

## **Курс "Экономика предприятия"**

**Скоробогатова Т. Н.**

доцент, канд. экон. наук, кафедра экономики и финансов

### **Тема 1. Экономика-основа жизнедеятельности людей.**

Экономика как уровень развития хозяйства и как научная дисциплина. Экономическое решение. Предмет изучения науки "Экономика". Специфика рыночной экономики.

Экономика как хозяйство практически представляет собой множество малых и больших хозяйств, образующих экономику (национальное хозяйство) страны.

Экономика как научная дисциплина изучает и обобщает практику хозяйствования, определяет пути наиболее эффективного использования ресурсов.

Экономическое решение направлено на сглаживание основного экономического противоречия - между разнообразными безграничными потребностями и ограниченным объемом ресурсов для их удовлетворения.

Предметом курса "Экономика предприятия" является изучение действия экономических законов на уровне первичного хозяйственного звена и разработка хозяйственного механизма, обеспечивающего в процессе производства достижение наилучших результатов при минимальных затратах ресурсов.

Соответственно формулируются задачи курса:

- определение места предприятия в системе национального хозяйства;
- рассмотрение современных форм предприятия;
- изучение показателей, определяющих хозяйственную деятельность предприятия;
- выделение показателей использования материально-технических и трудовых ресурсов;
- освоение новых элементов хозяйствования, предопределяемых требованиями рыночной экономики;
- рассмотрение предприятия в экологическом аспекте и определение эффективности природоохранной деятельности предприятия.

Основные признаки рыночной экономики: свобода хозяйственной деятельности; свободное ценообразование; равноправие рыночных субъектов с разными формами собственности; саморегулирование хозяйственной деятельности, ставящее во главу угла экономические, а не административно - распорядительные методы; регулирование отношений на договорной основе; экономическая ответственность; конкуренция; базирование на основе множества рынков.

### **Тема 2. Предприятие в системе национального хозяйства.**

*Понятие предприятия. Выбор места расположения. Стратегия предприятия. Факторы, определяющие деятельность предприятия.*

Предприятие - самостоятельно хозяйствующий субъект с правами юридического лица. На уровне предприятия непосредственно реализуется связь работника со средствами производства, происходит соединение вещественного и человеческого факторов производства. Поэтому предприятие можно рассматривать как организационную, экономическую, техническую и социальную единицу.

Выбор места расположения предприятия зависит от экономических (транспортных, сбытовых, кадровых, налоговых и экологических) и внеэкономических (иррациональных и политических) факторов.

Стратегия деятельности предприятия направлена на достижение ключевых результатов. Они могут быть следующих типов: 1) функциональные результаты (степень использования производственных мощностей, эффективность использования ресурсов). 2) итоговые результаты (прибыль, рентабельность). Эти две группы показателей подлежат измерению. 3) Результаты взаимоотношения с внешней средой (завоевание позиций на рынке, налаживание связей, расширение источников и удовлетворение потребностей населения в товарах и услугах). Данные результаты не всегда поддаются измерению, в некоторых случаях возможна оценка с некоторой степенью вероятности.

Деятельность предприятия определяют следующие факторы: научно-технический уровень; организационная структура; атмосфера в организации; ресурсы; руководство; метод управления; система информации.

### **Тема 3. Производственная деятельность предприятия.**

*Материально-техническая база предприятия. Экономические ресурсы. Производственный процесс с точки зрения экономики. Показатели производства продукции. Производственная мощность.*

Материально-техническую базу предприятия составляют средства производства, т.е. средства и предметы труда, выступающие в процессе производства в виде основных и оборотных фондов. Основные фонды - это та часть производственных фондов, которая используется в течение нескольких производственных циклов и переносит свою стоимость на готовый продукт по частям. Оборотные фонды - это часть производственных фондов, полностью переносящая свою стоимость на готовую продукцию и изменяющая свою форму. Действуя в сфере обращения, они принимают форму фондов обращения.

Средства производства и рабочая сила, еще не вступившие в производственный процесс, представляют собой экономические ресурсы. Кроме указанных, к экономическим ресурсам относятся: природные ресурсы, денежные средства, информационные ресурсы. Особым экономическим ресурсом, невозпроизводимым и ограниченным, является время.

