

УДК 330.33.01 (477)

АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ КРИЗИСНЫХ ЯВЛЕНИЙ В ЭКОНОМИКЕ УКРАИНЫ, ОТРАСЛЕВОЙ АСПЕКТ

Подсолонко Е.А., Басиладзе Е.Г.

На основе анализа процессов развития экономики в период с 1990 по 2005 гг. выявлены изменения, относящиеся к кризисным явлениям. Выполненный кризис – анализ и оценка степени отставания развития экономики отраслей материального производства в Украине в 2004 г. в сравнении с предкризисным 1990 г. легли в основу разработки показателей и методов расчета индексов кризисности.

Ключевые слова: процессы развития экономики, кризис-анализ, развитие экономики отраслей материального производства, показатели и методы расчета индексов кризисности

ВВЕДЕНИЕ

Развитие экономики сопровождается изменениями, которые в разные периоды можно отнести к разряду кризисных явлений. Снижение объема ВВП с 1990 г. по 2005 г. является следствием развития отраслей промышленности Украины. Анализ процессов развития экономики в период с 1990 по 2005 гг. позволяет выявить причины кризисных явлений и оценить степень отставания в развитии экономики отраслей материального производства в Украине.

1. ВВП КАК РЕЗУЛЬТАТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЧЕЛОВЕКА

Комплексное отражение состояния экономики стран принято рассматривать через показатель валовой внутренней продукт (ВВП) на душу населения. ВВП (Gross Domestic Product GDP) - рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг (предназначенных для непосредственного употребления), произведенных за год во всех отраслях экономики на территории государства для потребления, экспорта и накопления, вне зависимости от национальной принадлежности использованных факторов производства [1]. Составляющие ВВП являются основой для выполнения анализа динамики развития экономики, выявления тенденций, характеризующих подъем в развитии или спад и назревание кризиса или катастрофы.

На рис. 1 представлена динамика численности населения и ВВП в Украине в 1990-2005 гг. Составляющие ВВП показывают, что его знаменатель, характеризующий численность постоянного населения Украины, неуклонно снижается, а числитель в виде физического объема ВВП стремительно уменьшившийся до 41 % в 1998 и 1999 гг. с 2000 г. начал неуклонно возрастать [2, с. 35, 358], [3, с. 316]. Эти две составляющие достаточно жестко связаны между собой: физические объемы ВВП создаются деятельностью постоянного населения страны и результаты этой деятельности нужны, прежде всего, населению. Результативность деятельности зарождается изначально в человеческом потенциале, а проявляется в результатах по конкретным видам деятельности человека.

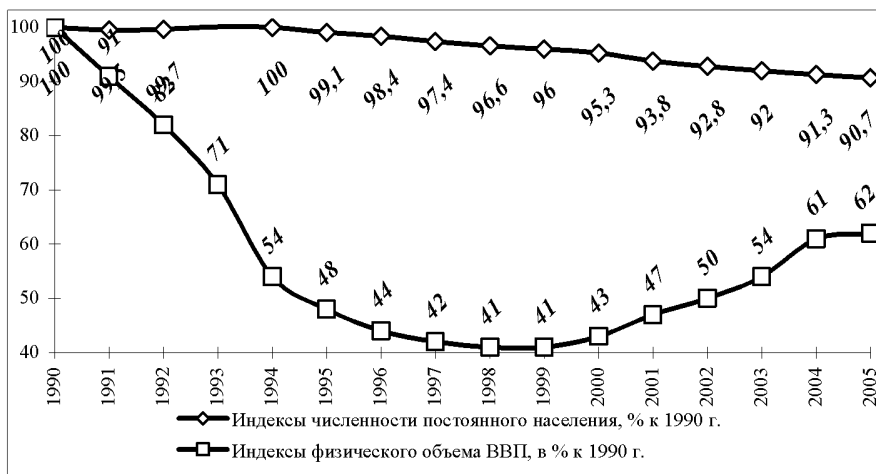


Рис. 1. Динамика численности населения и ВВП в Украине в 1990-2005 гг. [2, с. 35, 358], [3, с. 316]

Теоретик человеческой деятельности Людвик фон Мизек считает, что: «Конечная цель деятельности всегда состоит в удовлетворении определенных желаний действующего человека» [4, с. 22]. В настоящем исследовании, прежде всего, рассматривается, деятельность «действующего» населения Украины. И в 1990 г., и ранее определенными желаниями населения было улучшение жизни посредством собственной деятельности. Эти желания полностью совпадают с мнением теоретика, о том, что: «человеческая деятельность – одно из средств осуществления перемен» [4, с. 21].

2. КРИЗИС-АНАЛИЗ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Конкретные виды экономической деятельности населения Украины весьма многообразны и в исследованиях рассматриваются укрупненно. К числу отраслей, где непосредственно создаются предметы и средства потребления, продукты питания, относятся промышленность, сельское хозяйство и строительство. Именно они в Украине в 1990 г. лежали в основе формирования физического объема ВВП. К примеру, промышленность формировала 49,7 % ВВП, сельское хозяйство – 18,2%, строительство – 6,7% (рис. 2). Ранее отмечалось, что в Украине сформировалась нерациональная структура производства и в частности в промышленности [5, с. 10]. От нового руководства страны ожидали «осуществления перемен» [4, с. 21] в процессе их деятельности по осуществлению новых рыночных экономических реформ, начиная с 1991 г.

Если обратиться к данным статистики 2004 г., то можно увидеть (рис. 2), что доля промышленности в общей структуре выпуска продукции и услуг по видам

экономической деятельности уменьшилась до 47,9% в сравнении с 49,7% в 1990 г. Однако это снижение произошло не за счет прогрессивных структурных перемен. Здесь проявились причины, встревожившие как руководителей страны, так и ученых еще в 1995 г. Так, В. Бордюк отмечал: «Є багато доказів того, що головною причиною складної ситуації в Україні є те, що значна частина підприємств не працює або напівпрацює. А в умовах, коли стоять підприємства, неможливо покінчити з інфляцією, забезпечити фінансову стабілізацію, нормальні товарно – грошові відносини, підвищити рівень життя народу» [6, с. 104].

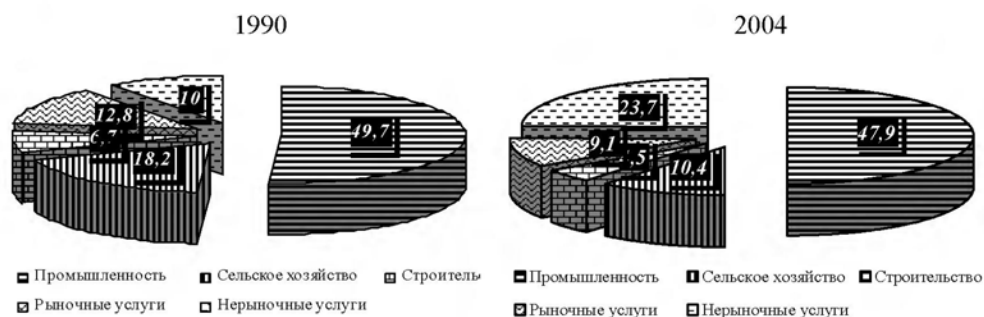


Рис. 2. Структура выпуска продукции и услуг по видам экономической деятельности в % к ВВП в 1990 г. и в 2004 г. в Украине [7, с. 22], [2, с. 34]

Официальные статистические данные подтверждают высказывания ученого (табл. 1). В отдельных отраслях промышленности, в частности, в топливной, легкой, рыбной, машиностроении, в период 1990 – 2000 гг. количество предприятий уменьшилось.

