

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В РЫНОЧНОЙ СРЕДЕ

Скоробогатова Т. Н.

Как известно, предприятие является открытой системой. Чем выше научно-технический уровень национального хозяйства, а следовательно и предприятия, как его первичного звена, тем больше субъектов окружающей среды связано с предприятием.

В системе рыночной экономики по отношению к административно-командной системе степени свободы предприятия изменились:

- с одной стороны, оно стало самостоятельно регулировать свою деятельность, выбирать партнеров, устанавливать цены и распределять доходы;
- с другой стороны решение проблемы “выживаемости” предприятия теперь зависит только от него самого, его умения найти рыночную нишу, выделить или создать потребителя.

Для оценки деятельности предприятия предлагается использовать 8 групп показателей (рис.). Показатели первых 7 групп возможно рассчитать, показатели последней группы подлежат измерению только частично. Например, можно рассчитать долю на рынке по отдельным позициям номенклатуры, ценовую эластичность и эластичность взаимозаменяемой продукции, соотношение спроса и предложения, изменение запасов готовой продукции. Но сложно количественно оценить возникновение новых связей, повышение рейтинга у потребителей и т.д. Поэтому при построении модели взаимоотношения предприятия с окружающей средой используются элементы как детерминированного, так и стохастического моделирования.

Предприятие можно рассматривать как снабженческо-производственно-сбытовую систему. Каждой подсистеме присущ свой круг показателей. Причем результативность каждой последующей системы зависит от эффективности деятельности предыдущей.

Показатели уровня снабжения (группа 1) включают:

1.1. Показатель уровня поставок

$$K_{\text{пост}} = K_{\text{пост/вр}} * K_{\text{пост/кач}} * K_{\text{пост/кол}} \quad (1);$$

$$K_{\text{пост/вр}} = \frac{\Pi_{\text{откл}}}{\Pi_{\text{общ}}} \quad (2),$$

где $\Pi_{\text{откл}}$ – поставка без отклонений от предусмотренного договором срока,
 $\Pi_{\text{общ}}$ – общее количество поставок

$$K_{\text{пост/кач}} = \frac{\Pi_{\text{кач}}}{\Pi_{\text{общ}}} \quad (3),$$

где $\Pi_{\text{кач}}$ – поставки продукции предусмотренного договором качества.

$$K_{\text{пост/кол}} = \frac{\Pi_{\text{кол}}}{\Pi_{\text{общ}}} \quad (4),$$

где $\Pi_{\text{кол}}$ поставки продукции предусмотренного договором количества

Следует отметить, что каждый из элементарных показателей уровня поставок является относительным. Причем по методике построения максимальная величина показателя 1. Чем ближе показатель к 1, тем выше уровень поставок.

Указанный показатель, на первый взгляд, характеризует деятельность не самого предприятия, а его поставщиков. Однако его применение необходимо, т.к. фактически он оценивает правильность выбора поставщика.

1.2. Показатель затратности поставок

$$K_{\text{затр/пост}} = \frac{\text{З план}}{\text{З факт}} \quad (5),$$

где З план и З факт – соответственно плановые и фактические затраты на снабжение. Данный показатель может принимать значение и больше 1, соответственно повышая уровень общего показателя.

1.3. Показатель использования погрузочно-разгрузочных (транспортных) средств.

$$K_{\text{исп/нал}} = \frac{\text{ОБ исп}}{\text{ОБ нал}} \quad (6),$$

где ОБ исп и ОБ нал – соответственно используемое и наличное оборудование.

$$K_{\text{исп/мощн}} = \frac{\text{М исп/факт}}{\text{М исп/возм}} \quad (7),$$

где М исп/факт и М исп/возм – соответственно фактическая и нормативная мощность используемого оборудования.

$$K_{\text{исп/вр}} = \frac{\text{ВР исп/факт}}{\text{Вр исп/возм}} \quad (8),$$

где ВР исп/факт и Вр исп/возм – соответственно фактическое и максимально возможное время использования оборудования.

$$K_{\text{исп/обор}} = K_{\text{исп/нал}} * K_{\text{исп/мощн}} * K_{\text{исп/вр}} \quad (9),$$

Общий показатель уровня снабжения:

$$K_{\text{сн}} = K_{\text{пост/вр}} * K_{\text{затр/пост}} * K_{\text{исп/обор}} \quad (10),$$

$$\text{или } K_1 = \prod_{j=1}^m (K_j) \quad (11),$$

где $j=1, m$ – количество показателей, оценивающих уровень снабжения.