Соотношение между экономическими ресурсами и экономическим продуктом определяет эффективность деятельности предприятия. Деятельность может быть рентабельной (превышение доходной части над расходной), убыточной (превышение расходной части над доходной), отвечать принципу самоокупаемости (равенство доходной и расходной частей).

На всех предприятиях, выпускающих продукцию, разрабатывается производственная программа. Она включает расчет объема производства и его обоснование производственными мощностями, материальными и трудовыми ресурсами.

Для увязки производственной программы с финансовыми показателями деятельности предприятия определяются стоимостные показатели: валовая продукция, товарная продукция, чистая продукция, отгруженная продукция, реализованная продукция.

Величина используемых на предприятии средств труда характеризуется производственной мощностью. Производственная мощность - это максимально возможный объем продукции при полном использовании оборудования.

Производственная мощность измеряется:

- 1) в тех же показателях, что и выпускаемая продукция;

2) количеством перерабатываемого сырья, в случаях если объем выпуска определяется качеством сырья и не отражает производительность технологического оборудования;

3) количеством единиц установленного оборудования наряду с натуральными показателями.

Основные элементы, определяющие величину производственной мощности: состав оборудования и его количество по видам; технико-экономические показатели использования оборудования; фонд времени работы оборудования.

#### **Тема 4. Основные фонды.**

*Экономическая сущность основных фондов. Оценка основных фондов. Амортизация. Показатели эффективности использования основных фондов.*

По экономическому назначению основные фонды делятся на производственные и непроизводственные. Все средства труда, которые участвуют в производственном процессе, создают условия для его осуществления, служат для хранения и перемещения предметов и продуктов труда, являются производственными основными фондами. Непроизводственные основные фонды - это материальные блага длительного пользования в отраслях непроизводственной сферы или принадлежащие населению.

С учетом времени оценки стоимость основных фондов может быть первоначальной и восстановительной. По состоянию основных фондов выделяют полную и остаточную стоимость.

Амортизация - процесс, включающий стадии оборота основных фондов:

1) перенесение стоимости потребляемых средств труда на производимый продукт;

2) накопление по мере реализации продукта денежных сумм, соответствующих перенесенной стоимости;

3) возмещение за счет этих сумм изношенных основных фондов.

Амортизация может начисляться следующими методами: равномерным, кумулятивным (суммы лет), убывающей стоимости.

Для характеристики эффективности использования основных фондов применяют показатели фондоотдачи и фондоемкости. Фондоотдача - показатель, который характеризует величину выпуска продукции в расчете на 1 ден. ед. основных фондов. Фондоемкость - показатель обратный фондоотдаче, который показывает сколько фондов приходится на единицу продукции:

Факторы, определяющие фондоотдачу: соотношение между выработкой и уровнем оснащения производства; территориальное расположение предприятий; природный фактор; качество проектных и конструкторских работ.

#### **Тема 5. Оборотные средства.**

*Состав оборотных средств. Нормирование запасов оборотных средств. Показатели эффективного использования оборотных средств.*

Оборотные средства - денежные средства, вложенные в оборотные фонды и фонды обращения.

К оборотным фондам относятся:

- производственные запасы;
- незаконченная продукция;
- расходы будущих периодов.

Фонды обращения включают:

- готовую продукцию на складе;
- товары отгруженные в пути;
- дебиторскую задолженность;
- денежные средства: в кассе, в расчетах и на расчетных счетах в банках.

Нормирование запасов оборотных средств - это определение минимального количества каждого их вида, обеспечивающее выполнение производственной программы. Нормируются все оборотные фонды и готовая продукция.

Методы расчета нормативов запасов оборотных средств: прямого счета или расчетный; аналитический; опытно-лабораторный; отчетно-статистический; коэффициентный.

Эффективность использования оборотных средств характеризуют показатели длительности оборота и количества оборотов. Длительность оборота определяется отношением среднегодового остатка оборотных средств к ежедневному объему реализации. Количество оборотов рассчитывается отношением объема реализации к среднегодовому остатку оборотных средств или периода реализации к длительности оборота.

