

Курс «Европейская экономика»

*М.Г. Никитина.*, доцент, д.г.н.,

*И.В. Ляшик*, ассистент

кафедра международной экономики

**Тема 1. Международная экономическая интеграция.**

*Международная экономическая интеграция* – это процесс сближения и сращивания нескольких национальных хозяйств в региональную экономическую систему, который обеспечивается дальнейшей концентрацией и переплетением капиталов, проведением интегрирующимися государствами согласованной внешней и внутренней политики.

*Заклячая те или иные интеграционные соглашения, страны, как правило, преследуют следующие цели:*

- Использование преимуществ объединенного рынка;
- Создание благоприятных внешних условий для национального развития;
- Создание более стабильной и благоприятной среды для взаимной торговли по сравнению с условиями, формирующимися на основе дву- или многосторонних переговоров;
- Обмен опытом рыночных реформ;
- Содействие структурной перестройке экономики, поддержка молодых отраслей национальной промышленности.

*Виды интеграционных объединений:*

- I. Зона свободной торговли
- II. Таможенный союз
- III. Общий рынок
- IV. Экономический союз

*Развитию интеграционных процессов способствуют:*

- Сходность уровней экономического развития и степени рыночной зрелости интегрирующихся стран;
- Географическая близость интегрирующихся стран, наличие в большинстве случаев общей границы и исторически сложившихся экономических связей;
- Общность экономических и иных проблем, стоящих перед странами в области развития, финансирования, регулирования экономики, политического сотрудничества и т.п.;
- Эффект привлекательности. В странах, создавших интеграционные группировки, обычно происходят положительные экономические сдвиги, что оказывает определенное воздействие на другие страны, стимулируя их к созданию подобных группировок;
- Открытость экономик.

**Тема 2. Экономические реформы в Западной Европе после второй мировой войны.**

*Экономическая программа Л. Эрхарда в ФРГ.* С 1948 по 1956 год в ФРГ было проведено три экономических реформы: денежная реформа, реформа цен и реформа в сфере предпринимательства. Анализируя ход и итоги этих реформ можно наметить определенные фазы их реализации.

Так, первый период восстановления хозяйства (1948-1949 гг.) прошел под знаком денежной (валютной) и ценовой реформ, повышения ставок реальной

заработной платы с учетом роста производительности труда и значительного роста производства. 1950 г. стал периодом наибольшей напряженности в экономике. В 1951 г. поднялся среднегодовой уровень занятости. В 1952 г. прекратился рост цен. В 1953-1954 гг. при растущей производительности труда, росте объема выпускаемой продукции и повышающейся заработной плате цены не только не росли, но стабилизировались или даже упали. В конце 1954 г. наметился переход к фазе высокой конъюнктуры. С середины 1956 г. удалось совладать с угрозой хозяйственной деградации.

*План Маршалла* - план восстановления и развития Европы после второй мировой войны. План Маршалла начал осуществляться с 1948 г. и предусматривал четырехлетнюю программу «экономической помощи Европе». Оказание экономической помощи осуществлялось при соблюдении довольно жестких условий. Среди них – отказ от национализации промышленности, предоставление полной свободы частного предпринимательства при заметном торможении конкурирующих с США отраслей западноевропейской индустрии, одностороннее снижение таможенных тарифов на импорт американских товаров, ограничение торговли с соцстранами и т.п. Помощь предоставлялась из федерального бюджета США в виде безвозмездных субсидий и займов.

Основные положения плана Маршалла были направлены на смягчение кризисных явлений экономики США, а также проникновение американского капитала на европейский рынок.

*Экономическая политика голлизма во Франции.* В 1958 г. де Голль был избран президентом Франции на 7-летний срок. Голлистам понадобилось 4 года на решение острейших проблем бывших колониальных владений. Голлистская экономическая политика представляла собой политику «индустриального императива». По существу это была более последовательная и жесткая, чем прежде, линия государства, направленная на всемерное поощрение промышленной экспансии Франции. Экономическая политика голлизма позволила не только выйти с наименьшими потерями из кризиса конца 50-х гг., но и сделать значительный шаг в модернизации экономики страны на пути к экономической интеграции.

