ресурсов. Из достоинств можно отметить следующее:

1. Вместо множества систем, требующих управления и обслуживания, имеется единственный интерфейс управления, программный доступ к вычислительным ресурсам и хранилищам, а также сетевым ресурсам и конфигурациям, библиотека платит только за время использования сервиса.

2. Использование IaaS ослабляет зависимость от конкретного производителя программного обеспечения и аппаратной платформы. Данная модель поддерживает любое количество платформ, будь они виртуальными, физическими или облачными.

Модель «платформа как услуга» (PaaS). Библиотека арендует у провайдера «облачных вычислений» вычислительную технику и хранилища данных, а специализированное программное обеспечение используется собственное. Достоинства данной модели в том, что:

1. Библиотекам нет необходимости в персонале по управлению сетями, серверами, операционными системами и системами хранения данных.

2. Интернет позволяет подключиться к библиотечной системе из любой точки.

Сегодняшний рынок «облачных вычислений для библиотек» весьма разнообразен. Обратим внимание на технологические решения, заложенные в продукт научно-производственного объединения «ИНФОРМ-СИСТЕМА» [12], ориентированные на применение «облачных» вычислительных технологий и предоставление программного обеспечения на основе модели SaaS.

Многоплатформенность и веб-реализация (работа с использованием браузера) не только упрощают эксплуатацию, но и дают разнообразным пользователям возможность взаимодействовать с автоматической библиотечной информационной системой с любых компьютерных устройств, базирующихся на разных вычислительных платформах и подключенных к сети Интернет.

Важная характеристика рассматриваемого «облачного» решения – отсутствие жесткой привязки к моделям метаданных. Эти возможности играют ключевую роль для интеграции информационных ресурсов, формируемых в библиотеках и таких смежных областях, как книгоиздание, распространение книг, сервисах электронного обучения и др.

Рассмотрим стоимость владения «облачной» ИКТ. Научно-производственное объединение «ИНФОРМ-СИСТЕМА» предлагает следующие расценки для формирования и эксплуатации информационно-библиотечных сетей на базе одного юридического лица, включающего более 10 библиотек. Для класса публичных муниципальных библиотек включение библиотеки в сеть в вычислительном облаке будет стоить 185 тыс. руб. + 10 тыс. руб. за каждую последующую, начиная с 11-ой, что составляет для нашей библиотечной системы из 63 библиотек 715 тыс. руб, а ежегодное абонентское обслуживание – не более 100 тыс. рублей. Итого в первый год стоимость перехода к «облачным технологиям» автоматической библиотечной информационной системой составит 715 тыс. руб, а дальнейшая эксплуатация – не более 100 тыс. руб. в год.

Стоимость перехода к «облачным технологиям» с использованием продукта научно-производственного объединения «ИНФОРМ-СИСТЕМА» будет меньше годовой заработной платы пяти новых специалистов в области ИКТ, которые нужны для организации автоматической библиотечной информационной системы по классическому сценарию. Последующее годовое содержание системы меньше величины заработной платы одного такого специалиста. В данных экономических расчетах мы не учитывали стоимости необходимого количества лицензионного программного обеспечения, нужного количества аппаратных средств. С учетом этих затрат целесообразность применения «облачных» технологий для создания автоматической библиотечной информационной системы становится еще более очевидной.

Существуют исследования, оценивающие экономию средств при использовании «облачных вычислений» вместо покупки специализированного программного обеспечения [13]. Исследования, проведенные компанией Gartner, показали, что предприятиям удастся сэкономить от 25 % до 40 % средств при развертывании приложений с использованием модели SaaS в первую очередь за счет уменьшения стоимости программного обеспечения и снижения затрат на его сопровождение.

Кроме существенной экономии средств при организации автоматической библиотечной информационной системы «облачные вычисления» позволят освободиться от технологических проблем автоматизации и целиком сосредоточиться на создании цифрового контента и новых инструментов для информационного обслуживания нового потребителя.

«ОБЛАЧНЫЕ ВЫЧИСЛЕНИЯ» ДЛЯ ВИРТУАЛИЗАЦИИ СЕТЕЙ...

На рисунке 3 представлен процесс изменения библиотеки при переходе к «облачным» технологиям.

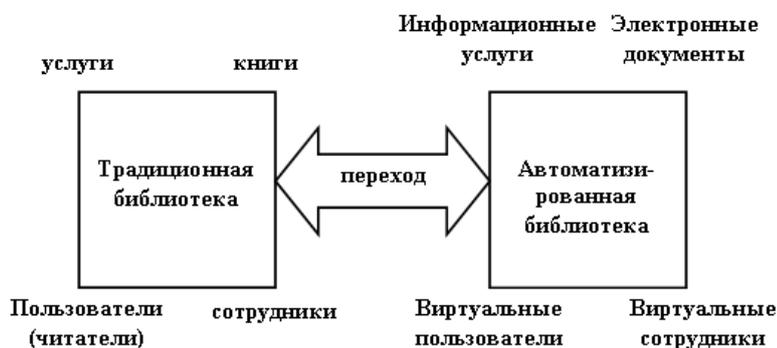


Рис. 3. Функциональные изменения библиотеки при переходе к технологиям «облачных вычислений».

Источник: составлено автором.

Переход от традиционной библиотеки к автоматизированной с использованием «облачных вычислений» сопровождается изменением в структуре деятельности библиотеки. Наряду с традиционными носителями информации – книгами – значительный объем начинают занимать электронные документы. Пополнение библиотечного фонда электронными документами экономически более целесообразно. Как видно из анализа предложений крупного магазина электронных книг «ЛитРес», бумажная книга превосходит по стоимости электронную книгу в 2 раза.

Возможность пользователей обращаться в автоматизированную библиотеку, используя Интернет и стандартный браузер, приводит к появлению виртуальных пользователей, в качестве которых могут выступать и ссылки в электронных документах, и клиентское программное обеспечение.

Изменяется и структура сотрудников. Благодаря возможности сети Интернет и телеработе возникает новый вид сотрудников, в качестве виртуальных сотрудников выступают и штатные сотрудники библиотеки, и социальные сети, и волонтеры.

Традиционная библиотека не исчезнет, всегда найдется пользователь, который будет иметь желание держать в руках бумажную книгу. Но перевод в «облачные вычисления» позволит библиотекам значительно изменить спектр услуг, предоставляемых библиотекой. Среди преимуществ автоматизации библиотек с использованием «облачных вычислений» можно выделить следующие:

1. Общий ресурс библиотечной системы приведет к повышению видимости и доступности коллекций электронных документов.
2. Значительно сократится дублирование усилий технических служб единой библиотечной системы по наполнению общего «облачного» ресурса.
3. Значительно улучшится ориентация пользователей в едином массиве информации электронной библиотеки.

4. Общий ресурс библиотек будет доступен любому пользователю, имеющему доступ в Интернет, 24 часа в сутки, 7 дней в неделю, без перерывов, праздников и выходных.

5. Сотрудники библиотеки стандартизируют рабочие процессы и воспользуются преимуществами работы в сети Интернет.

6. Начнет действовать синергетический эффект, когда сотрудники каждой библиотеки начнут деятельность по наполнению единого «облачного ресурса», что позволит значительно увеличить производительность труда.

Применение модели «облачных вычислений» будет стимулировать библиотеки и их пользователей участвовать в работе сообщества библиотек в Интернете и предоставит пользователям локальный, групповой и глобальный охват необходимой им информации.

ВЫВОДЫ

Основой информационного общества является возможность широких слоев социума свободно пользоваться массивом различных информационных ресурсов. «Облачные вычисления» – один из путей для этого. Это может принести ряд преимуществ для библиотек и дать им новые технологические возможности по оказанию информационных услуг для широчайшего круга пользователей библиотеки.

Электронная библиотека в «облаке» не конкурент традиционной библиотеки. Это новое явление в библиотечном информационном обслуживании.

Аренда программного обеспечения, покупка и содержание парка вычислительной техники, возможность не оплачивать квалифицированный персонал для её обслуживания позволяют значительно сократить финансовые затраты на переход к электронной библиотеке. «Облачные технологии», сокращая расходы, являются удачной формой реализации функций традиционной библиотеки в современных условиях. Уйдя от необходимости обслуживания сложного программно-аппаратного комплекса в каждой из библиотек системы, библиотеки могут сосредоточить свое внимание на том, что и является функцией библиотекарей – оказанием информационных услуг.

Дальнейшая работа над моделированием процессов создания электронных библиотек должна быть сосредоточена над правовыми вопросами, включающими вопросы информационной безопасности и авторского права.

Список литературы

1. Дворкина М. Я. Библиотечно-информационная деятельность: теоретические основы и особенности развития в традиционной и электронной среде. М.: ФАИР, 2009. 256 с.
2. Боброва Е. И. Информационно-коммуникационные технологии в деятельности библиотеки вуза: монография. Кемерово: КемГУКИ, 2010. 156 с.
3. Воройский Ф. С. Основы проектирования автоматизированных библиотечно-информационных систем. М.: ГПНТБ России, 2002. 389 с.
4. Шрайберг Я. Л. Автоматизированные библиотечно-информационные системы России: состояние, выбор, внедрение, развитие. М.: Либерия, 1996. 270 с.

«ОБЛАЧНЫЕ ВЫЧИСЛЕНИЯ» ДЛЯ ВИРТУАЛИЗАЦИИ СЕТЕЙ...

5. Евстигнеева Г. А. Библиотеки в электронной среде: куда стремимся и обо что спотыкаемся // Научные и технические библиотеки. 2010. № 7. С. 5–9.
6. Ковязина Е. В. Проектирование электронной библиотеки крупного вузовского объединения // Научные и технические библиотеки. 2010. № 2. С. 22–28.
7. Кузнецова Т. Я. Библиотека в информационном обществе: онтологические основания социокультурного моделирования // Научные и технические библиотеки. 2011. № 1. С. 28–33.
8. Пронина Л. А. Методологические аспекты информатизации библиотек региона [Электронный ресурс]. URL: <http://www.tambovlib.ru/index.php&view=conferenc.2007.seminar.pronina>.
9. Редькина Н. С. Службы информационных технологий в научных библиотеках // Научные и технические библиотеки. 2010. № 11. С. 34–44.
10. «Районная централизованная библиотечная система» Джанкойского района Республики Крым [Электронный ресурс]. URL: <http://64biblioteka.crimealib.ru/index/0-2>.
11. Отчет о финансовых результатах деятельности // Официальный сайт для размещения информации о государственных (муниципальных) учреждениях [Электронный ресурс]. URL: <http://bus.gov.ru/public/print-form/show.html?pfid=12244440>.
12. АБИС нового поколения «МАРК Cloud» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.informsystema.ru/ru/node/24>.
13. Gartner: использование модели SaaS позволяет предприятиям экономить до 40 % [Электронный ресурс]. URL: http://ko.com.ua/gartner_ispolzovanie_modeli_saas_pozvolyaet_predpriyatiam_ekonomit_do_40_39597.

Статья поступила в редакцию 26.09.2016

УДК 334.012.64 32

ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Кучерявенко С. А., Коннова А. В.

*Белгородский государственный национальный исследовательский университет, Белгород,
Российская Федерация
E-mail: konnova.anna.95@yandex.ru*

Актуальность темы обусловлена тем, что одной из основных задач современного развития национальной экономики является создание условий экономического роста, который во многом обеспечивается за счет экономической устойчивости предприятий малого и среднего бизнеса.

В статье изучены и проанализированы проблемы, негативно влияющие на устойчивое развитие малого и среднего бизнеса (МСБ), выделены возможные последствия, а также предложены пути решения существующих проблем. Разработан комплекс мер, направленных на стимулирование развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации.

Ключевые слова: экономическая устойчивость, малый и средний бизнес (МСБ), государственная поддержка, устойчивое развитие.

ВВЕДЕНИЕ

В условиях экономической турбулентности внешней среды предприятия малого и среднего бизнеса становятся все более эффективной формой предпринимательства. Несмотря на то, что его доля составляет около 20 %, малый и средний бизнес можно отнести к одному из приоритетных секторов экономики.

От успешного развития малого и среднего бизнеса во многом зависит экономическая стабильность как регионов, так и страны в целом. Ведь именно с МСБ связано появление новых рабочих мест, смягчение негативного влияния безработицы, повышение качества оказываемых услуг, формирование цивилизованных рыночных отношений, рост производства импортозамещающей продукции, что особенно важно на современном этапе. В то же время малый и средний бизнес является наиболее мобильным на рынке в изменяющейся обстановке по сравнению с крупными предприятиями. Однако существует ряд проблем, делающих предприятия МСБ уязвимыми в период кризиса, нестабильной экономической ситуации в стране, на сегодняшний момент имеющей место в России.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

Одним из главнейших условий устойчивого развития малого и среднего бизнеса является достижение общности целей и интересов государства и субъектов МСБ.

На наш взгляд, на практике картина выглядит следующим образом (рис. 1).

ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ МАЛОГО...

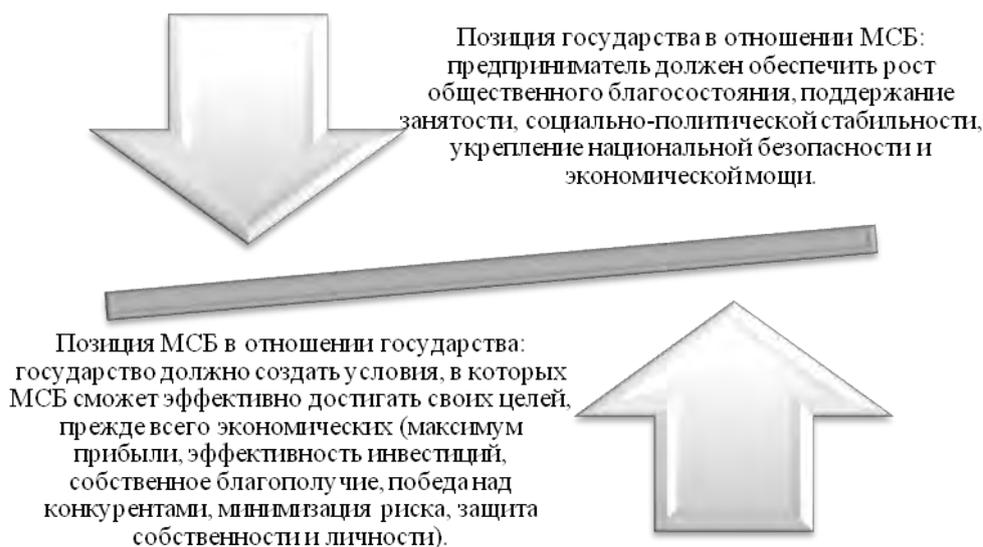


Рис. 1. Интересы государства и субъектов малого и среднего бизнеса относительно совместного сотрудничества.

Только при условии совпадения целей и интересов государства и бизнеса государственная политика может быть эффективной. Кроме того, в государстве должна наблюдаться экономическая стабильность, так как при неустойчивой экономической ситуации покупатель будет ограничивать свои потребности и приобретать товары только первой необходимости, а потенциальные инвесторы будут минимизировать поток инвестиций в компании [1, с. 206].

Авторы статьи попытались систематизировать ключевые проблемы, с которыми сталкиваются предприятия малого и среднего бизнеса, с целью детального изучения и анализа, а также определения возможных последствий и разработки рационального управленческого решения.

В таблице 1 приведен SWOT-анализ предприятий малого и среднего бизнеса в Российской Федерации, который позволил выявить сильные и слабые стороны, а также оценить внешние возможности и угрозы данных предприятий.

Таблица 1.

SWOT-анализ предприятий малого и среднего бизнеса в Российской Федерации

Сильные стороны	Слабые стороны
<ul style="list-style-type: none"> + создание новых рабочих мест; + небольшие первоначальные финансовые вложения; + создание новых видов продукции, ориентированных на индивидуальное потребление и соответствующих стандартам качества; + высокая степень специализации производства; + упрощенная система регистрации, налогообложения и управления; + большие возможности для быстрого принятия решений; + развитие и использование творческого потенциала работников, проявления личной инициативы; + оперативность и гибкость при изменениях предпочтений потребителей и рынка в целом; + осуществление активной инновационной деятельности; + наличие квалифицированного персонала, способного соответствовать скорости изменений на рынке. 	<ul style="list-style-type: none"> – отсутствие достаточного управленческого опыта при принятии решений; – несовершенство действующего налогового законодательства, негативно влияющего на деятельность субъектов малого и среднего бизнеса; – наличие административных барьеров и коррупции; – ограниченность финансовых вложений; – низкий уровень использования имеющихся производственных мощностей; – наличие неформальной занятости населения; – низкая оплата труда работников; отсутствие возможностей для повышения квалификации работников; – ограниченность или полное отсутствие доступа к кредитным ресурсам коммерческих банков; – медленное внедрение на предприятиях систем управления качеством; – низкий уровень кооперации с крупными предприятиями; – недостаточный уровень развития логистики предприятия.
Внешние возможности	Внешние угрозы
<ul style="list-style-type: none"> + создание благоприятных условий для развития малого и среднего бизнеса; + развитие научно-исследовательского и научно-образовательного потенциала; + формирование добросовестной конкурентной среды; + обеспечение прироста инвестиций в менее развитые и активно развивающиеся сегменты рынка; + расширение социальной основы рынка; + устранение законодательных изъянов, относящихся к регулированию сферы малого и среднего предпринимательства; + разработка и реализация комплексов мероприятий государства совместно с предприятиями малого и среднего бизнеса на различных уровнях для обеспечения развития экономики; + взаимодействие с общественными организациями, занимающимися помощью и защитой субъектов малого и среднего бизнеса; + возможность повышения квалификации сотрудников при активном сотрудничестве с образовательными учреждениями; + развитие информационно-аналитического освещения деятельности малого и среднего бизнеса; + активное взаимодействие с населением с целью изучения изменений в их потребностях. 	<ul style="list-style-type: none"> – нестабильность в системе поддержки предприятий малого и среднего бизнеса со стороны государства; – большое давление налоговой нагрузки; – неразвитость системы кредитования малого и среднего бизнеса в целях стратегического развития, низкий уровень микрокредитования; – высокий уровень конкуренции со стороны крупных предприятий; – ограниченный доступ к материальным ресурсам и инфраструктуре; – несовершенство действующего законодательства РФ относительно субъектов малого и среднего бизнеса; – низкий уровень вовлечения в систему государственных закупок; – неразвитая инфраструктура поддержки предпринимательства (бизнес-инкубаторов, технопарков, лизинговых компаний); – низкий уровень развития организационной системы для реализации инвестиционных и инновационных проектов; – неразвитость добросовестной внутренней конкурентной среды; – ограничение доступа к информации государственных и муниципальных органов; – неопределенность экономической ситуации в стране.

Как показывает практика, из-за отсталости рыночных механизмов регулирования экономических субъектов в Российской Федерации очень слабо

ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ МАЛОГО...

развито саморегулирование малого бизнеса, то есть его поддержка со стороны крупных предприятий. Именно поэтому очень важно централизованное регулирование, предусматривающее меры по поддержке малого и среднего бизнеса со стороны государства [2].

По мнению авторов, государственная поддержка должна, прежде всего, формировать экономические и правовые условия, стимулировать МСБ для его саморазвития и конкурентоспособности. При этом необходимо соблюдать отраслевые, географические, национальные, исторические особенности и традиции [3, с. 141].

На ближайшую перспективу можно отметить следующие задачи в части государственной поддержки МСБ:

- обеспечение малым и средним предприятиям равных прав;
- минимизация разрыва между малыми и более крупными предприятиями в конкурентном рыночном соревновании в условиях хозяйственных возможностей;
- создание равных возможностей для ведения предпринимательской деятельности в условиях свободы выбора ее форм и методов;
- поддержка жизнеспособных хозяйственных структуры МСБ, деятельность которых совпадает с целями и направлениями государственной социально-экономической политики.

При этом МСБ в своей деятельности, естественно, должны опираться, прежде всего, на собственные силы, свои материальные и финансовые ресурсы [4].

Как следствие, государственная поддержка не будет поощрять иждивенчество, так как еще встречаются случаи восприятия господдержки как основного источника повышения конкурентоспособности и роста рентабельности [5].

Считаем необходимым реализацию комплекса мер, направленных на стимулирование развития сектора малого и среднего предпринимательства, создание благоприятной среды для развития МСБ в Российской Федерации.