Таблица 1

Количество предприятий промышленности в Украине [7, с. 266], [8, с. 154, 155], [9, с. 100, 101]

Годы	Всего	Электроэнергетика	Топливная промышленность	Черная металлургия	Химическая и нефтехимическая	Машиностроение	Лесная, деревообработка, бумажная	Легкая	Пищевкусовая	Мясная и молочная	Рыбная	Стройматериалов
1990	7935	138	353	152	204	1868	488	1300	1236	305	41	853
1995	8900	163	326	152	247	1331	642	745	1815	686	18	1007
2000	10502	344	344	195	387	1717	657	868		916	35	1025

**АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ КРИЗИСНЫХ ЯВЛЕНИЙ В ЭКОНОМИКЕ УКРАИНЫ,
ОТРАСЛЕВОЙ АСПЕКТ**

Однако для экономики страны важно не количество работающих предприятий, а результаты их экономической деятельности, не всегда адекватные количеству предприятий. Полагаясь на рост числа предприятий в промышленности в 1995 г. до 8900 против 7935 в 1990 г., можно ожидать существенного прироста объемов продукции в промышленности. Но в 1995 г. индексы объемов в сравнении с 1990 г. составили всего лишь 52% (рис. 3). Аналогично и в последующие годы - еще большее увеличение числа предприятий в промышленности не давало приращения результатов.

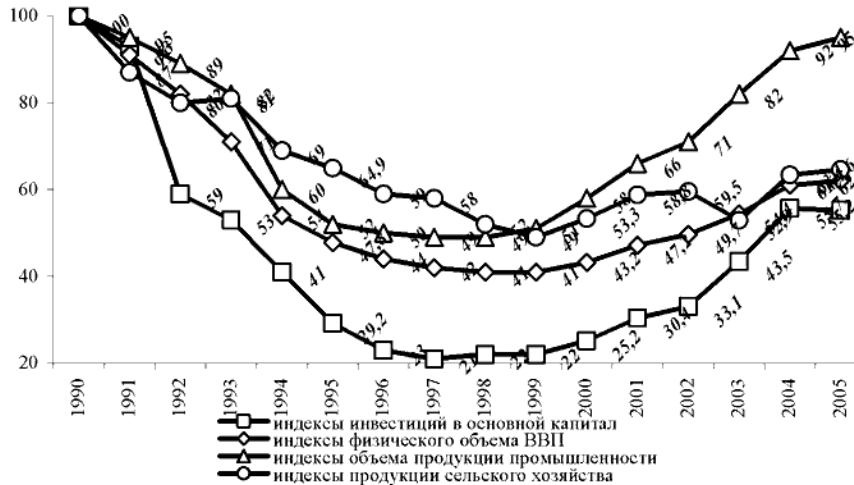


Рис. 3. Индексы развития экономики Украины в 1990 - 2005 гг., % [2, с. 35, 110, 165, 223], [9, с. 102], [8, с.153]

Приведенное на рис. 3 сравнение индексов физического объема ВВП и продукции по трем основным видам деятельности материального производства, формировавшим ВВП страны, показало, что именно они определяют количественно результативность экономики всей страны. Данные рисунка 2 показывают структурные изменения в соотношении видов деятельности без оценки эффективности этих изменений. Рассмотрим в табл. 2 динамику структуры выпуска товаров и услуг, характеризующей эффективность каждого сектора экономической деятельности в Украине с 1990 г. по 2004 г.

Рассматриваемые в динамике индексы производства в промышленности, сельском хозяйстве и строительстве (рис. 3), характеризующие производство товаров в Украине (табл. 2), имеют собственную динамику в структуре их вклада в ВВП. Между величинами доли Выпуска продукции промышленности в ВВП и индексов объема производства есть безусловная связь: чем ниже индекс (например, в 1998 г. 49%) (рис. 3), тем ниже и доля Выпуска продукции промышленности в ВВП (40,4%), (табл. 2), и, наоборот, при индексе 66% в 2001 г., доля в ВВП – 46,3%.

В сельском хозяйстве и строительстве эта связь не такая четкая, что может быть объяснено не столь существенными величинами их доли в ВВП, особенно строительства.

Таблица 2

Динамика структуры выпуска товаров и услуг по секторам экономической деятельности в Украине в период 1990 – 2004 гг., % [2, с. 34], [7, с. 22], [8, с. 34]

Виды экономической деятельности	Год	Выпуск (доля в ВВП)	Промежуточное потребление	Валовая добавленная стоимость	В том числе		
					Оплата труда наемных работников	Валовая прибыль, смешанный доход	Налоги, связанные с производством
Производство товаров	1990	100 (75,1)	56,3	43,7	21,5	20	2,2
	1994	100 (66,9)	64	36	13,9	18,7	3,4
	1998	100 (59,5)	68,8	31,2	16,8	12,9	1,5
	2001	100 (63,8)	70,2	29,8	12,9	16,7	0,2
	2004	100 (62,7)	71,1	28,9	13,5	15,3	0,1
В т.ч. промышленность	1990	100 (49,7)	66,3	33,7	16,7	14,6	2,4
	1994	100 (47,2)	68,8	31,2	11,1	16,5	3,6
	1998	100 (40,4)	72,9	27,1	16,3	9,4	1,4
	2001	100 (46,3)	75,3	24,7	13,2	11,2	0,3
	2004	100 (47,9)	75,3	24,7	13,9	10,5	0,3
Сельское хозяйство	1990	100 (18,2)	35,3	64,7	25,9	37,2	1,6
	1994	100 (12,7)	52,6	47,4	16,4	28,6	2,4
	1998	100 (13,9)	63,7	36,3	12,9	21,9	1,5
	2001	100 (13,7)	55,6	44,4	8,8	35,56	0,04
	2004	100 (10,4)	56,4	43,6	8	36,7	-1,1
Строительство	1990	100 (6,7)	41,1	58,9	44,6	12,1	2,2-
	1994	100 (6,7)	53	47	27,6	15,8	3,6
	1998	100 (4,2)	51	49	30,4	16	2,6
	2001	100 (3,8)	60,3	39,7	23,1	15,6	1
	2004	100 (4,5)	60,2	39,8	22,8	16,6	0,4
Производство услуг	1990	100 (22,8)	40,1	59,9	42	16,7	1,2
	1994	100 (28,8)	44	56	25,8	27,7	2,5
	1998	100 (33,9)	44,9	55,1	32,1	20,6	2,4

**АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ КРИЗИСНЫХ ЯВЛЕНИЙ В ЭКОНОМИКЕ УКРАИНЫ,
ОТРАСЛЕВОЙ АСПЕКТ**

Продолжение таблицы 2

	2001	100 (31,3)	39,9	60,1	30,8	27,5	1,8
	2004	100 (32,8)	39,9	60,1	30,1	29,3	0,7
В т.ч. рыночные услуги	1990	100 (12,8)	35,1	64,9	41,9	21	2
	1994	100 (18,4)	38,6	61,4	19,6	38,1	3,7
	1998	100 н/д	н/д	н/д	н/д	н/д	н/д
	2001	100 (8,1)	42,5	57,5	22,9	30,8	3,8
	2004	100 (9,1)	42,5	57,5	21,9	33,7	1,9
Нерыночные услуги	1990	100 (10)	46,5	53,5	42,2	11,0	0,3
	1994	100 (10,4)	53,7	46,3	36,9	9,4	0,1
	1998	100 н/д	н/д	н/д	н/д	н/д	н/д
	2001	100 (23,3)	39	61	33,5	26,4	1,1
	2004	100 (23,7)	39	61	33,3	27,6	0,1
ВВП	1990	100	51,5	48,5	25,7	18,7	4,1
	1994	100	57,9	42,1	16,7	18,1	7,3
	1998	100	56,6	43,4	20,9	14,2	8,3
	2001	100	57,8	42,2	17,9	18,7	5,6
	2004	100	58,3	41,7	18,4	18,5	4,8

Следует особо подчеркнуть, что величина выработки ВВП в каждом из трех видов экономической деятельности зависит не только от объемов производства продукции, но и от эффективности использования исходных ресурсов, определяемой через специальный показатель – промежуточное потребление. В статистической отчетности этот показатель содержит в себе затраты на товары и услуги, используемые предприятиями для производственных потребностей [2, с. 31]. В промышленности промежуточное потребление выросло до 113,6% в 2004 г. против 1990 г., в сельском хозяйстве – до 159,8%, а в строительстве – до 146,5%. Следовательно, в 2004 г. ВВП в промышленности снизился на 13,6 %, в сельском хозяйстве – на 159,8%, в строительстве – на 46,5%.

Одной из причин роста промежуточного потребления в трех рассматриваемых секторах экономической деятельности является сохранение в основной массе предприятий физически и морально устаревших техники, технологий и структуры производства, не устраивавших отечественную экономику и 20 лет назад [5, с.10]. 1990 г. условно можно считать периодом предкризисного развития экономики Украины, способствовавшего принятию руководством страны кардинальных решений по выходу из этого состояния уже в 1991 г.

Отрасли материального производства занимают господствующее положение в экономике Украины – 62,8% в ВВП (рис. 3). Сравним их структуру по каждому из секторов экономической деятельности в 1990 и 2004 гг. (табл. 2), (рис. 4).

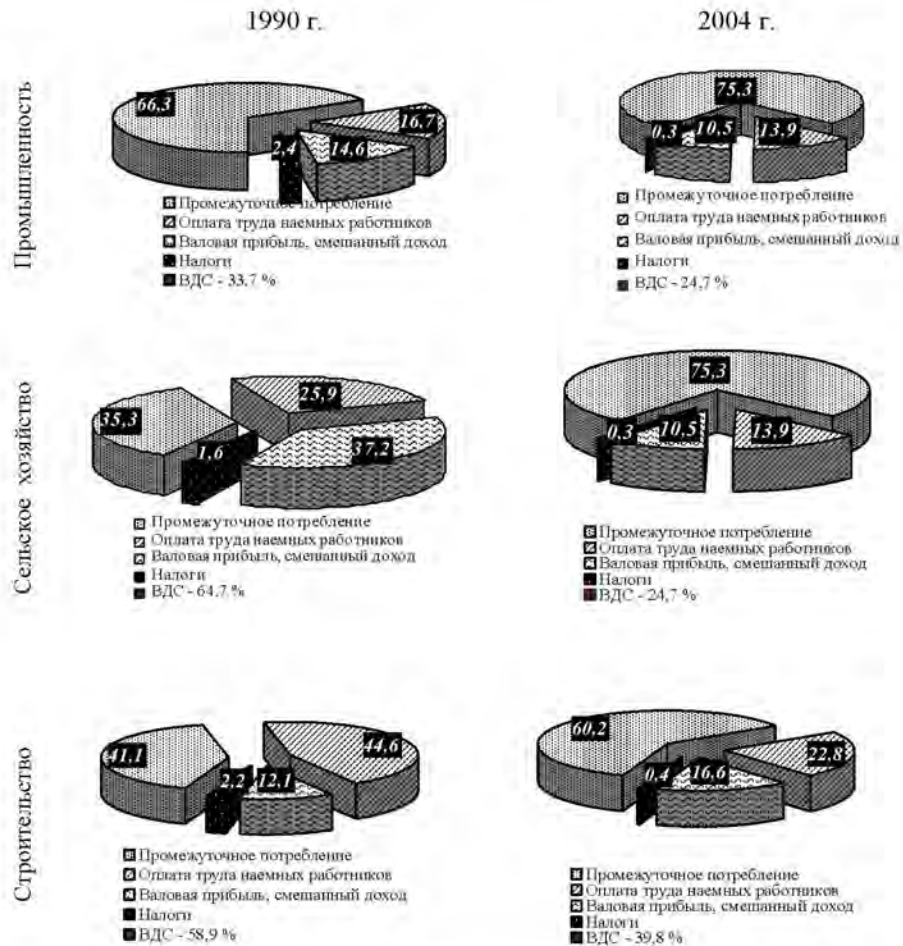


Рис. 4. Структура выпуска в отраслях производства товаров в 1990 и 2004 гг.

Считая 1990 г. в сравнении с последующими годами для экономики Украины годом накопившихся кризисных проблем, можно увидеть, что проявляться они начали уже в 1991 г. и далее постепенно нарастали. Из диаграмм, приведенных на рис. 5, четко видно, что промышленность наиболее ресурсоемка в сравнении с сельским хозяйством и строительством. Мировые тенденции развития экономики базируются на поддержке расширения применения технологий ресурсосберегающего направления. Отечественный опыт показывает, что укрупненно по анализируемым периодам (табл. 2) и за 14 лет в целом мировая тенденция в Украине не проявилась. Произошел достаточно высокий рост ресурсопотребления и соответственно показателя промежуточного потребления.

**АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ КРИЗИСНЫХ ЯВЛЕНИЙ В ЭКОНОМИКЕ УКРАИНЫ,
ОТРАСЛЕВОЙ АСПЕКТ**

Очевидно не обосновательные высказывания И.И. Лукинова об открытых Парламентом и Правительством Украины неограниченных возможностях разворовывания и спекуляции товарными ресурсами [6, с. 39] достаточно зримо проявились в показателе промежуточного потребления и в итоге – в снижении вклада отраслей материального производства в ВВП страны.

Несмотря на самое большое снижение эффективности производства в промышленности, самый низкий уровень прибыли от деятельности ее предприятий, доходивший до 9,4% ВВП в 1998 г. (табл. 2), промышленность продолжала приносить в экономике страны наибольшую прибыль от деятельности предприятий и хозяйственных организаций. Если в 1990 г. прибыль составляла 45,2% во всей прибыли в Украине, то в 1995 г. - уже 49,7%, в 2000 г. – 63,4% и в 2004 г. уменьшилась до 42,5% (рис. 5). Такое положение можно также отнести к разряду парадоксов: промышленность Украины, находившаяся с 1995 по 1999 гг. в глубоком кризисе (индексы объема продукции промышленности в сравнении с 1990 г. 49-52% и в 2000 г. – 58%) (рис. 5), приносит стране половину всей прибыли в 1995 г. и 63,4% прибыли страны в 2000 г.

