

**УДК 332.142.2**

*Никитина М.Г.*

## **ГЕОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИКИ УКРАИНЫ**

Анализ экономического развития Украины в период, прошедший после распада СССР, позволяет нам выявить влияние ряда факторов на трансформацию экономики Украины. Несмотря на общую, провозглашенную цель трансформации – создание рыночной экономики, постсоветские страны разрабатывали и внедряли различные модели политико-экономической организации общества. Спектр дифференциации моделей развития отражает разнообразие культурно-этнических традиций, а также степень заинтересованности политических элит в динамической модернизации.

Для Украины, как и большинства постсоциалистических стран, характерно проведение, т.н. многовекторной политики, что связано с влиянием взаимоисключающих факторов, таких как высокая степень хозяйственной взаимозависимости и, в тоже время, стремление к национально-государственной независимости. Процесс становления государственности сопровождается изменениями во внешнеполитической и внешнеэкономической сферах. Происходит переориентация во внешнеторговых отношениях, идет поиск новых партнеров. Так, если десять лет назад внешняя торговля Украины охватывала 40-50 стран, то сейчас внешнеэкономические отношения связывают ее с более чем 170 странами мира.

Реформирование постсоветской экономической системы осложнилось рядом факторов, как экзогенного так и эндогенного порядка. Сложившийся в рамках СССР единый народно-хозяйственный комплекс был разорван сформированными новыми государственными границами, что явилось одной из существенных причин длительного экономического кризиса в Украине. За десятилетие независимости в два раза снизилось производство в промышленности, производство зерна сократилось на 58%, мяса и сахара – на 60%. Государственный внешний долг превысил 10 млрд. долл. Реальный уровень безработицы составляет около 40%. Наиболее ощутимы кризисные явления были в 1991- 1996 годах, так в 1994 г. ВВП сократился за один год на 23%. В 1997-1999 годах ухудшение экономических показателей замедлилось и снижение ВВП за эти три года составило 5%. С 2000 г. отмечается экономический рост. Но на фоне падения всех макроэкономических показателей эти достижения выглядят достаточно скромно. Так, по ВВП Украина возвратилась к уровню 1996 г., по промышленности – 1994, сельскому хозяйству – 1998, инвестициям – 1996 года. А это означает, что для достижения показателей уровня ВВП на душу населения 1990 года потребуется приблизительно 18 лет при ежегодном приросте ВВП в 10%.

В структуре единого народно-хозяйственного комплекса СССР Украина получала необходимые энергоносители по внутренним ценам, что позволяло концентрировать энергоемкие отрасли – металлургию, химическую промышленность, нефтепереработку. В условиях независимости Украина вынуждена была перейти к торговле по мировым ценам. В 1992 г. цены (в долларовом эквиваленте) на импортируемые газ и нефть повысились почти в пять раз. В 2000г. импорт нефти и газа в Украину составлял 6,6 млрд., или 21% ВВП. Украина остается крупнейшим потребителем российского газа в Европе – по потреблению газа занимает шестое место в мире, а по импорту – третье, после США и Германии. Общее потребление российского газа европейскими странами составляет 110-120 млрд. куб. м, в то время как одна Украина потребляет 50-60 млрд.

Стремление к выходу на мировой рынок сопровождалось активным использованием тарифных и нетарифных ограничений на рынках стран СНГ. В тоже время возросшие транзакционные издержки привели к потере конкурентоспособности товаров бывших стран СССР на рынках друг друга. В результате помимо сокращения объемов производства происходят негативные изменения в структуре экономики: снижается доля высокотехнологичных и наукоемких производств, увеличивается доля добывающей промышленности, которая в сочетании с производством первичной обработки сырья формирует основу экспортного потенциала стран.

Отраслевая структура Украины характеризуется низкой долей отраслей сферы услуг и высокой долей промышленности и сельского хозяйства в ВВП. Особенно велики различия по сельскому хозяйству. В Украине в этой отрасли создается 13% ВВП, в то время как в Германии, Великобритании – 1%, Франции, Италии – 3%. Столь высокая доля ВВП свидетельствует о низкой эффективности этой отрасли. В промышленности Украины по-прежнему большой удельный вес занимает черная металлургия, которая является крупным потребителем топливных ресурсов. Данные о структуре экономики и промышленности Украины представлены в таблицах.