<p>снижение административных барьеров в деятельности субъектов МСБ</p>	<ul style="list-style-type: none"> • замена процедуры регистрации на процедуру приобретения патента; • ограничение числа проверок; • упрощение делопроизводства на микропредприятиях; • дифференциация уровня административных штрафов в зависимости от категории субъектов предпринимательства и состава правонарушения;
<p>снижение налоговой нагрузки на МСБ</p>	<ul style="list-style-type: none"> • увеличение для юридических лиц размера критериев отнесения к субъектам МСБ; • распространение налоговых каникул на все ИП; • снижение размера платежей во внебюджетные фонды в первые два года деятельности; • снижение предельных ставок по ЕНВД и по упрощенной системе налогообложения.
<p>повышение доступности кредитных ресурсов</p>	<ul style="list-style-type: none"> • увеличение максимального размера микрозайма до 3 млн руб.; • увеличение максимального размера государственной гарантии до 10 млн руб.; • предоставление возможности оформления и получения кредита через учреждения МФЦ.
<p>широкое вовлечение субъектов МСБ в с систему государственных закупок</p>	<ul style="list-style-type: none"> • увеличение квоты размещения госзакупок у субъектов МСБ с 10 % до 30 %; • установление квоты заказов у субъектов МБ для госкомпаний, компаний с госучастием и госкорпораций.
<p>стимулирование экспортной деятельности субъектов МСБ</p>	<ul style="list-style-type: none"> • расширение видов субсидирования затрат экспортно ориентированных предприятий; • отмена таможенного сбора за экспорт недорогих товаров; • введение субсидий на сертификацию качества продукции российских предприятий в зарубежных странах
<p>повышение доступности подключения субъектов МСБ к инженерным коммуникациям</p>	<ul style="list-style-type: none"> • повышение прозрачности правил и условий подключения к инженерным сетям; • разработка формы типового договора о подключении; • предоставление возможности рассрочки платы за подключение; • передача в аренду или собственность неиспользуемое государственное и муниципальное имущество.

Рис. 2. Комплекс мер, направленных на стимулирование развития сектора малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации.

ВЫВОДЫ

Таким образом, малое и среднее предпринимательство является неотъемлемым элементом рыночной системы хозяйства, без которого экономика и общество в целом не могут нормально существовать и развиваться. Именно МСБ представляет собой наиболее многочисленный слой частных собственников и в силу своей массовости играет значительную роль не только в социально-экономической, но и в политической жизни страны. При этом малый и средний бизнес – самая динамичная форма предпринимательской деятельности, где постоянно и активно происходят процессы реорганизации, создания новых и отмирания неэффективных предприятий.

Результаты исследований свидетельствуют о том, что активная государственная поддержка МСБ позволит минимизировать социальную напряженность, создать в этом секторе множество новых высокооплачиваемых рабочих мест, компенсировать нарастание безработицы в других секторах.

Государственная политика в области МСБ должна быть направлена на соблюдение национальных интересов России и на достижение социально-экономических целей текущего и перспективного этапов развития страны. Государственная поддержка МСБ является средством реализации этой политики.

Немаловажно развитие частной инициативы МСБ. В контексте проводимых социально-экономических реформ в РФ оно стало общегосударственной доктриной, оснащенной четким механизмом реализации, со своими исполнительными, финансовыми и общественными органами и законодательной базой.

Малый бизнес имеет ярко выраженную региональную ориентацию и строит свою деятельность, исходя, прежде всего, из потребностей и возможностей насыщения местного рынка. Поэтому поддержка МСБ является важнейшей задачей субъектов Федерации и местных органов власти.

Несомненно, комплексная и эффективная реализация мероприятий государственной поддержки МСБ потребует проведения организационных преобразований, направленных на взаимодействие и координацию всех вовлеченных в эту работу органов власти и институциональных структур.

Наряду с этим необходимо обеспечить возможность активного участия авторитетных общероссийских, региональных и местных общественных объединений малого бизнеса в разработке и реализации мероприятий государственной поддержки МСБ.

Таким образом, текущая ситуация в секторе малого и среднего предпринимательства Российской Федерации требует принятия дополнительных мер, направленных на уменьшение рисков предпринимательской деятельности, привлечения инвестиций в экономику. Разработка и утверждение на федеральном уровне нормативных правовых актов, направленных на решение вышеуказанных проблем, будет способствовать дополнительному экономическому росту, улучшению деловой среды.

Реализация вышеперечисленных мероприятий направлена на достижение конечной цели – обеспечение устойчивого развития малого и среднего бизнеса.

Ведь стабильное и конкурентоспособное состояние малого и среднего бизнеса в рыночных условиях – это необходимое условие поддержания устойчивого социального и экономического положения в стране.

**Статья выполнена в рамках Гранта Президента МК–4882.2016.6 «Моделирование системы риск-менеджмента малого и среднего бизнеса в условиях повышенной турбулентности внешней среды»*

Список литературы

1. Щетинина Е. Д., Кучерявенко С. А., Климова Т. Б., Коннова А. В. Система факторов и причин возникновения турбулентности как меры хаотичности и неопределенности развития экономики // Научный результат. 2016. № 7. С. 203–209.
2. Митякова О. И. Концепция устойчивого развития малых и средних предприятий [Электронный ресурс]. URL: <https://doviewer.yandex.ru>. (дата обращения: 28.07.2016).
3. Ропотан С. В. Факторы устойчивости развития предпринимательских структур // Молодой ученый. 2012. № 8. С. 139–142.
4. Доклад Президенту РФ уполномоченного при Президенте РФ по защите прав предпринимателей, 2015 [Электронный ресурс]. URL: http://doklad.ombudsmanbiz.ru/doklad_2015.html. (дата обращения: 30.07.2016).
5. Доклад Президенту РФ уполномоченного при Президенте РФ по защите прав предпринимателей, 2016 [Электронный ресурс]. URL: http://doklad.ombudsmanbiz.ru/doklad_2016.html. (дата обращения: 03.08.2016).

Статья поступила в редакцию 26.09.2016

УДК 347.736.3

БАНКРОТСТВО КАК ФАКТОР ФИНАНСОВОГО ОЗДОРОВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Макаренко Я. Ю., Зубкова В. И.

*Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского, Симферополь, Российская Федерация
e-mail: druzinrv@gmail.com*

Статья посвящена проблемам банкротства российских предприятий. Отображена сущность, основные причины банкротства предприятий в сложившейся экономической ситуации в стране. На основе проведенного анализа были сформулированы выводы по предотвращению кризисных ситуаций и необходимости применения санации.

Ключевые слова: банкротство, несостоятельность, финансовый кризис, оздоровление.

ВВЕДЕНИЕ

Необходимость рассмотрения проблемы несостоятельности, отвечающей потребностям государства как создателя правового поля для оздоровительных мероприятий и собственников, ищущих возможности развития в условиях конкурентной борьбы, обусловлена введением законодательного регулирования деятельности хозяйствующих субъектов. Ликвидация предприятий, которые в установленные сроки не смогли восстановить свою платежеспособность, является необходимой мерой по выведению неэффективно действующих предприятий с рынка. Процедура банкротства зачастую является положительной мерой, позволяющей собственнику предприятия погасить свои обязательства за счет имущества и дающей возможность в дальнейшем начать новое дело. Однако признание предприятия банкротом имеет и негативные последствия, так как затрагивает интересы кредиторов, работников и порождает значительные социальные издержки.

К проблемам банкротства предприятий в современном мире, а также оценке вероятности возникновения кризисных ситуаций в своих работах обращались такие экономисты: О. П. Зайцева, Г. Г. Кадыков, А. В. Колышкин, Р. С. Сайфуллин, М. А. Федотова, А. Д. Шеремет и др. В мировой практике широкое распространение получили работы Э. Альтмана, У. Бивера, Э. Тафлера и др.

В мировой и отечественной практике проблема банкротства является дискуссионной, однако до сих пор не выработана единая методология оценки кризисных ситуаций, в связи с этим изучение основных причин и последствий банкротства является актуальным.

Целями данной статьи являются изучение сущности банкротства как фактора финансового оздоровления предприятия, а также раскрытие основных причин кризисной ситуации.

Объектом исследования является служащий причиной для разработки комплекса мер по финансовому оздоровлению процесс возникновения и развития

несостоятельности предприятий различных форм собственности. Предмет исследования – основные внутренние и внешние факторы, учет которых позволит скорректировать финансовую стратегию предприятия.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

На данном этапе развития российской экономики банкротство является относительно новым явлением. Это связано с коренными преобразованиями в механизме ведения экономической деятельности, переходом на рыночные отношения и выходом предприятий на мировые рынки. Несмотря на это, отечественная экономика подвержена риску возникновения кризисных ситуаций в хозяйственной деятельности организаций.

Финансовое состояние предприятий является ключевым фактором обеспечения его устойчивости, надежности и платежеспособности. В зависимости от результатов деятельности оно может варьироваться от устойчивого до кризисного или с высокой вероятностью банкротства. При переходе страны к рыночной модели ведения бизнеса требуется переориентация предприятий на повышение эффективности производства продукции, конкурентоспособности продукции и услуг путем внедрения достижений науки и техники, инновационного прогресса. Важную роль при этом выполняет финансовый анализ хозяйственной деятельности субъектов экономики. Он помогает разработать стратегию и тактику развития предприятия, спрогнозировать негативные тенденции в его деятельности, разработать комплекс мероприятий по их ликвидации. Завершительной стадией финансового анализа выступает диагностика финансового кризиса на ближайшую перспективу.

В соответствии с Федеральным законом «О несостоятельности» данное понятие трактуется как признанная арбитражным судом неспособность предприятия-должника отвечать по своим обязательствам перед кредиторами. Организация признается несостоятельной в случае неспособности удовлетворить требования, которые предъявлены кредиторами по денежным обязательствам по истечении трех месяцев со дня необходимости их погашения.

С целью определения достаточности принадлежащего предприятию-должнику имущества, а также прогнозирования возможности финансового оздоровления или необходимости признания его банкротом проводится финансовый анализ, всесторонне охватывающий весь спектр деятельности конкретного предприятия. Чем больше негативных тенденций в развитии предприятия, тем более тщательным и точным должен быть финансовый анализ. Основными причинами возникновения кризисной ситуации на предприятии являются внешние и внутренние факторы (рис. 1, 2).

БАНКРОТСТВО КАК ФАКТОР ФИНАНСОВОГО ОЗДОРОВЛЕНИЯ...

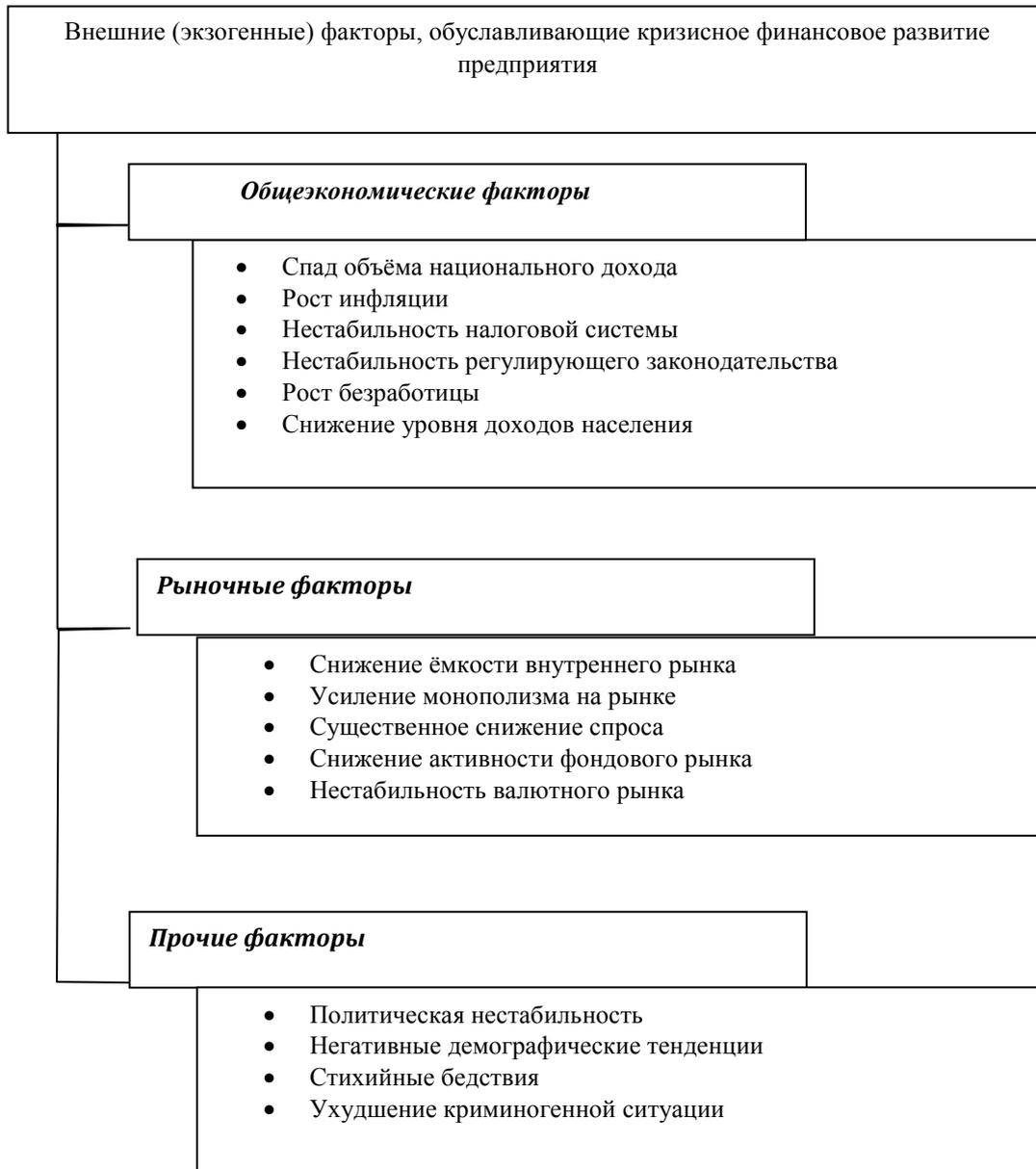


Рис. 1. Система основных внешних факторов, обуславливающих кризисное финансовое развитие предприятия.

Источник: составлено автором.



Рис. 2. Система основных внутренних факторов, обуславливающих кризисное финансовое развитие предприятия.

Источник: составлено автором.

Первые признаки надвигающегося банкротства можно идентифицировать путем выявления задержки в предоставлении финансовой отчетности, которая свидетельствует о некачественной работе финансовых служб предприятия, а также о выявлении резких изменений в структуре бухгалтерского баланса и отчета о прибылях и убытках.

БАНКРОТСТВО КАК ФАКТОР ФИНАНСОВОГО ОЗДОРОВЛЕНИЯ...

Российская экономика подтверждает положение экономической теории о том, что в условиях монополизации и отсутствия рыночного регулирования цен, контроля за ценообразованием со стороны государства неизбежны тенденции к повышению цен и снижению спроса на продукцию предприятий. Это влечет за собой одновременно спад производства, а также прогрессивный рост неплатежей между хозяйствующими субъектами экономики. В российской практике на степень неплатежеспособности предприятий существенное влияние оказало и государственное регулирование, которое после декларирования рыночной свободы производителей обязало их осуществить обязательные поставки продукции для нужд сельского хозяйства, армии, северных городов наряду с отсутствием реальных расчетов за поставку. Однако если анализировать объективные причины повышения неплатежей, это не объясняло столь высокий их уровень. Основная причина неплатежеспособности предприятий скрывается в структуре оборотных средств, в которой наибольшую долю составляет заемный капитал. Из этого следует, что предприятия регулярно оказываются перед выбором: либо рассчитываться своевременно по принятым обязательствам, но тогда ничего не остается на продолжение деятельности, либо вкладывать в развитие предприятия, но оттягивать выплату обязательств на неопределенное время.

В практике дел о банкротстве широкое распространение получило и такое явление, когда заемный капитал использовался исключительно на текущие цели предприятия, а не для развития деятельности, повышения платежеспособности и выхода предприятия из кризиса. Это приводило к более серьезным последствиям и заканчивалось объявлением предприятия банкротом и его ликвидацией.

Вышеуказанные причины обосновывают актуальность систематического проведения финансового состояния предприятия и диагностики возможного банкротства в будущем.

Устойчивое финансовое состояние предприятия и низкая вероятность его банкротства достигается путем обеспечения достаточного уровня рентабельности с учетом операционного и финансового риска, нормативного уровня ликвидности, стабильности доходов и широких возможностей привлечения заемного капитала. Для этого необходимо проводить эффективную политику по определению наиболее рационального использования финансовых ресурсов с целью прогрессивного развития производственного потенциала компании и получения положительных финансовых результатов.

Если организация предпочитает иметь в своем обороте заемный капитал, она должна обеспечивать достаточный уровень платежеспособности и отдачи на вложенные средства.

При анализе финансового состояния предприятия и оценке вероятности его банкротства информационной базой выступают сведения, содержащиеся в бухгалтерском балансе и других формах финансовой отчетности. Основными факторами платежеспособности при этом являются выполнение стратегического плана организации в соответствии с поставленными сроками, своевременное пополнение собственного оборотного капитала по мере возникновения потребности за счет средств нераспределенной прибыли и увеличение скорости оборачиваемости оборотных средств предприятия. Сигналом к возможному финансовому кризису становится

снижение платежеспособности и невозможность предприятия отвечать по своим обязательствам. Так как выполнение всех перечисленных параметров зависит от результатов деятельности предприятия, то делаем вывод, что финансовая способность и платежеспособность предприятия определяется совокупностью хозяйственных факторов.

Для обеспечения эффективного функционирования предприятия требуется экономически грамотное управление его хозяйственной деятельностью, которое во многом определяется умением ее анализировать. С помощью финансового анализа и диагностики финансового кризиса проводится исследование тенденций развития предприятия, анализ факторов изменения результатов деятельности и обоснование стратегических планов, проводится контроль за их исполнением и анализ отклонений. Диагностика банкротства позволяет оценить результаты деятельности компании и выработать экономическую стратегию его развития.

ВЫВОДЫ

Проведенные исследования показывают, что качественное владение методикой диагностики банкротства менеджерами всех уровней компании является составной частью их профессиональной подготовки, обеспечивающей эффективное применение методов экономического исследования, системного комплексного макроэкономического анализа. Владея такой техникой, менеджеры компании имеют возможность заблаговременно спрогнозировать снижение финансовой активности предприятия и предвидеть негативные тенденции в его развитии.

Таким образом, эффективно построенная система финансового планирования, которая базируется на анализе финансовой деятельности предприятия, позволяет сохранить устойчивое финансовое положение. Так как финансовое состояние является важнейшей характеристикой экономической деятельности предприятия, то оно определяет конкурентоспособность предприятия в выбранном сегменте рынка, его потенциал в деловом сотрудничестве с партнерами и служит оценкой степени гарантированности экономических интересов самого предприятия и его партнеров по финансовым и другим отношениям. Устойчивость финансового положения формируется в ходе осуществления хозяйственной деятельности организации. Определение положения компании на ту или иную дату отвечает на вопрос, насколько эффективно предприятие управляет финансовыми ресурсами.

Список литературы

1. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ // Собрание законодательства. 2002. № 43, ст. 4190 (с послед. изм.) [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru>.
2. Финансовый менеджмент: теория и практика. Учебник под ред. Стояновой Е. С. М.: Перспектива, 2010 [Электронный ресурс]. URL: <http://www.alleng.ru/d/econ-fin/econ-fin145.htm>.

Статья поступила в редакцию 26.09.2016

УДК 338.24 (477.75)

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИННОВАЦИОННЫХ ФАКТОРОВ РАЗВИТИЯ САНАТОРНО-КУРОРТНОГО КОМПЛЕКСА КРЫМА

Панаско Д. С., Ермоленко Г. Г.

Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского, Симферополь, Российская Федерация

E-mail: danilpanasko@yandex.ru

Статья посвящена рассмотрению методических и практических аспектов обоснования перспективных методов оценки эффективности инновационных проектов в санаторно-курортном комплексе Республики Крым. Предложен новый подход, позволяющий принимать более обоснованные и реалистичные решения, используя матричную организационную структуру и принципы проектного менеджмента.

Ключевые слова: оздоровление, матричная организационная структура, проектный менеджмент, эффективность, санаторно-курортный комплекс, инновация, услуги.

ВВЕДЕНИЕ

Одним из основных способов создания эффективной системы оздоровления населения является использование инновационных подходов к организации эффективного оздоровления в санаторно-курортном комплексе (СКК). Данный подход подтверждают результаты исследований межведомственной комиссии Совета Безопасности Российской Федерации по охране здоровья населения о том, что здоровье нации на 10–15 % определяется уровнем развития здравоохранения и на 50–55 % – условиями и образом жизни населения, к которым относится и использование санаторно-курортного оздоровления [1].