#### ***Тема 6. Организация, нормирование и оплата труда.***

*Использование трудового потенциала. Производительность труда. Условия труда. Нормирование труда. Нормирование как база для определения численности работников. Оплата труда.*

Использование трудового потенциала можно рассматривать в интенсивной и экстенсивной формах. Экстенсивная форма характеризуется числом занятых в производстве и продолжительностью рабочего дня. Интенсивная форма предполагает рациональную расстановку кадров, повышение уровня автоматизации и механизации и другие меры, способствующие повышению производительности труда.

Производительность труда - способность работника выпускать в единицу времени то или иное количество продукции. Показателями производительности труда являются выработка и трудоемкость.

Факторы роста производительности труда.

1. Естественные, обусловленные самой природой.
2. Общественные факторы:
  - 1) материально-технические, учитывающие изменение техники, технологии, применение новых технологий и материалов и т.д.;
  - 2) организационные, которые обусловлены совершенствованием организации производства и труда;
  - 3) кадровые, учитывающие состав кадров, уровень их подготовки, квалификацию и т.д.

Условия труда - совокупность факторов внешней среды и производственной обстановки, влияющих на здоровье и работоспособность человека в процессе труда. К условиям труда относятся: температура, влажность, запыленность, уровень шума, вибрации, наличие вредных химических веществ, степень тяжести труда.

Улучшение условий труда дает двоякую выгоду:

- 1) облегчает труд работников;
- 2) повышает качество производимой продукции.

Частными показателями, характеризующими уровень условий труда, являются коэффициенты отклонений фактических условий от нормативных или предельно

допустимых. Общий уровень санитарно-гигиенических условий труда по подразделению определяется как средняя геометрическая частных показателей.

Нормирование труда - определение научно-обоснованных норм, которые позволяют правильно установить меру затрат труда на выполнение определенных работ. При нормировании используют отчетно-статистический и аналитический методы.

Отчетно-статистический метод только фиксирует сложившееся положение на предприятии в предыдущий период и рассматривает его как базу сравнения для нового периода.

При аналитическом методе используется хронометраж и фотография рабочего дня. Хронометраж - метод изучения затрат времени путем наблюдений и замеров длительности элементов повторяющихся операций. Фотография рабочего дня - метод изучения рабочего времени путем наблюдения и замеров его длительности в течение всего или части рабочего дня.

Нормирование труда является основой для составления штатного расписания.

Штаты устанавливаются:

1) по нормам обслуживания (для вспомогательных рабочих и работников непромышленной сферы);

2) в зависимости от объема производства продукции и норм выработки (для основных рабочих);

3) в зависимости от величины и структуры предприятия (для управленческих работников).

Традиционно используется сдельная и повременная оплата труда.

Основными условиями применения сдельной оплаты труда являются: возможность учета работы; возможность контроля за качеством работы.

Повременная форма оплаты труда применяется на работах: 1) которые трудно поддаются нормированию и учету; 2) когда нецелесообразно переводить рабочих на сдельную оплату (рабочих технического контроля, некоторых ремонтных рабочих и т.д.); 3) которые характеризуются высокой степенью автоматизации.

В условиях перехода к рынку используются бестарифная, многоступенчатая и гибкая системы оплаты труда. По бестарифной системе фактическая величина заработка каждого работника зависит от: квалификационного уровня работника; коэффициента трудового участия; фактически отработанного времени. При многоступенчатой системе заработная плата состоит из трех компонентов: цены рабочего места, цены рабочей силы, стимулирования. Гибкая система оплаты труда определяет заработную плату в зависимости от факторов: сложности, тяжести, привлекательности, престижности труда, его условий, квалификации работника, затрат на его подготовку, производственного стажа, географического положения предприятия.

#### ***Тема 7. Издержки производства.***

*Понятие издержек. Основные классификации. Калькулирование. Факторы снижения издержек.*

Процесс производства всегда связан с затратами. В процессе производства происходит потребление средств труда (амортизация), предметов труда (материальные затраты), а также рабочей силы (в виде заработной платы). Денежное выражение затрат на производство (реализацию) продукции называется издержками. В СНГ употребляется синоним понятия "издержек" - себестоимость.

