

УДК 336

Воробьев Ю.Н.

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ РЕКРЕАЦИОННОЙ СФЕРЫ АР КРЫМ

Актуальность статьи. Экономика АР Крым обладает уникальными возможностями, обусловленными наличием рекреационной сферы деятельности – источника значительных поступлений финансовых средств в регион. Обладая огромным финансовым потенциалом, рекреационная сфера деятельности на протяжении длительного времени остается финансово неустойчивой. Проблема рекреационной сферы деятельности – несоответствие внутреннего потенциала и реальных возможностей формирования финансовых средств в процессе осуществления хозяйственной деятельности.

Исследованию проблем рекреационной сферы были посвящены работы многих ученых: Ефремова А.В., Рогатенюка Э.В., Пожарицкой И.М., Стеченко Д.М., Розметовой О.Г., Цветковой И.И. [1,2,3,4,5], в которых рассматривались различные финансово-экономические и управленческие проблемы. Однако еще не все вопросы были исследованы, а некоторые стали формироваться в последние несколько лет.

Цель статьи. Основной целью исследования является обобщенная оценка финансового положения рекреационного комплекса АР Крым в период стабилизации и заметного роста макроэкономических показателей.

Постановка задачи. Рекреационный комплекс АР Крым прежде всего характеризуется деятельностью санаторно-курортных учреждений. Однако за годы независимости многие учреждения санаторно-курортной сферы сдали свои былые позиции. Чтобы соревноваться с ведущими мировыми курортами, крымскими здравницам, пансионатам, санаториям, турбазам, гостиницам и т.п. необходимы значительные капитальные вложения, требующие привлечения отечественных или иностранных инвесторов. В тоже время любой инвестор, вкладывая капитал, рассчитывает на получение в ближайшей перспективе существенной прибыли. Однако большинство функционирующих крымских санаторно-курортных учреждений официально показывают убытки. Это означает, что их деятельность финансово неэффективна. Вместе с тем, основные собственники субъектов хозяйствования не спешат заменить руководителей убыточных учреждений или изменить ситуацию к лучшему за счет совершенствования системы организационно-управленческих мероприятий.

В 2003 году более 520 учреждений санаторно-курортного комплекса получили прибыль в объеме 39,2 млн. грн., что соответствует в среднем 75,4 тыс. грн. на одно учреждение. В то же время убытки, понесенные предпринимательскими структурами рекреационного комплекса, существенно превзошли полученную прибыль и составили 65,0 млн. грн. или 125 тыс. грн. на одно предприятие. Таким

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ РЕКРЕАЦИОННОЙ СФЕРЫ АР КРЫМ

образом, в 2003 году санаторно-курортный комплекс оказался убыточным, а его финансовая деятельность рассматривалась как неудовлетворительная.

Одной из существенных проблем санаторно-курортной сферы является несоответствие объема предоставленных услуг и осуществленных затрат. В 2003 году на осуществление санаторно-курортных услуг было израсходовано 1024,8 млн. грн., а получено в качестве дохода 980,5 млн. грн., т.е. на 1 грн. произведенных затрат было получено всего 0,956 грн. валового дохода от реализации услуг.

В чем же причина высоких затрат и низких доходов? По нашему мнению, таких причин несколько.

Во-первых, неполная заполняемость большинства санаторно-курортных учреждений. Так, в 2003 году коэффициент заполняемости учреждений санаторно-курортной сферы был ниже 50%, при том условии, что у большинства таких учреждений предусмотрено круглогодичное функционирование.

Во-вторых, низкий уровень сервиса при относительно высоких показателях стоимости путевок в крымские здравницы.

В-третьих, недостаточный учет специфики современного отечественного и зарубежного отдыха, возможностей людей со средними и высокими доходами отдыхать в межсезонные периоды на иностранных курортах с более благоприятным климатом.

В-четвертых, отсутствие прямых связей с предприятиями и организациями промышленно развитых регионов страны, где наблюдается заметный экономический подъем и где есть граждане со средним достатком, которые могли бы в межсезонье отдохнуть и оздоровиться в крымских здравницах, как за счет собственных финансовых ресурсов, так и за счет средств своих предприятий.