Научные исследования по данной тематике проводили следующие ученые: О. Н. Быкова [2], С. Ю. Цехла [3], А. В. Харин [4], Н. М. Влащенко [5], Д. И. Асланова [6], И. В. Артюхова [7], О. В. Столяренко [8], О. И. Лебедева [9], Г. В. Яковенко.

Целью статьи является рассмотрение и предложение научно-практических методов по оценке эффективности инновационных факторов развития СКК Республики Крым.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

Управление качеством услуг является одним из ключевых факторов механизма управления эффективностью санаторно-курортных и оздоровительных учреждений. Таким образом, возникает объективная потребность в определении принципов измерения эффекта от предоставления оздоровительных услуг и на этом основании совершенствования механизма управления эффективностью предприятий СКК [10].

По результатам исследований можно выработать рекомендации из набора оптимальных характеристик новой оздоровительной услуги и организовать проведение пилотного проекта (маркетинговые исследования) для определения рыночных параметров оздоровительной услуги (формы предложения, спроса

потребителей, цены и т. д.), доступности получения услуги и возможности воссоздания СКК планируемых характеристик услуги.

Схема принятия управленческого решения о внедрении новой технологии СКК представлена на рис. 1.

Для принятия управленческого решения для изменений в СКК целесообразно использовать матричную организационную структуру и принципы проектного менеджмента, которые позволяют обосновать выбор инновационных технологий с учетом особенностей рынка потребления оздоровительных услуг. Теоретической основой такого подхода должен стать проектный менеджмент с назначением полномочного руководителя проекта, специалиста с базовыми знаниями общего менеджмента, обладающего соответствующими личностными качествами. В его руках должны быть сосредоточены финансовые, материальные и человеческие ресурсы [11].

Матричная структура имеет ряд преимуществ при принятии решений, направленных на изменения в системе:

- 1) лучшая ориентация на конкретные цели;
- 2) возможность применения эффективных методов планирования и управления;
- 3) более гибкое использование кадров организации, а также специализированных знаний и компетентности;
- 4) относительная автономность проектных групп, которая содействует развитию у специалистов навыков работы в командах;
- 5) улучшение контроля отдельных заданий;
- 6) более эффективное управление изменениями, возможность снижения расходов и повышения эффективности использования ресурсов;
- 7) время отклика на потребности проекта и желания заказчиков сокращаются, потому что создаются коммуникации и единый центр решения [11].

Использование матричной организационной структуры более актуально для управления в больших санаторно-курортных учреждениях, которые объединяют несколько подразделений одного профиля. Для эффективного функционирования матричной структуры необходим выбор людей среди персонала учреждения, которые владеют определенными личностными качествами, которые знают структуру организации, технологические процессы.

Таким образом, в управлении изменениями в оздоровительных экономических системах целесообразно использовать методы и принципы проектного менеджмента и матричной организационной структуры. Альтернативные варианты управленческих решений по проекту должна разрабатывать команда, в состав которой должны входить специалисты, которые обеспечивают мультидисциплинарный подход к управлению изменениями, – менеджеры, организаторы здравоохранения, клиницисты, аналитики, экономисты, финансисты.

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИННОВАЦИОННЫХ ФАКТОРОВ...

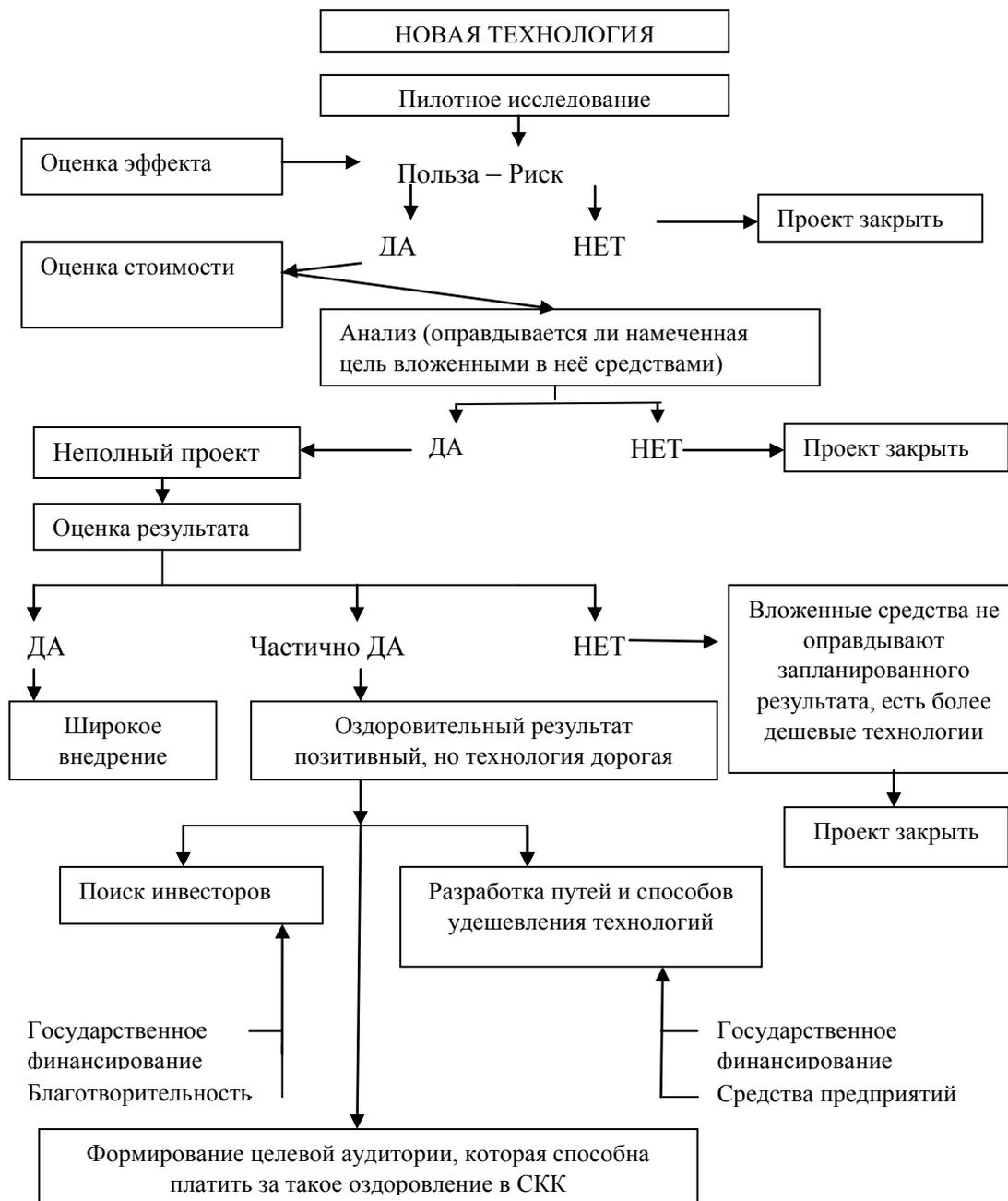


Рис. 1. Схема принятия решения о внедрении новой технологии.

Решения могут стать научно-обоснованными при условии системного анализа данных международных исследований, результатов качественных отечественных

научных исследований с учетом финансовых возможностей и степени развития технологических процессов в России. Понимание необходимости, целесообразности такого подхода к управлению изменениями будет способствовать эффективному использованию имеющихся ресурсов.

Разработка алгоритма принятия управленческого решения об изменениях в СКК должна быть основана на:

- научном обосновании и разработке методов взаимозависимых оценок показателей качества и экономических характеристик оздоровительных услуг;
- формировании требований к экономической эффективности и безопасности;
- последующем анализе эффективности технологических процессов на всех этапах предоставления рекреационных услуг.

В упрощенном виде модель проекта представляется в виде схемы (рис. 2).

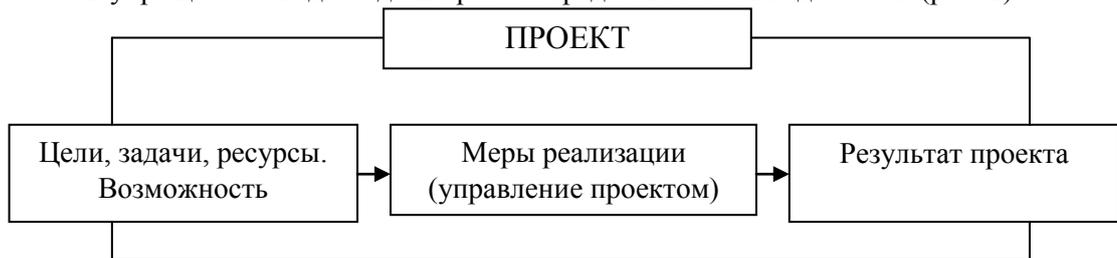


Рис. 2. Упрощенная модель проекта.

Учитывая специфику инновационных проектов, оценку их эффективности необходимо осуществлять с помощью интегральных показателей. Они должны отражать экономические, организационно-оздоровительные и социальные аспекты. Обобщенная структура показателей эффективности инновационных проектов отображена на рис. 3. К основным экономическим показателям оценки эффективности инновационного проекта в социальной сфере относятся общепринятые в производстве показатели эффективности: срок окупаемости проекта, экономический эффект (чистая приведенная стоимость) проекта, внутренний коэффициент эффективности проекта. Для сложных проектов, которые реализуются в течение длительного времени, используются вспомогательные показатели: критический порог рентабельности и общая рентабельность проекта, запас финансовой прочности проекта.

К организационно-оздоровительным показателям эффективности можно отнести: уровень научно-оздоровительного эффекта, показатели деятельности по моделям конечных результатов, отраслевые организационно-технические показатели и показатели уровня качества оздоровительной помощи, интегральные показатели качества работы санаторно-курортных и оздоровительных учреждений.



Рис. 3. Структура системы показателей эффективности инновационного проекта.

Для оценки хозяйственной деятельности СКК используются показатели, рассчитанные по моделям конечных результатов. Специфика данных показателей заключается в том, что результаты деятельности санаторного учреждения многогранны и не материализованы.

К организационно-техническим показателям стоит отнести такие показатели, как оборот кровати в стационарных подразделениях санаторно-курортных учреждений, коэффициент использования коечного фонда, средняя длительность пребывания отдыхающего, нагрузка на персонал и другие.

Уровень качества в рекреации определяется на основе стандартов Всемирной туристической организации. Интегральные показатели качества работы по оздоровлению используются для рейтинговой оценки конечных результатов работы санаторно-курортных учреждений на региональном уровне (район, область, Россия). Эти же показатели можно предложить использовать и при обосновании эффективности вариантов инновационных проектов.

Основными социальными показателями эффективности инновационных проектов можно предложить следующие:

- снижение частоты и тяжести рецидивов и осложнений основного и сопутствующих заболеваний;
- повышение процента реконвалесценции;
- уменьшение числа дней временной нетрудоспособности;
- снижение уровня инвалидизации.

Для улучшения клинических и параклинических показателей в рамках конкретной нозологической формы:

- усиление рекреативной эстетической психокоррекции;
- повышение уровня активного внимания и общей психической активности (показателей «самочувствие», «активность», «настроение» по методике А. Доскина);
- снижение нервно-психического напряжения, улучшение социальной адаптации;
- повышение вегетативной лабильности и реактивности вегетативной нервной системы [1].

Оценка экономической эффективности инновационного проекта представляет собой ответственный этап в процессе принятия управленческого решения. Инновационный проект оценивается в первую очередь с точки зрения технического выполнения, потом – экологической безопасности и социально-экономической эффективности. Под экономической эффективностью понимают оценку сопоставления получаемых результатов и расходов, связанных с инвестиционными операциями и эксплуатацией внедряемых мероприятий.

Результаты работы учреждения в стоимостном выражении определяются ценами на оздоровительные услуги и числом туристов. В условиях рыночных отношений цена услуги, в отличие от материального продукта, не может устанавливаться потребителем, потому что человек не в состоянии определить свои потребности в оздоровлении на профессиональном уровне. Необходимость в расчете цен и тарифов на оздоровительные услуги возникает при формировании договорных отношений между потребителями, посредниками и медицинскими учреждениями. Экономический закон спроса и предложения в рекреации проявляется особенно из-за отсутствия законодательной базы рынка оздоровительных услуг.

Жизненный цикл инновационного проекта может представлять несколько лет, особенно когда это касается апробации новых технологий оздоровительного процесса. Жизненный цикл аппаратуры определяется, как правило, сроком ее морального

изнашивания, а не сроком амортизации. При оценке экономической эффективности проекта целесообразно ввести показатель расчетного временного лага. Этот отрезок времени должен быть больше срока окупаемости расходов, но меньше, чем жизненный цикл проекта.

Источниками финансирования инновационных проектов могут быть бюджетные, внебюджетные и кредитные средства, иностранные инвестиции. Выделенные средства для закупки аппаратуры предусматривают, как правило, финансирование не только оборудования, но и оснастки, препаратов и других вспомогательных материалов, необходимых для эксплуатации этого оборудования. Поэтому при оценке эффективности такого проекта инвестиционные средства необходимо разделить на две части: средства, вложенные в основные фонды, и средства, необходимые для пополнения оборотных фондов [12].

Предлагается обобщенная формула для расчета интегрального коэффициента достижения результата D :

$$D = \frac{\sum_i \left(\frac{P_i}{Pn_i} \right)^{a_i} * K_i}{\sum_i K_i}, \quad (2)$$

где Pn_i – нормативное значение показателя результативности инновационных мероприятий; P_i – достигнутое значение показателя; a_i – признак направления результата; K_i – значимость в баллах достижения норматива i -м показателем. Чем выше значение этого показателя, тем лучше исследуемый проект.

ВЫВОДЫ

СКК в социально ориентированном государстве должен стоять на страже общественного здоровья. Важнейшими приоритетами оздоровления является детство, материнство и старость. В отношении взрослых работоспособных граждан в полной мере должен действовать принцип индивидуальной ответственности за свое здоровье, а забота об изменении поколений должна стать предметом общественного беспокойства.

Важнейшим вопросом является выполнение государственных программ по профилактике заболеваний и пропаганде здорового образа жизни, ранняя диагностика и адекватное лечение в СКК сердечно-сосудистых заболеваний и туберкулеза, доступность высококвалифицированного обслуживания в СКК.

Учитывая специфику инновационных проектов, оценку их эффективности более результативно делать с помощью интегральных показателей, которые отражают экономические, организационные, оздоровительные и социальные аспекты. Использование данных показателей в комплексе позволяет принимать более обоснованные управленческие решения по инновационным проектам в СКК.

Список литературы

1. Григорьев А. В. Инструменты распространения инноваций в санаторно-курортном комплексе: автореф. дис. канд. экон. наук: 08.00.05. Москва, 2012. 19 с.

2. Быкова О. Н. Формирование стратегии инновационного развития санаторно-курортного и туристического комплекса (на примере города Сочи): дис. на соискание ученой степени д-ра эк. наук: 08.00.05. Москва, 2009. 347 с.
3. Цьохла С. Ю. Стратегія економічного розвитку курортно-рекреаційної сфери: дис. на здобуття наукового ступеня док. ек. наук: 08.00.03. Симферополь, 2009. 470 с.
4. Харин А. В. Развитие санаторно-курортного туризма в системе регионального курортного рекреационного комплекса: автореф. дис. на соискание уч. степени кан. эк. наук: спец. 08 00.05 – Экономика и управление народным хозяйством (экономика, организация и управление предприятиями, отраслями, комплексами сферы услуг). Санкт-Петербург, 2005. С. 34.
5. Влащенко Н. М. Социально-экономический механизм развития санаторно-курортного комплекса региона: автореф. дис. на соискание уч. степени кан. эк. наук: спец. 08 00.05 – Экономика и управление народным хозяйством (экономика, организация и управление предприятиями, отраслями, комплексами сферы услуг). Харьков, 2009. С. 24.
6. Асланов Д. И. Развитие теоретико-методологических основ трансформации санаторно-курортного комплекса региона: дис. на соискание ученой степени д-ра эк. наук: 08.00.05. Екатеринбург, 2013. 287 с.
7. Артюхова І. В. Забезпечення конкурентоспроможності підприємств санаторно-курортного комплексу АР Крим: автореф. дис. на здобуття наукового ступеня. кан. ек. наук: спец. 08.00.04 – економіка та управління підприємствами (підприємства туристично-рекреаційного комплексу). Сімферополь, 2009. С. 23.
8. Столяренко А. В. Тенденции развития ценообразования в санаторно-курортном комплексе // Культура народов Причерноморья. 2013. № 262. С. 106–110 [Электронный ресурс]. URL: <http://dspace.nbuv.gov.ua/handle/123456789/92358>.
9. Лебедева В. В. Стратегія розвитку підприємств санаторно-курортного комплексу: автореф. дис. канд. екон. наук: 08.00.04. Одеса, 2011. 18 с.
10. Корогодова О. О. Принципи виміру ефекту від надання рекреаційних послуг підприємствами санаторно-курортного комплексу // Экономика Крыма. 2012 № 3 (40). С. 229–232.
11. Управление проектами: учебник для бакалавров / Под ред. Е. М. Роговой. М.: Юрайт, 2013. 383 с.
12. Попова В. Л. Управление инновационными проектами: учеб. пособие. М.: ИНФРА-М, 2009. 336 с.
13. Панаско Д. С., Ермоленко Г. Г. Специфика инновационного управления в санаторно-курортном комплексе Крыма // Экономика. 2015. Т. 3. №. 6. С. 47–51.

Статья поступила в редакцию 26.09.2016

УДК 378.147

**ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ ПРОЕКТНОГО
ОБУЧЕНИЯ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ДИСЦИПЛИНЫ «ТЕОРИЯ
МЕНЕДЖМЕНТА: ТЕОРИЯ ОРГАНИЗАЦИИ»**

Рывкина О. Л.

*Севастопольский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова, Севастополь, Российская Федерация
E-mail: bolbotenko@yandex.ru*

В статье изучены особенности применения видов учебных проектов как формы реализации технологии проектного обучения при изучении дисциплины «Теория менеджмента: теория организации» для формирования компетенций студентов, обучающихся по программе прикладного бакалавриата направления «менеджмент»

Ключевые слова: технология проектного обучения, учебный проект, дисциплина

ВВЕДЕНИЕ

Одной из базовых дисциплин подготовки бакалавров по направлению «менеджмент» является «Теория менеджмента: теория организации» [8]. Дисциплина ориентирована на формирование ряда компетенций, ключевой среди которых выступает общепрофессиональная компетенция ОПК-3. В результате ее освоения обучающийся приобретает «теоретические знания о законах и принципах построения, эффективного функционирования и развития организации и практические навыки организационного проектирования, владения инструментами сбора, обработки и обобщения информации о внешней и внутренней среде организации для определения целей ее дальнейшего развития и разработки мероприятий по их осуществлению с соответствующим организационным сопровождением» [1]. Существенную роль в овладении такими знаниями и навыками может сыграть современная образовательная технология проектного обучения.

Значимость этой технологии в процессе подготовки обучающихся по программе прикладного бакалавриата направления «менеджмент» обусловлена тем, что одной из важных составляющих профессиональной компетентности будущих менеджеров является именно проектная (проектировочная) компетенция, позволяющая рационально сочетать теоретические знания и их практическое применение для решения конкретных проблем окружающей действительности в совместной (групповой) или индивидуальной деятельности.

В настоящее время теоретические аспекты и методические рекомендации по применению технологии проектного обучения на всех уровнях образовательного процесса от дошкольного до вузовского нашли широкое отражение в работах Беспалько В. П., Блонского П. П., Голуба Г. Б., Игнатьева Б. В., Каптерева П. Ф., Масловой Н. Ф., Наводнова В. Г., Пахомовой Н. Ю., Полат Е. С., Смирновой С. А., Хотунцева Ю. Л., Шульгина В. Н. и других. Однако исследования этих авторов носят общий характер. Конкретизации особенностей использования проектного обучения в вузе в рамках изучения отдельных дисциплин не уделяется достаточного

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ ПРОЕКТНОГО...