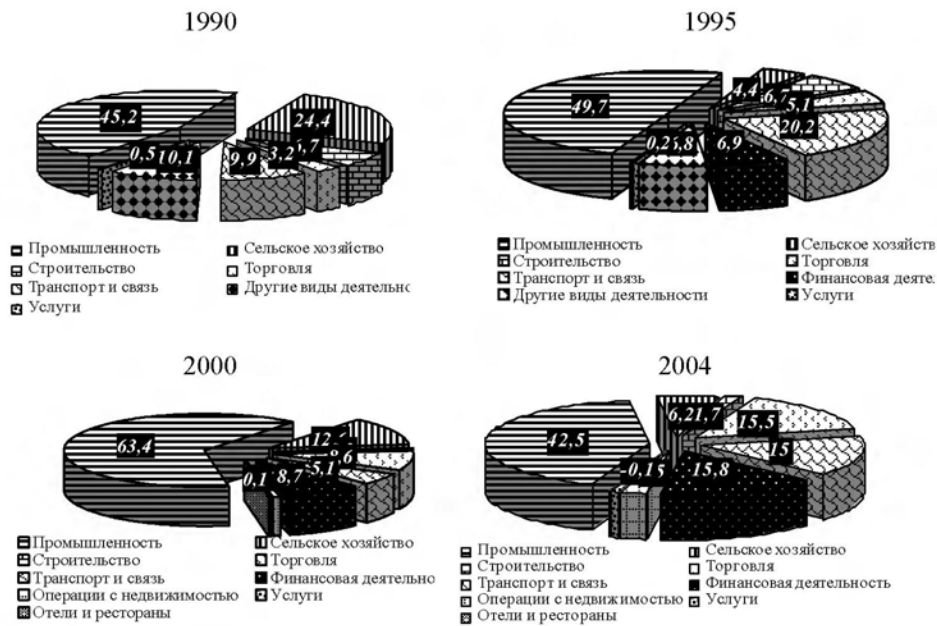


Рис. 5. Прибыль предприятий и хозяйственных организаций в Украине по видам экономической деятельности, % [7, с. 107], [2, с. 61]

В целом по производству товаров в Украине повторился парадокс развития промышленности: при последовательном повышении промежуточного потребления

в величине Выпуска продукции (товаров) с 56,3% в 1990 г. до 71,1% в 2004 г. и соответствующем снижении в Выпуске доли валовой прибыли и смешанного дохода с 20% в 1990 г. до 15,3% в 2004 г. (табл. 2), вклад этого сводного вида экономической деятельности в величину всей прибыли Украины 10 лет был на высоком уровне и уменьшился не сразу. Так, в 1990 г. этот вклад составлял 76,3%, в 1995 г. – 60,8%, в 2000 г. – 76,3% и только в 2004 г. уменьшился до 50,4% (рис. 5).

3. ОЦЕНКА СТЕПЕНИ ОТСТАВАНИЯ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ ОТРАСЛЕЙ МАТЕРИАЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА

Выполненный своеобразный кризис – анализ состояния отраслей материального производства в период их развития с 1990 по 2004 гг. в классическом виде по максимально возможному числу факторов (рис. 2, 3, 4, 5, табл. 2) не дал четкой оценки уровня комплексного состояния видов экономической деятельности в материальном производстве в 2004 г. в сравнении с 1990 г. как рубежом предкризисного состояния. Все факторы, взятые в анализ, давали существенный разброс количественных значений и отличий от предкризисного состояния. Так, индексы объемов производства, показывающие их размеры по годам в сравнении с базой – 1990 г., принимаемой за 100%, позволяют вычислить своеобразный индекс кризисности объемов производства $I_{ко}$ как разницу между базой $I_{об} = 100\%$ и значением индекса объема в конкретном текущем анализируемом году $I_{от}$ (формула 1):

$$I_{ко} = I_{об} - I_{от} \quad (1)$$

В итоге этот индекс $I_{ко}$ составил в 2004 г. в промышленности 8%, в сельском хозяйстве 36,6%, в строительстве 44,3% (рис. 5). Чем меньше величина $I_{ко}$, тем ближе к выходу из кризиса состояние отрасли по объемам производства.

Аналогично можно вычислить индекс кризисности вклада вида деятельности в общий по стране Выпуск товаров и услуг $I_{кв}$. Он измеряется через величину изменения в % вклада каждой отрасли в ВВП в текущем году B_m в сравнении с базой $B_о$ (формула 2):

$$I_{кв} = 100 - \frac{B_m}{B_о} \times 100 \quad (2)$$

В результате в 2004 г. величина $I_{кв}$ составила в промышленности 3,6% $(100 - \frac{47,9}{49,7} \times 100)$, в сельском хозяйстве 42,9% $(100 - \frac{10,4}{18,2} \times 100)$, в строительстве 32,8% $(100 - \frac{4,5}{6,7} \times 100)$ (рис.2).

Полагая, что предыдущий фактор объема производства не может не влиять на конечный результат вклада отрасли в ВВП, мы при этом не видим по величинам сравниваемых индексов $I_{кв}$ и $I_{кв}$, что они дублируют друг друга.

Состояние важнейшего фактора, характеризующего эффективность развития экономики, можно исчислить для каждой отрасли через индекс кризисности эффективности производства $I_{кв}$. Его можно исчислить как отношение доли величины прибыли от деятельности предприятий отрасли во всей величине прибыли страны текущего года \mathcal{E}_m и предкризисного, взятого за базу \mathcal{E}_6 , в % (формула 3):

$$I_{кв} = 100 - \frac{\mathcal{E}_m}{\mathcal{E}_6} \times 100 \quad (3)$$

По анализируемым отраслям деятельности в 2004 г. величина индекса кризисности эффективности производства составила: в промышленности 6% ($100 - \frac{42,5}{45,2} \times 100$), в сельском хозяйстве 74,6% ($100 - \frac{6,2}{24,4} \times 100$), в строительстве 74,6% ($100 - \frac{1,7}{6,7} \times 100$), (рис. 5).

Уровень изменения совершенства технологий производства в сравнении с предкризисным периодом характеризуется индексом кризисности этих технологий $I_{кт}$, измеряемым как отношение величин доли промежуточного потребления в Выпуске продукции отрасли текущего года $ПП_m$ к предкризисному базисному году $ПП_6$ в %, $I_{кт} = (ПП_m / ПП_6 \times 100) - 100$. В промышленности $I_{кт}$ составил в 2004 г. 13,6% ($(\frac{75,3}{66,3} \times 100) - 100$), в сельском хозяйстве 60 % ($(\frac{56,4}{35,3} \times 100) - 100$) и в строительстве 46,5% ($(\frac{60,2}{41,1} \times 100) - 100$) (рис. 4). Полагая, что два последних фактора находятся в определенном взаимодействии, можно утверждать, что они не дублируют друг друга.