В-пятых, существенно завышенные затраты на обслуживание одного койко-места в крымских здравницах, что не соответствует требованиям рыночной экономики, но четко вписывается в схему поведения многих отечественных руководителей и предпринимателей, которые стремятся любыми способами сократить свои платежи в бюджет, в т.ч. за счет прибыли.

Именно стремление многих руководителей не платить налоги, обусловили, по нашему мнению, большинство затрат санаторно-курортной сферы. Платежи в бюджет в 2003 году составили всего 126,1 млн.грн., что составляет 12,3% всех затрат предприятия и 12,9% полученных валовых доходов от предоставленных услуг.

Из 126,1 млн.грн., уплаченных в бюджет предприятиями санаторно-курортной сферы, 42,0% приходится на НДС и 25,8% на подоходный налог с работников предприятий. Следовательно, 67,8% бюджетных платежей были выплачены либо за счет потребителей санаторно-курортных услуг, либо за счет персонала предприятий. Платежи в пенсионный фонд и другие соц. фонды с заработной платы составили 63,2 млн.грн., т.е. общая сумма налоговых и других обязательных платежей составила 189,3 млн.грн. или 18,5% затрат предприятия и 19,3% полученных валовых доходов от предоставленных услуг.

Фактически все налоговые платежи санаторно-курортные предприятия полностью переложили на потребителей услуг. В связи с этим стоимость единицы услуги для одного отдыхающего в 2003 году составило 967,0 грн., а в расчете на 1

койко-день – 74,0 грн. или \$13,9 США, что в целом несколько выше, чем реальная стоимость предоставляемых оздоровительных услуг учреждениями санаторно-курортной сферы АР Крым.

Таким образом, краткий анализ функционирования санаторно-курортной сферы АР Крым показывает, что финансовые успехи этих учреждений далеки от желаемого.

Выводы. Чтобы существенно изменить положение дел в санаторно-курортном комплексе региона необходимо реализовать целую систему мероприятий, которые возможны только при учете как внутренних, так и внешних факторов улучшения финансового положения рекреационной сферы.

Прежде всего необходимо уменьшить текущие затраты в расчете на 1 койко-день и на этой основе сократить стоимость путевок. Средняя цена для большинства отечественных санаторно-курортных учреждений должна находиться в пределах \$7 – 12 США за 1 койко-день, что примерно эквивалентно 40 – 60 грн., а для ряда оздоровительных учреждений стоимость 1 койко-дня не должно превышать 25 – 30 грн.

Снижение цены санаторно-курортных услуг ниже приведенных параметров возможно только при определенных условиях (отсутствии в стоимости услуг налоговых платежей), а повышение возможно только при заметном росте качества и разнообразия санаторно-оздоровительных услуг.

Уменьшение стоимости 1 койко-дня при заметном снижении затрат на обслуживание отдыхающих, а также увеличение годовой занятости санаторно-курортных учреждений хотя бы до 70 -75% от норматива в год позволит выйти всей рекреационной сфере из финансового кризиса, который наблюдается в этой сфере на протяжении последних 10 – 12 лет.

Список литературы

1. Устойчивое развитие рекреационно-экономического комплекса Крыма // Коллектив авторов; Под ред. д.э.н., проф. А.В. Ефремова. – Симферополь: Таврия, 2002. – 300с.
2. Рогатенюк Э.В., Пожарицкая И.М. Финансы предприятий: Учебное пособие. – Симферополь: Крымская академия природоохранного и курортного строительства, 2002. – 271с.
3. Цветкова И.И. Финансово-экономические показатели развития курортно-рекреационных услуг в крымском регионе // Экономика и управление. – 2001. - № 4. – с.9 – 10.
4. Иванченко В.В. Финансовый анализ: Учебн. пособ. – 2-е изд. – Х.: ИГДЖЕК, 2003. – 176с.
5. Стеченко Д.М., Розметова О.Г. Проблемы та перспективи розвитку курортно-рекреаційного комплексу України // Регіональні перспективи. - 2004. - № 6. – с.37 – 40.

Поступило в редакцию 2 декабря 2004 г.