внимания. Поэтому целью статьи является изучение особенностей применения различных видов проектного обучения как современной образовательной технологии при изучении дисциплины «Теория менеджмента: теория организации». Для достижения поставленной цели рассмотрим:

- сущность понятий «проект» и «проектная деятельность» применительно к образовательному процессу;
- виды учебных проектов и возможные формы их реализации в рамках рассматриваемой дисциплины.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

Начнем с основных понятий проектного обучения: проект и проектная деятельность. Под проектом (от лат. *projectus*, в буквальном переводе – брошенный вперед) понимается: 1) реалистичный замысел, план о желаемом будущем; 2) совокупность документов (расчетов, чертежей, макетов) для создания какого-либо продукта, рациональное обоснование и конкретный способ осуществления; 3) метод обучения, основанный на постановке социально-значимой цели и ее практическом достижении [6, с. 1076]. Применительно к процессу обучения дисциплине «Теория менеджмента: теория организации» практическое воплощение сущности проекта могут получить все представленные варианты трактовки этого понятия. Так, план о желаемом будущем может быть представлен в форме проекта, ориентированного на поиск путей совершенствования организации деятельности предприятия (его структуры, распределения полномочий и ответственности, системы коммуникаций, организационной культуры и др.). В результате реализации проекта может быть оказана услуга по совершенствованию организации деятельности предприятия, а формой представления этого результата – документ, содержащий соответствующие обоснованные практические рекомендации. Особенности применения проекта как метода обучения будут раскрыты в ходе дальнейшего исследования.

Представленные определения не противоречат дефиниции «проект», представленной в Положении об организации проектного обучения в ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова», «как последовательности спланированных, обоснованных, взаимосвязанных мероприятий, направленных на создание уникального продукта, услуги или результата за строго определенный период времени. Результаты, полученные в ходе реализации проекта, могут быть использованы в реальной практической деятельности Университета или сторонней организации» [5]. Поэтому выявленные особенности реализации проектов при изучении дисциплины «Теория менеджмента: теория организации» справедливы.

Что касается термина «проектирование», то словари современного русского языка толкуют его как действие по одному из значений понятия «проект» [6, с. 1078]. В самом общем, собирательном смысле «проектирование» рассматривается как «деятельность, инициируемая проблемой, включающая строго упорядоченную последовательность действий, приводящую к реальному результату» [2, с. 13]. Такую трактовку сущности проектной деятельности можно считать универсальной, однако применительно к технологии проектного обучения важно отметить ряд ее отличительных особенностей. По мнению Фрея К., эти особенности состоят в том,

что «участники проекта подхватывают проектную инициативу от кого-либо из жизни; договариваются друг с другом о форме обучения; развивают проектную инициативу и доводят ее до сведения всех участников; организуют себя на дело; информируют друг друга о ходе работы; вступают в дискуссию» [2]. То есть технология проектного обучения помимо получения обучающимися реального результата совместной деятельности по проекту предполагает также использование имеющихся и приобретение недостающих знаний из разных источников для решения познавательных и практических задач. Это способствует развитию коммуникативных навыков и навыков командной работы, исследовательских умений в части выявления проблемы, сбора информации, наблюдения, проведения эксперимента, анализа, построения гипотез, обобщения, презентации и защиты полученных результатов. Существенная особенность проектного обучения отмечена и в [5] как «мотивированная самостоятельная деятельность студентов, ориентированная на решение определенной практически или теоретически значимой проблемы». Следовательно, формирование и поддержание положительной мотивации к самообразованию обучающихся следует считать одним из главных действенных инструментов проектного обучения.

В настоящее время в теории и практике проектного обучения предлагаются к применению различные виды учебных проектов. Обращаясь к их известной классификации по доминирующей деятельности, комплексности, степени участия обучающихся, масштабу реализации, продолжительности выполнения и виду координации [2, с. 28], рассмотрим возможность использования видов этих проектов при изучении дисциплины «Теория менеджмента: теория организации».

Согласно первому классификационному признаку – доминирующей деятельности – выделяют исследовательские, практико-ориентированные, информационные, игровые и творческие проекты.

Исследовательские проекты являются неотъемлемой частью всех академических программ (от бакалавриата до аспирантуры). Актуальность и необходимость их реализации в рамках любой дисциплины обусловлена тем, что «исследовательские проекты позволяют углубить знания обучающихся, полученные в ходе теоретических и практических занятий, привить навыки самостоятельного изучения материала, а также обучить студентов подбору, изучению и обобщению данных, умению формулировать собственные теоретические представления» [4, с. 42]. Основной формой исследовательских проектов, возможных к реализации при изучении дисциплины «Теория менеджмента: теория организации», являются научные исследования студентов по всей тематике предметной области дисциплины, результаты которой могут быть представлены, например, в виде научного доклада, статьи, курсовой работы. Исходя из того, что написание научного доклада или статьи является желательной, но не обязательной формой научной деятельности всех студентов, изучающих данную дисциплину, а тематика курсовых работ в силу ориентации этой дисциплины на формирование также и практических навыков не предполагает разработку чисто теоретических тем, исследовательские проекты следует отнести к вспомогательной форме проектной технологии обучения дисциплине «Теория менеджмента: теория организации».

Практико-ориентированные учебные проекты целесообразны к реализации в программах подготовки прикладного бакалавриата и «направлены на практическое применение полученных знаний и профессиональных компетенций, разработку новых подходов и/или направлений решения выявленной проблемы на основе доказательной базы, полученной путем эмпирических исследований, расчетов, экспериментов и т. п.» [4, с. 73]. Необходимость реализации таких учебных проектов при изучении «Теории менеджмента: теории организации» обусловлена тем, что эта дисциплина является элементом базового блока программы прикладного бакалавриата по направлению «менеджмент», что предполагает освоение студентами определенных общепрофессиональных компетенций (см. выше). Эти компетенции должны быть сформированы с использованием теоретической и практической базы в виде рассмотрения примеров реальных организационных проблем современного бизнеса. Материалы, описывающие такие проблемы, могут быть как предложены студентам преподавателем, например, в виде кейса, так и собраны, проанализированы и обобщены студентами самостоятельно при написании, например, курсовой работы. При этом результатом таких практико-ориентированных проектов могут быть аналитические, методические и другие разработки обучающихся для решения конкретной практической проблемы, представленные в форме доклада, статьи. Еще одной формой реализации практико-ориентированных проектов по дисциплине «Теория менеджмента: теория организации» могут быть проекты профориентационной направленности, а именно: сценарии деловых игр, тренингов, мастер-классов, мероприятия для школьников и абитуриентов, выездные и стационарные школы (например, школа молодого предпринимателя). Таким образом, практико-ориентированные проекты следует считать одним из основных видов учебных проектов, рекомендованных к использованию при изучении рассматриваемой дисциплины.

Информационные или ознакомительно-ориентировочные проекты призваны сформировать компетенции по сбору, обработке и презентации полученных результатов [4, с. 72]. Поскольку такие компетенции не формируются при изучении рассматриваемой дисциплины, а являются входящими для успешного ее освоения, поэтому информационные проекты могут использоваться при изучении дисциплины «Теория менеджмента: теория организации» не как основной, а как вспомогательный образовательный инструментарий. Наиболее приемлемой формой представления результатов информационных проектов, выполняемых в рамках рассматриваемой дисциплины, являются рефераты, доклады, информация, размещенная в сети Интернет или локальных сетях.

При реализации игровых проектов предполагается, что их «участники принимают на себя определенные роли, обусловленные содержанием проекта, которые имитируют социальные и деловые отношения» [4, с. 72]. Такие учебные проекты следует считать уместной, а иногда и наиболее эффективной технологией обучения при изучении лишь тех тем дисциплины «Теория менеджмента: теория организации», которые носят явный социальный характер, например: «Организационная культура», «Организационные коммуникации», «Субъекты и

объекты организационной деятельности». В этой связи, учитывая избирательный характер применения, игровые проекты следует отнести к вспомогательной форме проектного обучения дисциплине «Теория менеджмента: теория организации».

И, наконец, творческие учебные проекты предполагают «реализацию максимально свободного авторского подхода в решении проблемы» [2]. Одной из наиболее приемлемых форм их реализации при изучении дисциплины «Теория менеджмента: теория организации» может выступать эссе. Этот вывод подтверждается сущностью эссе как «прозаического сочинения небольшого объема и свободной композиции, раскрывающего частную тему и отражающего попытку передать индивидуальные впечатления и соображения автора, так или иначе с нею связанные» [9]. Учитывая сущность эссе, а также формируемые с помощью такой формы обучения навыки «четкой и грамотной формулировки мысли, структурирования информации, использования основных понятий, выделения причинно-следственных связей, аргументации выводов и иллюстрации их соответствующими практическими примерами» [9], можно заключить, что творческий проект в форме эссе уместен к применению при изучении любой из тем рассматриваемой дисциплины. Однако, принимая во внимание тот факт, что формируемые при этом навыки должны быть освоены студентами до начала изучения рассматриваемой дисциплины, активное и повсеместное их использование нецелесообразно. Поэтому творческие проекты в форме эссе следует считать вспомогательным видом технологии проектного обучения данной дисциплине.

На основании вышесказанного можно заключить, что основной формой проектного обучения дисциплине «Теория менеджмента: теория организации», согласно первому подходу к их классификации, следует считать практико-ориентированный проект, а все остальные могут использоваться как вспомогательные в зависимости от цели обучения и специфики рассматриваемого материала по темам курса.

Вторым классификационным признаком учебных проектов является комплексность. По комплексности выделяют монопроекты, реализуемые в рамках одной учебной дисциплины или области знания, и межпредметные проекты, выполняемые во внеучебное время под руководством специалистов из разных областей знаний [2, с. 29]. В рамках изучаемой дисциплины преобладают монопроекты, поскольку большинство из указанных выше учебных проектов реализуются исключительно при рассмотрении отдельных ее тем. Однако применение межпредметных проектов не исключается. Структурными элементами таких проектов могут выступать диагностика и совершенствование организационных аспектов деятельности предприятия, а сами эти проекты могут реализовываться в форме выпускных квалификационных работ, междисциплинарных проектов, курсовых работ по дисциплинам старших курсов. Таким образом, наиболее часто используемой формой реализации учебных проектов по дисциплине «Теория менеджмента: Теория организации» с позиции их комплексности являются монопроекты.

Третьим классификационным признаком учебных проектов является степень участия студентов. Различают личностные, парные и групповые проекты.

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ ПРОЕКТНОГО...

Количество участников проекта во многом зависит от специфики поставленной задачи и формы представления результата. Так, эссе, реферат, курсовая работа (за некоторыми исключениями) – это в основном личностные проекты; статьи и доклады могут быть личностными, парными, а иногда и групповыми проектами; а кейсы, ролевые игры, тренинги – преимущественно групповыми. Поскольку наиболее часто в практике преподавания дисциплины «Теория менеджмента: теория организации» используются кейсы, рефераты, доклады, эссе, курсовые работы, то индивидуальные и групповые проекты являются доминирующей формой их реализации по числу участников.

Согласно четвертому признаку – масштабу реализации – учебные проекты бывают внутригрупповыми, внутриинститутскими, региональными и международными. Учитывая упомянутые выше наиболее популярные формы представления результатов учебных проектов, внутригрупповые следует считать наиболее часто используемыми.

По продолжительности выполнения различают: мини-проекты, которые укладываются в одно занятие или его часть; краткосрочные – рассчитанные на 4–5 занятий; недельные – требующие 30–40 часов на выполнение проекта; долгосрочные (годовые) проекты. К мини-проектам можно отнести рассмотрение кейса, проведение ролевой игры, написание эссе. Недели может потребовать написание реферата, статьи, доклада, подготовка мастер-класса, деловой игры, тренинга. К краткосрочным проектам следует отнести написание курсовой работы. Долгосрочные проекты в рамках данной дисциплины не используются. Таким образом, по продолжительности использования при изучении дисциплины «Теория менеджмента: теория организации» возможны все виды проектов в зависимости от формы их реализации, за исключением долгосрочных.

По виду координации выделяют проекты с явной и скрытой координацией. Большинство из рассмотренных выше форм учебных проектов, наиболее часто используемых при изучении дисциплины «Теория менеджмента: теория организации», кроме, возможно, ролевых игр, осуществляется на основе явной координации.

Обобщая результаты проведенного исследования, представим все виды учебных проектов, рекомендуемых к реализации при изучении дисциплины «Теория менеджмента: теория организации» в соответствии с представленной их классификацией, в таблице 1.

Таблица 1
Классификация видов учебных проектов, рекомендуемых к реализации при изучении дисциплины «Теория менеджмента: теория организации»

Значимость	Доминирующая деятельность	Форма представления результатов	Степень участия студентов	Масштаб реализации	Продолжительность	Вид координации	
Основной	Практико-ориентированные	Курсовая работа	Индивидуальный	Внутри-групповой, Внутри-институтский	Краткосрочный	Явная	
		Решение кейса	Индивидуальный / групповой		Мини		
Вспомогательные	Практико-ориентированные	Мастер-класс	Групповой	Внутри-групповой	Недельный		Явная
		Тренинг					
	Исследовательские	Доклад	Индивидуальный / групповой				
		Статья					
	Информационные	Реферат	Индивидуальный		Мини	Скрытая	
	Творческие	Эссе					
Игровые	Ролевая игра	Групповой					

ВЫВОДЫ

В заключении следует отметить, что изучение сущности и особенностей применения различных видов учебных проектов при изучении дисциплины «Теория менеджмента: теория организации» позволило, наряду с известными классификационными признаками, сгруппировать их по значимости использования при формировании требуемых компетенций, выделив основные и вспомогательные учебные проекты. К первым предлагается отнести практико-ориентированные проекты в форме решения кейсов и написания курсовой работы, а все остальные – исследовательские, информационные, игровые, творческие и практико-ориентированные, соответственно, в форме тренинга, доклада, статьи, реферата, эссе, ролевой игры и мастер-класса – считать вспомогательными в силу выявленных ограничений их использования.

Список литературы

1. Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования по направлению подготовки 38.03.02 Менеджмент (уровень бакалавриата) от 20.04.2016 № 444. [Электронный ресурс]. URL: http://www.rea.ru/ru/org/branches/sevastopol/Documents/38.03.02_Standart_Men.pdf
2. Краля Н. А. Метод учебных проектов как средство активизации учебной деятельности учащихся: учебно-методическое пособие / Под ред. Ю. П. Дубенского. Омск: Изд-во ОмГУ,

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ ПРОЕКТНОГО...

2005. 59 с. [Электронный ресурс]. URL: <http://window.edu.ru/resource/602/27602/files/05100015.pdf>
3. Крысин Л. П. Толковый словарь иноязычных слов [Электронный ресурс]. URL: <http://megabook.ru/article/>.
 4. Новые педагогические и информационные технологии в системе образования: Учебное пособие для студ. пед. вузов и системы повыш. квалиф. пед. кадров / Под ред. Е. С. Полат. М.: Издательский центр «Академия», 2002. 272 с.
 5. Положение об организации проектного обучения в федеральном государственном бюджетном образовательном учреждении высшего образования «Российский экономический университет имени Г. В. Плеханова» от 28 июня 2016 г., протокол Ученого совета № 15 [Электронный ресурс]. URL: <http://www.rea.ru/ru/org/managements/uchmetupr/Documents.pdf>.
 6. Советский энциклопедический словарь. М.: Советская энциклопедия, 1989. 1630 с.
 7. Скибицкий Э. Г., Толстова И. Э., Шефель В. Г. Методика профессионального обучения. Новосибирск: НГАУ, 2008. 166 с. [Электронный ресурс]. URL: <http://txtb.ru/88/40.html>.
 8. Учебный план подготовки бакалавров направления 38.03.02 «менеджмент» профиль «Менеджмент организации» ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова» [Электронный ресурс]. URL: http://www.rea.ru/ru/org/branches/sevastopol/sveden/education/Documents/Ucheb_plan_MO_OFO_2015_26.04.2016.pdf.
 9. Большая советская энциклопедия [Электронный ресурс]. URL: http://enc-dic.com/enc_sovet/Jesse-103700/.

Статья поступила в редакцию 26.09.2016

УДК 634.85 : 631.525.6

ЭКОЛОГО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И АГРОТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УТИЛИЗАЦИИ ОБРЕЗКОВ ВИНОГРАДНОЙ ЛОЗЫ

Скоригов Н. А., Бейбулатов М. Р., Мишунова Л. А.

*ФГБУН «ВНИИВиВ “Магарач” РАН», Ялта, Российская Федерация
e-mail: agromagarach@mail.ru*

В статье рассмотрен проблемный вопрос утилизации обрезков лозы на виноградниках. Приведены результаты сравнительных испытаний измельчителя обрезков виноградной лозы ИВ-1,5, разработанного в ФГБУН «ВНИИВиВ “Магарач” РАН», и машины TRP 175 фирмы KUNN. Показаны преимущества инновационной технологии, приведены расчетные показатели экономической эффективности инновационных технологий утилизации обрезков виноградной лозы.

Ключевые слова: измельчитель, виноградник, инновационные технологии, утилизация, экономические показатели.

ВВЕДЕНИЕ

В настоящее время в России, Украине, Молдове и других странах СНГ лозу после обрезки виноградных кустов повсеместно выталкивают за границы насаждений и сжигают. Только в Крыму ежегодно сжигается около 100 тыс. т виноградной и садовой древесины. Это наносит огромный вред окружающей среде. Теплообразовательная способность этой древесины составляет около $15,3 \times 10^3$ МДж/т, что равноценно сжиганию 62 тыс. т угля. Вместе с лозой из каждого гектара виноградника выносятся 10–14 кг азота, 6–8 кг фосфора, 12–15 кг калия, таким образом, теряется накопленный энергетический потенциал прироста биомассы лозы [1].

Необходимость обязательного пополнения грунта на виноградниках удобрениями обусловлена тем фактором, что виноград как монокультура выращивается на одном месте до 30 лет и, как правило, на грунтах, обедненных питательными веществами, с содержанием гумуса не более 1–2%. [2]. Измельченная масса лозы, которая остается в грунте после перегнивания, превращается в удобрения, тем самым уменьшается их потребность на восстановление плодородия почвы. Раздробленная масса лозы также может быть использована в других целях, например, для изготовления топливных брикетов, что не менее важно в период энергетического кризиса, или как наполнитель при изготовлении деревостружечных плит (ДСП) и др. стройматериалов.

Целями исследования являются обоснование и разработка нового технологического приема утилизации лозы, направленного на эффективное использование вегетативной массы виноградных кустов.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

В результате проведенных исследований с учетом анализа существующей технологии для выполнения агротехнического приема сбора и удаления обрезков лозы из междурядий определены следующие перспективные технологии ее утилизации.

Наименее затратной и высокопроизводительной (с точки зрения возможности использования механизированных средств) является технология, предусматривающая сбор и измельчение обрезков лозы на фракции длиной в среднем 5 см с разбрасыванием их в междурядья. При этом количество обрезков длиной более 20 см, которые могут отрицательно сказываться при проведении дальнейших операций по уходу за почвой, не должны превышать 2–3 % от общего веса измельченной массы, что соответствует требованиям международной системы машин для комплексной механизации сельского и лесного хозяйства [5].

Выполнение такой технологии возможно с использованием одного агрегата – трактора с измельчителем. Технология предусматривает проведение нормированной обрезки кустов с укладкой обрезков лозы в валок в междурядье из двух смежных рядов. Валок не должен превышать ширину захвата измельчителя. Доказано, что основная масса измельченных обрезков (до 85 %) разлагается в течение 2–3 лет, а их биомасса постепенно превращается в азотные, фосфорные, калийные и пр. удобрения [4], способствующие восстановлению плодородия почвы, а также сохранению ее гумуса.

Для внедрения такой технологии имеются уже разработанные машины – подборщики-измельчители лозы, выпускаемые за рубежом.

В институте «Магарач» также разработан для этой цели измельчитель ИВ-1,5, который при проверке в работе по основным технико-экономическим показателям превосходит зарубежные образцы.

На рисунке 1 представлен экспериментальный образец этого измельчителя. Машина может применяться на виноградниках, имеющих ширину междурядья не менее 2,5 м, расположенных на равнине и склонах до 5° на всех типах почв, в том числе с каменистыми включениями не более 80 мм в максимально условном диаметре камня.

Экспериментальный образец измельчителя обеспечивает подбор срезанных обрезков лоз, измельчение их на части длиной до 10 см и разбрасывание измельченной массы по междурядью. Агрегатируется измельчитель с тракторами класса тяги 14–20 кН (ЮМЗ-6 ЛС и МТЗ-80/100, Т-70В и др.).



Рис. 1. Экспериментальный образец измельчителя ИВ-1,5.

При соответствующей доработке измельчитель можно использовать в садах, выращенных на шпалерах, и в ягодниках.