К числу важнейших факторов, определяющих результативность деятельности любых предприятий и организаций, специалисты относят мотивацию. Один из западных классиков менеджмента Питер Ф. Друкер в мотивации выделяет, прежде всего, находящиеся в тесном взаимодействии ответственность и оплату труда: «Недовольство недостаточным вознаграждением является мощным негативным стимулом, разрушающим ответственность» [10, с. 304]. Из его утверждения следует, что если оплата труда не удовлетворяет работников, то нельзя ожидать ответственного отношения к работе. Поэтому и рассмотренные в динамике результаты развития экономики по объемам (рис. 3) и эффективности (рис. 4, 5) вполне могут считаться следствием изменения доли оплаты труда наемных работников в величине Выпуска продукции и услуг по каждому виду экономической деятельности. Возможно резкий рост отличий оплаты труда в промышленности, сельском хозяйстве и строительстве в сравнении с финансовой

деятельностью еще не кризис, но уже причина для оттока квалифицированных кадров из этих отраслей деятельности (табл. 3). Оценка этого влияния может быть условно названа изменением индекса кризисности мотивации $I_{км}$. Расчет величины $I_{км}$ можно осуществить через соизмерение отмеченной доли оплаты труда в анализируемом текущем году O_{mm} и в предкризисном, базовом O_{mb} (формула 4):

$$I_{км} = 100 - \frac{O_{mm}}{O_{mb}} \times 100 \quad (4)$$

В промышленности в 2004 г. размер $I_{км}$ составил 16,8 % $\left(100 - \frac{13,9}{16,7} \times 100\right)$, в сельском хозяйстве 69,1 % $\left(100 - \frac{8}{25,9} \times 100\right)$ и в строительстве 48,9 % $\left(100 - \frac{22,8}{44,6} \times 100\right)$. Эти индексы достаточно хорошо согласуются с уровнем обучения новым профессиям и повышения квалификации, составившим в 2004 г. в промышленности 6,7 % и 12,9 %, в сельском хозяйстве 0,9 % и 1,2 % и в строительстве – 3,8 % и 4,4 % [2, с. 410].

Таблица 3
Оценка степени отставания развития экономики отраслей материального производства в Украине в 2004 г. от уровня предкризисного 1990 г., %

Показатели индексов кризисности	Обозначение	Отрасли материального производства			Методы расчета
		Промышленность	Сельское хозяйство	Строительство	
Индексы кризисности объемов производства	$I_{ко}$	8	36,6	44,3	$I_{об} - I_{от}$
Вклада вида деятельности в Выпуск товаров и услуг в стране	$I_{кв}$	3,6	42,9	32,8	$100 - \frac{B_m}{B_0} \times 100$
Эффективности производства	$I_{кэ}$	6	74,6	74,6	$100 - \frac{\Xi_m}{\Xi_0} \times 100$
Технологий (через состояние промежуточного потребления)	$I_{кт}$	13,6	60	46,5	$\left(\frac{ПП_m}{ПП_0} \times 100\right) - 100$
Мотивации в труде (через уровень оплаты труда)	$I_{км}$	16,8	69,1	48,9	$100 - \frac{O_{mm}}{O_{mb}} \times 100$
Комплексный индекс текущей кризисности производства	I_{mk}	9,6	56,6	49,4	$\frac{\sum_{i=1}^n I_{i,t}}{n}$

Как видно из приведенных результатов расчета величин локальных индексов кризисности $I_{ко}$, $I_{кв}$, $I_{кз}$, $I_{кт}$ и $I_{км}$ все они существенно отличаются качественно внутри каждого вида деятельности и между этими видами. Однако, на их основе можно вычислить комплексный индекс текущей кризисности $I_{тк}$ в развитии каждого вида экономической деятельности за любой год, взятый в анализ в сравнении с предкризисным (базовым) 1990 г.

Исчисление $I_{тк}$ можно осуществить по формулам 5, 6:

$$I_{тк}^i = \frac{\sum_{i=1}^n I_{тк}^i}{n} \quad (5)$$

$$I_{тк} = \frac{I_{ко} + I_{кв} + I_{кз} + I_{кт} + I_{км}}{5} \quad (6)$$

В результате расчетов, выполненных для каждого из анализируемых видов экономической деятельности, величины $I_{тк}$ составили в 2004 г. (как процент ухудшения состояния экономики против предкризисного 1990 г., взятого за 100 %): в промышленности 9,6 %, в сельском хозяйстве 56,6 % и в строительстве 49,4 % (табл. 3).

Здесь следует подчеркнуть, что этот показатель отличается по своей структуре расчета от принятых подходов некоторыми другими авторами для уровня предприятий [11, с. 174], [12, с. 130], поскольку она ориентирована на уровень целых отраслей, куда входят предприятия, составляющие их.

4. РАЗВИТИЕ СФЕРЫ УСЛУГ В УКРАИНЕ

Общий положительный результат проявился в Украине в развитии сферы услуг, возросшей до 143,9% (с 22,8% в общем Выпуске товаров и услуг в 1990 г. до 32,8% в 2004 г.) (табл. 2): при практически неизменной в этот период доле промежуточного потребления (40,1% в 1990 г. и 39,9% в 2004 г.) и снижении доли оплаты труда наемных рабочих с 42% до 30,1% - до 71,7%, существенно возросла доля валовой прибыли и компенсирующего отмеченное снижение смешанного дохода до 175,5% (с 16,7% до 29,3%), а вклад в величину всей прибыли в Украине увеличился с 23,7% в 1990 г. до 49,6%, то есть до 209%, более чем в 2 раза (рис. 5). Такой резкий подъем размера вклада сферы услуг в экономику Украины обусловлен изменением отношения к этой сфере, как всего населения, так и руководителей разных звеньев экономики. Здесь нельзя не согласиться с мнением, что «В командно – адміністративній економіці розвиток сфери послуг набагато відставав від обсягів та темпів економічного розвитку сфери матеріального виробництва» [13, с. 17].

Наиболее динамично в сфере услуг в Украине развивалась торговля. Если в 1990 г. ее доля в прибыли страны составляла лишь 3,2%, то уже в 1995 г. – 5,1%, в 2000 г. – 8,6% и в 2004 г. – уже 15,5%, то есть возросла почти в 5 раз (рис. 5). Во многом благодаря таким показателям в развитии торговли считается, что якобы практически устранен дефицит для населения в товарах потребления. Такой вывод напрашивается и на основе визуального ознакомления с показателями торговли.