Издержки классифицируются:

- 1) по отношению к объему производства - на постоянные и переменные;
- 2) по отношению к определенному виду продукции - на прямые и косвенные;
- 3) по отношению к предприятию, как к системе, - на внутренние и внешние.

Кроме указанных, на предприятиях СНГ практикуются следующие классификации издержек:

- по виду производства - основные и вспомогательные;
- по месту возникновения затрат - рабочее место, участок, цех, производство;
- по цели учета - статьи калькуляции (для калькулирования себестоимости продукции) и элементы затрат (для составления проектной сметы и отчета затрат на производство).

Суть классификации по экономическим элементам состоит в том, что затраты учитываются в зависимости от экономического содержания и независимо от целевого назначения.

Классификация по статьям калькуляции учитывает затраты в зависимости от характера и назначения расходов.

Калькулирование - определение себестоимости на единицу продукции, работ или услуг. Объектами калькулирования могут быть также вид продукции, заказ.

Все многообразие факторов снижения себестоимости можно свести к следующим группам:

1. Изменение объема, структуры и размещения производства.
2. Повышение технического уровня производства.
3. Повышение уровня управления и организации производства.

#### **Тема 8. Прибыль и рентабельность. Цена товара.**

*Прибыль предприятия. Образование и распределение прибыли. Рентабельность. Формирование цены товара.*

В хозяйственной практике под прибылью понимается сумма превышения выручки от реализации продукции в оптовых ценах предприятия над полной себестоимостью.

Общий финансовый результат называют балансовой прибылью.

Балансовая прибыль складывается из прибыли от основной и прочей реализации, а также внереализационной прибыли.

Прибыль от основной реализации образуется как разница между валовой выручкой с учетом налогов и производственными издержками.

Валовая прибыль предприятия представляет собой разницу между валовой выручкой, т.е. выручкой от реализации продукции, работ, услуг, и затратами на производство последних.

Чистая прибыль образуется вычитанием из балансовой прибыли обязательных платежей и экстраординарных издержек. Она расходуется на образование резервного фонда, фондов потребления и накопления, учредительской прибыли.

Рентабельность - относительная величина, характеризующая эффективность примененных в производстве ресурсов. Рентабельность определяется отношением прибыли к единовременным и (или) текущим затратам, благодаря которым получена эта прибыль.

Формирование цены товаров происходит под воздействием следующих факторов: себестоимость товара; цена аналогичного товара у конкурентов; эластичность спроса на товар; государственное регулирование цен.

**Тема 9. Эффективность: понятие, показатели, методика расчета.**

*Затраты и эффект как параметры эффективности. Базовые принципы инвестирования. Методы расчета эффективности инвестирования. Абсолютная и сравнительная экономическая эффективность.*

Эффективность определяется как соотношение массы созданных потребительных стоимостей с совокупными затратами живого и овеществленного труда, израсходованного в процессе их производства. Эффективность процессов, протекающих в экономике, измеряется с учетом сопоставления эффекта и затрат.

Сущность проблемы повышения экономической эффективности состоит в увеличении результативных показателей на каждую единицу затрат в процессе использования ресурсов. Повышение эффективности производства может достигаться как за счет экономии текущих затрат (потребляемых ресурсов), так и путем лучшего использования действующего капитала и новых вложений в капитал (применяемых ресурсов).

Текущие затраты - средства, расходуемые в течении определенного периода на производство и реализацию продукции. Они требуют возмещения после каждого производственного цикла. Капитальные (или единовременные) затраты - средства, овеществленные в основных фондах.

К базовым принципам инвестирования относятся принципы: предельной эффективности, "замазки", оценок эффективности капиталовложений, адаптационных издержек, мультипликатора, Q-принцип.

Эффективность инвестирования измеряется следующими методами: с помощью расчета показателей прибыльности и срока окупаемости, компаундингом, дисконтированием.

Абсолютная эффективность рассчитывается по фактическим или ожидаемым показателям вариантов. Ее расчетом завершается весь цикл выбора наиболее эффективного варианта хозяйственного развития.

В отличие от абсолютной, сравнительная экономическая эффективность представляет собой чисто расчетную, условную величину. Она позволяет судить о преимуществах отдельных вариантов и отобрать наилучший из них, не предопределяя конечного решения о целесообразности его реализации.