К показателям уровня производства (группа 2) целесообразно отнести:

2.1. Показатель материалоемкости продукции

$$K_{\text{мат}} = \frac{\text{МЕ норм}}{\text{МЕ факт}} \quad (12),$$

где МЕ факт и МЕ норм – соответственно фактическая и нормативная материалоемкость продукции.

2.2. Показатель себестоимости продукции

$$K_{\text{с/с}} = \frac{\text{С/С план}}{\text{С/С факт}} \quad (13),$$

где С/С план и С/С факт – соответственно плановая и фактическая себестоимость продукции.

2.3. Показатель использования оборудования (аналогично показателю 1.3.)

2.4. Показатель длительности производственного цикла

$$K_{\text{пр/ц}} = \frac{\text{ДЦ план}}{\text{ДЦ факт}} \quad (14),$$

где ДЦ план и ДЦ факт – соответственно плановая и фактическая длительность производственного цикла.

Отметим, что показатели 2.1, 2.2, 2.4 могут принимать значения:

< 1 , что указывает на ухудшение фактической производственной деятельности предприятия по сравнению с плановой;

= 1 , т.е. фактическая производственная деятельность предприятия соответствует плану;
 > 1 , что показывает улучшение фактической производственной деятельности предприятия по сравнению с планом.

Общий показатель уровня производства определяется аналогично формулам (10), (11).

В показатели уровня сбыта входят:

1) показатель организации сбыта

$$K_{ор/сб} = \frac{П_{св}}{П_{св} + П_{н/св}} \quad (15),$$

где $П_{св}$ и $П_{н/св}$ – соответственно количество своевременных и несвоевременных отгрузок продукции.

Несвоевременность отгрузки продукции может быть связана с запаздыванием ее комплектации , упаковки и др.;

2) показатель сервисного обслуживания потребителей

$$K_{серв} = \frac{УС_{дог}}{УС_{факт}} \quad (16),$$

где $УС_{факт}$ и $УС_{дог}$ – соответственно объем реализации услуг потребителям фактически и согласно договору.

В деятельности предприятия особое место занимают складское хозяйство и транспорт. Рассматривая их функционирование по отношению к системе снабжение – производство – сбыт, можно выделить 2 группы показателей:

- показатели координации снабжения и производства (группа 4);
- показатели координации производства и сбыта (группа 5);

Показатели 4-й группы:

4.1 Показатель обеспеченности производства материальными ресурсами:

$$K_{обесп} = \frac{МР_{пл} * КВПа}{МР_{факт}} \quad (17) \text{ или } K_{обесп} = \frac{МР_{факт}}{МР_{пл} * КВПа} \quad (18),$$

где $МР_{пл}$ и $МР_{факт}$ – соответственно потребность производства в материальных ресурсах по плану и фактически;

$КВПа$ – коэффициент увеличения (уменьшения) фактического объёма

производства по сравнению с планом (выполнение плана).

Указанный показатель рассчитывается по формуле (17), если имеется излишек материалов, и по формуле (18) , если наблюдается их дефицит.

4.2. Показатель уровня запасов материальных ресурсов:

$$K_{зап/рес} = \frac{ЗР_{пл}}{ЗР_{факт}} \quad (19),$$

где $ЗР_{пл}$ и $ЗР_{факт}$ – соответственно плановые и фактические запасы ресурсов.

Данная формула применяется, если запасы плановые меньше фактических. В ином случае используется формула :

$$K_{\text{зап/рес}} = \frac{ЗР_{\text{факт}}}{ЗР_{\text{пл}}} \quad (20).$$

4.3. Показатель своевременности доставки материальных ресурсов:

$$K_{\text{дост/рес}} = \frac{МР_{\text{св}}}{МР_{\text{св}} + МР_{\text{н/св}}} \quad (21),$$

где $МР_{\text{св}}$ и $МР_{\text{н/св}}$ – соответственно своевременно и несвоевременно доставленные материальные ресурсы (здесь учитывается несвоевременность доставки, обусловленная работой транспорта).

