

УДК 331.5

Безматерных В.Г.

ЧАСТНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ И ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ РЫНКА ТРУДА В ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ УКРАИНЫ

Характерными чертами рыночной экономики являются [1]:

1) доминирование частной собственности на средства производства, что не исключает существование мощного сектора государственной собственности, который, однако, является одним из укладов частнособственнической экономики; 2) конкурентная среда, в которой действуют товаропроизводители на рынке; 3) господство товарно-денежных отношений, в силу чего связи между хозяйствующими субъектами устанавливаются не непосредственно в процессе производства с помощью прямых директив, а в сфере обращения с помощью спроса, а потому носят овеществлённый опосредованный характер; отношения между производителями могут быть только товарными и регулируются рынком; 4) полная экономическая обособленность предприятий – товаропроизводителей, результатом чего является наличие у них жёстких бюджетных ограничений.

Большинство экономистов сходятся во мнении, что важнейшим признаком, определяющим все остальные характеристики рыночной экономики, является частная собственность. Теории отношений собственности сегодня подробно разрабатываются неoinституционализмом. Поэтому целесообразно рассмотреть систему частной собственности с позиций этого направления экономической теории [2].

В самом общем виде отношения собственности можно было бы определить как фактически действующую в обществе систему исключений из доступа к материальным и нематериальным ресурсам. (При этом под доступом подразумевается всё множество возможных решений по поводу ресурса, не обязательно связанных лишь с физическим воздействием на него.) Исключить других из свободного доступа к ресурсу означает специфицировать права собственности на него. Спецификация прав собственности способствует созданию устойчивой экономической среды, уменьшая неопределенность и формируя у индивидуумов стабильные ожидания относительно того, что они могут получить в результате своих действий и на что они могут рассчитывать в отношениях с другими экономическими агентами.

В условиях системы частной собственности отдельные индивидуумы находятся в привилегированных позициях в смысле доступа к тем или иным ресурсам: доступ открыт только собственнику или лицам, которым он передал или делегировал свои полномочия. В отличие от системы частной собственности при системе государственной собственности никто не находится в привилегированном

положении в том смысле, что как индивидуумы все исключены из доступа к ресурсам. Совладельцы государственной собственности не обладают единичными исключительными, продаваемыми на рынке правами по использованию ресурса. Совладелец государственной собственности не способен продать или перепродать свою долю участия в ней. Более того, никто не может уклониться от обладания ею. Владение государственной собственностью не добровольно; оно обязательно до тех пор, пока некто остаётся членом общества.

Частная собственность понимается не просто как арифметическая сумма правомочий, а как сложная структура. Её отдельные компоненты взаимно обуславливают друг друга. Степень их взаимосвязанности проявляется в том, насколько ограничение какого – либо правомочия (вплоть до полного его устранения) влияет на реализацию собственником остальных правомочий.

Например, исключительное право пользования не обязательно предполагает возможность отчуждения вещи. Зато право на передачу вещи неизбежно предполагает, что по крайней мере какая – то часть исключительных прав на пользование или доход имеется (иначе никто не согласился бы на обмен с обладателем этой вещи).

Поскольку права собственности не могут перераспределяться легко, без каких бы то ни было затрат (как при нулевых транзакционных издержках), обмен правами собственности будет протекать в границах, в каких выгоды от их передачи превосходят связанные с этим издержки. Альтернативные системы собственности предполагают разный уровень транзакционных издержек на один и тот же вид хозяйственной деятельности. Разный уровень транзакционных издержек приводит к неодинаковому объединению правомочий, к выбору разных контрактных форм.

Высокая степень исключительности, присущая частной собственности, имеет два поведенческих следствия, которым придаётся кардинальное значение и с которым связываются решающие преимущества частнособственнического правового режима. Во - первых, исключительное право присвоения результатов использования имущества предполагает, что на собственника и только на него ложатся все положительные и отрицательные результаты осуществляемой им деятельности. Он поэтому оказывается заинтересован в максимально полном их учёте при принятии решений. Это – важнейший экономический стимул, который обеспечивает эффективность принимаемых решений (в смысле преобладания положительных последствий над отрицательными), способствуя тем самым повышению благосостояния общества. Чем определённое права частной собственности, тем теснее отношение между благосостоянием индивидуума и экономическими (социальными) последствиями его решений, в частности последствиями для других членов общества. Как результат тем сильнее для него стимул учитывать те выгоды и тот ущерб, которые его решения приносят другим индивидуумам.

Во – вторых, исключительность права отчуждения означает, что в процессе обмена вещь будет передана тому экономическому агенту, который предложит за неё наивысшую цену (т.е. для кого она представляет максимальную ценность). Тем самым обеспечивается эффективное распределение ресурсов, поскольку в ходе

обмена они будут перемещаться от менее производительных употреблений – к более производительным. Здесь необходимо учитывать отличие между экономической эффективностью и социальной справедливостью. Экономически эффективное распределение ресурсов может не быть социально справедливым. Для достижения социально справедливого распределения ресурсов необходимо ввести дополнительный критерий.

Таким образом, система частной собственности создаёт оптимальную экономическую среду для функционирования рынка труда. Общий частнособственнический контекст действия рыночной экономики обеспечивает наиболее приемлемый климат для реализации частной собственности на рабочую силу. Государство же призвано всемерно поддерживать эту оптимальную экономическую среду и создавать наиболее благоприятные условия для действия рынка труда.

Список литературы

1. Экономика переходного периода: Учебное пособие/Под ред. В.В.Радаева, А.В.Бузгалина. – М.: Наука, 1995. – 410 с.
2. Капелюшников Р.И. Экономическая теория прав собственности: (Методология, основные понятия, круг проблем) / Отв. ред. В.И.Кузнецов; АН СССР, Институт мировой экономики и международных отношений. – М.: ИМЭМО, 1990. – 90 с.