Особенно это проявилось по продовольственным товарам, которыми заполнены магазины всех видов специализации. Однако все не так. Индексы физического объема розничного товарооборота предприятий по этим товарам в 2004 г. составили 86% в сравнении с 100% в 1990 г., а по продовольственным товарам – 47% [2, с. 299]. Полные прилавки товаров в магазинах оказались характеристикой неплатежеспособности населения и завышенных цен на товары. Приведенные выше сведения о планомерном и динамичном росте прибыли от торговли оказались не благом для экономики страны, а во многом – разрушением благосостояния населения. Подтверждением этому утверждению служит снижение потребления продуктов питания населением Украины на 1 человека в 2004 г. в сравнении с 1990 г.: мяса и мясoproдуктов до 57,4%, молока и молочных продуктов – до 60,6%, яиц – до 80,9%, рыбы и рыбопродуктов – до 70,3%, сахара – до 76%, хлебных продуктов – до 89,4% [2, с. 453]. Возможно всплеск до 160,6% числа работников, занятых в торговле, с 1047 тыс. человек в 1990 г. [8, с. 73] до 1091,7 тыс. человек только учтенных в предпринимательской деятельности [2, с. 322] при уменьшении их до 590 тыс. человек в крупных торговых предприятиях [2, с. 402] условно можно отнести к положительному фактору повышения занятости населения. Однако возможно, что это – разновидность кризиса, проявившегося в оттоке квалифицированных кадров из других отраслей деятельности в непроизводительную сферу торговли. Возможно, именно недостаточный уровень квалификации этого дополнительного числа торговых работников привел к отмеченному ранее низкому уровню индексов объемов товарооборота, а их жажда хороших заработков привела к постоянному завышению цен на продаваемые товары, что позволило повысить прибыль с одной стороны, и вывести из числа покупателей подорожавшей продукции большое число малообеспеченного населения, включая пенсионеров, студентов и т.п., с другой стороны.

Неустойчивость величин прибыли от деятельности транспорта и связи в рассматриваемом периоде (от 9,9% в 1990 г. до 20,2% в 1995 г., 5,1% в 2000 г. и 15% в 2004 г.), (рис. 5) прежде всего, свидетельствуют о неустойчивости развития этих отраслей. Наличие прибыли и ее достаточно высокий размер обусловлены не столько эффективностью работы предприятий в этих отраслях, сколько необоснованно высокими ценами на единицу их услуг [14, с. 203, 205]. Именно поэтому пассажирооборот транспорта общего пользования по всем видам транспорта в Украине в 2004 г. сократился до 57,8% в сравнении с 1990 г. [2, с. 255], а индексы объема перевозки пассажиров этим же транспортом в 2004 г. составили 53% [2, с. 254]. Для населения Украины это – кризисная ситуация. Больше всех этот развал проявился в речном транспорте Украины, где индекс составил 11%. В авиационном транспорте – 22%, в морском – 37%, в автомобильном (автобусном) – 45%, в трамвайном – 55%, троллейбусном – 57%, в железнодорожном – 68%. Как можно оценить такую ситуацию в развитии транспорта? Это – кризис отдельных видов транспорта? Это – кризис отдельных видов транспорта? Или это - кризис всей структуры транспорта общего пользования? Наверное, не случайно в статистике постоянно ведется учет количества легковых автомобилей в частной собственности, возросшего до 5,1 млн. штук в 2004 г. против 3,27 млн. в 1990 г. (156,7%) [2, с. 256].

На этом фоне уменьшение количества перевозок пассажиров транспортом общего пользования до 7997 млн. человек в 2004 г. в сравнении с 14977 млн. в 1990 г. (до 53,4%) [2, с. 254] может быть скорректировано приблизительно на 1200 млн. человек (прирост легковых автомобилей на 1,83 млн. штук x среднее количество человек, пользующихся каждой легковой машиной – 2 чел. x 328 дней в году – пользование легковой машиной). Даже с этим коррективом, уменьшение числа населения, пользующегося транспортом общего пользования, составляет 5780 чел. (14977 – 7997 – 1200) или на 38,6%. Если же учесть уменьшение за этот период численности населения страны на 10%, а также неучтенное население от 2 млн. человек и выше, выехавшие в другие страны для официальной или неофициальной работы, то это уменьшение так и остается на уровне около 50%.

Услуги связи в Украине в период с 1990 г. по 2004 г. потерпели существенные структурные изменения на фоне многократного их удорожания. Например, существенно уменьшились количественно традиционные виды услуг. Так, число отправок газет и журналов сократилось с 11657 млн. в 1990 г. (224 отправления на 1 человека в год) до 1393 млн. в 2004 г. (30 отправок в год на 1 человека), в 7,5 раз [2, с. 262], писем – с 1473 млн. до 346 (в 4,3 раза), телеграмм – с 73 млн. до 8 млн. (в 9,1 раз), посылок – с 43 млн. до 7 млн. (в 6,1 раз). Конечно, можно считать, что, начиная с 2000 г. в Украине высокими темпами развивается мобильная связь (доходы предприятий от оказания услуг населению в 2000 г. – 533 млн. грн, а в 2004 г. – 3646 млн. грн), которая уже частично начинает вытеснять традиционные виды связи. К примеру, мобильные телефоны позволяют в любой момент осуществлять связь из любой (почти) точки в стране и за рубежом, как в телефонном, так и в телеграфном режиме. Не случайно доля доходов от мобильной связи в общих доходах от оказания услуг связи населению в 2004 г. составила 43,7% в сравнении с 17,1% в 2000 г., увеличившись в абсолютных цифрах с 533 млн. грн. до 3646 млн. грн., т.е. в 6,8 раза [2, с. 262]. Очевидно, в этой отрасли деятельности можно говорить о кризисе в традиционной деятельности и на этой основе о кризисе услуг связи для населения старшего поколения (в возрасте старше 30 – 40 лет). Пока эта часть населения в Украине составляет 62-48,4% [2, с. 361], что не позволяет игнорировать их интересы.

Кроме условно положительной деятельности предприятий торговли, транспорта, услуг связи, а также финансовой деятельности, принесших вместе 46,3% прибыли стране в 2004 г. (рис. 5), нельзя не отметить высокорентабельную во всем мире деятельность отелей и ресторанов. В Украине они вместо прибыли приносили убытки, как в 2000 г., так и в 2004 г. в размере 0,1%. Может быть столь незначительными убытками можно было бы и пренебречь, если бы не объемы этого вида услуг в реализованных их объемах, составившие в 2004 г. 1,7% в сравнении с 0,7% в торговле, 2,2% в образовании, 2,7% в охране здоровья и социальной помощи [2, с. 316]. Эти сравнения приведены для того, чтобы показать значимость этого вида деятельности по объемам на фоне торговли, по которой можно судить о параметрах эффективности деятельности, и на фоне образования и здравоохранения, где не принято говорить об их окупаемости. Без сомнения, убыточность деятельности отелей и ресторанов в Украине в 2004 г. создана

искусственно, что характеризует как минимум кризис ответственности их руководителей за результативность своей деятельности и кризис властных структур регионального и государственного уровня в этих же вопросах. Здесь нельзя не подчеркнуть, что отели и рестораны являются важной составной частью одной из самых прибыльных отраслей деятельности в мире. В Украине туризм из-за отельного и ресторанного бизнеса не является источником пополнения бюджета страны.