Данный показатель приемлем, если доставка материальных ресурсов производится самим предприятием.

Показатели 5-ой группы:

5.1. Показатель удовлетворения потребности потребителей в готовой продукции (рассчитывается аналогично показателю 4.1. по формуле (17) или (18)).

5.2. Показатель уровня запасов готовой продукции определяется аналогично показателю 4.2. по формуле (19) или (20).

5.3. Если доставка потребителю производится самим предприятием, то рассчитывается показатель своевременности доставки готовой продукции аналогично показателю своевременности доставки материальных ресурсов по формуле (21).

Результаты влияния деятельности предприятия на экологию (группа 6) можно оценить следующими показателями:

6.1. Коэффициент экологического состояния воздуха:

$$K_{\text{эк/сост}} = \frac{ВВ_{\text{норм}}}{ВВ_{\text{факт}}} \quad (22),$$

где $ВВ_{\text{факт}}$ и $ВВ_{\text{норм}}$ – соответственно объем вредных веществ в воздухе по факту и по нормативу.

Практически данный показатель представляет собой произведение коэффициентов, рассчитанных по каждому виду вредных веществ.

$$K_{\text{эк/сост}} = \frac{ВВ1/\text{норм}}{ВВ1/\text{факт}} * \frac{ВВ2/\text{норм}}{ВВ2/\text{факт}} * \dots * \frac{ВВn/\text{норм}}{ВВn/\text{факт}} \quad (23).$$

Указанный показатель определяется, если предприятие выбрасывает загрязняющие вещества в атмосферу. В случае сброса вредных отходов в стоки аналогично рассчитывается уровень экологического состояния водных источников. Показатель экологического состояния почвы подлежит измерению при захоронении твердых отходов.

6.2. Коэффициент утилизации отходов:

$$K_{\text{уо}} = \frac{ОТ_{\text{во}}}{ОТ} \quad (24),$$

где $ОТ_{\text{во}}$ – отходы, подлежащие вторичной обработке,
 $ОТ$ – общая величина отходов предприятия.

Финансовое состояние предприятия (группа 7) характеризуют коэффициенты: автономии (отношение собственного капитала ко всему капиталу предприятия), маневренности (отношение собственного оборотного капитала к общему собственному капиталу), покрытия (отношение оборотного капитала к краткосрочной задолженности) и т.д. Они рассчитываются, затем соотносятся с нормативом идентично предыдущим показателям. Причем, если норматив дается в интервале, используется такой порядок:

1. $P_{\text{факт/фин}} = P_{\text{норм/фин}}$ (фактический финансовый показатель равен нормативному),
 $K_{\text{фин}} = 1$; т.е. финансовая деятельность оптимальна;

$$2. P_{\text{факт/фин}} < P_{\text{норм/фин}}, K_{\text{фин}} = \frac{P_{\text{факт/фин}}}{P_{\text{норм/фин}}} \quad (25),$$

$$3. P_{\text{факт/фин}} > P_{\text{норм/фин}}, K_{\text{фин}} = \frac{P_{\text{факт/фин}}}{P_{\text{норм/фин}}} \quad (26),$$

Это связано с тем, что значение показателя должно быть меньше 1. Ведь, чем ближе к 1, тем выше результат. Иначе при определении частного показателя K_i происходит нивелирование, что искажает как его значение, так в свою очередь, и величину общего показателя.

Конечная оценка деятельности предприятия формируется на основе рассмотренных групп показателей:

$$K = K_1 + K_2 + \dots + K_i + \dots + K_n = \sum_{i=1}^n K_i \quad (27),$$

где K_i – показатель, оценивающий деятельность подсистемы предприятия;

$i=1, n$ – количество подсистем предприятия. Причем в оценке принимают участие показатели групп 1,2,3,6,7, а также 4-5. Последние объединяются в одну группу “управление”.

Список литературы

1. Никитин А.В. Сборник задач по экономике, нормированию и организации труда в промышленности / Под ред. П.Ф. Петроченко.- М.: Экономика, 1990.- 270 с.
2. Промышленная логистика / Под ред. А.А. Колобова.- М.: изд-во МГТУ им. Н.Э. Баумана, 1997.- 204 с.