### ***Тема 3. Европейский платежный союз.***

В сентябре 1950 г. был создан Европейский платежный союз. Западноевропейские государства впервые создали механизм коллективного мониторинга своей национальной валютной политики. Практически механизм Союза действовал следующим образом. Каждый месяц производился взаимный зачет всех двусторонних излишков и дефицитов. Итоги сводились воедино в платежном балансе каждой страны по отношению к Союзу. Месячные показатели (дебет или кредит) аккумулировались, с тем, чтобы в последующем был произведен расчет между кредиторами и должниками. Каждой стране была выделена квота, равная 15% суммы ее внешнеторгового оборота в 1949 г. Квота делилась на 5 траншей по 20% каждый. Задолженность, не выходящая за пределы одного транша, полностью покрывалась кредитом Союза. Задолженность, превышавшая этот лимит, должна была в возрастающей прогрессии оплачиваться золотом. При исчерпании квоты все 100% дефицита подлежали оплате в золоте.

Деятельность ЕПС завершилась в 1958 г. и увенчалась полным успехом. Он сыграл неоценимую роль в «создании» дополнительных платежных средств и ликвидации узких мест во внутриевропейской торговле.

#### **Тема 4. Международные валютные клиринги.**

*Международные валютные клиринги* - это соглашения между правительствами двух и более стран об обязательном зачете международных требований и обязательств.

*Цели валютного клиринга* различны и зависят от экономического положения страны:

- 1) Выравнивание платежного баланса без затрат золотовалютных резервов;
- 2) Получение льготного кредита от контрагента, имеющего активный платежный баланс;
- 3) Ответная мера на дискриминационные меры другого государства.

*Выделяют следующие формы валютного клиринга:*

*I В зависимости от числа стран участниц*

- 1) односторонний клиринг
- 2) двусторонний клиринг
- 3) многосторонний клиринг

*II По объему операций*

- 1) полный клиринг (до 95% платежного оборота);
- 2) частичный клиринг (распространяется на отдельные операции).

*III По способу регулирования сальдо клирингового счета*

- 1) клиринговый счет со свободно конвертируемым сальдо;
- 2) с условной конверсией (по истечении определенного срока после образования сальдо);
- 3) неконвертируемый (сальдо по этому счету не может быть обменено на иностранную валюту и погашается товарными поставками).

#### **Тема 5. Институциональное строительство.**

Конкретный план, в соответствии с которым был осуществлен первый этап западноевропейской интеграции, был подготовлен и систематизирован в апреле 1950 г. министром иностранных дел Франции Шуманом и вошел в историю как «план Шумана». Основная идея плана – объединение западногерманской и французской металлургии и угольной промышленности. Договор о создании Европейского объединения угля и стали (ЕОУС) был подписан в Париже в 1951 г. Его главной особенностью был контраст между узкими, техническими задачами ЕОУС и широкой, политической системой институтов, созданных для их решения.

Следующим этапом западноевропейской интеграции стало подписание в 1957 г. Римского договора, в рамках которого были подписаны договоры о создании Европейского сообщества по атомной энергии (Евратом) и Европейского экономического сообщества (ЕЭС). В задачи Римского договора входило создание Общего рынка, таможенного союза и сотрудничество в области сельского хозяйства.

Когда задачи, поставленные в Римском договоре, оказались выполненными, в декабре 1991 г. главы государств и правительств одобрили, а 27 февраля 1992 г. их представители подписали в Маастрихте (Нидерланды) Договор о Европейском Союзе (Маастрихтский договор). В ноябре 1993 г. он вступил в силу. Его программа сводилась к трем основным целям:

- от единого рынка идти дальше, к экономическому и валютному союзу;
- придать экономической интеграции социальное измерение на базе общей социальной политики;

- дополнить наднациональное интеграционное строительство в рамках институтов сообществ постоянным межгосударственным сотрудничеством в области внешней политики и политики безопасности и в области юстиции и внутренних дел.

Позднее, в рамках ЕС, были созданы механизмы управления (Европейский Парламент, Европейский Совет, Совет ЕС, Комиссия ЕС и Суд ЕС) и совместные финансовые институты (Европейский фонд развития и Европейский инвестиционный банк).