Таблица 1

**Структура производства ВВП (% ВВП)\***

Страна	Сельское хозяйство		Промышленность		Обрабатывающая промышленность		Сфера услуг	
	1990	1999	1990	1999	1990	1999	1990	1999
Украина	26	13	45	38	36	33	30	49
Франция	3	3	27	23			70	74
Германия	1	1	33	28	26	21	64	71
Италия	3	3	31	26	22	19	66	71
Великобритания	2	1	31	25			67	74
Австрия	5	2	31	29	21	19	64	69
Бельгия	2	1	28	25	21	18	69	73
Дания	4	2	23	21	16	14	73	76
Финляндия	6	3	29	28	20	21	65	68
Греция	10	7	26	20	15	11	65	72
Нидерланды	4	3	28	24	18	16	68	74
Норвегия	3	2	31	31			66	67

\*Мировой банк. Мировые экономические индикаторы, 2001 г. (Вашингтон, Д.К. 2001 г., с. 198-201)

## Структура и темпы роста промышленности Украины в первой половине 2001 г.

	Структура промышленности (%)	Показатели 2001 г. I- II кв. к 2000 г. I-II кв. (%)
Вся промышленность	100,0	118,5
Добывающая	12,8	105,1
Угольная	5,3	104,8
нефтяная и газовая	3,1	102,1
металлические руды	3,6	106,6
Обрабатывающая	71,0	132,3
Пищевая	15,7	122,0
Легкая	1,5	123,3
химия и нефтехимия	7,4	115,2
Металлургия	23,0	115,4
Машиностроение	11,8	125,4
электроэнергия, газо- и водоснабжение	16,2	103,5

В условиях суверенного развития происходит не только изменение специализации бывших союзных республик, но и трансформация самих факторов размещения производительных сил. Изменяется не только «вес» факторов, появляются новые. Даже т.н. «убиквитеты», по теории штандортов Вебера, не влияющие на сравнительные выгоды размещения, в силу своего повсеместного распространения, стали менять свое значение. Например, вода для промышленных целей, типичный убиквитет по Веберу, со временем превратился в важнейший фактор размещения (и ресурс - по экологическим причинам), в то время как энергетический и транспортный факторы, игравшие в теории штандорта главнейшую роль, в современных условиях интернационализации хозяйства приобретают черты убиквитета.

Однако, в условиях Украины, изменение роли энергетического и транспортного факторов в региональных макроструктурах столь однозначно оценить нельзя. С одной стороны, развитие системы ЛЭП, нефте- и газопроводов действительно привело к определенному нивелированию стоимости энергии, и в этом смысле величина различий от места к месту в производственных затратах на энергию не столь уж значительна. Но, с другой – с учетом дороговизны импортируемого Украиной углеводородного сырья, удельный вес энергетических издержек остается весьма высоким. Требуется уточнения и роль транспортного фактора в размещении производительных сил в конкретных условиях суверенной Украины. В соответствии с классическими методами счета он действительно теряет прежнее значение, поскольку современное промышленное строительство слабо лимитируется транспортными условиями. В тоже время рост зависимости республики от объемов морских и трансграничных перевозок в состоянии откорректировать «классические методы счета». Сформировавшаяся в рамках СССР, т.н. «транзитная» специализация Украины, превратилась в своего рода

монополию и рассматривается как способ получения «рентного» дохода, как инструмент регулирования платежного баланса страны.

Нужно отметить еще один существенный фактор, который с получением Украиной независимости стал играть роль ингибитора экономического развития. В советские времена территориальные органы власти не играли заметной роли в развитии региональной экономики. Решение основных вопросов производства, потребления, распределения было прерогативой центральной власти и сосредотачивалось в Москве. В Украине не было предшествующего опыта и специалистов, способных работать в новых условиях.

Отсутствие согласованной внешнеторговой политики привело к формированию конкурентных отношений между странами СНГ на мировом топливных и сырьевых товаров. Подобные конкурентные отношения в условиях низкой производительности труда приводят только к потере контроля над экспортными ценами и снижению доходности экспортных операций. Для Украины эта проблема приобретает особую актуальность, в связи с тем, что до 40% в ВВП занимает именно экспорт.

Проблемы формирования межгосударственных отношений постсоциалистических стран наиболее отчетливо проявляются в моделировании регионального развития. Неоднородность социо-культурной системы украинского государства обусловила формирование на его территории регионов имеющих различную геоэкономическую ориентацию. Традиционно специалисты выделяют Западный, Восточный и Южный регионы. Западная Украина с историческим центром консолидации во Львове, охватывает Галичину, Закарпатье и Северную Буковину. В советский период экономика этого региона характеризовалась развитым машиностроением и агропромышленным комплексом. Однако из-за разрыва единого производственного цикла, т.к. часть предприятий цикла оказалась на территории других стран СНГ, сегодня это наиболее дотационный регион, особенно приграничные области: Волынская, Закарпатская, Ивано-Франковская, Черновицкая области.