**Тема 10. Внутрипроизводственные экономические отношения.**

Организация системы экономических отношений. Прибыль производственных подразделений. Оценка системы внутрипроизводственных экономических отношений.

Условия организации системы экономических отношений на предприятии:

- 1) относительная имущественная самостоятельность;
- 2) относительная экономическая самостоятельность;
- 3) относительная финансовая самостоятельность;

4) создание внутризаводской инфраструктуры в виде укрупненных структурных подразделений.

Часть прибыли предприятия распределяется между производственными подразделениями. По степени участия в распределении прибыли подразделения можно сгруппировать следующим образом:

1) подразделения которые формируют свою валовую прибыль за счет реализации своей продукции (услуг, работ) предприятию и другим подразделениям и строят свою производственно-хозяйственную деятельность на принципах полной

самоокупаемости и частичного самофинансирования (все основные и обслуживающие подразделения);

2) подразделения, которые частично самокупаются, а частично функционируют за счет включения в смету общезаводских затрат (технические отделы, службы метрологии);

3) административно-управленческий аппарат, полностью финансируемый из общезаводских расходов.

Систему внутрипроизводственных экономических отношений оценивают с двух сторон:

- эффективность работы предприятия в целом;
- вклад каждого подразделения в экономику предприятия, измеряемый рентабельностью производства.

### ***Тема 11. Предприятие и окружающая среда.***

***Природная среда как условие жизнедеятельности человека. Оценка мероприятий по охране окружающей среды. Экономическое стимулирование природоохранной деятельности.***

В процессе труда люди своей целесообразной деятельностью изменяют естественную природу, приспособливают и используют ее для удовлетворения своих потребностей. Между человеческой деятельностью и окружающей средой существует двойственный характер отношений: каждое действие (ограниченное здесь экономическими факторами) оставляет след в окружающей среде, в свою очередь изменения окружающей среды могут привести к позитивным или негативным последствиям в экономике. Отметим, что окружающая среда выполняет две экономические функции: поставщик ресурсов; приемник отходов.

С развитием общественного производства расширяется сфера воздействия на природу, возрастают негативные изменения окружающей среды, происходит загрязнение веществами, вредными для живых организмов, нарушение динамического равновесия природных систем, изменение водного баланса, рост эрозии почв, истощение запасов минерального сырья и топлива и т.д. Чем больше техническая вооруженность общества, тем значительнее его влияние на среду своего обитания, тем важнее сделать это влияние благоприятным.

Современные технологические процессы производства и потребления отличаются крайне низкой степенью замкнутости. Неиспользованные отходы сфер производства и потребления составляют 50-90%. Таким образом, современная технология является экологический "грязной", нарушающей динамическое равновесие в биосфере. В настоящее время одной из актуальных задач становится постепенный переход к малоотходным и безотходным технологиям производства продукции, ее потребления и эксплуатации техники.

Стихийный процесс взаимодействия общества со средой обитания должен быть взят под строгий контроль так, чтобы это взаимодействие развивалось по пути рационального использования природных ресурсов. Иначе говоря, ни один хозяйственный проект в самом широком смысле этого понятия не должен внедряться, если заблаговременно не выяснен возможный ущерб для природной среды в результате его осуществления.

Серьезность губительных последствий загрязнения природы выдвигает задачу максимального сокращения поступления в окружающую среду вредных отходов. Промышленные предприятия, транспортные средства, коммунальные и другие

объекты, функционирование которых сопровождается образованием вредных веществ, должны быть оснащены системами улавливания, утилизации или обезвреживания газообразных выбросов, сточных вод и твердых отходов. При создании новых химических соединений, проектирования машин и технологий необходимо оценивать их воздействие на природную среду, на человека, то есть проводить экологическую экспертизу.

Для развития природоохранной деятельности необходимо, чтобы доходы хотя бы покрывали издержки. При этом следует принимать во внимание как явные (капитальные затраты на строительство природоохранных объектов и текущие затраты на их содержание), так и скрытые (альтернативные в виде капитальных вложений в другие объекты) издержки. Аналогично необходимо учитывать явные (уменьшение или исключение штрафов за загрязнение окружающей среды и скрытые (улучшение здоровья работников за счет нормализации условий труда на предприятии и экологической ситуации в регионе) доходы.