#### ***Тема 6. Европейская валютная система. Сущность и эволюция.***

В 1970 г. рабочая группа из числа высокопоставленных представителей государств-членов под председательством премьер-министра Люксембурга Пьера Вернера выступила с рядом предложений. *План Вернера* содержал рекомендации правительствам резко усилить координацию их экономической политики, сузить лимиты колебаний обменных курсов, передать решения, касающиеся процентных ставок, реальных паритетов валют и управления валютными резервами в ведение сообществ, установить общие ориентиры в финансировании бюджетных дефицитов и использовании излишков. Однако ни статус, ни компетенция институциональных органов не оговаривались. План Вернера опирался на Бреттон-Вудскую мировую валютную систему.

Одним из принципиальных нововведений Бреттон-Вудса было создание МВФ и механизма взаимных кредитов в пользу стран, испытывающих сложности с внешними платежами. Страны-члены МВФ могли испросить у него пропорционально их участию временную помощь в виде прав заимствования. Позднее к обычным правам заимствования добавились *специальные права заимствования (SDR)*.

**SDR** – коллективно образованный кредитно-резервный актив. При определении валютного паритета этой условной расчетной единицы к другим валютам с 1981 г. в расчет принимались пять валют: американский доллар, немецкая марка, французский франк, английский фунт стерлингов, японская йена. SDR представляют собой основное резервное средство, эталон стоимости различных валют и окончательное средство международных расчетов.

Основные принципы Ямайских соглашений о реформе мировой валютной системы не отвечали интересам западноевропейских стран, в результате чего, в 1979 г. по инициативе западногерманского канцлера Г. Шмидта и президента Франции В. Жискара де Эстена была создана *Европейская валютная система*.

*Во-первых*, не выходя из глобальной валютной системы, ЕС совершенно определенно провозгласил свою валютную независимость.

*Во-вторых*, вместо равнения на доллар и синхронизированного движения обменных курсов по отношению к нему государства решили ориентироваться на стабильность соотношения паритетов самих этих валют.

*В-третьих*, на смену «змее» пришла более структурированная система, имевшая определенный внутренний стержень – новую коллективную расчетную единицу *ЭКЮ (European Currency Unit)*. (В нее вошли – немецкая марка, французский франк, голландский гульден, люксембургский франк, датская крона, ирландский фунт, фунт стерлингов, итальянская лира, бельгийский франк, греческая драхма, португальский эскудо, испанская песета).

*Задачи ЭКЮ:*

- заменить ранее существовавшую европейскую расчетную единицу, перенеся все ее ограниченные функции. В момент создания паритет ЭКЮ был установлен равным паритету европейской расчетной единицы;
- служить «общим знаменателем» механизма обменных курсов;
- стать основой индикатора отклонения;
- обслуживать механизмы интервенций и кредитов.

*В-четвертых*, создав ЕВС, государства-участники пошли на беспрецедентный шаг сознательной передачи в коллективное ведение значительной части своего национального паритета в области валютной политики.

***Тема 7. Современный этап хозяйственного реформирования в странах Западной Европы (1970-1990-е гг.).***

*Приватизация и разгосударствление как методы повышения эффективности производства.*

*Приватизация* – (в широком смысле) один из аспектов общей экономической политики; замедление темпов расширения, а затем и сокращение государственного сектора в хозяйственном развитии.

*Приватизация* - (в узком смысле) полная или частичная передача права собственности на капитал определенного государственного предприятия акционерному обществу или частному лицу.

Приватизация связана с целой системой мер по *разгосударствлению*, основанных на четырех моментах:

- де бюрократизации управления хозяйством;
- ограничении государственной предпринимательской деятельности;
- стимулировании частного капитала;
- свертывании регулирования экономики.

*Экономические трансформации в европейских странах.*

За глубокими кризисами 70-х и начала 80-х гг. и относительно незначительным подъемом между ними последовал самый продолжительный за послевоенное время экономический подъем (1983-1990 гг.), которому способствовала государственная политика, направленная на сужение международного кредита, сокращение потребления определенных видов сырья, ужесточение таможенных барьеров. Однако уже к концу 1990 г. произошло резкое снижение экономической динамики. Экономический кризис 1990-1992 гг. привел к снижению спроса, вызвавшему уменьшение роста производства. Для выхода из кризиса предусматривается сокращение удельного веса традиционных отраслей и стимулируется развитие эффективных производств, новейших отраслей, основанных прежде всего на высоких технологиях.