В период с 2010 по 2015 гг. проведены работы по усовершенствованию и производственной проверке экспериментального образца измельчителя в виноградарских хозяйствах Крыма: ООО «Качинский⁺», агрофирме «Магарач» и ФГУП «Производственно-аграрное объединение «Массандра»». При этом в агрофирме «Черноморец» производственная проверка была проведена в сравнении с зарубежным образцом измельчителя TRP 175 фирмы KUHN. Сравнительные показатели технологических, технических и эксплуатационных характеристик измельчителей ИВ-1,5 и TRP 175 представлены в таблице 1.

Таблица 1

Сравнительные технологические, технические и эксплуатационные показатели измельчителей ИВ-1,5и TRP 175 (фирма KUHN, Франция)

Показатели	Измельчитель фирмы KUHN TRP 175	Измельчитель ИВ-1,5
1	2	3
Производительность за час основного времени, га/ч	1,43	1,43
Рабочая скорость движения, м/мин	1,24	1,24
Рабочая ширина, мм	1750	1500
Ширина обрабатываемых междурядий, м	3,0	2,5
Масса, кг	980	750
Диаметр подбирающего барабана по концам пальцев, мм	350	355
Тип привода подборщика, частота вращения, об/мин	ременной 350	гидромотор 350–450
Тип измельчающего барабана	молотковый	ножевой
Частота вращения барабана, об/мин	1960	2150
Количество ножей (молотков)	28	34
Потребляемая мощность, кВт/л. с.	49/67	22,5/30,6
Полнота подбора, %	89	95,4
Средняя длина измельченных обрезков, см	1,4	4,8

Из таблицы видно, что масса измельчителя ИВ-1,5составляет 750 кг против 980 кг измельчителя TRP 175, а потребляемая мощность измельчителя ИВ-1,5 на метр ширины захвата составляет 15 кВт против 28 кВт у сравниваемого измельчителя. У экспериментального образца измельчителя ИВ-1,5лучше полнота подбора обрезков и составляет 95,4 % против 89 % у машины TRP 175.

Измельченные обрезки лозы, полученные после прохода машины ИВ-1,5, представлены на рисунке 2. Степень измельчения обрезков лозы удовлетворяет агротребованиям на выполнение данного приема. При этом количество обрезков с нерасщепленной структурой (длиной более 10 см) составляют не более 5 % от общей массы лозы. Расщепленная структура обрезков будет способствовать более эффективному разложению и превращению их в удобрение.

Измельчение обрезков лоз на более мелкие части (до 1,4 см) машиной TRP 175 является излишним и требует двукратного увеличения мощности, необходимой на привод измельчающего барабана.

По сравнению с зарубежными аналогами измельчителей французских и итальянских фирм, измельчитель ИВ-1,5затрачивает на 1 м ширины захвата в 1,86 раза меньше энергии и имеет в 1,3 раза меньшую металлоемкость.



Рис. 2. Обрезки лозы после прохода измельчителя ИВ-1,5.

Результаты проверки экспериментального образца ИВ-1,5 одобрены специалистами Республики Крым, ведущими специалистами виноградарских хозяйств, где проводилась производственная проверка измельчителя, а также представителями завода ГП «Фиолентмехпласт» и АО «Симферопольский ремонтно-механический завод».

Разработка, создание и использование такой машины позволит: снизить потребность в удобрениях до 25 %, уменьшить энергетические затраты в сравнении с аналогичными машинами зарубежного производства в 1,8 раза, улучшить экологическое состояние окружающей среды.

Анализ теоретических предпосылок, а также опытно-конструкторских и экспериментальных разработок по переработке лозы для других целей позволил определить следующее немаловажное технологическое направление использования древесных отходов виноградных кустов. На рисунке 3 представлена технологическая схема переработки виноградной лозы в топливные брикеты.



Рис. 3. Технологическая схема переработки обрезков лозы в топливные брикеты.

Топливные брикеты можно использовать в качестве альтернативного вида топлива взамен угля, газа и пр.

Технология переработки виноградной лозы в топливо должна включать следующие этапы: сбор и удаление лозы из междурядий за пределы участка; переработка сгруженной и перехлестнутой лозы в удобную для транспортировки массу; доставка лозы к месту технологической переработки; непосредственная переработка лозы в сырьевую массу в стационарных условиях для промышленного производства брикетов, тюков и т. п.

При этом каждый этап потребует использования не только имеющихся средств механизации, но и разработку нового, а также специального перерабатывающего оборудования.

Существующая технология удаления срезанных лоз за пределы виноградников с последующим их сжиганием не выдерживает никакой критики. Во-первых, пропадает весь энергетический потенциал накопленной биомассы, что составляет около 130 Гдж/га, во-вторых, наносится непоправимый вред окружающей среде. По предварительным подсчетам, при сжигании 1 кг лозы сжигается около 0,02 кг кислорода.

Таким образом, при среднем количестве сжигаемой лозы с 1 га одновременно сжигается $3500 \text{ кг} \times 0,02 = 75 \text{ кг}$ кислорода. Коммерческая цена 1 кг кислорода для технических целей в настоящее время составляет 17,6 руб./кг, т. е. уничтожается кислород на сумму 1334,6 руб.

Экономический урон при сжигании лозы в среднем по Южному региону России (за год сжигается 87,5 тыс. т) составит: $1334,6 \text{ руб.} \times 87,5 \text{ тыс. т} = 116,8 \text{ млн руб.}$

В условиях постоянного роста цен на энергоносители (уголь, газ, нефть) возникает необходимость их замены альтернативными источниками. Так, вместо угля частично может использоваться виноградная лоза и отходы переработки винограда. В таблице 2 приведены технико-экономические показатели применения топливных брикетов.

Таблица 2

Технико-экономические показатели применения топливных брикетов

№ п/п	Показатели	Количество	Единицы измерения
1.	Урожайность винограда	10	т/га
2.	Масса виноградной лозы	3	т/га
3.	Масса виноградных гребней	1	т/га
4.	Масса виноградных выжимок	1,5	т/га
5.	Коэффициент выхода топлива	0,7	
6.	Количество брикетного топлива	3	т/га
7.	Себестоимость 1 тонны брикетов	1520	руб.
8.	Цена реализации 1 т брикетов	2300	руб.
9.	Доход от реализации топлива с 1 га	6900	руб./га
10.	Экологическая составляющая	1400	руб./га
11.	Суммарный доход	8300	руб./га

Внедрение технологии переработки виноградной лозы в топливо позволит сэкономить только в Крыму около 30 тыс. тонн угля антрацита на 90,0 млн руб., а с учетом экологической составляющей суммарный эффект составит 108,0 млн руб. при ее использовании на 13 тыс. га.

Немаловажное значение имеет и экологический аспект проблемы, кроме того, что экономически эффективно решается проблема очистки отходов из виноградной лозы. Освобождаемая углекислота CO₂ в древесных брикетах обозначается как «нейтральная». Древесина освобождает столько углекислого газа, сколько приняла во время роста (закрытый углеродный обмен).

Наряду с уменьшением выбросов углекислоты при использовании в качестве топлива древесных брикетов происходит уменьшение выброса двуокиси (диоксида) серы. А это, в свою очередь, приводит к уменьшению кислотных дождей и к снижению гибели леса. Использование виноградной лозы в качестве сырья для изготовления брикетов как топлива в конечном итоге приведет к сбережению лесополос, лесов, а также к улучшению окружающей среды. В таблице 3 представлены затраты энергии на производство 1 т топливных брикетов из виноградной лозы

Таблица 3

Затраты энергии на производство 1 т брикетов из виноградной лозы

Наименование	Потребляемая энергия, мДж	Мощность, кВт	Расход топлива, л
ЛВН-1,5 агрегатируемый МТЗ-80	516	–	12
ПФ-0,5Б агрегатируемый МТЗ-80	292,4	–	6,8
Измельчитель-дробитель ИРТ-165-01	292,4	–	6,8
2ПТС-40 в агрегате с МТЗ-80 (до 5 км)	72	–	1,5
Вакуумная сушилка ВК-777	162	45	–
Доизмельчитель мульчи	202	56	–
Вибросито	10,8	3	–
Дозатор	7,6	2	–
Пресс-экструдер	404	100	–
Упаковочная машина	15,6	4,4	–
Всего	1974,8	210,4	27,1

В таблице приведены затраты в мДж согласно энергетическим нормативам [5].

Следует отметить, что при сжигании топливных брикетов выбросы CO₂ в атмосферу значительно меньше по сравнению с применяемыми видами топлива. Например, при сжигании:

- газа – содержание CO₂ в 15 раз выше;
- легкого масла – содержание CO₂ в 20 раз выше;
- кокса – содержание CO₂ в 30 раз выше;
- угля антрацита – содержание CO₂ в 50 раз выше.

Кроме того, зола от сжигания брикетов и гранул, составляющая 0,3–1 % от общей массы, обладает свойствами эффективного калийного удобрения, а каменноугольная зола токсична.

Наиболее интересным и приемлемым направлением использования древесной лозы является переработка ее для специальных целей, а именно переработка в щепу, пригодную для производства строительных материалов: древесностружечных плит (ДСП), древесноволокнистых плит (ДВП) для изготовления мебели, а также производства экологически чистой ящичной тары для транспортировки и хранения овощей и фруктов.

Схема технологического процесса переработки виноградной лозы для производства строительных материалов и ящичной тары аналогична схеме, представленной на рисунке 3.

ВЫВОДЫ

В результате проведенных исследований определены основные технологические схемы механизированного сбора обрезков лозы для ее утилизации и промышленной переработки.

1. Механизированная технология подбора обрезков лозы с одновременным их измельчением и разбрасыванием в междурядья в эколого-экономическом аспекте является наиболее приемлемой и может осуществляться разработанным в ФГБУН «ВНИИВиВ “Магарач” РАН» измельчителем ИВ–1,5, который апробирован в производственных условиях.

2. Технология переработки лозы для производства брикетов как альтернативного вида топлива взамен угля, газа и пр. продуктов горения на данный момент требует разработки специальных технических средств и нового промышленного оборудования. Для решения данной проблемы необходимо выделение средств. Энергетический потенциал брикетного топлива из лозы приближается к каменному углю, и использование его в качестве топлива направлено на частичное решение энергетической проблемы.

3. Технология сбора и переработки одревесневших частей лозы в щепу в качестве исходного сырья для изготовления ДСП, ДВП, используемых для производства различных изделий, представляется также приемлемой. При этом она может выполняться с применением существующего комплекса сельскохозяйственных машин и оборудования, разработанного промышленностью для переработки отходов древесины.

Кроме того, имеются апробированные технологии, позволяющие получать из щепы экологически чистый прессованный материал, используемый для изготовления различных изделий, в том числе ящичной тары для транспортировки винограда и ягодно-фруктовой продукции.

Список литературы

1. Рекомендации по технологии использования виноградной лозы в качестве органического удобрения. Ялта, 1983. 19 с.
2. Проблема сбора и утилизации виноградной лозы // Тезисы докладов международной научной конференции. Одесса, ОГАСА, 2003. 30 с.
3. Скориков Н. А., Бейбулатов М. Р., Харламов С. И., Мишунова Л. А. Рациональная технология механизированного подбора и измельчения обрезков лозы винограда // Сб. научных трудов «Виноградарство и виноделие». Т. XLII. Ялта. 2012.
4. Скориков Н. А., Бейбулатов М. Р., Матюха Р. А., Михайлов С. В. Проблемные вопросы отрасли виноградарства в области механизации // Плодоводство и виноградарство юга России. № 23 (5). Краснодар. 2014. С. 1–6.
5. Энергетические нормативы типовых технологических приемов закладки и выращивания виноградных насаждений, ориентированных на производство конкурентоспособной виноградовинодельческой продукции. Ялта, 2005. 47 с.

Статья поступила в редакцию 26.09.2016

УДК 338.43.01

РОЛЬ МЕНЕДЖЕРА ПРИ РАЗРАБОТКЕ ПРОЕКТА ПО ПРОИЗВОДСТВЕННОМУ КОНСАЛТИНГУ

Станкевич А. А.

Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского, Симферополь, Российская Федерация

E-mail: stnast82@mail.ru

Научный интерес к проблеме роли менеджера на консалтинговом предприятии заставил обратиться к анализу накопленного теоретического материала. Анализируя публикации, автором было выявлено, что тема исследования слабо проработана на уровне отдельной отрасли и особенно на уровне предприятий АПК. В статье раскрыты консультационные услуги для аграрных предприятий, были выделены три уровня консультационных служб в Республике Крым, предложена структура работ по консультационному проекту на предприятиях.

Ключевые слова: консультационные услуги, проект, площадь земельных угодий, кормопроизводство, урожайность, валовой сбор.

ВВЕДЕНИЕ

Для оценки своей деятельности руководители предприятий продолжают использовать стандартные методики консультирования, базирующегося на расчете различных показателей финансовой устойчивости и экономического эффекта. Как правило, многие руководители и менеджеры накопили «ценный материал» по деятельности предприятия, но обычно затрудняются в его использовании для расширения своих возможностей.

Целями данной статьи являются определение функций менеджера-консультанта и структурирование проекта по производственному консалтингу.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

В Республике Крым консультационные услуги для предприятий и товаропроизводителей представляла консультационная служба, которая являлась структурным подразделением государственных предприятий и научных учреждений, органов исполнительной власти на базе Крымского государственного аграрного учебно-консультационного центра до 2013 года. Сейчас на базе Академии биоресурсов и природопользования создан профессионально-ориентационный центр, связанный с повышением квалификации рабочих, занятых в сельском хозяйстве [3, 14].

Аналогом является Кубанский сельскохозяйственный информационно-консультационный центр [10, 13]. Основной задачей является предоставление комплекса консультационных и информационных услуг в сфере производства и развития сельских территорий. Проводят консультации и семинары по следующим направлениям:

- по оказанию практической помощи при выращивании зерновых, зернобобовых, плодово-овощной продукции, садоводству, виноградарству, цветоводству;
- по инновационной модели развития производства;

- по энергосберегающим технологиям выращивания сельскохозяйственных культур;
- по вопросам рационального использования органических и минеральных удобрений, утилизации ядохимикатов;
- по защите растений и соблюдению карантинных мероприятий;
- по вопросам инноваций в сфере производства экологически чистой продукции животноводства;
- по созданию обслуживающих кооперативов и формированию кооперативных оптово-розничных рынков реализации продукции;
- по инновационному подходу в вопросах формирования сети сбыта продукции;
- по рациональному использованию земли;
- по оформлению документов;
- по развитию зеленого туризма;
- по диверсификации сельхозпроизводства;
- по альтернативному использованию сельхозугодий и продукции;
- по использованию альтернативных источников энергии в производстве;
- по выращиванию экологически чистой продукции с применением биопрепаратов.

Основными задачами профессионально-ориентационного центра Академии биоресурсов и природопользования являются:

1. Участие во внедрении научно-инновационных разработок регионального управления.
2. Содействие реализации программ и проектов в сфере развития сельских территорий.
3. Содействие становлению и развитию консультирования для всех отраслей аграрного производства и слоев населения.
4. Содействие профессиональному росту, повышению квалификации населения, занятому в аграрном производстве, реализации научно-образовательных программ.
5. Подготовка и распространение аналитической, научной, инновационной информации и экспертных выводов.

Согласно Концепции становления и развития сети с/х консультационных служб в РК, выделяют 3 уровня: национальный (юридический статус); региональный (юридический статус); местный [1, 5, 9].

Местный уровень национальной системы консультирования является базовым, а остальные должны обеспечить его эффективную деятельность. В Республике Крым научно исследовательские учреждения представлены следующим образом: Институт винограда и вина «Магарач» (Ялта); Институт эфиромасличных и лекарственных растений (Симферополь); Крымский институт агропромышленного производства (Красногвардейский р-н, с. Клепинино); Никитский ботанический сад – Национальный научный центр (Ялта) [2, 3].

В региональную сеть научно исследовательских учреждений Республики Крым входят [6, 11, 12]: Институт гидротехники и мелиорации – Крымский научно-исследовательский центр (Симферополь), Государственное предприятие «Опытное хозяйство “Крым”» (Нижнегорский р-н, с. Желябовка), Крымское научно-производственное предприятие по микроорошению и водоснабжению (Красногвардейский р-н – закрыт в связи перекрытием Северо-Крымского канала);

РОЛЬ МЕНЕДЖЕРА ПРИ РАЗРАБОТКЕ ПРОЕКТА...

Институт сельскохозяйственной микробиологии – Южная исследовательская станция (Симферопольский р-н, с. Гвардейское); Институт садоводства – Крымская опытная станция садоводства (Симферопольский р-н, с. Маленькое); Никитский ботанический сад – Национальный научный центр; Крымская помологическая станция (Севастополь), Государственное предприятие «Опытное хозяйство “Приморское”» (пгт. Партенит), Государственное предприятие «Опытное хозяйство “Джанкойский интродукционно-карантинный питомник”» (Джанкойский р-н, с. Медведевка), Государственное предприятие «Торговый дом “Никитский сад”» (Ялта); Институт эфиромасличных и лекарственных растений – Научно-производственный центр мясного птицеводства (Симферопольский р-н, с. Мирное), Государственное предприятие «Опытное хозяйство “Крымская роза”» (Белогорский р-н, с. Крымская Роза), Государственное предприятие «Торговый дом “Лаванда”» (Симферополь); Крымский институт агропромышленного производства (Центр научного обеспечения РК) – Крымская опытная станция овощеводства (Симферопольский р-н, с. Укромное), Государственное предприятие «Опытное хозяйство Крымской опытной станции овощеводства» (Симферопольский р-н, с. Укромное), Государственное предприятие «Опытное хозяйство» (Красногвардейский р-н, с. Клепинино), Государственное предприятие «Опытное хозяйство “Черноморское”» (Сакский р-н, с. Сизовка); Национальный научный центр «Институт экспериментальной и клинической ветеринарной медицины» – Крымская опытная станция (Симферополь, с. Комсомольское); Институт винограда и вина «Магарач» (Ялта); Государственное предприятие «Опытное хозяйство “Степное”» (Джанкойский р-н, с. Дмитровка), Государственное предприятие «Агрофирма «Магарач» (Ялта); Национальный научный центр «Институт механизации и электрификации сельского хозяйства» – Научно-производственное объединение «Сэлта» (Симферополь).

Опыт работы как зарубежных консалтинговых фирм, так и отечественных убеждает в преимуществах организации выполнения консультационных работ проектным методом. Рассматривая консультационное задание как проект управления, фирма берет на себя процесс планирования, организации, стимулирования и контроля отдельных консультационных проектов в условиях ограниченности имеющихся ресурсов и необходимости их согласования в часах [7].

Вследствие этого главной структурной единицей управления становится не консультант, а консультационный проект, который осуществляется проектной группой (командой).

Консультационный проект представляет собой комплексную деятельность, имеет специфические цели, определенные сроки начала и окончания работ, временные ограничения во времени, расходах, а также определенные трудовые, материальные и финансовые ресурсы, направленные на достижение конкретных результатов [4].

Управление проектом направлено на решение таких задач, как:

- определение и обоснование цели;
- построение организационной структуры;
- определение необходимого объема работ;
- подбор персонала необходимой квалификации;
- подготовка всей необходимой документации;

- определение сроков выполнения проекта и графика его реализации;
- оценка необходимых ресурсов;
- калькулирование и анализ затрат проекта;
- обеспечение контроля за ходом выполнения проекта [8].

Ключевую роль в управлении проектом играют руководители консультационных проектов и проектных групп (проект-менеджеры). Они выполняют функции, представленные в таблице 1.

Таблица 1

Функции консультанта при реализации консультационного проекта*

Функции	Зерновое хозяйство	Молочное скотоводство
Постановка целей	Площадь посева, урожайность, качество зерна, валовой сбор, цена, осваиваемый рынок, эффективность использования рабочей силы, техники, увеличение прибыли на 1 га.	Поголовье, продуктивность, качество и сортность молока, валовой удой молока, расход кормов на 1 ц молока на 1 голову, цена реализации, осваиваемый рынок, эффективное использование техники и рабочей силы, уровень падежа, увеличение прибыли на 1 голову.
Планирование	Севооборот, время посадки, технология возделывания почвы, использование материально-технических ресурсов, каналы реализации.	Кормопроизводство: выбор культур, время посадки, технология возделывания, план осеменения и отелов, интенсивность воспроизводства стада, тип кормления, баланс кормов.
Организация	Распределение обязанностей и ответственности между работниками, организация взаимоотношений между подразделениями и уровнями управления, организация полевых работ: возделывание, посадка, внесение удобрений и ядохимикатов, сбор урожая. Борьба с сорняками, болезнями и вредителями. Организация закупки материально-технических ресурсов, при необходимости получение кредита. Организация реализации: поиск рынка сбыта, поддержание контактов и связей с покупателями, предпродажная подготовка продукции. Организация использования трудовых ресурсов и техники. Организация хранения зерна.	Распределение обязанностей и ответственности между работниками; организация взаимоотношений между подразделениями и уровнями управления; организация племенной работы; организация зоотехнического обслуживания; организация воспроизводства стада; организация закупки материально-технических ресурсов, при необходимости получение кредита; организация основных производственных процессов содержания стада: кормление, поение, доение, уборка навоза; организация первичной переработки молока; организация реализации: поиск рынка молока; организация использования трудовых ресурсов и техники.
Мотивация	Стимулирование труда подразделений за плановую и сверхплановую продукцию, качество продукции, экономию ресурсов.	Стимулирование труда подразделений за плановую и сверхплановую продукцию, качество продукции, сокращение падежа, экономию ресурсов.