Природоохранная деятельность промышленных предприятий регулируется в большей части административными методами. При переводе промышленных предприятий на новые, рыночные условия хозяйствования особенно актуальной становится проблема подкрепления экономическими стимулами той части хозяйственной деятельности, которая направлена на достижение экологического результата.

Сущность экономического стимулирования природоохранной деятельности заключается в создании у предприятий-природопользователей непосредственной заинтересованности в осуществлении мер природоохранного характера. Экономическое стимулирование может осуществляться методами позитивной и негативной мотивации. Эти две стороны экономического стимулирования можно определить как меры заинтересованности и меры ответственности. Экономический механизм природопользования должен не только противодействовать нарушениям установленных правил и норм санкциями и штрафами, но и поощрять предприятия, хозяйственная деятельность которых не угрожает сохранности окружающей среды.

Среди методов негативной мотивации особое место занимают следующие формы воздействия:

1. Платежи за потребление природных ресурсов; необходимо разработать систему норм отраслевого (с учетом региональных особенностей) потребления ресурсов, сверхнормативное использование ресурсов должно оплачиваться по высоким ставкам.

2. Платежи за загрязнение окружающей среды; следует отметить, что величина вредных выбросов во многом зависит от экономических санкций. Обычно размер предельных выбросов соответствует максимально возможному для предприятия штрафам.

3. Штрафы за нарушение норм и правил рационального природопользования.

4. Возмещение нанесенного ущерба государству и другим природопользователям.

Необходимость применения методов позитивной мотивации определяется в основном следующими причинами: 1) экономические санкции могут в лучшем случае обеспечить выполнение нормативов, но не улучшение их и не выявление резервов; 2) осуществление многих природоохранных мероприятий не является экономически выгодным для субъектов хозяйствования (предприятий).

Из методов позитивной мотивации следует рассмотреть возможности применения таких стимулов, как:

1. Установление льготного кредитования объектов природоохранного назначения.
2. Освобождение на некоторый срок от обязательных платежей предприятий, строящих и расширяющих природоохранные объекты.
3. Компенсационные выплаты предприятий при улучшении экологических показателей.
4. Материальное стимулирование работников предприятий за природоохранную деятельность.

На региональном уровне должны быть созданы так называемые "экологические фонды". Они могут пополняться как за счет налогообложения, так и за счет вышеперечисленных мер негативной мотивации. Соответственно, направляться полученные средства должны на стимулирование природоохранной деятельности.

#### **Список литературы**

1. Ворст Й., Ревентлон П. Экономика фирмы. М.: Высшая школа, 1994.-272 с.
2. Сергеев И.В. Экономика предприятия. –М.: Финансы и статистика, 1999. –304 с.
3. Современная экономика. - Ростов-на-Дону: Феникс, 1996. –608 с.
4. Шмален Г. Основы и проблемы экономики предприятия: Пер. с нем./Под ред. проф. А.Г.Поршнева.-М.: Финансы и статистика, 1996. - 512 с.
5. Экономика и бизнес. / Под ред. В.Д.Камаева. -М.: Изд-во МГТУ, 1993. –464 с.
6. Экономика и статистика фирм / В.Е.Адамов, С.Д.Ильенкова, Т.П.Сиротина и др.; Под ред. С.Д. Ильенковой. -М.: Финансы и статистика, 1997. - 240 с.
7. Экономика предприятия / Под ред. проф. О.И. Волкова. -М.: Инфра-М, 1997. - 416 с.
8. Экономика предприятия / Под. ред. В.Я. Горфинкеля, В.А. Швандара. –М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 1998. –742 с.
9. Экономика предприятия: Учебник / Под. ред. Н.А. Сафронова. –М.: Неристь, 1998. –584 с.
10. Экономика предприятия: Пер. с нем. –М.: Инфра-М, 1999. – 928 с.
11. Environment, Incentives and the Common Market. – KLUWER Academic publishers, 1997.
12. Environmental Policy Analysis. A General Equilibrium Approach. –London: Earthscan publications LTD, 1998.
13. Environmental Policy with Political and Economic Integration. –UK: Cheltenham, US: Brookfield, 1997.