***Тема 8. Экономические реформы правительства М. Тэтчер.***

В основе политики правительства консерваторов лежали идеи *экономического либерализма*: важнейшее положение этой концепции заключалось в том, чтобы сократить регулируемую функцию государства в хозяйственной жизни общества, усилить значение рыночных механизмов. Реформы затронули все сферы хозяйственной жизни общества: осуществлялась политика жесткого ограничения денежной суммы в обращении, борьба с инфляцией, денационализация государственных предприятий, структурная перестройка

национальной экономики. Также реформы осуществлялись и во внешнеэкономической сфере.

Таким образом в результате энергичной деятельности правительства консерваторов в экономической жизни Великобритании произошли перемены к лучшему: остановлен спад производства в промышленности, резко сокращен уровень инфляции, укреплены позиции Лондона, как одного из ведущих финансовых центров мира в послевоенное время.

#### **Тема 9. Аграрная политика ЕС. Отношения ЕС с третьими странами.**

*Единая аграрная политика* – согласованные действия стран ЕС по обеспечению стабильности поставок сельскохозяйственной продукции по фиксированным ценам, повышению производительности сельского хозяйства, поддержанию жизненного уровня фермеров и их семей и поддержанию разумного уровня розничных цен.

*Основные элементы единой аграрной политики:*

- Единые цены на сельскохозяйственную продукцию внутри ЕС и единый механизм их поддержания;
- Свобода торговли сельскохозяйственной продукцией внутри ЕС, отсутствие тарифных и количественных ограничений;
- Единое финансирование сельского хозяйства через Европейский фонд ориентации и гарантии сельского хозяйства (ФЕОГА).

*Отношения ЕС с третьими странами.* Начиная с 1964 г. ЕС проводит политику сотрудничества на преференциальных условиях со странами *Африки, Карибского и Тихоокеанского бассейнов (АКТ)* в рамках сначала Яундской, а позже нескольких Ломейских конвенций. Разветвленная система взаимоотношений существует и между *ЕС и США*. В 1989-1990 гг. ЕС подписало соглашения с *Польшей, Чехией, Словакией, Венгрией, Болгарией, Румынией*. Развиваются отношения ЕС со странами бывшей рублевой зоны, включая Украину.

#### **Тема 10. Социо-демографические проблемы европейских стран.**

*Демографическая политика ЕС.* В развитых западных странах отношение к демографическим проблемам определяется как *эгалитаристское*, включающее соблюдение принципов демократии, социальной справедливости и прав человека.

*Формы и характер занятости в странах Западной Европы.* В 70-80-е гг. рынки рабочей силы в промышленно развитых странах переживали противоречивые тенденции. Общим направлением в занятости было повышение спроса на нефизическую рабочую силу. В значительной мере повышение доли «белых воротничков» определялось новыми технологическими производствами в обрабатывающей промышленности.

Новые технологии только частично воздействуют на изменение структуры спроса на рабочую силу. На современном этапе в промышленно развитых странах она обеспечивается непродуцирующей сферой, динамика занятости в которой определяется быстрым расширением потребительских расходов и более высокой трудоемкостью. Сфера услуг обеспечивает в западных странах от 80 до 100% увеличения занятости. Доля занятых в промышленности в 70-80-е гг. сократилась с 36 до 31%, что отражает изменения в структуре воспроизводства ВВП и более быстрый рост производительности труда.

Увеличение безработицы произошло в результате увеличения предложения рабочей силы, которое определялось увеличением трудоспособного населения, и, прежде всего, пополнением рабочей силы женщинами.

*Иммиграция в страны Западной Европы.* Наиболее развитые западноевропейские страны, и, прежде всего, страны, входящие в ЕС, притягивают рабочую силу из менее развитых западноевропейских стран (Португалии, Мальты, Испании), арабских стран Северной Африки и Ближнего Востока, стран Африки к югу от Сахары, восточноевропейских стран и СНГ. Объем рынка трудовых ресурсов в Западной Европе составляет 13 млн. человек.