Восточная Украина объединяет территории современных Харьковской и частично Донецкой, Луганской, Сумской областей. Регион является бюджетообразующим, особенно Донецкая и Днепропетровская области, на территории которых расположена крупнейшая угольно-металлургическая база страны. Хозяйственные связи региона традиционно ориентированны на Россию.

Южная Украина наиболее интернациональна и тяготеет к средиземноморскому геоэкономическому пространству. Специализация региона определяется его транзитными возможностями. Однако, периферийное положение не позволяет преодолеть депрессивные тенденции без целенаправленной государственной политики. Грузооборот украинских портов за период с 1990г по 1998г. снизился с 123 до 69 млн. т. Лидирующая роль принадлежит странам сумевшим создать современную инфраструктуру и благоприятный таможенный режим. Главными морскими воротами стали Констанца (Румыния), Бургас (Болгария), Копер (Словения). Утрата Украиной статуса главного коммуникационного узла

черноморского региона оказывает негативное влияние на процесс встраивания страны в геоэкономическую систему Юго-Восточной Европы.

В условиях открытой экономики преобладающее значение в Украине приобретает экспорт транспортных услуг. Газотранспортная система Украины является второй по мощности в Европе и осуществляет 93% экспорта российского газа в Юго-Восточную Европу и Турцию. По объему транзита природного газа Украина занимает первое место в мире. Таким образом, ГТС приобретает важное геополитическое значение.

Совокупность рассмотренных факторов в сочетании с высокой стоимостью оборудования пограничной защиты (1 км оборудования границы в зависимости от природных условий обходится от 0,1 до 1 млн. долл.) определили высокую степень активности местных региональных властей в формировании интеграционных инициатив. Так, уже в 1993 г. руководители приграничных регионов России и Украины выступили с инициативой создания Совета приграничных областей, который был учрежден в 1994 г. В январе 1995 г. было подписано межправительственное соглашение о сотрудничестве приграничных областей. К сожалению, оно имело рамочный характер и не содержало экономических механизмов реализации. Трансграничность территорий как следует учитывать как фактор экзогенного влияния на экономическое развитие. Так, 15 областей Украины граничит с четырьмя государствами Ц. и Ц.-В. Европы и тремя государствами СНГ, при этом шесть украинских регионов входят в состав еврорегионов: Карпатского, «Буг», «Нижний Дунай», «Верхний Прут».

Можно выделить два уровня интеграционных процессов трансграничных территорий. Первый уровень основывается на возможности снижения издержек производств за счет использования более дешевой рабочей силы, сырья, не столь жестких экологических ограничений стран ЦВЕ, странами ЕС. Инвестиционная привлекательность приграничных территорий при этом достаточно высокая. Второй уровень интеграции формируется на основе совместного использования современных технологий, инноваций, предпринимательской инфраструктуры, в т.ч. и создание специальных институтов развития территории.

Разработка механизмов развития трансграничных территорий должна, прежде всего, исходить из существующего статуса границы – «открытой» или «закрытой». Закрытость границ предполагает наличие статуса периферийности приграничных территорий, в этом случае государство должно осуществлять ряд мероприятий компенсационного характера. В этих условиях экономический рост приграничных территорий, базируется в значительной мере на эксплуатации таможенной транспортно-логистической инфраструктуры, специализации местной экономики на производстве товаров, находящихся повышенный спрос по другую сторону границы. Подобная практика подтверждается положениями теории «экспортно-ориентированного развития регионов», в соответствии с которой государственная поддержка предоставляется фирмам потенциально конкурентоспособным на внешних рынках, т.е. в основном крупным предприятиям. Очевидно, что после открытия границ, ликвидации ограничений на перемещение факторов производства,

потребность в подобной государственной поддержке исчезает и одновременно происходит трансформация специализации приграничного региона.

Несмотря на различную направленность трансграничного сотрудничества в условиях глобализации и расширения ЕС осуществляется селективная интеграция Украины и ее регионов в систему мировой экономики.

Таким образом, анализ факторов, определяющих тенденции трансформации экономики Украины в постсоветском пространстве указывает на доминирование внешних геоэкономических факторов. Следует подчеркнуть, что только учитывая специфику влияния этих факторов государство сможет выработать сбалансированную и перспективную внутреннюю экономическую политику.

### **Список литературы**

1. Ковалев С. Внешняя торговля // Эволюция, 2001, №1.
2. Інститути та інструменти розвитку території. На шляху до європейських принципів. – Київ, Центр ін-ту Схід-Захід, 2001.