5. РОЛЬ ПРАВИТЕЛЬСТВА В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ

Дискуссии о роли правительства в развитии экономики страны идут достаточно давно с переменным успехом. Даниэль В. Мартин, сопоставляя выводы Адама Смита о «невидимой руке» в рыночной экономике и Кейнса – о ее отсутствии заявил: «Экономика не была саморегулируемой – она нуждалась в направляющей руке государства» [15, с. 92]. Этот же автор ссылается на опыт Франции начала XIX века, где «... государство рассматривалось в качестве организации, предоставляющей услуги» [15, с. 100]. Такой подход был принят и в других странах. В США Вильбур К. Рич и Милтон Винн, анализируя низкую эффективность функционирования государственной службы в 1980 – 1990 гг., пришли к выводу, что «общественность начала обдумывать альтернативы государственным услугам» [15, с. 103].

«На Украине ... понятие государственных услуг не укоренилось среди центральных и местных властей» [16, с. 48] считает украинский исследователь В. Нанивська, «поэтому формирование системы качественных государственных услуг является абсолютно новой идеей для Украины» [16, с. 49].

Очевидно и весь развал экономики Украины с 1991 по 2004 гг. руководители государства и регионов не считают результатами своей деятельности, а относят это на действие «невидимой руки», которой они отдали всю власть в этот период развития.

Если верить официальной статистике, то основной рост среднегодового количества работников и служащих в аппарате органов государственного и хозяйственного управления, а также кооперативных и общественных организаций, пришелся на первую половину 90-х годов. Уже в 1995 г. их количество составило 546 тыс. человек в сравнении с 287 тыс. в 1990 г. (рост до 190,2%) [8, с. 74]. Именно на фоне такого роста числа управленческого персонала произошло снижение ВВП в стране в 1995 г. до 47,8% от уровня 1990 г. (рис. 3). За последующие 5 лет в 2000 г. их численность составила уже 608,3 тыс. человек (рост до 212% против 1990 г.) [9, с. 368], а размер ВВП – 43,2% против 1990 г. Следует подчеркнуть, что 2000 г. – это первый год начала подъема ВВП к уровню 1990 г., поскольку в 1998 и 1999 гг. был самый низкий уровень ВВП – 41% против 1990 г.

Возможно, что величина 608,3 тыс. человек управленческого персонала – это оптимальный размер для общего числа сотрудников государственной службы, после достижения которого начинается более эффективная работа этих служб? Но возможно, что кроме количественного насыщения государственных звеньев

управления появился определенный опыт у его работников по выходу из кризисного состояния экономики страны?

Ответы на эти вопросы можно получить на основе более детального анализа развития экономики страны во всех звеньях ее формирования.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

На основе анализа процессов развития экономики в период с 1990 по 2005 гг. выявлены значительные изменения, которые можно отнести к разряду кризисных явлений. Размер объема ВВП в сравнении с 1990 г. постоянно снижался и достиг в 1998 и 1999 гг. 41%. Даже в 2005 г. этот индекс составлял только 62%.

Состояние развития промышленности Украины можно оценить как кризисное. При 95% индексов объема продукции промышленности в 2005 г. и 92% в 2004 г. (при 49% в 1997 и 1998 гг.) в сравнении с 1990 г. доля ее в общем выпуске продукции и услуг в %% к ВВП снизилась с 49,7% до 47,9% в 2004 г., а доля прибыли ее предприятий в Украине – с 45,2% в 1990 г. до 42,5% в 2004 г.

Еще больше кризис коснулся сельского хозяйства, где индекс продукции в 2005 г. составил 64,6%, а в 2004 г. – 63,4% (при 49% в 1999 г. и 52,9% в 2003 г.) против 1990 г., тогда как доля его в общем Выпуске продукции в % к ВВП снизилась с 18,2% в 1990 г. до 10,4% в 2004 г., а величина его доли прибыли в стране уменьшилась с 24,4% в 1990 г. до 6,2% в 2004 г.

Самый низкий индекс 21% в 1997 г. против 1990 г. имел третий вид материального производства – инвестиции в основной капитал в строительстве и развитии производства. В 2004 г. индекс инвестиций составил 55,7%, а в 2005 – 55,2%.

Доля строительства в Выпуске продукции и услуг в %% к ВВП, достаточно низкая еще в 1990 г. – 6,7%, в 2004 г. уменьшилась до 4,5%, а доля прибыли от предприятий строительства, составлявшая в Украине в 1990 г. 6,7%, уменьшилась до 1,7% в 2004 г.

Основной причиной снижения эффективности деятельности в рассмотренных трех отраслях материального производства послужило резкое увеличение в них промежуточного потребления в структуре Выпуска продукции. Это увеличение в промышленности произошло с 66,3% в 1990 г. до 75,3% в 2004 г., в сельском хозяйстве – с 35,3% до 56,4%, в строительстве – с 41,1% до 60,2%.

Другой важной причиной ухудшения деятельности предприятий отраслей материального производства послужило снижение доли оплаты труда наемных работников в промышленности с 16,7% в 1990 г. до 13,9% в 2004 г., в сельском хозяйстве – с 25,9% до 8% и в строительстве – с 44,6% до 22,8%. Конечно, здесь нельзя отрицать обратной связи между оплатой труда и всеми предшествовавшими ей факторами [17, с. 45], [18, с. 93 - 101], [19, с. 49, 50]. Нельзя не учитывать при этом возросшую дифференциацию оплаты труда между отраслями материального производства и, к примеру, финансовой деятельностью (от 37 – 59% до 255%).

Оценка кризисности состояния в 2004 г. каждого из трех видов экономической деятельности и отраслей материального производства в сравнении с 1990 г. по

факторам: объемов производства, доли Выпуска их продукции в % к ВВП, доли прибыли в стране от деятельности предприятий, величины промежуточного потребления в Выпуске их продукции и доли оплаты труда наемных работников их предприятий, показала, что в промышленности в 2004 г. комплексный индекс отставания от уровня 1990 г. составляет 9,6%, в сельском хозяйстве – 56,6% и в строительстве – 49,4%.

В сфере услуг в Украине произошел рост до 143,5% доли в ВВП (с 22,8% в 1990 г. до 32,8% в 2004 г.), при почти неизменной величине доли промежуточного потребления (снижение до 99,5% с 40,1% в 1990 г. до 39,9% в 2004 г.) и уменьшении доли оплаты труда наемных работников до 71,7% (с 42% в 1990 г. до 30,1% в 2004 г.) при одновременном росте доли валовой прибыли и смешанного дохода до 175,5% (с 16,7% до 29,3%). Это привело к росту вклада сферы услуг в величину всей прибыли в Украине до 209% - в 2,1 раза (с 23,7% в 1990 г. до 49,6% в 2004 г.), (табл. 2., рис. 5).

Основной вклад в отмеченном до 209% росте доли прибыли от сферы услуг внесла торговля – с 3,2% в 1990 г. до 15,5% в 2004 г. – в 4,8 раза. При этом индексы физического объема розничного товарооборота по непродовольственным товарам составили в 2004 г. 86% против 100% в 1990 г., а по продовольственным товарам – 47%. На этой основе потребление мяса и мясопродуктов сократилось до 57,4%, а молока и молочных продуктов до 60,6% на одного человека в 2004 г. в сравнении с 1990 г., что означает, что почти половина населения Украины не может себе позволить в рационе питания ни мяса, ни молока. Это произошло не из-за изменившихся вкусов этой части населения, а из-за низкого размера их заработной платы и пенсий. Увеличение числа населения, занятого в торговле, до 160,6% при отмеченных выше уменьшившихся объемах товарооборота привело к снижению производительности труда в торговле до 29,4-54% (47 : 160,6 и 86 : 160,6). Соответственно удорожание товаров, за счет которого произошло увеличение прибыли в стране от торговли, составило от 8,9 по непродовольственным (480 : 54) и до 16,3 раз по продовольственным товарам (480 : 29,4).