**Тема 11. Программные механизмы формирования единого экономического пространства.**

Наиболее существенным вопросом данной темы являются итоги и результаты, достигнутые в ходе Маастрихтского саммита:

- заложена прочная правовая основа будущего ЭВС и единой валюты;
- определена институциональная структура союза;
- установлен точный график перехода к ЭВС, в общих чертах определено их содержание;
- согласованы и утверждены *четыре критерия конвергенции, которые являются обязательными условиями для вступления в союз:*
  - 1) стабильность цен. Средняя норма инфляции стран-кандидатов в контрольном 1997 г. не должна превышать норму инфляции в трех наиболее стабильных в этом отношении государствах-членах ЕС более чем на 1,5%;
  - 2) устойчивость государственных финансов, т.е. отсутствие чрезмерного дефицита. Верхний лимит годового дефицита госбюджета составляет 3% ВВП. Государственный долг не должен превышать 60% годового ВВП;
  - 3) процентные ставки по долгосрочным кредитам не должны превышать более чем на 2% уровень, достигнутый тремя странами с самым низким уровнем инфляции;
  - 4) соблюдение установленных внутри ЕВС пределов колебаний обменных курсов без напряженности и без девальваций на протяжении, по крайней мере, двух лет;
- для стран, которые не смогут справиться с критериями конвергенции, была предусмотрена система исключений с сохранением тех же прав и тех же процедур.

**Тема 12. Проблемы и перспективы функционирования Европейского валютного союза.**

С 1 января 1999 г. ЭКЮ было заменено на евро в отношении 1:1. Из 12 валют в зоне евро остаются лишь девять (вышли Англия, Дания, Греция), но к ним присоединяются валюты еще двух стран (Австрия и Финляндия). Переход к евро был обусловлен рядом *значительных преимуществ новой расчетной единицы:*

- сокращение прямых издержек валютного обмена;
- сокращение косвенных издержек, связанных с нестабильностью валютных курсов и неопределенностью их колебаний;
- более высокая степень ликвидности;
- возрастет прозрачность рынка: расширится свобода выбора всех его участников, которые смогут непосредственно сравнить цены одинаковых товаров в разных странах;
- произойдет сближение, и общее снижение национальных норм процента на едином рынке капиталов, инфляционные ожидания будут сведены к минимуму;

- произойдет существенное оздоровление бюджетной политики национальных государств.

**Тема 13. Тенденции расширения зоны евро.**

В связи с тем, что новая валюта внезапно превратилась из научной идеи в значительный фактор экономической жизни Европы, страны ЕС, все еще не являющиеся членами монетарного союза, постепенно начинают двигаться по направлению к нему (Греция, Швеция, Великобритания). Страны с переходной экономикой также стремятся интегрироваться в единое европейское валютное пространство. Шесть стран, Кипр, Чехия, Эстония, Венгрия, Польша и Словения, которые начали детальные переговоры в 1999 г., и которые надеются присоединиться к ЕС в 2003 г. или чуть позже, готовы принять евро при первой же возможности.

**Тема 14. Анализ перспектив интеграции Украины и ЕС.**

В настоящее время для Украины на первый план выходит вопрос стимулирования внешней торговли. Соблюдение всех процедур международной торговли составляет 10% от объема ее стоимости. Это означает, что, если Украина не входит ни в какое интеграционное объединение, то ее продукция будет на 10% дороже. Следовательно, главным вопросом на данном этапе является международная экономическая интеграция и получение преференциального режима торговли с другими странами. Однако, по оценкам специалистов, говорить об интеграционных процессах в Украине можно будет только тогда, когда доход на душу населения составит 300 долларов США в месяц. Сейчас в отношении Украины существует только односторонняя преференция, по которой Европа определяет квоты и льготы по группам товаров.

Однако, все же существуют некоторые перспективные пути интеграции Украины и Европы, в числе которых:

- 1) *транспорт;*
- 2) *приграничное таможенное сотрудничество;*
- 3) *природоохранное сотрудничество.*

Перспективы интеграции Украины и ЕС органично связаны с ее участием в Черноморском экономическом сотрудничестве (ЧЭС), которое позволит, со временем адаптировать хозяйственный комплекс страны к жестким стандартам Европейского Союза. Инициатива создания ЧЭС была выдвинута Турцией в 1990 г. Официально декларация о ЧЭС была подписана главами государств 11 стран-участниц в 1992 г.