РОЛЬ МЕНЕДЖЕРА ПРИ РАЗРАБОТКЕ ПРОЕКТА...

Продолжение таблицы 1

Контроль	Контроль за посевами и оценка их состояния для принятия решения о необходимости обработки. Контроль за затратами на 1 га, сравнение с предыдущими периодами, другими аналогичными хозяйствами Правильная и своевременная реакция на полученную информацию о деятельности хозяйства. Изменение целей, планов, методов выполнения задач в соответствии с полученной информацией.	Регулярный осмотр стада. Контроль за расходом кормов, затратами на 1 голову, сравнение с предыдущим периодом, другими аналогичными хозяйствами. Правильная и своевременная реакция на полученную информацию о деятельности хозяйства. Изменение целей, планов, методов выполнения задач в соответствии с полученной информацией.
----------	---	---

*– разработано автором

ВЫВОДЫ

Одной из важнейших функций менеджера проекта является структурирование работ по проекту. Структурирование является неотъемлемой частью общего процесса управления проектом, которое включает определение его целей, а также подготовку плана проекта, матрицы распределения ответственности и обязанностей.

Предлагаем к главным задачам структурирования проекта отнести:

- разделение проекта на блоки (этапы, стадии);
- распределение ответственности за отдельные элементы проекта;
- согласование запланированных затрат времени с имеющимися ресурсами времени консультантов в случае, если они задействованы в выполнении нескольких проектов;
- точную оценку необходимых затрат – материалов, времени, других ресурсов;
- согласование отдельных работ проекта во времени.

Список литературы

1. Альтшулер И. Г. О стратегии, маркетинге и консалтинге. Занимательно – для внимательных! М.: Дело, 2014. 440 с.
2. Блинов А. О., Дресвянников В. А. Управленческое консультирование: учебник для магистров. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2013. 212 с.
3. Земельный кодекс Российской Федерации от 25 октября 2001 г. № 136–ФЗ [Электронный ресурс]. URL: <http://base.garant.ru/>.
4. Калянов Г. Н. Консалтинг: от бизнес-стратегии к корпоративной информационно-управляющей системе. Учебник для вузов. 2-е изд., доп. М.: Горячая линия-Телеком, 2014. 210 с.
5. Кундиус В. А. Экономика агропромышленного комплекса: учебное пособие. М.: КНОРУС, 2014. 540 с.
6. Мелякова Е., Шамсутдинов Ф. Антикризисный консалтинг предприятий в России: тенденции развития и эффективные технологии // Проблемы теории и практики управления: международный журнал. 2016. № 1. С. 97–105.
7. Мирзоева С. М. К вопросу о сущности стратегического планирования промышленных предприятий в России // Экономика и предпринимательство. 2015. № 4. С. 749–751.
8. Просветов А. И. Консалтинг: задачи и решения. Учебно-практическое пособие. М.: Альфа-Пресс, 2011. 192 с.

9. Распоряжение Правительства РФ от 2 февраля 2015 г. № 151-р «Стратегия устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период 2030 года» [Электронный ресурс]. URL: <http://base.garant.ru/>.
10. Управленческое консультирование: Учебник / Под ред. А. О. Блинова, В. А. Дресвянникова. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2016. 212 с.
11. Федеральный закон от 11 июня 2003 года № 74-ФЗ «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» [Электронный ресурс]. URL: <http://base.garant.ru/>.
12. Федеральный закон от 21 июля 2005 № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд» // СЗ РФ. 2005. № 30 (часть I). Ст. 3105.
13. Федеральный закон от 29 декабря 2006 года № 264 «О развитии сельского хозяйства» [Электронный ресурс]. URL: <http://base.garant.ru/>.
14. Федеральный закон от 7 июля 2003 года № 112-ФЗ «О личном подсобном хозяйстве» [Электронный ресурс]. URL: <http://base.garant.ru/>.

Статья поступила в редакцию 26.09.2016

УДК33.338

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИИ

Сычева М. Л., Шевченко Е. В.

Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского, Симферополь, Российская Федерация

E-mail: Shevchenko_lena_@list.ru

В статье рассмотрены основные направления повышения производительности труда, приведена классификация факторов влияния на изменения производительности труда и показаны трудности выбора способа измерения производительности труда.

Ключевые слова: производительность труда, факторы производительности труда, резервы производительности труда.

ВВЕДЕНИЕ

Сегодня в условиях экономической нестабильности в Российской Федерации силы компаний направлены на преодоление кризиса, при этом мало внимания уделяется повышению производительности труда. Но именно изменение производительности труда является залогом успешного развития компаний, повышения благосостояния общества.

Всеми субъектами хозяйствования признана важная роль производительности труда, влияющей на экономическое развитие страны, рост научно-технического прогресса. Во-первых, при ограниченности ресурсов экономическое развитие достигается наиболее эффективным их использованием. Во-вторых, увеличение уровня ВВП требует постоянного обновления изношенного оборудования и расширения основных производственных фондов.

Значительный вклад в исследования производительности труда был внесен К. Х. Абдуллаевым [1], А. А. Ефремовой [2, 3], Е. П. Пархимчик [4], Я. И. Шагаловым, А. И. Гретченко [5]. В исследованиях этих ученых даются различного рода классификации факторов, влияющих на уровень производительности труда. В статье будут рассмотрены факторы и вытекающие из них направления повышения производительности труда, а также трудности выбора способа измерения производительности труда.

Цель статьи – выявление основных направлений повышения производительности труда на предприятии.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

Производительность труда – это важный экономический показатель, отражающий результативность деятельности работника либо коллектива по производству материальных благ

Измерение производительности труда на предприятии – это трудоемкий процесс, который зависит от множества факторов, имеющих разные направления деятельности, и степени воздействия на уровень производительности труда.

Необходимо изучение факторов повышения производительности труда, которые влияют на социально-экономическое развитие предприятия и на повышение производительности труда.

Действие этих факторов всегда происходят при определенных условиях, обусловленных различными природными, материально-техническими и социально-экономическими обстоятельствами, влияющими на производство – условиями повышения производительности труда. В литературе приводятся различные классификации факторов повышения производительности труда. Эти факторы представляют собой систему со своими особенностями взаимодействия, а также взаимозависимостью одних факторов от других.

Краткосрочное и долгосрочное планирование предполагает использование различных способов изменения данного показателя. Также необходима систематизация факторов для анализа проделанной работы – прироста производительности труда. Необходимо отметить, что воздействие разных факторов неоднородно: так, одни факторы дают существенный и долгосрочный эффект, другие же – кратковременное воздействие. Помимо этого, разные факторы требуют различных затрат и усилий на претворение их в жизнь, следовательно, необходимо каждому отдельному предприятию правильно и с наибольшей полезностью расставлять приоритеты в выборе факторов роста производительности труда.

Изучая факторы роста производительности труда, каждое предприятие должно самостоятельно выбрать основные направления повышения этого показателя, но для этого важно подробно изучить всевозможные классификации факторов для выбора оптимального решения [3].

Исходя из вышеизложенного, можно выделить 4 группы факторов измерения производительности труда: научно-технические, организационные, структурные и социальные. Также важным аспектом повышения производительности труда является использование рабочего времени. Рассмотрим каждый из них отдельно и выявим наиболее важные стороны действия этих факторов.

Первая группа – научно-технические факторы повышения производительности труда. Они связаны с уровнем технического обеспечения производства, применением усовершенствованных технологий и техники, а также материалов. Сегодня активное развитие имеет научно-технический прогресс, являющийся источником разностороннего развития производительности труда. Поэтому в первую очередь необходимо направлять инвестиции на техническое перевооружение и снабжение производства новыми усовершенствованными технологиями.

Важным научно-техническим фактором является рост качества производимой продукции. Посредством внедрения прогрессивных технологий снижается себестоимость, повышается качество производимой продукции. Также к преимуществам научно-технического фактора относят экономию труда, материалов, сырья и др. [1].

Вторая группа – организационные факторы. Это совокупность мероприятий по организации управления персоналом и труда, от чего напрямую зависит повышение производительности труда. Эта совокупность представляет собой поиск наиболее

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ...

выгодного местоположения организации, кооперирование, выбор деятельности, а также определение цели и задач, структуры и манеры управления.

Несомненно, на организацию деятельности также имеют влияние различные внешние факторы, такие как политическая обстановка, климатические условия, социально-экономическое развитие страны, наличие природных богатств и т. д. [3].

Третья группа – структурные факторы, характеризующие сдвиги в производственном процессе. К ним можно отнести: изменения ассортимента и номенклатуры продукции, качества, изменения объема и структуры производства, изменение доли производства определенного вида продукции в общем объеме продукции, изменение спроса на продукт и пр.

Четвертая группа – социальные факторы. К данной группе относят, во-первых, постоянное совершенствование организации труда посредством внедрения новых мировых разработок и использования мирового опыта.

К числу новых, прогрессивных методов организации труда, которые постоянно находятся в центре внимания социологов, относятся:

- расширение должностных обязанностей, ответственности и возможностей участия рабочего в принятии управленческих решений;
- оперативная смена рабочих мест и функций в течение дня или недели;
- расширение объема выполняемых операций и принятие более напряженных заданий;
- свободная организация рабочего режима и применение гибкого графика рабочего дня;
- периодические профессиональные перемещения и совмещения смежных профессий.

Кроме них используются так называемые компенсаторные методы, которые не меняют организацию трудового процесса, но позволяют снизить отрицательный эффект монотонности труда [5].

Во-вторых, факторы, влияющие на эффективность работы коллектива. К ним относятся: улучшение морально-психологического климата среди членов коллектива, улучшение условий труда, рационализация режима труда и т. д. [3]

Таблица 1

Основные направления роста производительности труда

Основные направления	Содержание
Создающие условия для роста производительности труда	Научно-технический прогресс, повышение трудовых навыков работников, улучшение условий труда, сокращение текучести кадров и др.
Способствующие росту производительности труда	Стимулирование кадров, совершенствование форм оплаты труда, внедрение усовершенствованных норм труда, введение прогрессивных технологий и др.
Определяющие степень производительности труда на предприятии	Механизация и автоматизация производства, улучшение качества труда, ликвидация брака, устранение простоев, совершенствование менеджмента на предприятии и др.

Важное значение имеют резервы роста производительности труда – это неиспользованные возможности снижения нежелательных потерь, улучшение качества продукции посредством оснащения производства современным оборудованием, снижения материальных затрат, улучшения психологического климата в коллективе, снижения трудоемкости. Резервы связаны с текущим планированием развития предприятия. Подобные факторы создают возможность эффективной работы [6].

Таблица 2

Резервы роста производительности труда и их составляющие

№	Вид резерва:	Составляющие
1	Резервы снижения трудоемкости	Обновление производственных фондов, их модернизация
		Внедрение современных технологий производства
		Улучшение организации производственного процесса
2	Резервы улучшения использования рабочего времени	Совершенствование нормирования труда
		Сокращение нерационального использования рабочего времени
		Устранение простоя
3	Резервы рационального использования трудовых ресурсов	Сокращение административного персонала и эффективное распределение обязанностей
		Снижение доли вспомогательных рабочих
		Сокращение персонала и перераспределение функций, обслуживание нескольких станков одним рабочим
		Сокращение текучести кадров

Значительной трудностью в изменении в положительную сторону производительности труда является выбор наиболее оптимального метода относительно особенностей конкретно взятого предприятия. Необходимо рассмотреть всю внешнюю и внутреннюю среду, ведь вышеприведенные факторы специфичны для каждого хозяйствующего субъекта [7].

Как уже было сказано, все факторы роста производительности труда и эффективности труда взаимосвязаны и взаимозависимы, поэтому комплексное и всестороннее изучение даст максимальный эффект при выборе основных направлений повышения показателя.

ВЫВОДЫ

Таким образом, в совокупности вышеперечисленные направления роста производительности труда при грамотном их применении будут оказывать положительное влияние на такие экономические показатели, как объем производства, темп роста национального дохода и совокупного общественного

продукта. Однако существует разумный предел повышения производительности труда. Этот предел обусловлен условием увеличения цен и повышения качества продукции. Итогом бесконечного увеличения производительности труда посредством сокращения численности сотрудников может стать снижение объема и качества производимой продукции.

Список литературы

1. Абдуллаев К. Х. Производительность труда как фактор повышения эффективности производства на предприятии // Российское предпринимательство. 2011. № 12. Вып. 1 (197). С. 176–180.
2. Ефремова А. А., Аблаева М. Т. Производительность труда и движение кадров на предприятии // Экономика Крыма. 2014. № 1. С. 154–157.
3. Ефремова А. А., Солонинчик К. Факторы и пути повышения производительности труда // Инновационная наука. 2015. Т. 1. № 6 (6). С. 76–80.
4. Пархимчик Е. П. Кадровая политика организации: учеб. пособие. Минск: ГИУСТ БГУ, 2011. 128 с.
5. Экономика труда: электронный учебник [Электронный ресурс]. URL: <http://laboureconomics.ru/glava5/p52>.
6. Энциклопедия экономиста [Электронный ресурс]. URL: <http://www.grandars.ru/student/statistika/rost-proizvoditelnosti.html>.

Статья поступила в редакцию 26.09.2016.

УДК 314.74

ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА ДЛЯ УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ МИГРАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ РФ

Тютерева А. Р., Кузнецов М. М.

Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского, Симферополь, Российская Федерация

E-mail: Anastasiatiutereva@gmail.com

Данная статья посвящена анализу зарубежного опыта регулирования международной трудовой миграции и возможностям его применения для усовершенствования миграционной политики РФ. Рассматриваются основные инструменты миграционной политики зарубежных стран, особенности привлечения высококвалифицированных мигрантов, регулирования притока неквалифицированных кадров и способы снижения нелегальной миграции, а также методы стимулирования реэмиграции квалифицированных специалистов. Предложены рекомендации по усовершенствованию регулирования международной трудовой миграции в России на основе зарубежного опыта.

Ключевые слова: международная трудовая миграция, иммиграция, эмиграция, нелегальная миграция, миграционная политика РФ, зарубежный опыт регулирования трудовой миграции.

ВВЕДЕНИЕ

Исследование процесса международной трудовой миграции представляется важным, так как масштабные миграционные потоки становятся одним из основных факторов развития международных отношений, активным участником которых является Российская Федерация. Международная трудовая миграция стала неотъемлемой частью мирового хозяйства, фактором развития международного рынка труда. Сегодня Россия одновременно является как одним из крупнейших мировых центров притока трудовых мигрантов, так поставщиком рабочей силы на рынки других государств.

Для сегодняшней России весьма актуален вопрос воздействия миграции на экономическое развитие. Россия подошла к пониманию насущной необходимости реформ в миграционной политике, став практически одним из мировых лидеров по уровню миграции, особенно нелегальной. Важна разработка новых подходов и направлений в регулировании трудовой миграции, необходимы реформы миграционной политики Российской Федерации, чтобы трудовая миграция способствовала развитию рынка труда и экономики РФ.

При формировании своей миграционной политики, для разработки и внедрения эффективных мер регулирования международной трудовой миграции России нужно опираться на положительный опыт зарубежных стран. Внедрение новых инструментов управления процессами трудовой миграции позволит усовершенствовать систему отбора и привлечения трудовых мигрантов в те отрасли и регионы, в которых наблюдается дефицит трудовых ресурсов.

Проблемы государственного регулирования процесса международной трудовой миграции и путей усовершенствования миграционной политики РФ исследуют Е. Балацкий, Т. Регент, М. Крощенко, А. Васильева, С. Рязанцев, К. Топилин, А. Осина.

ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА...

Целью исследования является выявление путей реформирования миграционной политики Российской Федерации на основе анализа особенностей регулирования международной трудовой миграции.

Задачи исследования следующие:

- рассмотреть и проанализировать инструменты регулирования международной трудовой миграции в зарубежных странах;
- выявить возможности применения зарубежного опыта для усовершенствования миграционной политики России.

ОСНОВНОЙ МАТЕРИАЛ

В основе миграционной политики различных стран лежат индивидуальные методы государственного регулирования баланса спроса и предложения национального рынка труда в направлении повышения благосостояния населения страны. Большинство стран Западной Европы придерживаются либеральной миграционной политики. В её основе лежит индивидуальный подход к принятию решения о выдаче разрешения на работу или получения гражданства с учетом потребностей национального рынка труда. Миграционная политика стран Западной Европы предполагает управление процессом миграции, а не её контроль, как принято в России. Они разрабатывают и используют гибкие методы оценки потребности в привлечении трудовых ресурсов, осуществляют тщательный отбор трудовых мигрантов, используя комплексный подход и координацию различных государственных институтов в направлении регулирования трудовой миграции.

Для пополнения своих трудовых ресурсов Великобритания привлекает в основном трудовых мигрантов из других стран Европейского союза, которые имеют полную свободу передвижения в рамках ЕС. Проводятся регулярные исследования рынка труда для определения потребности той или иной отрасли в иностранных трудовых ресурсах. Миграционная политика направлена на стимулирование иммиграции высококвалифицированных кадров, учёных разных сфер, инвесторов и бизнесменов, а также выдающихся деятелей культуры. Для этого в Великобритании используется селективный подход отбора трудовых мигрантов, основанный на их балльной оценке. В Великобритании мигрант может трудоустроиться, только набрав необходимое количество баллов. Данная оценка учитывает квалификацию, знание английского и иностранных языков, возраст, личные способности по созданию прибыли и др. [9]. Наряду с государственными органами регулирования трудовой миграции в стране функционирует неправительственная общественная организация (Консультативный комитет по миграции), которая проводит отбор трудовых мигрантов в соответствии с потребностями рынка труда в определенных специалистах. Используя различные источники информации, такие как сведения профсоюзов, организаций работодателей и различных общественных объединений, Консультативный комитет проводит регулярный и эффективный мониторинг ситуации на рынке труда. Организация занимается не только определением потребности в квалифицированных кадрах и их привлечением, но и занимается вопросами величины заработной платы, безработицы, занятости, прогнозированием

развития рынка труда, разработкой и внедрением программ по переобучению трудовых мигрантов и местного населения [8].

В России можно использовать опыт Великобритании для проведения обоснованной оценки потребности рынка труда в специалистах определенной квалификации, отдельных профессий, используя различные источники информации, в том числе консультируясь с отечественными предпринимателями, трудоустраивающими мигрантов. Это даст возможность сформировать объективные квоты для иммигрантов из-за рубежа. В результате соответствия квот и реальных потребностей в иностранных трудовых ресурсах сократится нелегальная миграция, которая зачастую вызвана их неправильными оценками.

Для решения проблемы дефицита трудовых ресурсов страны-члены Европейского союза используют либеральный подход в миграционной политике, разрабатывают специальные программы по трудоустройству мигрантов. В качестве дополнительного стимулирования притока специалистов с высшим образованием для предпринимателей, трудоустраивающих таких мигрантов, предоставляются особые финансовые льготы в виде сокращения налоговых отчислений или полного освобождения от выплаты некоторых из них. Такие методы активно применяются в Великобритании и Франции [8].

Также многие страны-члены ЕС предоставляют свободу трудоустройства для иностранных студентов, обучающихся в стране (по определённым требованиям и профессиям), для омоложения трудовых ресурсов и стимулирования притока именно высококвалифицированных кадров. Иностранные студенты могут совмещать работу с учёбой. Так, например, Франция предоставляет возможность студентам из-за рубежа работать без специального патента (разрешения), если их рабочее время не составляет более 60 % от всего времени за год. Германия даёт иностранным студентам после успешного окончания высшего учебного заведения статус квалифицированного работника, что предоставляет мигранту право трудоустраиваться на высокооплачиваемую и престижную работу. Похожая система также действует в Великобритании, когда студенты, зарекомендовавшие себя на рынке труда как высококвалифицированные специалисты (имеют трудовой договор с местным работодателем), после окончания обучения получают особый тип визы с правом на работу в стране [8].