Следовательно, для основной массы населения, у которой размер заработной платы повысился в 3-5 раз за этот период, рост цен оказался несопоставимым с возможностями их денежных доходов. Для населения сформировался устойчивый кризис их благосостояния, зависящий от полной неуправляемости в развитии торговли в Украине. Очевидно, одной из причин такого положения является низкий удельный вес ее работников, обучившихся новым профессиям (0,74%) и повысивших квалификацию (2%) [2, с. 410].

В транспорте общего пользования в Украине индекс объема перевозки пассажиров в сравнении с 1990 г. составил в 2004 г. 53%, в том числе в речном – 11%, в авиационном - 22%, в морском – 37%, в автомобильном (автобусном) – 45%, в трамвайном – 55%, в троллейбусном - 57%, в железнодорожном – 68%. Число населения, пользующегося общественным транспортом уменьшилось за этот период почти вдвое в основном из-за роста стоимости билетов на все эти виды транспорта в 10-15 раз, что сделало его финансово недоступным для основной массы населения и усилило кризис благосостояния населения. Очевидно, обучение новым профессиям

более 3% работников и повышение квалификации более 10% коснулось только технологического персонала, а не управленцев [2, с. 410]. В услугах связи традиционные виды отправок населению в 2004 г. в сравнении с 1990 г. уменьшились: газет и журналов – в 7,5 раз, писем – в 4,3 раза, телеграмм – в 9,1 раз, посылок – в 6,1 раз. Это произошло в основном из-за многократного подорожания каждого из этих видов услуг, что еще более усилило кризис благосостояния основной части населения.

Услуги отелей и ресторанов, убыточные в Украине, характеризуют затянувшийся кризис управления ими. Не случайно из всего персонала в них новым профессиям обучались лишь 0,3 %, а повысили квалификацию 1,9% их работников [2, с. 410].

Весь спад в развитии экономики Украины по 1999 г. до 41% ВВП против 1990 г. происходил на фоне непрерывного роста числа работников органов управления до 549 тыс. человек (до 202% к 1990 г.). Только рост этого числа работников до 608,3 тыс. человек (до 212%) позволил в 2002 г. переломить спад в экономике и увеличить ВВП до 43,2% против 1990 г.

Список литературы

1. http://www.ricardo.com.ua/guide/glossary/valovoy_vnutrenniy_produkt_vvp
2. Статистичний щорічник України за 2004 рік. – К.: Консультант, 2005. – 592 с.
3. Word Bank Statistics. 2004
4. Людвиг фон Мизес. Человеческая деятельность. Трактат по экономической теории. – М.: Экономика. 2000. – 888 с.
5. Е.А. Подсолонко. Экономическое обоснование хозяйственных решений. Учебное пособие. – Симферополь: СГУ. СЭИ, 1998. – 84 с.
6. Економіка України та шляхи її подальшого реформування. – Київ: ГЕНЕЗА. 1996. – 323 с.
7. Народне господарство Української РСР у 1990 році. Статистичний щорічник. – К.: Техніка. 1991. – 496 с.
8. Статистичний щорічник України за 1995 рік. – Київ: Техніка. 1996. – 576 с.
9. Статистичний щорічник України за 2000 рік. – Київ: Техніка. 2001. – 600 с.
10. Питер Ф. Друкер. Практика менеджмента. – М.: Вильямс. 2001. – 398 с.
11. К.С. Гурстиев. Оценка степени развития кризиса на промышленных предприятиях с учетом состояния их денежных потоков. // Научные труды ДонНТУ. Серия экономическая. Выпуск 69. – Донецк: ДонГУ. 2004. – С. 172 – 178.
12. О.А. Сметанюк. Методика діагностики кризи підприємства за оцінкою показників фінансового стану в умовах організаційних змін. // Вісник Хмельницького національного університету (Вісник технологічного університету Поділля). – Хмельницький: ХНУ. 2005. № 6. Т. 1. – С. 128 – 131.
13. Менеджмент у сфері послуг. За ред. С.Ф. Поважного, В.В. Дорофієнка. – Донецьк: ВИК. 2004. – 824 с.
14. В.А. Подсолонко. Результативность услуг транспорта и связи в Крыму. Ученые записки Таврического национального университета им. В.И. Вернадского. Том 16 (55), № 2. Экономика. – Симферополь: ТНУ. 2003. – 298 с.
15. Эффективность государственного управления. Пер. с англ. Общ. Ред. С.А. Батчикова и С.Ю. Глазьева. – Москва: Консалтбанкир. 1998. – 848 с.
16. В. Нанивська. Украина: рекомендации не помогут, если ими никто не пользуется. Журнал программы LGI Государственное управление в переходных экономиках. Весна – лето 2005. – 68 с.
17. А.Н. Марюта, Н.Е. Бойцун. Экономика – математическое моделирование и оптимизация управления организациями. – Днепропетровск: ДНУ. 2001. – 540 с.
18. В.А. Подсолонко, Н.Н. Лисовенко. Основы экономической кибернетики. Учебное пособие. – Днепропетровск: ДметИ. 1997. – 11 с.

19. В.А. Подсолонко, Н.В. Самохин. Управление деятельностью металлургических предприятий. – Москва: Металлургия. 1981. – 84 с.

Поступила в редакцию 29.05.2007 г.

Подсолонко Е.А., Басиладзе Е.Г. Аналіз структури кризових явищ в економіці України, галузевий аспект // Вчені записки ТНУ. Серія: Економіка, 2007. – Т. 20 (59). – № 1. – С. 152-170.

На основі аналізу процесів розвитку економіки в період з 1990 по 2005 рр. виявлені зміни, які відносяться до кризових явищ. Виконано кризис – аналіз і оцінка ступеню отстаювання розвитку економіки галузей матеріального виробництва в Україні в 2004 р. в порівнянні з передкризовим 1990 р. Розроблено показники і методи розрахунку індексів кризисності.

Ключові слова: процеси розвитку економіки, кризис – аналіз, розвиток економіки галузей матеріального виробництва, показники і методи розрахунку індексів кризисності

Podsolonko E.A., Basiladze E.G. Analysis of structure of the crisis phenomena in economy of Ukraine, branch aspect // Uchenye zapiski TNU. Series: Economy, 2007. – Vol. 20 (59). # 1. – P. 152-170.

The changes concerning to the crisis phenomena are revealed on the basis of the analysis of developments of economy during the period 1990-2005. Crisis - analysis and an estimation of a degree of backlog of development of economy of branches of production of goods in Ukraine in 2004 in comparison with precritical 1990 are executed. Parameters and methods of calculation of crisis indexes are developed.

Key words: developments of economy, crisis - the analysis, development of economy of branches of production of goods, parameters and methods of calculation of crisis indexes