**Тема 15. Экологические проблемы Европы.**

К числу наиболее важных направлений международного экономического сотрудничества в настоящее время относится экология. Начало ему положил *Римский клуб*, созданный в 1968 г. и провозгласивший необходимость активного сотрудничества в борьбе с загрязнением окружающей среды. Окончательно оно оформилось на стокгольмской конференции 1972 г. в виде «*Стокгольмского плана действия*». В результате в международную практику были введены нормы экологического права, а защита окружающей среды стала сферой пристального внимания правительства и международной общественности.

Развитию международного сотрудничества в области экологии способствовала система международных организаций в структуре ООН, в частности *Европейское агентство по охране окружающей среды (ЮНЕП)*, а также ряд организаций на независимой основе. В последние годы широкое



распространение получила организация «Зеленый мир – Green peace», которая имеет своих представителей в различных странах, располагает собственной структурой управления и финансирования, а также научной базой для оценки состояния окружающей среды и влияния на нее производственной и прочей деятельности человека.

В 1994 г. ЕС разработал «Руководящие принципы по проведению экологической политики» для стран с переходной экономикой, для которых даются рекомендации по выбору и реализации основных мер в области защиты окружающей среды с учетом специфики этих государств.

Активная экологизация МЭО, международное сотрудничество в области охраны окружающей среды привели к новой сфере деловой активности – «зеленому бизнесу». Это специфический сектор экономики, который предусматривает ресурсосбережение, технологию защиты окружающей среды, различные экологические услуги. В Западной Европе активно развивается корпоративный экологический бизнес, который выражается в росте числа компаний, производящих различное очистительное оборудование и технологии, альтернативные источники энергии, экологическую экспертизу, озеленение территорий. Годовой оборот природоохранной технологий составлял более 700 млрд. долл., а в 2000 г. возрос в 10 раз.

### *Литература*

1. История мировой экономики. Хозяйственные реформы 1920-1990 гг.: Учеб. пособие/А. Н. Маркова, Н. С. Кривцова, А. С. Квасов и др.: Под ред. проф. А. Н. Марковой. – 2-е изд., стереот. – М.: Закон и право, ЮНИТИ, 1998. – 192 с.;
2. Киреев А.П. Международная экономика. В 2-х ч. – Ч. I. Международная микроэкономика: движение товаров и факторов производства. Ч. II. Международная макроэкономика: открытая экономика и макроэкономическое программирование. Учебное пособие для вузов. – М.: Междунар. отношения, 1998. – 416 с.;
3. Кругман П. Р., Обстфельд М. Международная экономика. Теория и политика: Учебник для вузов / Пер. с англ. Под ред. В. П. Колесова, М. В. Кулакова. – М.: Экономический факультет МГУ, ЮНИТИ, 1997. – 799 с.;
4. Ломакин В. К. Мировая экономика: Учебник для вузов. – М.: Финансы, ЮНИТИ, 1998. – 727 с.;
5. Макконнелл К. Р., Брю С. Л. Экономикс: Принципы, проблемы и политика. В 2 т.: Пер. с англ./Общ. ред. проф. А. А. Пороховского. – Таллинн, 1995. – 800 с.;
6. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения: Учебник/Под. ред. Л. Н. Красавиной. - М.: Финансы и статистика, 1994. - 592 с.;
7. Международные экономические отношения: Учебник для вузов/Е. Д. Жуков, Т. И. Капаева, Л. Т. Литвиненко и др.; Под ред. проф. Е. Ф. Жукова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 1999. – 485 с.;
8. Пейро М. Международные экономические, валютные и финансовые отношения: Пер. с франц./Общ. ред. Н. С. Бабинцевой. – М.: Прогресс, Универс, 1994. – 496 с.;

9. Фишер В. Европа: экономика, общество и государство. 1914-1980/Пер. с нем. Л. А. Овчинцевой; Под науч. ред. Ю. А. Петрова. – М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 1999. – 368 с.;
10. Халевинская Е. Д., Крозе И. Мировая экономика: Учебник/Под ред. Н. Д. Халевинской. – М.: Юристъ, 1999. – 304 с.;
11. Шемятенков В.Г. Евро: две стороны одной монеты. – М.: «Экономика», 1999. – 150с.;
12. Щербанин Ю. А. Международные экономические отношения. Интеграция: Учебн. пособие для вузов/Ю. А. Щербанин, К. Л. Рожков, В. Е. Рыбалкин, Г. Фишер. – М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 1997. – 128 с.