Каждый год в российских высших учебных заведениях обучается свыше 150 тысяч иностранных студентов [11]. Однако такое перспективное и востребованное направление привлечения высококвалифицированных трудовых ресурсов, как учебная миграция, в России активно не используется.

Важно создать комплекс мер и походов стимулирования притока студентов в Россию из-за рубежа и привлечения их на работу. Для этого необходимо усовершенствовать законодательную базу в области трудоустройства (используя опыт стран ЕС, предоставить возможность легального трудоустройства) иностранных студентов во время и после окончания обучения, способствовать улучшению жилищных и бытовых условий, повышению качества медицинских услуг и т. п.

ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА...

По примеру Великобритании в Российской Федерации нужно создать органы, специализирующиеся на трудовой миграции и миграционной политике. Данные институты должны поддерживать тесные отношения с ведущими экономистами в сфере трудовой миграции, а также с представителями интересов работников и работодателей, общественными организациями. Функционирование данных институтов будет способствовать координации деятельности всех участников процесса трудовой миграции и, как следствие, более эффективному использованию и распределению иностранных трудовых ресурсов.

Как и в Российской Федерации, в Европейском союзе существует острая проблема нелегальной трудовой миграции. В борьбе с незаконной миграцией жёсткие меры не всегда эффективны. В 2008 году в ЕС была принята Директива, описывающая условия и процедуры возврата нелегальных мигрантов. Меры по возврату незаконных трудовых мигрантов направлены на их дальнейшую легализацию и сокращение повторной нелегальной миграции [8]. Было бы целесообразно использовать подобный опыт амнистий для трудовых мигрантов в России, так как ужесточение административных мер (что активно используется в нашей стране) ещё больше усугубляет проблему нелегальной трудовой иммиграции.

Разработку реформ в области миграционной политики стран Западной Европы осуществляют политические партии, общественные организации, а затем они обсуждаются и принимаются или отклоняются законодательными органами власти. В Российской Федерации этими вопросами занимаются органы исполнительной власти, а партии, представленные в Государственной Думе, и Федеральное Собрание их одобряют. Эксперты в области трудовой миграции, а также общественность в разработке миграционной политики не участвуют, что снижает объективность и эффективность регулирования миграции.

Одним из наиболее часто применимых инструментов регулирования трудовой миграции является квотирование. Это метод используется как для количественного, так и качественного ограничения притока иностранных трудовых ресурсов в страну. Многие развитые страны, проводя либеральную миграционную политику, все же полностью не отказываются от данного метода. Такие страны, как Австрия, Германия, Италия, Португалия, США, Швейцария, а также Российская Федерация, активно используют миграционные квоты.

США использует достаточно жёсткую систему квотирования, разбивая трудовых мигрантов на определённые категории. Учитывая ситуацию на рынке труда, в стране выделяют пять категорий трудовых мигрантов. Первые три категории считаются приоритетными. В них попадают иностранные работники, удовлетворяющие критериям профессиональных достижений и опыту работы, личностных способностей, уровню образования. Срок ожидания разрешения на постоянное место жительства и работу зависит от этих критериев. Две последние категории предназначены для инвесторов и низкоквалифицированных работников. Для высококвалифицированных иностранных трудовых ресурсов выделяется более 85 % квоты (не считая инвесторов) [3].

В России также применяется квотирование. Однако не разработана система критериев для отбора претендентов на трудоустройство в стране. Таким образом,

любой мигрант вне зависимости от образования, опыта работы и т. п. может получить разрешение на работу. Тем не менее в России используется система льготных категорий, которые не ограничиваются квотой. К ним относятся близкие родственники граждан РФ (дети, родители, супруги), инвесторы и соотечественники (бывшие граждане СССР) [10].

В Австралии ключевым критерием при отборе мигрантов на временное трудоустройство считается владение иностранным работником квалифицированной профессией, которая востребована на рынке труда, особенно ценятся мигранты с узкоспециализированным образованием [3].

Италия, наряду с квотами, для регулирования трудовой миграции использует систему двустороннего сотрудничества со странами-донорами трудовых ресурсов. На основе двусторонних соглашений (например, с Тунисом) для граждан этих стран предусмотрена дополнительная квота и более высокие социальные гарантии. Из политических соображений в России данный вид квот не применяется [3].

В Канаде наблюдается дефицит квалифицированных кадров в отрасли информационных технологий коммуникаций, поэтому разработана особая программа по облегчению трудоустройства иностранных граждан, имеющих соответствующую квалификацию (получение государственного разрешения на работу не требуется). Однако к мигранту предъявляются следующие требования: знание одного из государственных языков Канады (английского или французского), уровень образования должен быть не ниже бакалавра, а также необходим стаж работы по специальности не менее двух лет.

В Ирландии применяется программа по привлечению медицинских работников. Разрешение на трудоустройство выдается всем желающим при наличии лицензии на работу в сфере медицины, без учёта ситуации на рынке труда. Программа быстрой выдачи виз для медицинского персонала предусмотрена в Австралии. В Италии спортсмены, медицинские работники и переводчики имеют возможность получить разрешение на трудоустройство вне квоты [3].

В России также существует список профессий (должностей) иностранных работников, которые получают разрешение на работу вне квоты, но к ним относятся только граждане стран, для которых в России действует безвизовый режим. Иностранец имеет возможность легально работать на любой должности из списка, при этом наличие необходимой квалификации не проверяется [10]. Действующая в России система регулирования трудовой миграции не сбалансирована, так как в ней существуют различные дополнительные методы регулирования, позволяющие обойти основной механизм квотирования.

Похожая система существует в Испании. На основе анализа рынка труда разрабатывается перечень дефицитных профессий. Однако чтобы получить разрешение на работу по данной профессии, необходимо не только наличие определённой квалификации, но также от работодателя требуется доказательство, что предоставляемая иностранному работнику вакансия не может быть занята за счет коренного населения.

Проблемы с обеспечением жильём возникают у большинства трудовых мигрантов. В странах ЕС трудовым мигрантам предоставляется финансовая помощь

в форме частичной или полной оплаты аренды жилья. Работодатели в Италии, нанимающие иностранные трудовые ресурсы, обязаны предоставлять им жильё. Для территорий страны с недостаточным количеством жилья предоставляются минимальные квоты по возможности найма иностранных работников. Практика строительства социального жилья для трудовых мигрантов широко применяется в Испании [8]. В России, к сожалению, этот опыт развитых стран пока применить невозможно, так как проблема нехватки жилья наблюдается даже среди граждан РФ. Зачастую особенно неквалифицированные иностранные работники живут в условиях, не пригодных для нормального существования, часто прямо по месту своей работы. В России при формировании квот на привлечение иностранных трудовых ресурсов обеспеченность регионов жильём учитывается только формально. Предполагается, что вся ответственность за предоставление жилья мигрантам будет полностью лежать на работодателях.

Для решения проблемы с жильём для мигрантов можно использовать опыт Испании. Используя современные строительные технологии, энергосбережение, можно построить более дешёвое жильё типа небольших гостиниц или общежитий для временного проживания трудовых мигрантов, особенно в регионах с острым дефицитом трудовых ресурсов, что будет способствовать более равномерному распределению иностранной рабочей силы по стране [8].

Интересен опыт зарубежных стран в области снижения оттока высококвалифицированных кадров и реэмиграции. В Индии для стимулирования возвращения высококвалифицированных граждан правительство активно сотрудничает с индийской диаспорой в зарубежных странах. Эмигранты приглашаются для проведения лекций, семинарских занятий в высших образовательных учреждениях, а также участия в межгосударственных проектах. Предоставляются финансовые льготы для эмигрантов, инвестирующих в экономику Индии, поощряется создание небольших предприятий в отраслях высоких технологий. Как следствие, многие высококвалифицированные эмигранты (в частности, специалисты в сфере компьютерных технологий) не просто возвращаются на родину, но и открывают собственные предприятия в стране [4].

В Китае проводятся программы по поддержанию контактов с китайской диаспорой за рубежом. Эмигранты привлекаются в страну в качестве консультантов или экспертов в той или иной сфере, причём государство оплачивает все транспортные расходы, предоставляет жильё, оформляет необходимые документы. Широко используются программы обмена научным опытом и совместных научных разработок. Это позволяет не только стимулировать реэмиграцию, но и развивать научный потенциал страны. В результате реэмиграция в Китае увеличилась на 40 % [4]. В Китае было разработано эффективное миграционное законодательство, способствующее привлечению иностранных квалифицированных специалистов, а также инвесторов на постоянное проживание. В частности, был принят закон «О контроле за въездом в страну и выездом из страны иностранцев», который даёт право иностранным инвесторам, а также учёным и специалистам, осуществляющим совместные с Китаем проекты и научные разработки, беспрепятственно работать в стране длительное время, а также оставаться для постоянного места жительства [4].

Российской Федерации по примеру этих стран необходимо поддерживать контакты с российской диаспорой за рубежом, приглашать её представителей для участия в образовательных программах, в совместных научно-исследовательских, инновационных проектах. Также необходимо упростить процедуры въезда и пребывания на территории России для высококвалифицированных специалистов, инвесторов.

ВЫВОДЫ

Внедрение новых инструментов управления процессами трудовой миграции позволит усовершенствовать систему отбора и привлечения трудовых мигрантов в те отрасли и регионы, в которых наблюдается дефицит трудовых ресурсов. По примеру иностранных государств необходимо строить систему стимулирования иммиграции на основе всестороннего анализа российского рынка труда, проводить программы, направленные на стимулирование реэмиграции высококвалифицированных кадров.

Развитые страны разработали эффективные меры по регулированию международной трудовой миграции. Прежде всего, ими была сформирована эффективная система расчёта потребности национального рынка труда в иностранных ресурсах на основе постоянного мониторинга рынка труда, использования различных объективных источников информации, координации государственных органов с общественными организациями, союзами предпринимателей и рабочих. Активное использование селективных методов привлечения трудовых мигрантов, а также создание специальных программ для высококвалифицированных мигрантов, иностранных студентов, программы по интеграции и адаптации мигрантов способствуют привлечению мигрантов, которые владеют наиболее востребованными на национальном рынке труда профессиями, а также притоку высококвалифицированных специалистов.

Государственная миграционная политика должна быть прозрачна и ясна как для мигрантов, так и для коренного населения. Она должна соответствовать целям социально-экономического развития, а также реальным потребностям рынка труда. Для этого важно разработать объективную систему оценки потребности в иностранных трудовых ресурсах. Региональным органам власти необходимо предоставить право самостоятельно формировать свою миграционную политику. Таким образом, из стихийного процесса трудовая миграция превратится в регулируемый фактор развития российского рынка труда.

Список литературы

1. Балацкий Е. В. Государственное регулирование трудовой иммиграции // Проблемы теории и практики управления. 1994. № 5. С. 24–37.
2. Васильева А. В. Оценка эффективности регулирования международной трудовой миграции в регионе // Региональная экономика: теория и практика. 2015. № 38 (413). С. 20–32.
3. Крошенко М., Алексенцева Ю. Миграционная политика: зарубежный опыт на российской почве // Человек и труд. 2011. № 3. С. 35–40.

ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА...

4. Осина А. И. Стимулирование процесса реэмиграции учёных как необходимые инвестиции государства: опыт России и других стран // Вестник Челябинского государственного университета. 2013. № 38 (329). Вып. 31. С. 80–85.
5. Регент Т. М. Государственное регулирование миграционных процессов в РФ // Проблемы прогнозирования. М., 1999. № 1. С. 88–93.
6. Рязанцев С. В. России нужна новая миграционная политика // Международные процессы. Том 10. № 1 (28). 2012. С. 111–116.
7. Топилин К. А. Зарубежный опыт регулирования иммиграционных процессов // Вестник Российской академии естественных наук. Практика и механизмы управления экономикой. Серия экономическая. 2009. № 4. С. 118–123.
8. Immigration in the European Union: problem or solution? // OECD Observer [Электронный ресурс]. URL: http://www.oecdobserver.org/news/archivestory.php/aid/337/Immigration_in_the_European_Union:_problem_or_solution_.html
9. Официальный сайт пограничной службы Великобритании [Электронный ресурс]. URL: <http://www.bia.homeoffice.gov.uk>.
10. Официальный сайт Федеральной миграционной службы России [Электронный ресурс]. URL: <http://www.fms.gov.ru>.
11. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики России [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru>.

Статья поступила в редакцию 26.09.2016

SUMMARIES

ECONOMIC POTENTIAL AND PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF VITICULTURE IN THE CRIMEAN FEDERAL DISTRICT

Beibulatov M. P., Sablin N. I.

The article speaks of the state of viticulture in the Republic of Crimea in the historical context and at the present time. The authors analyze the dynamics of the acreage used under vineyards, yields by year, and soil profiles in different viticultural areas of the Crimea. Prospects for the development of viticulture in the Republic of Crimea are being considered.

Keywords: viticulture, yield capacity, the area under vineyards, prospects for development, natural and climatic regions, high-quality planting material, varietal assortment, controlled agricultural practices

SWOT - ANALYSIS AND ANALYSIS OF RISKS OF PJSC«SELMA»

Bodner G. D., Kulichikhin R. V.

This article is dedicated to different definitions of the term «financial risks», it describes the strengths and weaknesses of the company, there is an analysis of the financial condition and financial risks, there are ways of its minimization.

Keywords: financial risks, SWOT- analysis, financial condition.

SAFETY CRITICAL INFRASTRUCTURE OF THE RUSSIAN FEDERATION

Boychenko O. V., Anoshkina A. A.

The problems of the prevention and elimination of threats to information security of the Russian Federation, which are characterized by the increasing role of information sphere, have been explored in the article. The main sources of information security have been studied and ways of ensuring the security of critical facilities have been identified.

The information infrastructure growth occurring in public relations, leads to the fact that the national security of the Russian Federation has a substantial dependence on information security. This issue is important for the development of the country both in political and economic spheres, as well as security.

The purpose of the study is to develop guidelines that will be able to solve the problem of information security of critical facilities of the Russian Federation. The purpose is also expressed in the need to create a unified system of detection, prevention and response to cyber-attacks on Russian infrastructure.

Providing work of the Russian Federation of the critical information infrastructure is possible in the early stages of using basic methods and techniques of information security to protect the political system from the development of situations capable of decentralizing policy and economy of the state. The formation of the state national policy in the field of security-critical facilities contributes to the creation of conditions in the field of information and use it in order to ensure political, economic and social stability, the eradication of the main threats in the information space, leading to a breach of international peace and security, as well as the rule of law and the rule of law.

Keywords: information infrastructure, information security, critical infrastructure.

SUMMARY OF INNOVATIVE SOLUTIONS AS A METHOD OF COMPETITIVENESS INCREASE OF PASSENGER TRANSPORT AND ENSURE ECONOMIC SECURITY OF THE REGION ON THE EXAMPLE OF THE REPUBLIC OF CRIMEA

Burkaltseva D. D., Zelena N. V.

In the municipality, the city of serviceable and effective action by transport is important for people who are on its territory, and for the business. Transport is in the manufacturing and consumer measurement represents an integral part of the modern economy of any country.

Modern business management solutions related to the competitiveness and transport efficiency. You must comply with the conditions of actively developing the transport market competitiveness. It is important to preserve the status and functioning of the transport business in the transport market, reduce operating costs, increase revenue, its economic security and security in general.

In the time course of ignoring the transport sector of the economy has led to a decrease in opportunities for economic development, reducing its competitiveness, economic security.

Innovation in the transport sector contribute to the growth of quality of life and management in the region by increasing diversity and efficiency of services offered transport. Development of innovative transport in the coming years, is a key factor in the economic development of any region.

Should devote special attention to groups of economic security indicators for selection of approaches to assessing the level of innovation and investment attractiveness at any level. Therefore, further research should be directed at the qualitative selection of the group of indicators of the transport sector, taking into account the use of innovation.

The essence of innovation in the transport sector. Obtained scope of transport innovation. are the main problems of passenger transport in the regions of Russia. The dynamics of long-distance passenger traffic of the Republic of Crimea in the years 2011-2014. The model of the system to ensure the economic security of the region.

Keywords: transport, innovation, competitiveness, efficiency, control, management, security, economic security, safety, logistics

ENVIRONMENTAL ASSESSMENT OF TOURISM DEVELOPMENT IN CRIMEA

Buts T. M.

The article considers the relationship of tourism with the environment, the factors that influence on the environment in tourism development in Crimea. The main challenges of tourism and environment linkages and ways to reduce the negative impact of tourism on the environment. We consider a number of environmental certificates of tourist facilities, as well as the challenges posed by the local authorities for a balanced use, protection and reproduction of the resource potential of recreation and tourism of Crimea.

Tourism relationship with the environment is reduced mainly to the following:

1. The natural environment - a necessary condition for the existence and development of tourism (an indicative list of issues: the quality of the human environment, natural factors of tourist origin and their impact on the tourist offer);

2. Recreation and tourism have a negative impact on the environment (an indicative list of problems: the rational use of natural resources for tourism purposes, preventing the destruction of the landscape, water, air, etc.);

3. Recreation and tourism save the environment (an indicative list of issues: the protection and conservation of nature and cultural heritage, the creation of parks and reserves, environmental management, the formation of environmental awareness among tourists and producers of tourism services, etc.).

With regard to the Crimea, the factors that have a negative impact on the environment in the process of tourism development, quite a lot. These include:

1. Inadequate bandwidth potential resort recreational load and concentration of tourism infrastructure in the most attractive recreational areas without environmental capacity in the territory.
2. Inappropriate complex infrastructure
3. Lack of an effective mechanism for planning and management
4. Seasonal nature of tourism activities, causing a significant increase in the number of tourists and transport in summer. This creates an additional burden on the environment, which ultimately affects its quality.
5. Lack of special, eco-friendly construction technologies and materials
6. Degradation of forests on the South Coast of the Crimea as due to anthropogenic factors (recreational load, deforestation for building villas, hotels, fires, etc.).

The solution to these problems is the development of ecological tourism.

In Europe and other countries is an environmental certification of tourist facilities as a way to stimulate the production of new tourism products, do not cause environmental harm to the environment. These certificates include: Green Globe 21, Blue Flag and Green Key.

According to the "Strategy of development of tourist and recreational complex of Crimea - 2020" by local authorities for sustainable use, protection and reproduction of the resource potential of the recreation and tourism of Crimea seeks to:

- Reduced raw materials, water and energy produced by the tourist product; the use of alternative energy sources (solar); transition to closed cycles without waste of resources.
- Implementation of measures aimed at improving the quality of recreational environment regions of the Crimea (the greening of road transport; the creation of effective wastewater treatment systems, landfills and ordering construction of waste treatment plants).
- Regulation of recreational load on natural systems to reduce environmental risks based on scientific standards, norms and limits, the termination of unauthorized recreational load on natural systems.
- Prevention of conflicts by limiting the ecological character of the construction and expansion of recreational areas earmarked industrial, municipal storage, transport and residential facilities; adherence zones of sanitary protection of resorts.
- Timely delivery of complex restoration and reclamation activities in areas disturbed former tourist and recreational activities; facilitate investments in the protection and reproduction of the volume and quality of the resource potential of recreation and tourism.

- The expansion of recreation and conservation areas (national and regional landscape parks, etc.)
- Work on property resorts natural areas of local and national significance (Alushta district, Evpatoria, Kerch, Sudak, Bakhchisarai, Leninsky, Razdolnensky Areas).
- The introduction of environmental management certification sanatorium and tourist agencies.
- Development of environmental information and education for visitors of recreational areas; formation of ecological thinking of tourists and the tourism industry and local communities.
- Implementation of environmental management systems in hotels, hotels and beaches Eco-certification.

But, you need not only the implementation of measures to protect the environment from the state and local authorities, but also awareness of the need to protect the environment and preserve the environment by tourism enterprises, accommodation facilities, as well as interest in the tourists themselves and the local population.

Keywords: tourism, tourist industry, ecology, environment, environmental issues, environmental certification, eco-tourism.

THE EXTERNAL DEBT OF COUNTRIES OF THE WORLD IN THE CONTEXT OF GLOBALIZATION

Butsenko I. N., Selyunina V. S.

In a globalizing world economy the growing volume of external debt of countries of the world causes a particular interest in the study of its dynamics and the factors influencing its volume. The article presents the main trends of state and dynamics of the external debt of countries of the world. The factors affecting the volume of the external debt of individual countries of the world were summarized.

External debt is an integral part of the financial systems of most countries of the world, as well as the manner of regulation of macroeconomic processes and tool for implementing the economic strategy of the states. In recent years there has been a clear upward trend in external borrowing. Indicators of the external debt of the countries of the world demonstrate the different dynamics. The highest rates observed in developed countries, due to the level of their financial markets' development. From 2006 to 2014. the value of the external debt of developing countries increased by 137.9%.

The dynamics and the volume of the external debt of individual countries is caused not only by the priorities of the economic and fiscal policy of the states, but

also by the development of financial markets, the availability of financial resources and instruments. The main factors affecting the amount of external debt of the countries of the world are: natural disasters, political factors, fluctuations in export prices, the output gap, the real effective exchange rate, the real interest rate, the imbalances in the monetary policy, the soft fiscal and currency policy and etc.

The external debt problem requires special attention and constant control because it can have a very serious negative impact on the economic development of individual countries of the world and the global financial system as a whole, especially in the long term.

Keywords: external debt, the external debt to GDP, public debt, external debt per capita.

USING CLUSTER ANALYSIS WITHIN THE FRAMEWORK OF SOLVING THE PROBLEMS OF ECONOMIC INTEGRATION

Vanyushkin A. S.

The specifics of using cluster analysis method towards solving economic integration tasks are shown in the article on particular examples; it concerns such tasks as structuring list of goods types from the point of view of appropriateness of import customs duties reduction, also structuring list of countries – participants of economic integration alliance from the point of view of similarity of their economic development level and closeness of trade relations.

Keywords: cluster analysis, economic integration, structuring, goods types, customs duties.

MORTGAGE LENDING IN THE RUSSIAN FEDERATION AT THE PRESENT STAGE

Gorpinchenko Yu. V., Yagupova E. A.

The article is devoted research of features of mortgage lending in Russia. Performed analysis of the mortgage market in recent years in terms of economic and currency crisis. The main problems in this area have been identified in the current economic conditions that hinder effective development of mortgage lending. Based on the analyzed data in the article were disclosed the basic prospects of development of mortgage lending in our country.

Keywords: mortgage, lending, mortgage market, mortgage loans, interest rate.

METHODS OF DIAGNOSIS OF THE ENTERPRISE'S FINANCIAL CONDITION

Zhavoronok T. G., Shalneva V. V.

In this article, on the example of the joint-stock company (JSC) " Plant Fiolent ", several methods of financial condition diagnostics are analyzed. Their assessment in terms of credibility and completeness of information obtained during the analysis is made.

Keywords: diagnosis financial condition, evaluation, financial analysis, methods of financial analysis, efficiency, financial stability.

LABOR MOBILITY OF LABOR: THE CLASSIFICATION OF ITS SPECIES

Ivanov G. S.

The article suggests the scientific approaches to clarify the classification of labor mobility in the labor force according to the reasons causing it. Also consider these types of labor mobility as a vertical, professional, geographical, corporate.

Keywords: labor mobility, types of mobility, the mobility of the reasons, the labor force, the territorial (geographical) mobility, occupational mobility, vertical mobility, turnover, corporate mobility

CLOUD COMPUTING» VIRTUALIZATION NETWORKS LIBRARIES

Krulikovsky A. P., Panchenko I. A.

The main purpose of this article was to analyse the library automation models by implementing the information and communication technologies in their activities/ Well known automation models for library are not efficient, for solving automations tasks of big amount of small libraries. Authors defined the attempt to evaluate the possibility of automation of municipal library networks as a research objective/ The article deals with the benefits of moving the library systems into e-library with the using of "cloud computing" technology Such a model gives the library a new possibilities to provide the informational services. The "Cloud computing" model will encourage libraries and their users to participate in the library community on the Internet and will provide local, grouped and global information to the users.

Keywords: information services, library system, "cloud computing", the automated library

PROBLEMS OF ECONOMIC STABILITY OF SMALL AND MEDIUM BUSINESS IN THE RUSSIAN FEDERATION AT THE PRESENT STAGE AND THE WAY OF THEIR DECISION

Kucheryavenko S. A., Konnova A. V.

Relevance of a subject is caused by the fact that one of the main objectives of modern development of national economy is creation of conditions of economic growth which is in many respects provided due to economic stability of the entities of small and medium business.

Authors studied line items of the state concerning small and medium business and small and medium business concerning the state. Efficiency of the state economic policy depends on coincidence of these two line items.

In article the problems which are negatively influencing sustainable development of small and medium business (MSB) are studied and analysed, possible consequences are allocated, and also solutions of the existing problems are offered. The package of measures, directed to stimulation of development of a small and average entrepreneurship in the Russian Federation is developed.

The SWOT-analysis of the entities of small and medium business which is carried out by authors in the Russian Federation allows to determine strong and weaknesses, and also to give an assessment to external opportunities of data of the entities, and also to determine the available and possible threats.

According to authors, forming of economic and legal conditions, stimulation of small and medium business for its self-development and competitiveness is connected with the state support. Authors of article studied and offered tasks regarding the state support of small and medium business on the near-term outlook.

Besides, authors offer a package of measures which will allow to stimulate development of sector of a small and average entrepreneurship to implementation, and also to create a favorable environment for development of small and medium business in the Russian Federation.

Authors made the offer on activization of participation of authoritative Russian, regional and local public associations of small business in development and implementation of actions of the state support of small and medium business. Their opinion as experienced experts in the field of development of small and medium business on places, will undoubtedly promote reduction of risks of business activity, and also investment attraction in economy.

Keywords: economic sustainability, small and medium enterprises (SMEs), government support, sustainable development.

BANKRUPTCY AS A FACTOR IN FINANCIAL RECOVERY

Makarenko Ya. Yu, Zubkova V. I.

The article deals with problems of the bankruptcy of Russian enterprises. It reflects the essence of the main reasons for bankruptcy in the current economic situation in the country. On the basis of the analysis were formulated conclusions on crisis prevention and the need for readjustment.

Keywords: bankruptcy, insolvency, financial crisis, recovery.

EVALUATION OF THE EFFECTIVENESS OF THE INNOVATION FACTORS OF DEVELOPMENT OF A RESORT COMPLEX OF THE CRIMEA

Panasko D. S., Ermolenko G. G.

The article is devoted to review the methodical and practical aspects of proving promising directions of assessment of efficiency of innovative projects in resort complex of the Crimea. A new approach is proposed, allowing making more informed and realistic decisions using a matrix organizational structure and project management principles.

Keywords: making healthy, matrix organizational structure, design management, efficiency, resort complex, innovation, services.

APPLICATION FEATURES OF PROJECT-BASED TRAINING TECHNOLOGY IN STUDYING THE DISCIPLINE "MANAGEMENT THEORY: ORGANIZATIONAL THEORY"

Ryvkina O. L.

One of the basic disciplines of Applied Bachelor Degree Program in "Management" is «Management theory: organizational theory". It focuses on gaining knowledge about the laws and principles of creation, efficient functioning and development of organization. Modern project-based training technology can play an important role in it.

Let's consider types of learning projects and forms of their applications that can be used in the studying of this course.

Research projects are recommended to use in the form of a scientific paper, an article, a term paper. Practice-oriented learning projects are possible to be used in the form of case study, business games, training, workshops and activities for pupils and students. The most appropriate form of information projects may be essays, reports, and information for the Internet. Application of game projects is limited and suitable for the studying of topics, which have social character. Creative learning projects are recommended in the form of an essay.

Most of the used learning projects are monoprojects, because they can be implemented within the same discipline. By the number of participants – personal and group projects dominate. By the scale of implementation, the most common types of projects, that can be used, are intergroup projects. By the duration of performance – the most suitable projects are small, short-term and weekly projects. By type of coordination – most of the projects are carried out on the basis of explicit coordination.

Thus, depending on the role in the formation of competencies and forms of implementation, all types of learning projects, used in the discipline "Management theory: organizational theory", are proposed to be divided into main and auxiliary. The main projects are practice-oriented ones, implemented in the form of case study and a term paper, and all the rest types of learning projects should be considered auxiliary.

Keywords: project-based training technology, learning project, discipline.

ECOLOGICAL, ECONOMIC AND AGRO-TECHNOLOGICAL ASPECTS OF VINE CUTTINGS RECYCLING

Skorikov N. A., Beibulatov M. P., Mishunova L. A.

The problematic issue of vine cuttings recycling in the vineyards is discussed in the article. Comparative tests' findings between vine shoots cuttings shredder, model IV-1,5 designed by FSBSI "Magarach" RAS, and TPR 175 shredder by KUHN are outlined. The advantages of the innovative technology are presented along with economic efficiency estimated indicators of innovative technologies applied in recycling of vine cuttings.

Keywords: shredder, vineyard, innovative technologies, recycling, economic indicators.

THE ROLE OF MANAGER IN THE DEVELOPMENT PROJECT INDUSTRIAL CONSULTANTS

Stankevich A. A.

Scientific interest in the role of a manager in the consulting company forced to turn to the analysis of the accumulated theoretical material. Analyzing the publication, the author found that the research topic is poorly worked out at the level of individual industries, and especially at the level of agricultural enterprises. The article deals with consulting services to agricultural enterprises, three levels of advisory services were identified in the Republic of Crimea and the proposed structure of the work on consulting projects in enterprises.

One of the most important functions of the project manager is the structuring of the project. Structuring is an integral part of the overall project management process, which includes a definition of its objectives, as well as the preparation of the draft plan, responsibilities and obligations of the distribution matrix.

We offer to the main objectives of the project structuring are:

- separation project blocks (steps stage)
- allocation of responsibility for the individual elements of the project;
- approval of the planned amount of time with available resources consultants of time if they are involved in the implementation of several projects;
- an accurate estimate of the necessary costs - materials, time, and other resources;
- harmonization of certain works of the project in time.

Keywords: consulting, design, land area, forage production, productivity, total gathering

THE MAIN DIRECTION OF IMPROVING PRODUCTIVITY IN ENTERPRISE

Sycheva M. L., Shevchenko E. V.

The article describes the main directions of labor productivity growth, a classification of factors of labor productivity change. It also shows the difficulties of selecting the method of productivity measurement. On the basis of the classification given is justified, the task of choosing the direction of labor productivity growth.

Keywords: labor productivity, factors of productivity, reserves of labor productivity.

THE POSSIBILITIES OF IMPLIMENTATION FOREIGN EXPERIENCE FOR IMPROVEMENT OF THE MIGRATION POLICY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Tiutereva A. R., Kuznetsov M. M.

This article is devoted to analysis of foreign experience of regulation of international labor migration and its application possibilities for improvement of the migration policy of the Russian Federation. The main instruments of migration policy abroad, particularly to attract highly skilled migrants, unskilled labor inflow control and ways to reduce illegal migration, as well as methods to stimulate re-migration of skilled professionals is observed. Recommendations for improving the regulation of international labor migration in Russia on the basis of foreign experience was given.

For today's Russia is very important the impact of migration on development. Russia came to an understanding of the urgent need for reform in migration policy, becoming practically, one of the world leaders in migration rates, and especially illegal immigration. Is it important to develop new approaches and trends in the regulation of labor migration, the migration policy of Russia needs to be reformed, labor migration must be contributed to the development of the labor market and Russian economy.

To solve the problems caused by the international labor migration and to use its positive aspects better we must develop science-based immigration legislation. In forming Russia's migration policy for the development and implementation of effective control measures for international labor migration it is necessary to use the positive experience of foreign countries. The introduction of new instruments of the regulation of labor migration will improve the system of selecting and attracting migrant workers in the sectors and regions where is a shortage of labor force.

Developed countries have made effective instruments of the regulation of international labor migration. First of all they had formed an effective system of calculation of the national labor market needs in foreign resources, based on continuous monitoring of the labor market, the use of various sources of objective information, the coordination of the state bodies with NGOs, unions of employers and workers. Active use of selective methods to attract migrant workers, as well as the creation of special programs for highly skilled migrants, foreign students, integration and adaptation of migrants programs contribute to attracting migrants who own the most popular on the domestic labor market occupations, as well as the inflow of highly skilled professionals.

It is necessary to synthesize the mechanisms of migration policy with the socio-economic and demographic program. Regulation of labor migration should consist of the following set of actions: the creation of public awareness and tolerance; identification of the most appropriate scale and trends of immigration; facilitate the process of adaptation of the population; creating attractive working conditions. It is also important to the international cooperation in this field. The state should form its emigration and immigration policy, based on the socio-economic situation in the country, and abroad, on the structure and the needs of national and international labor market, together with other countries.

Keywords: international labor migration, immigration, emigration, illegal migration, migration policy of the Russian Federation, foreign experience in regulating labor migration.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ

Бейбулатов М. Р., д. с.-х. н., начальник отдела агротехники ФГБУН «ВНИИВиВ “Магарач” РАН»

Саблин Н. И., исполнительный директор Ассоциации фермеров и земледельцев Республики Крым

Боднер Г. Д., к. э. н., доцент кафедры финансов предприятий и страхования ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Куличихин Р. В., магистрант кафедры финансов предприятий и страхования ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Бойченко О. В., д. т. н., профессор кафедры бизнес-информатики и математического моделирования ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Аношкина А. А., курсант Крымского филиала Краснодарского университета МВД России

Буркальцева Д. Д., д. э. н., профессор кафедры финансов предприятий и страхования ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Зелена Н. В., аспирант кафедры финансов предприятий и страхования ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Буц Т. М., магистрант кафедры менеджмента ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Буценко И. Н., к. э. н., доцент кафедры мировой экономики ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Селюнина В. С., магистрант кафедры мировой экономики ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Ванюшкин А. С., д. т. н., профессор кафедры мировой экономики ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Горпинченко Ю. В., магистрант кафедры государственных финансов и банковского дела ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Ягупова Е. А., к. э. н., доцент кафедры государственных финансов и банковского дела ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Жаворонок Т. Г., магистрант кафедры финансов предприятий и страхования ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Шальнева В. В., к. э. н., доцент кафедры финансов предприятий и страхования ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Иванов Г. С., к. э. н., ФГБУ «Всероссийский научно-исследовательский институт труда Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации»

Круликовский А. П., к. ф.-м. н., доцент кафедры бизнес-информатики и математического моделирования ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Панченко И. А., магистрант кафедры бизнес-информатики и математического моделирования ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Кучерявенко С. А., к. э. н., доцент кафедры учета, анализа и аудита Белгородского государственного национального исследовательского университета

Коннова А. В., магистрант кафедры финансов, инвестиций и инноваций Белгородского государственного национального исследовательского университета

Макаренко Я. Ю., магистрант кафедры финансов предприятий и страхования ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Зубкова В. И., к. э. н., доцент кафедры финансов предприятий и страхования ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Панаско Д. С., аспирант кафедры финансов предприятий и страхования ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Ермоленко Г. Г., к. т. н., профессор кафедры финансов предприятий и страхования ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Рывкина О. Л., к. э. н., доцент кафедры менеджмента организаций ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова» (Севастопольский филиал)

Скориков Н. А., к. т. н., ст. н. с., ведущий научный сотрудник ФГБУН «ВНИИВиВ “Магарач” РАН»

Бейбулатов М. Р., д. с.-х. н., начальник отдела агротехники ФГБУН «ВНИИВиВ “Магарач” РАН»

Мишунова Л. А., инженер отдела агротехники ФГБУН «ВНИИВиВ “Магарач” РАН»

Станкевич А. А., к. э. н., старший преподаватель кафедры менеджмента устойчивого развития ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Сычева М. Л., магистрант кафедры экономики предприятия ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Шевченко Е. В., к. э. н., доцент кафедры экономики предприятия ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Тютерева А. Р., магистрант кафедры мировой экономики ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Кузнецов М. М., к. г. н., доцент кафедры мировой экономики ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

СОДЕРЖАНИЕ

Бейбулатов М. Р., Саблин Н. И. Экономический потенциал и перспективы развития виноградарства в Крымском федеральном округе.....	3
Боднер Г. Д., Куличихин Р. В. SWOT-анализ и анализ рисков ПАО «Фирма СЭЛМА».....	11
Бойченко О. В., Аношкина А. А. Обеспечение безопасности критически важных объектов инфраструктуры Российской Федерации.....	15
Буркальцева Д. Д., Зелена Н. В. Сущность инновационных решений как способа повышения конкурентоспособности пассажирского транспорта и обеспечения экономической безопасности региона на примере Республики Крым.....	20
Буц Т. М. Экологическая оценка развития туризма в Крыму.....	28
Буценко И. Н., Селюнина В. С. Внешний долг стран мира в условиях глобализации.....	40
Ванюшкин А. С. Использование кластерного анализа в рамках решения задач экономической интеграции.....	50
Горпинченко Ю. В., Ягунова Е. А. Ипотечное кредитование в РФ на современном этапе.....	62
Жаворонок Т. Г., Шальнева В. В. Методика диагностики финансового состояния предприятия.....	68
Иванов Г. С. Трудова мобільність трудових ресурсів: класифікації її видів.....	79
Круликовский А. П., Панченко И. А. «Облачные вычисления» для виртуализации сетей библиотек.....	85
Кучерявенко С. А., Коннова А. В. Проблемы экономической устойчивости малого и среднего бизнеса в Российской Федерации на современном этапе и пути их решения.....	94
Макаренко Я. Ю., Зубкова В. И. Банкротство как фактор финансового оздоровления предприятия.....	101
Панаско Д. С., Ермоленко Г. Г. Оценка эффективности инновационных факторов развития санаторно-курортного комплекса Крыма.....	107

<i>Рывкина О. Л.</i>	
Особенности применения технологии проектного обучения при изучении дисциплины «Теория менеджмента: теория организации».....	115
<i>Скориков Н. А., Бейбулатов М. Р., Мишунова Л. А.</i>	
Эколого-экономические и агротехнологические аспекты утилизации обрезков виноградной лозы.....	123
<i>Станкевич А. А.</i>	
Роль менеджера при разработке проекта по производственному консалтингу.....	132
<i>Сычева М. Л., Шевченко Е. В.</i>	
Основные направления повышения производительности труда на предприятии.....	138
<i>Тютерева А. Р., Кузнецов М. М.</i>	
Возможности применения зарубежного опыта для усовершенствования миграционной политики РФ.....	143
Summaries.....	151
Сведения об авторах.....	164
Содержание.....	167
Contents.....	169

CONTENTS

<i>Beibulatov M. P., Sablin N. I.</i>	
Economic potential and prospects for the development of viticulture in the Crimean federal district	3
<i>Bodner G. D., Kulichikhin R. V.</i>	
SWOT - analysis and analysis of risks of PJSC«SELMA».....	11
<i>Boychenko O. V., Anoshkina A. A.</i>	
Safety critical infrastructure of the Russian Federation	15
<i>Burkaltseva D. D., Zelena N. V.</i>	
Summary of innovative solutions as a method of competitiveness increase of passenger transport and ensure economic security of the region on the example of the Republic of Crimea.....	20
<i>Buts T. M.</i>	
Environmental assessment of tourism development in Crimea.....	28
<i>Butsenko I. N., Selyunina V. S.</i>	
The external debt of countries of the world in the context of globalization.....	40
<i>Vanyushkin A. S.</i>	
Using cluster analysis within the framework of solving the problems of economic integration.....	50
<i>Gorpinchenko Yu. V., Yagupova E. A.</i>	
Mortgage lending in the Russian Federation at the present stage.....	62
<i>Zhavoronok T. G., Shalneva V. V.</i>	
Methods of diagnosis of the enterprise's financial condition.....	68
<i>Ivanov G. S.</i>	
Labor mobility of labor: the classification of its species.....	79
<i>Krulikovsky A. P., Panchenko I. A.</i>	
Cloud computing» virtualization networks libraries.....	85
<i>Kucheryavenko S. A., Konnova A. V.</i>	
Problems of economic stability of small and medium business in the Russian Federation at the present stage and the way of their decision.....	94
<i>Makarenko Ya. Yu, Zubkova V. I.</i>	
Bankruptcy as a factor in financial recovery	101
<i>Panasko D. S., Ermolenko G. G.</i>	
Evaluation of the effectiveness of the innovation factors of development of a resort complex of the Crimea.....	107

<i>Ryvkina O. L.</i>	
Application features of project-based training technology in studying the discipline "Management theory: organizational theory"	115
<i>Skorikov N. A., Beibulatov M. P., Mishunova L. A.</i>	
Ecological, economic and agro-technological aspects of vine cuttings recycling.....	123
<i>Stankevich A. A.</i>	
The role of manager in the development project industrial consultants.....	132
<i>Sycheva M. L., Shevchenko E. V.</i>	
The main direction of improving productivity in enterprise.....	138
<i>Tiutereva A. R., Kuznetsov M. M.</i>	
The possibilities of implimintation foreign experience for improvement of the migration policy of the Russian Federation.....	143
Summaries.....	151
Authors data	164
Contents.....	169